

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

"Ласточка-Премиум" получила сертификат соответствия
i-mash.ru_02.03.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Филарет Гальчев принял участие во встрече Дмитрия Медведева с представителями деловых кругов
nsp.ru_02.03.2017

Генеральным директором АО «Пикалевский цемент» назначен Алексей Чукмарев
nsp.ru_28.02.2017

"Евроцемент групп" к 2020 г построит новый завод в Узбекистане – руководство
riareality.ru_02.03.2017

В эксплуатацию запущен второй энергоблок индийской АЭС "Куданкулам" с уралмашевским оборудованием
i-mash.ru_02.03.2017

ЧТЗ направил в Монголию партию запчастей для ремонта бульдозеров
tass.ru_02.03.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

S&P повысило прогноз по рейтингу Evraz до «стабильного»
rns.online_01.03.2017

Evraz намерен поставить РЖД в 2017 году около 200 тыс. тонн стометровых рельсов
rns.online_01.03.2017

В Китае уволят 500 000 рабочих металлургических заводов и угольных шахт в 2017 году
steelland.ru_02.03.2017

Трубная металлургическая компания провела «слет» руководителей служб качества
steelland.ru_02.03.2017

Группа ЧТПЗ провела первую конференцию для поставщиков
steelland.ru_01.03.2017

«Северсталь Российская сталь» подводит итоги работы в сфере импортозамещения
metainfo.ru_02.03.2017

Газпром продолжает крупнейшие проекты
metainfo.ru_02.03.2017

Северсталь Дистрибуция в 2016 г. повысила EBITDA на 78%
metainfo.ru_02.03.2017

Китайские металлурги могут обойти новые пошлины ЕЭК

kommersant.ru_02.03.2017

**АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AUTOMOTIVE INDUSTRY****Что ожидает российский авторынок в 2017 году**

lenta.ru_02.03.2017

LADA Vesta выходит на рынок Венгрии

autostat.ru_01.03.2017

КАМАЗ в 2017 году планирует увеличить экспорт на 5%

autostat.ru_02.03.2017

Рост цен на автомобили может прекратиться

autostat.ru_01.03.2017

Nissan в 2016 году увеличил экспорт автомобилей российского производства на 20%

autostat.ru_02.03.2017

ЧКПЗ поставит комплектующие для КамАЗа

i-mash.ru_02.03.2017

**АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AEROSPACE INDUSTRY****Через год стартуют испытания двигателя второго этапа для ПАК ФА**

i-mash.ru_02.03.2017

Роскосмос хочет по-новому управлять промышленностью

kommersant.ru_02.03.2017

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
ECONOMIC POLICY****Правительство в 2017 году может выделить 11,8 млрд рублей на перевозки экспортной продукции**

rns.online_02.03.2017

Чистая прибыль Сбербанка в 2016 году выросла в 2,4 раза — до 541,9 млрд рублей

rns.online_02.03.2017

ФАС обосновывает необходимость расширения полномочий

kommersant.ru_02.03.2017

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
RAILWAY INDUSTRY**"Ласточка-Премиум" получила сертификат соответствия**

i-mash.ru_02.03.2017

Электропоезд "Ласточка" модификации "Премиум" (ЭС2ГП), выпущенный на заводе "Уральские локомотивы" (совместное предприятие группы "Синара" и компании "Сименс"), завершил испытания и подтвердил полное соответствие всех характеристик требованиям Технического регламента Таможенного союза.

Зимние климатические испытания электропоезда проводились в декабре 2016 года и были рассмотрены на заседании межведомственной комиссии, по результатам которой в феврале 2017 года поезд получил сертификат соответствия. На испытаниях "Премиум" показал лучшие результаты, чем были предусмотрены техническим заданием. В частности, были улучшены динамико-прочностные показатели, показатели расхода электроэнергии и системы торможения. Напомним, в ноябре 2016 года "Ласточка-Премиум" отлично показала себя, совершив опытную поездку по маршруту Екатеринбург-Тюмень и обратно. Время поезда в пути в одну сторону составило 3 часа 15 минут, что на час меньше самого быстрого существующего сегодня маршрута по данному направлению в расписании. Средняя скорость движения достигала 150 км/ч.

"Ласточка-Премиум" разработана для перемещения между городами и регионами на расстояния до 200 км. В новой модификации поезд стал еще более комфортным: теперь пассажиры смогут выбирать вагон разной классности и заказывать горячее питание - для этого в одном из вагонов оборудована специальная кухонная зона. Все вагоны электропоезда оснащены санитарными модулями и большим количеством розеток, позволяющих зарядить электронные устройства, в салоне предусмотрен доступ в интернет.

"Ласточка-Премиум" стала первым поездом в линейке предприятия, оснащенным новой микропроцессорной системой управления и диагностики отечественного производства, применение которой позволило интегрировать в состав поезда ряд периферийных систем от российских производителей, обеспечивающих управление тормозами, микроклиматом, системой видеoinформирования пассажиров и работу входных дверей. "Завод продолжает работу над созданием новых модификаций. Это межрегиональные электропоезда с плечом оборота до 600 км и скоростные электропоезда с вагонами разной классности для поездок до 1000 км", - отметил начальник департамента конструкторских разработок и исследований предприятия Виталий Брексон.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ
INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR**Филарет Гальчев принял участие во встрече Дмитрия Медведева с представителями деловых кругов**

nsp.ru_02.03.2017

Председатель Совета директоров «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Филарет Гальчев 27 февраля принял участие во встрече Председателя Правительства Российской Федерации Дмитрия Медведева с представителями российских деловых кругов. Мероприятие состоялось в рамках Российского инвестиционного форума «Сочи-2017».

Встреча традиционно прошла в формате конструктивного диалога, в ходе которого участники обсудили текущую экономическую ситуацию, инвестиционный климат, государственное регулирование, а также поделились своими проблемами и предложениями по развитию российской промышленности и экономики.

«Учитывая формат Сочинского форума, мы обсуждаем не только сугубо предпринимательскую компоненту, но и региональный аспект программы. Давайте вместе подумаем, какие шаги нужны для дальнейшего улучшения инвестиционного климата в регионах, в том числе по вопросам земельных отношений, налогов», – подчеркнул в ходе встречи Дмитрий Медведев.

Филарет Гальчев в рамках встречи рассказал о точках роста экономики и налоговых поступлениях в бюджет, которые может предоставить экономике цементная промышленность при решении вопроса устранения контрафактной продукции с рынков.

«Многое для противодействия незаконного оборота контрафактной промышленной продукции уже сделано Правительством Российской Федерации - в 2016 году в России введен институт обязательной сертификации цемента. С целью формирования цивилизованного цементного рынка мы предлагаем усилить позиции государственного регулирования в части подтверждения оценки соответствия. – отметил Председатель Совета директоров «ЕВРОЦЕМЕНТ групп». – Инструментом построения цивилизованного рынка цементной продукции и сокращения контрафакта может послужить введение института нотификации».

Вопрос о введении системы нотификации органов по оценке соответствия, осуществляющих обязательную сертификацию отдельных товаров (в частности цементов), был поднят на съезде РСПП. Данная инициатива была поддержана Президентом Российской Федерации.

«Цементная отрасль готова выступить пилотным проектом по введению процедуры нотификации на национальном уровне. Мы просим поддержать предложение по введению института нотификации и поручить ответственным органам власти проработать и внести на рассмотрение Правительства РФ соответствующий законопроект», - заключил Филарет Гальчев.

По итогам прошедшей встречи Председатель Правительства Дмитрий Медведев дал поручение профильным министерствам и ведомствам проработать поднятые ключевые вопросы и проблемы с учетом замечаний и рекомендаций представителей бизнес-структур.

Генеральным директором АО «Пикалевский цемент» назначен Алексей Чукмарев
nsp.ru_28.02.2017

Чукмарев Алексей Николаевич с 18 февраля 2017 года назначен на должность Генерального директора АО «Пикалевский цемент».

