

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

ФАС возбудила дело в отношении РЖД из-за нарушения закона о конкуренции
rns.online_04.04.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

На забайкальские предприятия АО "СУЭК" поступает белорусская горнотранспортная техника
i-mash.ru_05.04.2017

"Ростех" планирует увеличить прибыль от сегмента вооружения
i-mash.ru_05.04.2017

«Алроса» на торгах во Владивостоке продала компаниям из Индии и Китая алмазы на \$12,9 млн
rns.online_04.04.2017

«Мотовилиха» представит новинки на выставке в Казахстане
i-mash.ru_05.04.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Мобильное приложение "Мой ММК" (видео)
metallinfo.ru_05.04.2017

Загорский трубный завод в 1 квартале 2017 года расширил географию поставок
metallinfo.ru_04.04.2017

Гурьевский филиал Евразруды отмечает 85-летие
metallinfo.ru_05.04.2017

На Алтай-Коксе обсудили внедрение современных IT-проектов
metallinfo.ru_05.04.2017

Индийские металлурги купаются в прибыли
steelland.ru_04.04.2017

ТМК впервые отгрузила партию обсадных труб с резьбовым соединением ТМК UP MAGNA ЛУКОЙЛУ
steelland.ru_05.04.2017

Цены на алюминий повысились, во многом благодаря Китаю
steelland.ru_04.04.2017

Росатом построит АЭС в Венгрии
metallinfo.ru_05.04.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AUTOMOTIVE INDUSTRY**

В автопроме наедут на контрафактные детали

kommersant.ru_05.04.2017

АвтоВАЗ нарастил продажи

kommersant.ru_04.04.2017

Hyundai рассматривает возможность локализации производства двигателей в России

rns.online_04.04.2017

АВТОВАЗ выпустит юбилейную версию LADA 4x4

autostat.ru_05.04.2017

УАЗ «Патриот» получил новую базовую комплектацию

autostat.ru_05.04.2017

LADA XRAY в марте установил месячный рекорд продаж

autostat.ru_05.04.2017

В «КАМАЗ-Лизинг» назначен новый руководитель

autostat.ru_05.04.2017

ТОП-10 продаж универсалов в России

autostat.ru_05.04.2017

"КамАЗ" поставит самосвалы иркутским строителям

i-mash.ru_04.04.2017

«Ростсельмаш» создает совместное сборочное производство с Чирчикским заводом

i-mash.ru_05.04.2017

УАЗ начал испытания модели "Карго"

i-mash.ru_05.04.2017

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

Когда планируется "прощание" с "Протонами"?

i-mash.ru_05.04.2017

На конец мая запланирован первый запуск "Протона" в этом году

i-mash.ru_05.04.2017

Через год состоится пуск РН "Ангара-А5"

i-mash.ru_05.04.2017

«СТАН» поставит предприятию ОАК оборудование для модернизации мощностей

i-mash.ru_04.04.2017

ОАК станет 100% акционером четырёх авиаремонтных заводов

i-mash.ru_04.04.2017

«Вертолеты России» покажут технику на выставке в Бразилии

i-mash.ru_05.04.2017

Общепризнанный долг превысил три размера ВВП

kommersant.ru_05.04.2017

Сертификаты ЕАЭС застряли на границе

kommersant.ru_05.04.2017

В Deloitte пришли по делу Пробизнесбанка

kommersant.ru_04.04.2017

Набиуллина: Экономика почти не реагирует на рост нефтяных цен

rg.ru_05.04.2017

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
RAILWAY INDUSTRY**ФАС возбудила дело в отношении РЖД из-за нарушения закона о конкуренции**

rns.online_04.04.2017

Московское УФАС России возбудило дело в отношении РЖД по признакам нарушения антимонопольного законодательства в части злоупотребления доминирующим положением (ч. 1 ст. 10 Закона о защите конкуренции). Ранее ведомство выдало компании предупреждение о необходимости прекратить нарушение, но общество его проигнорировало, говорится в сообщении ведомства.

«Внимание регулятора на действия РЖД обратила компания-грузоотправитель. В 2014 году компания заключила договор с РЖД сроком на пять лет, согласно которому перевозчик должен был осуществлять расстановку и выгрузку вагонов, а также их уборку с железнодорожного пути, примыкающего к станции "Ховрино" Октябрьской железной дороги. Однако в 2016 году РЖД уведомили контрагента об отказе от выполнения своих обязательств по договору. Компания объяснила свои действия "отсутствием технической и технологической возможности оказания услуг"», — говорится в сообщении Московского УФАС.

В управлении ФАС России по Москве имеется информация, что РЖД оказывали аналогичные услуги вплоть до конца 2016 года ряду других контрагентов с формулировкой «в порядке исключения», отмечают в ведомстве. По мнению ведомства, «эти действия РЖД подтверждают наличие технической и технологической возможности оказания услуг по эксплуатации железнодорожного пути и выполнения грузовых операций на станции "Ховрино" и свидетельствуют об уклонении компании от исполнения условий договора».

По словам заместителя руководителя Московского УФАС России Никиты Полещука, обеспечение недискриминационного доступа к услугам естественной монополии является одной из приоритетных задач антимонопольных органов.

«В настоящий момент в Московском УФАС России рассматривается несколько антимонопольных дел в отношении РЖД по признакам нарушений, которые выражаются в отказе от заключения, а также исполнения условий публичных договоров, в том числе на подачу и уборку вагонов. Отсутствие объективных технологических причин для отказа со стороны естественной монополии является основанием для применения к ней административных санкций», — отметил Никита Полещук.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ
INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR**На забайкальские предприятия АО "СУЭК" поступает белорусская горнотранспортная техника**

i-mash.ru_05.04.2017



Новая техника прибыла на Апсатский угольный разрез, где уже начался ввод в эксплуатацию самосвалов БелАЗ-75131 г/п 130 тонн, который будет продолжен и в апреле. Несмотря на то, что на Апсатском разрезе задействовано горно-добывающее оборудование различных зарубежных производителей, тем не менее, в вопросах карьерных самосвалов АО "СУЭК" отдает предпочтение белорусскому производителю в лице БелАЗа, тем самым придерживаясь курса на импортозамещение (в рамках ЕАЭС).

"Эти машины - не последнее поступление на Апсатский разрез в рамках масштабной инвестиционной программы СУЭК. Уверен, что это крупное перевооружение ощутимо скажется на качестве работ и в целом на производительности разреза", - отмечает заместитель генерального директора АО "Разрез Харанорский" Олег Лиходумов.

С начала 2017 года на других забайкальских предприятиях АО "СУЭК" уже ввели в эксплуатацию новые карьерные самосвалы марки "БелАЗ" грузоподъемностью 130 и 220 тонн. Переоснащение парка техники коснулось Харанорского и Восточного угольных разрезов.

Поступающая на предприятия АО "СУЭК" карьерная техника БелАЗ имеет усовершенствованную комплектацию. Обновленные модели оснащены видеокамерой, светодиодной оптикой, системой слежения за погрузкой, дистанционным включением и автоматической системой тушения, предпусковым подогревателем двигателя, электронной панелью приборов, а кабина повышенной комфортабельности позволяет водителю отслеживать состояние и работу систем самосвала.

"Ростех" планирует увеличить прибыль от сегмента вооружения

i-mash.ru_05.04.2017

К 2025 году "Ростех" намерен увеличить прибыль, которую будет приносить сегмент вооружения, до 50 млрд рублей.

Об этом сообщили в среду 5 апреля пресс-службе госкорпорации. "Правление госкорпорации "Ростех" утвердило стратегию кластера Вооружение. Ключевым целевым ориентиром является рост выручки холдингов и организаций кластера со среднегодовым темпом 12,1% (с 2015 по 2025 гг., без учета передаваемых в кластер новых активов)", - сообщили "Интерфаксу" в пресс-службе "Ростеха".

Сотрудник пресс-службы отметил, что стратегия учитывает ожидаемое к 2020 году снижение объемов государственного оборонного заказа. "Для устойчивого развития корпорации необходимо сохранение стабильно высокого уровня выручки кластера на фоне снижения гособоронзаказа. В связи с этим мы планируем существенный рост выручки по ВТС (военно-техническому сотрудничеству - прим.), увеличение доли гражданской продукции в общем объеме выручки, повышение операционной эффективности, привлечение инвестиций и формирование внутрикластерного центра компетенций", - заявил индустриальный директор кластера "Ростеха" Сергей Абрамов, слова которого привели в пресс-службе.

Отмечается, что в случае успешной реализации стратегии выручка кластера в денежном выражении к 2025 году составит около 700 млрд рублей, а чистая прибыль превысит 50 млрд рублей.

"Увеличение объемов выручки по ВТС планируется за счет разработки новых образцов продукции, соответствующих требованиям заказчика, развития сервисов, оптимизации взаимодействия с Рособоронэкспортом", - заявили в "Ростехе".

«Алроса» на торгах во Владивостоке продала компаниям из Индии и Китая алмазы на \$12,9 млн

rns.online_04.04.2017

Алмазодобывающая компания «Алроса» на торгах в Евразийском алмазном центре во Владивостоке продала алмазы в объеме 461 тыс. карат на \$12,9 млн, в том числе технических алмазов в объеме 440 тыс. карат на \$4,92 млн, алмазов ювелирного качества в объеме 21 тыс. карат на \$7,98 млн. Основными покупателями стали компании из Индии и Китая, сообщили в «Алросе».