Руководителя предприятия представил коллективу Вице-президент по безопасности АО «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Кузьма Анастасьевич Григориadis: «Алексей Николаевич – опытный руководитель, которому мы доверяем управления Пикалевским цементным заводом» - лидера по производству продукции в Северо-Западном регионе.

Алексей Николаевич окончил Белгородскую государственную технологическую академию строительных материалов в 1997 году по специальности инженер-химик-технолог.

В Холдинге «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» работает с 2008 года. В период с 2013 по 2015 гг. руководил ЗАО «Савинский цементный завод» и ООО «Савинское карьероуправление». В период с 2015 по 2017 гг. руководил АО «Ульяновскцемент» и ООО «Ульяновское карьероуправление».

"Евроцемент групп" к 2020 г построит новый завод в Узбекистане – руководство
riareality.ru_02.03.2017

Холдинг "Евроцемент групп" к 2020 году построит новый цементный завод на базе своего актива в Узбекистане - АО "Ахангаранцемент" (Ахангаран, Ташкентская область), сообщил РИА Новости в среду вице-президент холдинга по экономике и производству Сергей Марченков.

Холдинг "Евроцемент групп" к 2020 году построит новый цементный завод на базе своего актива в Узбекистане — АО "Ахангаранцемент" (Ахангаран, Ташкентская область), сообщил РИА Новости в среду вице-президент холдинга по экономике и производству Сергей Марченков.

"Мы объявили тендер на определение подрядчика по инжинирингу проекта, к участию в нём приглашены ведущие мировые компании. Завершение реализации проекта запланировано к 2020 году", — сказал Марченков по итогам заседания межправительственной комиссии РФ и Узбекистана, прошедшего в Ташкенте. Стоимость проекта не раскрывается.

Марченков сообщил, что по итогам заседания комиссии руководство "Евроцемент групп" и АО "Узстройматериалы" подписали протокол о намерениях, подтверждающий участие российской компании

в реализации проекта. По его словам, строительство завода по производству цемента "сухим" способом мощностью 2,4 миллиона тонн в год осуществляется в рамках масштабной модернизации предприятий "Евроцемент групп".

В августе 2006 года "Евроцемент групп" приобрела у швейцарской Zeromax GmbH 75,6% акций "Ахангаранцемента". В настоящий момент российская компания владеет 83,92% акций предприятия, миноритарным акционерам принадлежит 16,08%.

"Ахангаранцемент" был основан в 1961 году и является вторым по величине цементным заводом в республике. Производственная мощность составляет около 1,8 миллиона тонн цемента по "мокрому" способу производства. По итогам 2016 года завод увеличил выпуск цемента на 5,2% по сравнению с 2015 годом — до 1,863 миллиона тонн.

В июле 2014 года Ташкентский областной хозяйственный суд удовлетворил иск Государственного комитета по приватизации, демонополизации и развитию конкуренции (Госкомконкуренции) Узбекистана о признании незаконным приватизацию "Ахангаранцемента" в августе 1994 года. Судом был наложен арест на имущество и банковские счета предприятия. В декабре 2014 решение о признании недействительной приватизации цемзавода было отменено апелляцией.

В эксплуатацию запущен второй энергоблок индийской АЭС "Куданкулам" с уралмашевским оборудованием

i-mash.ru_02.03.2017

Ядерный реактор второго энергоблока АЭС "Куданкулам" выведен на 100% мощности и готовится к переводу на гарантийную эксплуатацию. "Уралмашзавод" поставил для первых двух энергоблоков станции краны кругового действия, краны эстакады, кран хранилища свежего ядерного топлива и две перегрузочные машины. Оборудование, спроектированное НПО "ВНИИПТМАШ", успешно работает.

Строительство АЭС "Куданкулам" - крупнейший совместный российско-индийский проект. Первый энергоблок станции, также оснащенный уралмашевским оборудованием, с конца 2014 года обеспечивает электроэнергией юг Индии. Одной из особенностей АЭС "Куданкулам" являются усовершенствованные системы безопасности. Всего Россия планирует построить в Индии до 25 атомных реакторов.

"Успешный вывод на 100% мощность второго энергоблока еще раз подтверждает, что мы способны разрабатывать и производить современное, надежное, соответствующее всем мировым требованиям оборудование для атомной отрасли", - говорит главный конструктор дивизиона "Нестандартное, энергетическое оборудование" Уралмашзавода Анвар Валитов.

Уралмашзавод и НПО "ВНИИПТМАШ" продолжают работу по подготовке оборудования для третьего и четвертого энергоблоков АЭС: это перегрузочные машины, краны эстакады и шлюзы для персонала. Сегодня идет согласование технических заданий и разработка технических проектов оборудования.

ЧТЗ направил в Монголию партию запчастей для ремонта бульдозеров

tass.ru_02.03.2017

Партия запасных частей для ремонта бульдозеров Челябинского тракторного завода (ЧТЗ, входит в научно-производственную корпорацию "Уралвагонзавод") прибудет монгольскому дилеру предприятия - "Промтехавтоматике" - в конце марта, сообщили в пресс-службе предприятия.

"Запасные части, необходимые для ремонта и поддержания в рабочем состоянии ранее поставленных в Монголию бульдозеров Б10 и Т-170, прибудут туда в конце марта. Заказчиком этой продукции выступил монгольский дилер ЧТЗ - фирма "Промтехавтоматика", чей офис находится в Улан-Баторе", - пояснили в пресс-службе завода.

Среди тракторных запчастей, отправленных предприятием потребителю, комплектные двигатели Д-180, турбокомпрессоры, уплотнительные кольца, фильтры, подшипники и другие комплектующие. "Получив отправленный груз, сбытовой партнер предприятия обеспечит первоочередные нужды потребителей заводской

техники в Монголии, сможет эффективнее осуществлять помощь эксплуатационникам, поддерживая в надлежащем состоянии парк челябинских машин", - отметили на ЧТЗ.

По информации экспортной службы завода, в прошлом году сбытовой партнер ЧТЗ приобрел бульдозер по заказу монгольских угольщиков, ведущих добычу открытым способом, а ранее поставлял южноуральскую технику энергетикам для работы на угольных дворах ТЭЦ.

Челябинский тракторный завод работает с 1933 года, выпускает тракторы, бульдозеры, трубоукладчики, дизельные двигатели и запчасти к ним.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR**

S&P повысило прогноз по рейтингу Evraz до «стабильного»

rns.online_01.03.2017

Международное рейтинговое агентство S&P Global повысило прогноз по рейтингу металлургической и горнодобывающей компании Evraz с «негативного» до «стабильного», сообщается в материалах компании.

«Пересмотр прогноза отражает устойчивую операционную эффективность и формирование денежного потока в 2016 году, несмотря на сложные рыночные условия в России, которая является основным рынком для компании и где расположены ее основные активы», — говорится в сообщении S&P.

Также агентство подтвердило долгосрочный корпоративный кредитный рейтинг Evraz на уровне «BB-».

Evraz намерен поставить РЖД в 2017 году около 200 тыс. тонн стометровых рельсов

rns.online_01.03.2017

Evraz рассчитывает поставить РЖД в 2017 году около 200 тыс. тонн стометровых рельсов, сообщил в ходе телефонной конференции президент Evraz Александр Фролов.

«В 2017 году мы собираемся на РЖД поставить порядка 200 тыс. тонн стометровых рельсов. Это объем, очень близкий к тому, который РЖД закупает у "Мечела", возможно, чуть меньше», — сообщил Фролов. «В данной ситуации здесь нет ограничений с нашей стороны — ограничения связаны с тем, что у РЖД ограничены сварочные мощности, которые стометровые рельсы могут принимать, мы готовы и больше поставлять», — добавил он.

В рамках пятилетнего контракта Evraz должен с 2013 по 2017 год поставить РЖД рельсовую продукцию на сумму около 90 млрд руб., включая стометровые рельсы. В 2017 году РЖД планирует закупить у Evraz до 700 тыс. тонн рельсов, у «Мечела» — 330 тыс. тонн, сообщала компания.

В Китае уволят 500 000 рабочих металлургических заводов и угольных шахт в 2017 году

steelland.ru_02.03.2017

Китай должен перераспределить полмиллиона рабочих мест, высвобождающихся в металлургической и угольной промышленности в 2017 году из-за сокращения мощностей в этих отраслях, заявил в среду министр труда КНР.

«В этом году мы будем продолжать сокращать мощности в производства угля и стали. Нам надо будет перераспределить занятость до 500 000 рабочих», - рассказал Инь Вэйминь журналистам.

По его словам, основными методами «оптимизации» численности будет перевод высвобождающихся рабочих внутри компании или в пределах отрасли, ранний выход на пенсию и поощрение к частному предпринимательству. Китай продолжит поощрять развитие новых отраслей промышленности, например, связанных с интернетом, что позволит создать новые рабочие места, сказал он.

Министр отметил, что в 2016 году Пекину удалось «без особых проблем» перераспределить 726 000 рабочих мест, ликвидированных в угольной промышленности, добавив, что общий прогноз занятости по Китаю на 2017

год, как ожидается, останется относительно стабильным, несмотря «огромное давление» в создании новых рабочих мест.

Центральное правительство Китая выделило более 100 миллиардов юаней (примерно 14,54 миллиарда долларов США) в прошлом году на программу помощи увольняемым с металлургических и угольных предприятий.

Китай создал 13,14 миллиона новых рабочих мест в 2016 году, сказал Инь, подчеркнув, что уровень зарегистрированной безработицы в Китае будет оставаться на уровне около 4,5 процента в 2017 году.

Официальный уровень безработицы в Китае составляет около 4-х процентов в течение многих лет, несмотря на быстрый спад в росте экономики от двузначных цифр до 6,7 процента в 2016 году, самого медленного увеличения за 26 лет.

Трубная металлургическая компания провела «слет» руководителей служб качества steelland.ru_02.03.2017

На Синарском трубном заводе (СинТЗ), входящем в состав Трубной Металлургической Компании (ТМК), под руководством заместителя генерального директора — главного инженера ТМК Александра Клачкова прошло традиционное совещание руководителей технического блока и служб качества предприятий Группы ТМК. В нем приняли участие более 60 руководителей и специалистов компании, предприятий её российского, европейского и американского дивизионов, Торгового дома ТМК.

Участники обсудили ситуацию на рынке трубной продукции по итогам 2016 года и прогноз на 2017 год, вопросы снижения себестоимости продукции в российском дивизионе, выполнение требований природоохранного законодательства, анализ удовлетворенности потребителей, показатели функционирования корпоративной системы менеджмента качества (КСМК) и выполнение мероприятий программы повышения энергоэффективности производства на российских заводах в 2016 году. Отдельное внимание было уделено задачам повышения эффективности охраны труда на предприятиях Группы ТМК.

«Возрастает конкуренция, и Компания должна сохранить свои позиции на рынке, в первую очередь в сегменте труб OCTG. Поэтому важнейшей задачей остается предложение продукции самого высокого качества – как с точки зрения выполнения технических требований потребителей по текущим заказам, так и с учетом освоения новых технологий производства высококонкурентной продукции», — отметил по итогам совещания Александр Клачков.

Группа ЧТПЗ провела первую конференцию для поставщиков steelland.ru_01.03.2017

В Челябинске состоялась I конференция поставщиков Группы ЧТПЗ. В мероприятии приняли участие 130 представителей от 80 компаний – поставщиков материально-технических, сырьевых ресурсов, оборудования и услуг.

Центральной темой конференции стали изменения в организации закупочной деятельности Группы ЧТПЗ. Компания активно работает над повышением эффективности и прозрачности закупок, снижением коррупционных рисков.

Группа ЧТПЗ придерживается принципов честной конкуренции и равных возможностей, заинтересована в открытости и прозрачности всех закупочных процедур. в 2017 году в компании начнет свою работу конфликтная комиссия – коллегиальный орган из представителей смежных служб, призванный разрешать спорные ситуации, рассматривать обращения контрагентов как по итогам конкретных процедур, так и по системным замечаниям к организации процесса закупок. По вопросам коррупции, мошенничества и иных злоупотреблений сотрудники и контрагенты компании могут обратиться на круглосуточную «Горячую линию Безопасности».

Важное место в трансформации системы закупок занимает развитие категорийного менеджмента. В 2017 году совместными усилиями специалистов коммерческих, производственных и технических подразделений компании будут разработаны стратегии организации закупок более чем по десяти основным категориям. Среди других задач - построение прозрачной системы аттестации поставщиков и эффективных процедур входного контроля.

Для повышения скорости обработки документации компания переходит на систему электронного документооборота с ключевыми клиентами и планирует развивать этот опыт в работе с поставщиками. Группа ЧТПЗ также намерена повысить дисциплину оплат и рассчитывает на получение более привлекательных условий поставок со стороны поставщиков.

«Выстраивание системы закупок – многосторонний процесс, направленный на развитие долгосрочных отношений со всеми поставщиками и подрядчиками. Задача Группы ЧТПЗ – перейти к непрерывному диалогу с участниками рынка для повышения эффективности закупок и расширения конкурентной среды», - комментирует коммерческий директор Группы ЧТПЗ Денис Приходько.

По завершении деловой части конференции представители компаний-поставщиков посетили цех по производству труб большого диаметра «Высота 239» и предприятие ЭТЕРНО - совместный проект ЧТПЗ и РОСНАНО.

«Северсталь Российская сталь» подводит итоги работы в сфере импортозамещения metainfo.ru_02.03.2017

«Северсталь Российская сталь» объявляет результаты работы в сфере импортозамещения за 2016 год. Экономический эффект от замещения основных позиций закупок составил около 354 млн. рублей.

Программа импортозамещения стартовала на предприятиях дивизиона в конце 2014 года. Это направление было определено как одно из основных в рамках работы по снижению стоимости закупок и, соответственно, себестоимости стали. Анализ поставок импортной продукции позволил определить приоритетные позиции для замещения.

В 2015 году основной эффект дал переход на отечественные закупки огнеупорных, смазочных материалов, основного и сменного оборудования. В 2016 году акцент был сделан на валки прокатные, нестандартное и сменное оборудование. Отсроченный эффект дали позиции, потребовавшие испытаний и внедрения в производство, такие, например, как огнеупоры. Наибольший экономический эффект за три года реализации проекта показало замещение полимерных покрытий.

«Поскольку в России растет число производителей, способных конкурировать на равных с иностранными, «Северсталь» подписала ряд партнерских соглашений о сотрудничестве с целью разработки и испытания новых продуктов отечественного производства. К примеру, переход на отечественные поставки только огнеупоров за 2015-2016 годы дал экономический эффект более 97,5 млн. рублей. В целом экономический эффект от программы импортозамещения с момента ее реализации составил около 880 млн. рублей», - прокомментировал Вадим Германов, генеральный директор дивизиона.

По словам Вадима Германова, импортозамещение уже стало стандартной практикой, направленной на снижение затрат: при прочих равных условиях компания делает выбор в пользу отечественного производителя.

«Уверен, это позволит и дальше снижать себестоимость и обеспечивать конкурентоспособность продукции компании как на внутреннем, так и на внешнем рынках», - резюмировал В. Германов.