В целом в торгах приняли участие 22 компании из Китая, Южной Кореи, Индии, Европы, России и других стран.

Во время торговой сессии в Евразийском алмазном центре был открыт постоянный специализированный пост акцизной таможни, который вместе с постом Гохрана РФ, хранилищем ценностей, спецперевозчиком и банком обеспечил полный комплекс процессов, необходимых для проведения продаж, отметили в компании. Объединение функций торговой площадки, хранения, логистики, оформления и контроля в одном комплексе и расположение его в приаэропортовой зоне позволяет сократить время, необходимое на отправку продукции, до двух-трех дней, отмечают в «Алросе».

В 2017 года компания планирует реализовать через дальневосточный филиал продукцию всех товарных групп на \$73 млн в объеме 2 млн карат. В ближайшие три месяца пройдут аукцион камней крупных размеров от 10,8 карат и торги техническими алмазами, отмечают в компании.

«Мотовилиха» представит новинки на выставке в Казахстане

i-mash.ru_05.04.2017

«Мотовилихинские заводы» примут участие в Северо-Каспийской Региональной выставке «Атырау Нефть и Газ», которая состоится в выставочном центре города Атырау (Казахстан) с 11 по 13 апреля.

Машхолдинг представит бурильные трубы, инструмент для ремонта скважин, а также свои последние разработки в части освоения новых видов бурильных труб.

— Выставка в Атырау проходит в непосредственной близости от основных нефтяных месторождений. В Казахстане пользуются спросом насосные штанги нашего производства, и для нефтяников и буровиков это наиболее удобная возможность обсудить сотрудничество, — отметил Алексей Шатунов, начальник департамента маркетинга и внешних связей «Мотовилихинских заводов».

Отдельный интерес для Казахстана, Узбекистана, Туркмении и Азербайджана представляют утяжелённые бурильные трубы.

«Мотовилихинские заводы» расширяют номенклатуру составных ведущих бурильных труб, осваивают выпуск премиальных соединений второго поколения и предлагают трубы с внутримономерными покрытиями. Кроме того, предприятие реализует ряд программ по модернизации производства труб, освоению новых марок стали, организации отдельного участка по производству переводников.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Мобильное приложение "Мой ММК" (видео)

metallinfo.ru_05.04.2017

Лучший инженер-программист Уральского федерального округа живёт в Магнитке и работает на металлургическом комбинате. Сотрудник «ММК-Информсервис» Андрей Землянский стал победителем в одноимённой номинации конкурса профессионального мастерства «Славим человека труда».

Жюри высоко оценило оригинальное мобильное приложение под названием «Мой ММК», созданное коллективом инженеров «ММК-Информсервис».

С помощью программы можно в несколько касаний получить информацию об отпуске, зарплате, графике работы и о многом другом. За год работы программы её клиентами стали 16 тысяч сотрудников ММК, и эта цифра постоянно пополняется.

Сюжет телекомпании ТВ-ИН

Загорский трубный завод в 1 квартале 2017 года расширил географию поставок

metallinfo.ru_04.04.2017

В первом квартале 2017 г. Загорский трубный завод расширил клиентский портфель, как по предприятиям нефтегазового комплекса, так и по спотовому рынку (предприятия ЖКХ и трейдеры).

В первом квартале этого года трубы РНР впервые были отправлены для реализации проекта «Ямал СПГ» (для строительства 2-й очереди Южно-Тамбейского ГКМ) и «АРКТИКГАЗ» (для ремонтно-эксплуатационных нужд). Были завершены поставки труб в адрес «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь», потребность клиента в трубах была закрыта на один месяц раньше установленного договором срока. Также были завершены поставки в адрес «РуссНефть» для реализации проекта «Газопровод УПН ДНС-1 Тагринского месторождения – КС-3 «Варьеганская». Продолжаются поставки в адрес компании «Роснефть».

Коммерческий директор Загорского трубного завода Дмитрий Симанков: «Надеюсь, что клиенты по достоинству оценили нашу продукцию, а также выполнение нами договорных обязательств, в частности опережение сроков поставок. Мы закладываем фундамент наших дальнейших взаимоотношений с клиентами, и готовы предоставлять им индивидуальные условия по качеству продукции и срокам поставок».