Газпром продолжает крупнейшие проекты metainfo.ru_02.03.2017

Совет директоров Газпрома одобрил работу компании по реализации крупнейших инвестиционных проектов. Отмечено, что проекты компании имеют стратегическое значение для обеспечения энергетической безопасности России, направлены на повышение надежности газоснабжения отечественных и зарубежных потребителей, создают условия для дальнейшего укрепления позиций компании на мировом энергетическом рынке. Все приоритетные проекты «Газпрома» осуществляются в соответствии с намеченными графиками.

Компания ведет масштабную работу на Востоке России в рамках реализации Восточной газовой программы. В частности, продолжается строительство магистрального газопровода «Сила Сибири», по которому газ Якутского и Иркутского центров газодобычи будет поставляться потребителям на Дальнем Востоке и в Китай. Строительно-монтажные работы развернуты на всем протяжении трассы первоочередного участка от Чаяндинского месторождения в Якутии до границы с Китаем в районе Благовещенска. К концу февраля

построено более 500 км линейной части газопровода. Начато сооружение подводного перехода трансграничного участка «Силы Сибири» через р. Амур.

Продолжается обустройство Чайядинского месторождения - базового для Якутского центра. В частности, ведутся работы на площадках установок комплексной подготовки газа и нефти. В 2016 г. пробурено 40 газовых скважин.

Полным ходом идет строительство крупнейшего в России предприятия по переработке газа - Амурского газоперерабатывающего завода (ГПЗ), где из якутского и иркутского газа будут выделяться ценные для газохимии компоненты. В настоящее время ведется подготовка площадки для возведения технологических установок первого пускового комплекса, сооружение речного причала, железнодорожных коммуникаций.

Основная ресурсная база компании смещается все дальше на Север. Газпром ведет комплексную работу по развитию центра газодобычи на Ямале и расширению северного газотранспортного коридора, который изменяет потоковую схему поставки газа потребителям как в европейской части России, так и на экспорт.

Компания наращивает добычные мощности на крупнейшем месторождении полуострова - Бованенковском. Здесь успешно работают два газовых промысла. В 2016 г. введены в эксплуатацию две дожимные компрессорные станции и новые скважины, что позволило вывести месторождение на новый уровень пиковой производительности - 264 млн м³ газа в сутки. В 2017 г/ планируется ввод в эксплуатацию еще одной дожимной компрессорной станции. Продолжается сооружение третьего газового промысла, который позволит вывести месторождение на проектный уровень добычи - 115 млрд м³ газа в год.

В январе 2017 г. введен в эксплуатацию газопровод «Бованенково-Ухта-2» протяженностью около 1,260 тыс. км. Продолжается строительство газопровода «Ухта-Торжок-2»: в 2017 г. планируется ввод в эксплуатацию около 500 км из 970 км линейной части. Ведется реализация проекта развития газотранспортных мощностей в Северо-Западном регионе на участке от Грязовца до Финского залива.

Современные и высокоэффективные газопроводы северного коридора являются частью нового маршрута доставки российского газа на европейский рынок - по газопроводу «Северный поток-2». Путь от Ямала через Балтийское море в Северо-Западную Европу является самым коротким, надежным и эффективным экспортным каналом. Реализация проекта «Северный поток-2» идет по намеченному плану, ввод в эксплуатацию обеих ниток морского газопровода намечен на 4-й квартал 2019 г.

Северсталь Дистрибуция в 2016 г. повысила EBITDA на 78%

metalin.ru_02.03.2017

В 2016 году группа компаний «Северсталь Дистрибуция» повысила прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации (EBITDA) до 56 млн. долларов США, то есть на 78% по сравнению с 2015 годом. В том же периоде выручка дистрибуционной сети выросла на 5% – до 716 млн. долларов США.

В конце первого квартала прошлого года на всех целевых рынках группы компаний «Северсталь Дистрибуция» произошел бурный рост цен на металлопрокат, который достиг пика в мае и вызвал кратковременный дефицит металла на региональных рынках. Однако уже к концу первого полугодия потребители пополнили запасы, цены на стальной прокат снизились, и далее до конца года ценовой тренд оставался волатильным, вновь продемонстрировав рост в ноябре-декабре.

«Предприятия дистрибуционной сети оперативно реагировали на изменения спроса на рынке, вовремя создавали запасы продукции на своих складах, чтобы обеспечить наших клиентов металлопродукцией. В основе положительной динамики наших финансовых результатов, безусловно, есть рыночная составляющая, однако и без учета фактора роста цен на металлопрокат «Северсталь Дистрибуция» перевыполнила свои плановые показатели по операционной деятельности. Кроме того, второй год подряд в дистрибуционной сети нет необходимости создания резерва по просроченной дебиторской задолженности», – пояснил руководитель дистрибуционной сети дивизиона «Северсталь Российская сталь» Андрей Алексеев.

В 2016 году «Северсталь Дистрибуция», обладающая сетью складов различного масштаба в России, Украине, Беларуси и странах Европы за год повысила объем продаж на 6% – до 1,545 млн. тонн, а объем переработки металлопродукции в прошлом году вырос до 333 тысяч тонн по сравнению с 2015 годом. Помимо собственных производственных мощностей предприятия дистрибуционной сети привлекали к исполнению заказов независимых партнеров, что позволило выполнить комплексные заказы клиентов. Эффективность логистики была повышена за счет использования новых маршрутов, например, доставки металлопродукции водным

транспортом в Приволжский федеральный округ России и поставок в страны Восточной Европы через польские порты. В 2016 году дистрибуционная сеть дивизиона «Северсталь Российская сталь» снизила контролируемые расходы по продаже металла до 12 долларов за тонну, то есть на 4% по сравнению с 2015 годом.

«Металлопрокат – это стандартный продукт, его повышенная стоимость формируется за счет дополнительного сервиса. Наши клиенты – эффективные предприятия, которые стремятся вынести непрофильные для себя операции на аутсорсинг и получать от поставщика заготовку, пригодную для использования в их производстве или на их строительном объекте. В 2017 году мы ставим перед собой задачу удержания маржинальности продаж за счет развития эффективного сервиса, востребованного нашими клиентами», – отметил Андрей Алексеев.

Китайские металлурги могут обойти новые пошлины ЕЭК

kommersant.ru_02.03.2017

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) может продлить на пять лет антидемпинговые пошлины на китайскую сталь с полимерным покрытием. На поставки из КНР в 2016 году приходилось более 60% импорта товара в страны ЕАЭС, а в 2017 году только в РФ производство проката с полимерным покрытием может вырасти в полтора раза, до 2,5 млн тонн в год. Но из них 500 тыс. тонн добавят локализовавшиеся в России производители из Китая. Конкуренция обострится и без импорта с учетом ограниченных экспортных возможностей, указывают аналитики.

НЛМК Владимира Лисина, ММК Виктора Рашникова и "Северсталь" Алексея Мордашова, к которым присоединилась и казахская "АрселорМиттал Темиртау", попросили ЕЭК продлить антидемпинговые пошлины на стальной прокат с полимерным покрытием из КНР. В документе ЕЭК (опубликован 28 февраля) говорится, что она начала повторное расследование по заявлению.

Срок действия введенных в 2012 году антидемпинговых пошлин на прокат из КНР (до 20,2%) истекает в мае, и металлурги уверены, что их отмена причинит им ущерб. Так, в 2013-2015 годах импорт этой продукции из КНР сокращался, но за девять месяцев 2016 года вырос на 25,4%, а доля КНР в импорте достигла 60,6%, отмечает ЕЭК. У китайских металлургов насчитана демпинговая маржа 18,4%. Конкретные цифры ЕЭК, заявители и НП "Русская сталь", объединяющее металлургов РФ, не раскрывают, так как информация может "оказать влияние на ход расследования". Источники "Ъ" в отрасли говорят, что за девять месяцев в ЕАЭС произведено 1,2 млн тонн, импорт — около 400 тыс. тонн, в том числе 250 тыс. тонн из КНР. В "Русской стали" уточняют, что в РФ в 2016 году произведено 1,5 млн тонн проката с полимерным покрытием (1,2 млн тонн пришлось на заявителей). Исходя из цен на прокат, приведенных в отчетах ММК и "Северстали", общая стоимость российской продукции могла составить в 2016 году до \$1,2 млрд, импорта в ЕАЭС за девять месяцев из КНР — \$200 млн.

В "Русской стали" уверены, что китайские металлурги смогли нарастить поставки в ЕАЭС в 2016 году путем демпинга. "Китай имеет значительные ограничения по этой продукции в разных странах, и установленные там пошлины в разы выше пошлин в ЕАЭС, поэтому происходит поглощение последних", — добавляют в "Северстали".

В НЛМК заявляют, что "российскому рынку необходима защита от недобросовестной конкуренции". Экспортные возможности РФ по этой продукции ограничены: в 2016 году экспортировано 71 тыс. тонн, "поставки сдерживают технические (сертификация) и прочие ограничения (дополнительные требования к качеству)", говорят в "Северстали".

При этом, по данным "Русской стали", в 2017 году в России должны запуститься мощности на 1 млн тонн проката с полимерным покрытием, причем два проекта — "АВС Стали" в Татарстане на 300 тыс. тонн в год и "Рустехнологии" во Владимирской области на 200 тыс. тонн в год — созданы китайскими инвесторами. "Китайцы поняли, что могут упустить рынок РФ из-за пошлин, и помимо различных лазеек — например, переупаковки товара в Калининграде — озаботились реальным созданием или переносом мощностей в РФ", — отмечает собеседник "Ъ" в отрасли. Расширяет мощности и "Северсталь", планирующая запуск агрегата на 200 тыс. тонн в год. Рынок проката с покрытием — один из динамично развивающихся, потребление в РФ не достигло уровня развитых стран, значительную долю (около 20% потребления) занимает импорт, говорят в "Северстали", отмечая, что "новые мощности позволят осуществить импортозамещение".

Ввод в РФ новых мощностей по прокату с полимерным покрытием приведет к обострению конкуренции, ценовым войнам и возможной недозагрузке линий (сейчас под 100%), поскольку на экспортных рынках действительно есть ограничения к допуску продукции с высокой добавленной стоимостью, говорит Олег Петропавловский из БКС. По его оценке, маржинальность сегмента может достигать до 30%, поэтому российские металлурги так активно стремятся заблокировать импорт.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Что ожидает российский авторынок в 2017 году

lenta.ru_02.03.2017

В январе выпуск легковых автомобилей в России увеличился на 68 процентов по сравнению с прошлым годом: с конвейеров сошло 79 тысяч машин. Крупные производители, такие как «АвтоВАЗ» и Ford Sollers, перешли на пятидневный режим работы для выполнения увеличенной производственной программы. Отметим, что на Волжском автозаводе сокращенная неделя держалась с октября прошлого года — для сохранения рабочих мест в условиях снижения рынка.

И хотя результаты продаж в первом месяце 2017 года оказались не обнадеживающими — минус пять процентов к прошлому году, — некоторым маркам все же удалось добиться роста: от 3-5 процентов у Volkswagen и «АвтоВАЗа» до 14 процентов у KIA. По мнению председателя Комитета автопроизводителей АЕБ Йорга Шрайбера, российское общество наконец смирилось с новой реальностью продуктовых предложений и цен и вновь готово покупать.

Свидетельствует ли всплеск производства о постепенном преодолении авторынком кризиса, какие факторы в текущем году являются определяющими и с каким результатом закончится 2017-й — с такими вопросами «Лента.ру» обратилась к экспертам и производителям.

С низкого старта к небольшому росту

Январский рост производства обусловлен несколькими факторами: прежде всего это эффект низкой базы прошлого года. Такого мнения придерживается руководитель пресс-службы аналитического агентства «Автостат» Азат Тимерханов: «В январе 2016 года производство легковых автомобилей упало на 40 процентов — до 47 тысяч штук, поэтому сейчас мы и наблюдаем столь высокий рост».

Другая причина роста — запрет на ввоз на территорию России автомобилей, не оснащенных системой ГЛОНАСС. «В текущем году ожидается увеличение спроса на новые авто. В силу того что ряд моделей перестанут ввозить на территорию Российской Федерации из-за закона о ГЛОНАСС, потребители будут вынуждены покупать машины местного производства», — отметил заместитель председателя правления «АвтоСпецЦентра» Александр Зиновьев.

Согласно прогнозу «Автостата», при благоприятных условиях продажи автомобилей в 2017 году могут вырасти на 10 процентов — до 1,45 миллиона штук. По мнению Зиновьева, рост рынка составит 5-7 процентов, рост продаж начнется во втором полугодии и будет обусловлен отложенным спросом и эффектом от новых программ государственной поддержки. С определяющей ролью этих факторов согласен и Тимерханов.

Государство нам поможет

В текущем году правительство России намеревается выделить на поддержку автопрома около 60 миллиардов рублей. Помимо финансирования ставших уже традиционными программ стимулирования покупательского спроса — таких как льготный лизинг и автокредитование — деньги пойдут на реализацию концепции развития автоотрасли «Стратегия-2025», анонсированной Минпромторгом в конце 2016 года.

Речь идет о всесторонней поддержке производителей, готовящихся выйти на зарубежные рынки. Согласно прогнозу, уже к концу года экспортные поставки российских автомобилей должны вырасти в полтора раза. Потенциал экспорта к 2020 году оценивается в 200-300 тысяч машин ежегодно.

Российские компании восприняли новость положительно: ГАЗ, УАЗ, «АвтоВАЗ» и «КамАЗ» имеют развитую структуру экспорта. Например, доля рынка стран СНГ у «КамАЗа» по итогам 2016 года составила 30 процентов,

остальные 70 — это дальнее зарубежье. Ульяновский автозавод начал процесс расширения экспорта в 2015 году, доведя долю продаж за рубеж до 11 процентов. А группа «ГАЗ» заявляла о планах довести долю экспорта продукции до 50 процентов к 2020 году.

К 50-процентной доле стремится и «АвтоВАЗ». «По итогам 2016 года компания поставила на экспорт около 20 тысяч автомобилей. Задача 2017-го — увеличение этого объема минимум на 50 процентов, с фокусом на страны СНГ и другие потенциально объемные рынки на Ближнем Востоке, в Центральной Азии, Африке, Латинской Америке и некоторых европейских странах», — рассказали «Ленте.ру» в пресс-службе Волжского автозавода.

Пренебрежимо малая величина

Иностранные производители, напротив, скептически отнеслись к перспективам продажи за рубеж собранных в России автомобилей, несмотря даже на то, что государство готово снизить требования по локализации при условии наращивания объемов экспорта.

Как объяснили в пресс-службе Ford Sollers, господдержка хоть и открывает дополнительные возможности для загрузки отечественных автозаводов, но не является определяющим фактором. «Только здоровый внутренний рынок может стать основой для эффективного экспорта и сделать конкурентоспособными автомобили, произведенные и локализованные в России», — подчеркнули в компании.

Автомобили на стоянке предприятия "Автотор" в Калининграде по производству автомобилей корейских марок Hyundai и KIA.

Автопроизводитель высказался за сохранение действующих мер, на деле доказавших свою эффективность: «В прошлом году Ford Sollers увеличила продажи на 10 процентов, в то время как рынок снизился на 11 процентов. Это произошло во многом благодаря государственной программе стимулирования спроса. Только при условии сохранения данных мер рынок может стабилизироваться или продемонстрировать умеренный рост».

Схожего мнения придерживаются и в KIA: «Мы признательны правительству за анонсирование поддержки российского автомобильного рынка в 2017 году на уровне 2015-2016 годов и даже, возможно, в чуть большем объеме. Самой эффективной для нас мерой поддержки стала государственная программа льготного автокредитования, на которую пришлось 83 процента кредитных продаж автомобилей KIA в России».

При этом в компании отметили, что предпочитают фокусироваться на удовлетворении внутреннего спроса на российском рынке, который для KIA является приоритетным, занимая четвертое место в мире по объему продаж марки. Что касается экспорта собранных в России машин, то он невелик: в 2016 году 576 автомобилей было отправлено в Белоруссию и 100 автомобилей — в Казахстан.

LADA Vesta выходит на рынок Венгрии

autostat.ru_01.03.2017

Вслед за Германией продажи седана LADA Vesta стартуют на рынке Венгрии. Местным покупателям новинку будут предлагать с 1,6-литровым двигателем мощностью 106 л.с. Стартовая стоимость российского седана в Венгрии составляет 2 млн 999 тыс. форинтов, согласно прайс-листу на сайте официального импортера АВТОВАЗа в этой стране.

Напомним, для европейского рынка LADA Vesta была модернизирована. В автомобиле применена система снижения токсичности под эко-стандарт «Евро-6», в соответствии с экологическими стандартами были изменены некоторые материалы (декоративное покрытие, фреон кондиционера, элементы электрики). Также автомобиль получил несколько опций, которые в дальнейшем будут внедрены и на российских LADA Vesta. Это плафон освещения для заднего ряда сидений, дневная подсветка комбинации приборов, датчики давления в шинах. Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», по итогам января 2017 года продажи автомобилей LADA в странах Евросоюза выросли на 67,3% и составили 281 единицу.

КАМАЗ в 2017 году планирует увеличить экспорт на 5%

autostat.ru_02.03.2017

КАМАЗ планирует в 2017 году увеличить экспорт автомобилей на 4,8% до 6,5 тыс. автомобилей, заявил гендиректор предприятия Сергей Когогин.

"В 2016 году мы произвели на экспорт 6,2 тыс. автомобилей. 6,5 тыс. - план на этот год", - сказал он в рамках Российского инвестиционного форума в Сочи.

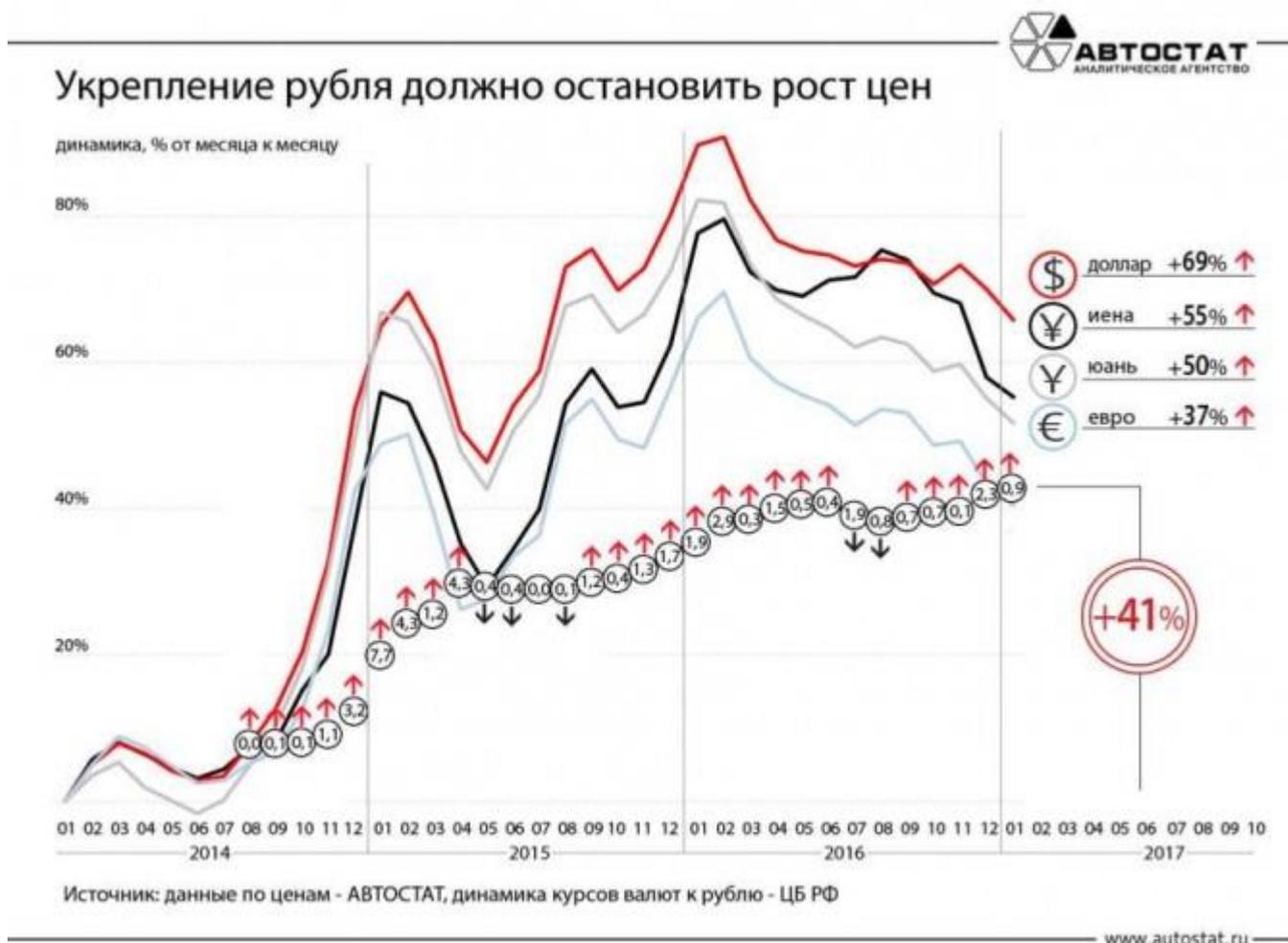
По данным компании, за последние несколько лет КАМАЗ переориентировал экспортные поставки со стран СНГ на государства дальнего зарубежья, пишет агентство "ТАСС". В 2015 году машины поставлялись в Казахстан и Туркменистан, в 2016 году - во Вьетнам и на Кубу, в 2017 году также основные поставки будут во Вьетнам, сказал глава КАМАЗа.

"Основное направление - Вьетнам, но в этом году мы рассчитываем, что восстановится экономика Казахстана. Будем работать и по Туркменистану, мы там закрыли большой контракт на 1,6 тыс. автомобилей в прошлом году. В Туркменистане продолжается большой объем строительства, и мы рассчитываем, что продолжим поставки в эту страну, так как там создана инфраструктура", - сказал Когогин.

Как ранее сообщал "АВТОСТАТ", помимо традиционных рынков в 2017 году КАМАЗ планирует выйти в Иран, страны Юго-Восточной Азии (Мьянма, Индонезия, Малайзия) и Латинской Америки (Колумбия, Чили, Уругвай, Парагвай). При этом планируется возобновить сборку КАМАЗов в Иране и Вьетнаме. Стоит также отметить, что за пределы рынка России компания намерена выйти и с флагманом нового модельного ряда – автомобилем КАМАЗ-5490.

Рост цен на автомобили может прекратиться

autostat.ru_01.03.2017



Если дальнейшее укрепление рубля продолжится, это должно остановить рост цен на автомобили. Так считают эксперты аналитического агентства «АВТОСТАТ».

В своем сегодняшнем выступлении на VII ежегодной конференции «Автомобильный рынок России – 2017. Итоги и прогнозы» директор агентства Сергей Целиков сообщил, насколько отличается текущая ситуация на автомобильном рынке от той, что была осенью 2014 года.

«В 2014 году валюта уже начинала «скакать», а цены на новые автомобили начали расти позже: производители начали их корректировать только осенью. Цены все время отставали... И вынуждены были нагонять это отставание. Нагнали эту разницу только сейчас, но в результате за этот промежуток времени в среднем они выросли на 41%», - отметил г-н Целиков.

Между тем в прошлом году российский рубль укреплялся. И сегодня эксперты агентства «АВТОСТАТ» констатируют: если рубль будет держаться, то роста рыночных цен на новые автомобили не будет – за исключением каких-то маркетинговых акций.

Nissan в 2016 году увеличил экспорт автомобилей российского производства на 20% autostat.ru_02.03.2017

Компания Nissan по итогам 2016 года поставила на экспорт 3153 автомобиля Nissan российского производства – на 19,7% больше, чем годом ранее. Об этом агентству «АВТОСТАТ» сообщили в пресс-службе Nissan, отметив, что 1626 машин из этого количества было поставлено в Белоруссию (-23,3%) и 1363 автомобиля – в Казахстан (рост в 2,7 раза). Наибольшим спросом на рынках этих стран пользовались кроссоверы Nissan Qashqai и X-Trail. Кроме того, в прошлом году 157 автомобилей Nissan российского производства было экспортировано на Украину, а в ноябре отправлены первые 7 седанов Almera и Sentra в Азербайджан.

Что касается автомобилей Datsun, которые выпускаются на мощностях АВТОВАЗа, в 2016 году на внешние рынки было поставлено 945 таких машин – в 5,1 раза больше по сравнению с предыдущим годом. Более 85% из этого количества – 808 автомобилей – были экспортированы в Ливан, где продажи Datsun стартовали в июле 2016 года. Также 104 машины были поставлены в Белоруссию, еще 33 авто – в Казахстан.

ЧКПЗ поставит комплектующие для КамАЗа i-mash.ru_02.03.2017

Автомобили технического сопровождения "КАМАЗ-мастер" будут участвовать в соревнованиях на колесах производства ПАО "ЧКПЗ".

Такое решение компания-партнер приняла после того, как автомобиль "КАМАЗ", укомплектованный колесами челябинского завода, прошел все испытания.

Требования заказчика к колесным дискам были ужесточены: для ралли-марафонов недавно выпущена новая модификация "техничек". Теперь это четырехосный грузовик с колесной формулой 8Ч8 и грузоподъемностью 32 тонны. Для этой машины требовалось изготовить усиленные штампованные колеса размерностью 20x10 под бескамерную шину. Данную конструкцию колеса ЧКПЗ запатентовал еще два года назад. В России ей нет аналогов.

"Для "КАМАЗ-мастера" была разработана дополнительная усиливающая конструкция диска, позволяющая увеличить нагрузку до 6,5 тонн», - рассказывает Андрей Иванов, начальник конструкторско-технологического отдела колесного производства ПАО "ЧКПЗ".

Этим летом КАМАЗ на колесах ЧКПЗ прошел сертификационные испытания на полигоне в г. Дмитров. В начале осени машина протестирована в суровых условиях Урала.

Автомобили на колесах, выпущенных под маркой ЧКПЗ, примут участие в ралли "Шелковый путь-2017. Россия - Казахстан - Китай" в группе технического сопровождения команды "КАМАЗ-мастер".

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

Через год стартуют испытания двигателя второго этапа для ПАК ФА i-mash.ru_02.03.2017

Испытания двигателя второго этапа для российского истребителя пятого поколения ПАК ФА запланированы на 2018 год.

В январе глава ОАК Александр Артюхов говорил, что испытания основного двигателя ПАК ФА начнутся в 2017 году, полностью завершить разработку планируется к 2020 году.

Т-50 (проект ПАК ФА) - российский самолет пятого поколения, оснащенный принципиально новым комплексом авионики и перспективной радиолокационной станцией с фазированной антенной решеткой. Первый полет состоялся в 2010 году в Комсомольске-на-Амуре, первый публичный показ истребителя - в 2011 году на авиационно-космическом салоне МАКС в подмосковном Жуковском.

Роскосмос хочет по-новому управлять промышленностью

kommersant.ru_02.03.2017

Как стало известно "Ъ", наблюдательный совет «Роскосмоса» утвердил новую структуру госкорпорации, подразумевающую интеграцию в ее состав Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК). Ее функции в «Роскосмосе» будут замкнуты на специальный промышленный блок, который возглавит заместитель главы госкорпорации Юрий Власов. Штат ОРКК будет сокращен до 15 человек, ее сотрудники перейдут на работу либо на предприятия отрасли, либо на работу в госкорпорацию, а сама ОРКК превратится в держателя акций нескольких десятков ракетно-космических предприятий.

О том, что наблюдательный совет «Роскосмоса», возглавляемый вице-премьером Дмитрием Рогозиным, утвердил структурную реформу госкорпорации, "Ъ" рассказали несколько топ-менеджеров предприятий космической промышленности и высокопоставленный сотрудник аппарата правительства. По их словам, на заседании 22 февраля обсуждалась дальнейшая судьба Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК). «Главной задачей было интегрировать ее (ОРКК.— "Ъ") в "Роскосмос",— заявил "Ъ" гендиректор госкорпорации Игорь Комаров.— Предложенная структура решает эту задачу: мы оптимизировали и упростили процессы управления. Да, это объединенная структура, во многом она компромиссна. Но мы поработаем и через год вернемся к этому вопросу, решим его на следующем этапе».

ОРКК была создана в 2014 году во время первого этапа реформы космической отрасли, подразумевавшей разделение полномочий на заказчика (им выступало существовавшее тогда Федеральное космическое агентство) и подрядчика (эта роль отводилась корпорации). Модель спустя год признали неэффективной: в своем первом интервью "Ъ" гендиректор ОРКК Юрий Власов объяснял это тем, что «наличие двух мощных центров в лице космического агентства и корпорации зачастую приводило к конкуренции», «а принятие решений затягивалось до непростительных сроков, когда терялся уже сам смысл необходимости этих решений». В итоге правительство и администрация президента согласились с идеей создания единой госкорпорации «Роскосмос», которая бы совместила в себе все управленческие функции (см. "Ъ" от 16 января 2015 года). Впоследствии ОРКК вошла в состав госкорпорации, а господин Власов, сохранив свою прежнюю должность, стал еще и заместителем Игоря Комарова по ракетно-космической промышленности.

По словам источников "Ъ", собственно к деятельности ОРКК вопросов не было: считалось, что ее создание позволило оценить реальное состояние предприятий и их финансовые возможности, провести технологический и кадровый аудит. Чиновник аппарата правительства считает, что создать космическую госкорпорацию с нуля, без наработанной базы ОРКК, было бы гораздо сложнее: «Теперь перед ней будут стоять другие задачи и функции». Руководитель Института космической политики Иван Моисеев называет задачи, которые ставились перед ОРКК, «вполне разумными, абсолютно в рамках возможного»: «Два года ОРКК занималась скорее самоорганизацией, достижений не так много из-за того, что корпорации просто не хватило времени».

По плану новой реформы, ОРКК останется в структуре «Роскосмоса», а ее штатная численность будет сокращена с допустимых 180 до 15 человек (без учета филиала корпорации — Научно-исследовательского института космического приборостроения). Часть работников ОРКК, исходя из своей специализации, будет трудоустроена в предприятия отрасли, а часть перейдет в специально формируемый в госкорпорации промышленный блок, который будет курировать господин Власов. Ему будут подчиняться два исполнительных директора (по развитию ракетно-космической промышленности и по реализации оборонных программ), пять департаментов (ракетно-космической техники, планирования и контроля реализации оборонных программ, боевой ракетной техники, работы с поставщиками, автоматических космических комплексов и систем специального назначения) и два отдела (промышленной безопасности и мобилизационной подготовки).

По сути, ОРКК в новой конфигурации сохранит только одну функцию — держателя акций отраслевых предприятий (их более 60 единиц). По сведениям "Ъ", этот вариант руководство «Роскосмоса» рассматривало еще за несколько месяцев до заседания наблюдательного совета, а господин Комаров даже направил это предложение на согласование Владимиру Путину.

Другого варианта придерживались в финансово-экономическом блоке правительства, утверждает источник "Ъ" в руководстве «Роскосмоса»: там считали более целесообразным полностью ликвидировать ОРКК, передав акции компаний непосредственно в госкорпорацию. «Однако с учетом необходимости проведения всех корпоративных процедур этот процесс затянулся бы на два-три года, тратить на это время никто не хотел,— говорит собеседник "Ъ".— В итоге этот вариант был отложен».

Преобразования в ОРКК напрямую отразятся на организационной структуре «Роскосмоса». Как говорят в госкорпорации, изменения учитывают несколько факторов: от реорганизации ОРКК и централизации функции управления промышленностью до введения функции развития бизнеса и коммерциализации космической деятельности — исполнителем этого направления стал Антон Жиганов (см. "Ъ" от 22 февраля). Новым штатным расписанием «Роскосмоса» предусмотрено 12 позиций исполнительных директоров. Число заместителей у Игоря Комарова сократится с девяти до семи, два из них — Александр Иванов и Татьяна Ельфинова (ранее работала в «Росатоме») — будут его первыми замами. У гендиректора «Роскосмоса» не будет зама по экономике и финансам (его обязанности возьмет на себя главный финансовый директор Юрий Поляков) и зама по боевой ракетной технике (это направление возглавит профильный исполнительный директор, подчиненный Юрию Власову).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

Правительство в 2017 году может выделить 11,8 млрд рублей на перевозки экспортной продукции

rns.online_02.03.2017

Правительство может выделить в 2017 году 11,8 млрд руб. машиностроительным и автомобилестроительным компаниям на частичную компенсацию перевозок экспортных поставок, следует из проекта постановления правительства, разработанного Минпромторгом. Об этом сообщается на федеральном портале проектов нормативных правовых актов.

Субсидии будут предоставляться предприятиям, занятым в автомобилестроении, сельскохозяйственном, транспортом, энергетическом машиностроении.

Проект направлен на «обеспечение необходимой поддержки российским производителям, а также на расширение ассортимента, повышение доступности услуг, укрепление позиций указанных отраслей», говорится в документе.

Предполагается, что в 2017 году экспорт по четырем отраслям — автомобилестроение, сельхозмашиностроение, железнодорожное машиностроение и авиастроение — составит \$2 млрд.

Чистая прибыль Сбербанка в 2016 году выросла в 2,4 раза — до 541,9 млрд рублей

rns.online_02.03.2017

Чистая прибыль Сбербанка в 2016 году составила 541,9 млрд руб., что в 2,4 раза выше аналогичного показателя 2015 года (222,9 млрд руб), следует из консолидированной отчетности кредитной организации по МСФО за 2016 год.

В пересчете на одну акцию чистая прибыль составила 25 руб., увеличившись на 141,3% по сравнению с 2015 годом.

Чистый процентный доход вырос на 37,9% — до 1,36 трлн руб., чистый комиссионный доход увеличился на 9,4% — до 349,1 млрд руб.

«Наши усилия по цифровой трансформации бизнеса, формированию корпоративной культуры и организационной структуры закладывают фундамент для устойчивого роста бизнеса Сбербанка в условиях быстро меняющегося мира», — отметил председатель правления Сбербанка Герман Греф.

Активы группы сократились на 10,9% — до 22,3 трлн руб. «в основном за счет изменения валютных курсов».

ФАС обосновывает необходимость расширения полномочий

kommersant.ru_02.03.2017

Федеральная антимонопольная служба хотела бы принимать новые планы развития конкуренции в РФ каждые три года, сделав таким образом этот процесс постоянным. Как сообщил вчера на коллегии ФАС глава службы Игорь Артемьев, первый такой план уже согласован с Белым домом и сейчас утверждается в администрации президента. Основа этого плана, который ФАС готовит с лета прошлого года: снижение 70-процентной доли государства в экономике, совместная с силовиками борьба с картелями, принуждение крупного частного бизнеса к закупкам у малых компаний и разворот тарифной политики.

Главной темой вчерашней расширенной коллегии ФАС стала проблема недостаточности конкуренции в России. Как заявил Игорь Артемьев, в РФ "конкуренция схлопывается из-за непомерного расширения" государственного участия в экономике. Сама служба оценивает долю такого участия в 70% — эта цифра приводилась в ежегодном докладе ФАС для Белого дома о состоянии конкуренции в РФ (см. "Ъ" от 29 сентября 2016 года).

Снизить степень вмешательства чиновников в экономику ФАС собирается с помощью ожидаемого президентского указа о плане развития конкуренции — служба готовит его с июля 2016 года. Руководитель ФАС рассказал, что проект указа согласован с Белым домом и служба уже "приступила к финальной стадии согласования с администрацией президента". Хотя срок появления указа все еще неизвестен, господин Артемьев вчера уже заявил о намерении готовить новые версии плана каждые три года — то есть обновлять его по аналогии с президентскими планами борьбы с коррупцией. Напомним, среди двух десятков предлагаемых мер — ограничение на покупку государством новых активов и активная координация работы ФАС с силовыми ведомствами (прежде всего для борьбы с картелями). Также служба предлагает обязать крупные частные компании закупать товары и услуги у малого бизнеса (сейчас эта норма действует только для закупок государства и госкомпаний).

ФАС, как следует из выступления ее руководителя, продолжит настаивать на унификации процедур в госзакупках и тарифообразовании. Напомним, Белый дом планирует ограничить способы закупок государства и госкомпаний (объемом 23 трлн руб. в год) закрытым списком из семи видов электронных конкурсов вместо нынешних 3 тыс. процедур. Игорь Артемьев оценил возможную экономию от такого перехода в "сотни миллиардов рублей" и посетовал, что подготовка поправок тормозится уже два с половиной года из-за усилий лоббистов.

Глава ФАС намерен побороться и с "жуткими диспропорциями" в региональной тарифной политике. Он сообщил, что в РФ "в 8-12 раз отличаются в сопоставимых условиях тарифы на единицу продукции разных компаний" — действующее регулирование тарифов монополий такого разнообразия не исключает. Исправить ситуацию ФАС собирается с помощью закона об основах госрегулирования цен и тарифов — весь 2017 год служба будет согласовывать проект с прочими ведомствами. Ранее замглавы ФАС Сергей Пузыревский рассказывал, что вместо семи процедур согласования тарифов служба хотела бы установить единый порядок с привлечением к этому процессу потребителей.

Участовавший в заседании коллегии министр по делам "Открытого правительства" Михаил Абызов указал на парадокс: антимонопольное законодательство в РФ признано международными организациями одним из лучших в мире, но конкуренции и прозрачности закупок так и нет. "Вопрос к эффективности надзора", — отметил он. По его словам, нужно расширить полномочия ФАС при сборе доказательств нарушений антимонопольного законодательства. Оценивая перспективы взаимодействия службы с правоохранительными органами, господин Абызов заявил, что "не надо бояться, что ФАС с новыми полномочиями начнет крушить бизнес". Он призвал службу ответить на эти опасения "прозрачностью своих решений".

Аудитор Счетной палаты Максим Рохмистров, одоблив планы ФАС по части развития конкуренции, отметил, что "223-ФЗ (о закупках госкомпаний.— "Ъ") надо кардинально менять" из-за большого числа непрозрачных

закупок. Одновременно он пожурил законодателей, которые предлагают сотни изменений в законы о закупках, зачастую дублируя уже принятые нормы. Замглавы Минкомсвязи Михаил Евраев развивать конкуренцию предложил за счет повышения эффективности госаппарата. Для этого, по его мнению, следует "кардинальным образом, не на 5-10% поднять зарплаты госслужащим". "Нет ничего дороже для государства, чем дешевая госслужба, отсюда неэффективность, текучка",— заключил чиновник.