Исполнительный директор Загорского трубного завода Андрей Лясковский: «Велись работы по освоению производства труб из сероводородостойкой стали 09ГСФ для компаний нефтегазового сектора. Персонал цеха по производству прямошовных труб работает в круглосуточном режиме, все четыре смены. Мы уверены, что в следующем квартале выйдем на высокие показатели эффективности, только в апреле планируем произвести порядка 13-14 тыс. т труб. В портфеле заказов на ближайшие не-сколько месяцев – в основном большие объемы, что позволит повысить эффективность производственной площадки».

Гурьевский филиал Евразруды отмечает 85-летие

metallinfo.ru_05.04.2017

Гурьевскому филиалу Евразруды исполнилось 85 лет. Предприятие производит известняк различных фракций для металлургов, обогатителей, предприятий строительных и дорожных отраслей. Годовой объем производства составляет более 1 млн тонн известняка. Предприятие входит в структуру ЕВРАЗ, основным потребителем продукции является ЕВРАЗ ЗСМК. В марте 1932 года первые тонны гурьевского известняка были отправлены на Кузнецкий металлургический комбинат и вошли в шихту первой доменной плавки. С тех пор Гурьевский рудник бесперебойно поставляет продукцию для нужд кузнецкого металлургического производства. Металлурги отмечают высокое качество гурьевского известняка – в сыром виде он содержит 54% кальция. При этом предприятие постоянно работает по улучшению качества продукции, внедряет новые технологии.

В 2011 году в Гурьевском филиале Евразруды был введен в эксплуатацию дробильно-сортировочный комплекс мощностью 2 млн 900 тыс. тонн сырого известняка в год. Он заменил работу двух устаревших производств. Сегодня технологический процесс дробления, сортировки и обогащения известняка полностью автоматизирован и соответствует современным требованиям охраны окружающей среды. Кроме того, с вводом нового комплекса производство по добыче и переработке сырого известняка стало практически безотходным: известковую пыль, которую собирают мощные аспирационные установки, упаковывают в биг-бэги и отправляют потребителям для дорожного строительства и производства строительных смесей.

В настоящее время Гурьевский рудник отрабатывает Карачкинский карьер, длина которого 1 800 метров, а глубина около 90 метров. За 85 лет эксплуатации Гурьевского месторождения добыто 235 млн тонн сырого известняка. Если этот объем погрузить в вагоны, получится железнодорожный состав длиной 48 678 км – таким составом можно обернуть экватор Земли.

На Алтай-Коксе обсудили внедрение современных IT-проектов

metallinfo.ru_05.04.2017

На Алтай-Коксе (входит в Группу НЛМК) прошел двухдневный семинар, посвященный вопросам автоматизации производства, с участием руководителей и специалистов IT-служб предприятий Группы НЛМК. «Мы должны достичь максимального уровня автоматизации технологических процессов. Одна из основных идей – построение предприятий по принципу «Индустрия 4.0». Это развитие промышленного интернета и высокоинтеллектуальных систем управления», - пояснил Сергей Слаута, координатор семинара, директор по автоматизации технологических процессов Новолипецкого металлургического комбината.

На предприятиях Группы НЛМК уже внедряют ряд пилотных проектов. Например, в цехе динамной стали Новолипецкого металлургического комбината серверные мощности перенесли в виртуальную среду, модернизировали вычислительные сети, на постах управления технологических агрегатов установили специальные устройства – так называемые «тонкие клиенты». Они не имеют собственного жесткого диска, но при подключении обращаются к серверу и позволяют удаленно работать с информацией. Теперь нет необходимости для каждого объекта иметь полноценный промышленный компьютер определенной конфигурации. «Тонкие клиенты» требуют минимальных настроек, чем ускоряют процесс выполнения ремонтов. Участники семинара обсуждали работоспособность схем автоматической сигнализации, блокировки, систем диагностики, проекты по информационной безопасности систем управления. Специалисты рассмотрели опыт внедрения этих проектов и пути их тиражирования на все предприятия Группы НЛМК.

Индийские металлурги купаются в прибыли

steelland.ru_04.04.2017

Индийские производители стали с оптимизмом смотрят на внутреннее потребление металлопродукции с середины апреля после рекордных продаж в начале года. Государственная Steel Authority (SAIL) опубликовала свои лучшие показатели продаж в прошедшем 2016-17 финансовом году с ростом более восьми процентов.

Компания продала 13,143 миллиона тонн стали в отчетном периоде, а в марте продажи подскочили на 21 процент – до 1,575 миллиона тонн. Рост производства стали в SAIL в 2016-17 ф.г. выросло на 12 процентов, а экспорт увеличился втрое.

Частная JSW Steel выполнила свою цель на 2016-17 ф.г. по увеличению мощностей по производству стали до 15,8 миллиона тонн, что на 26 процентов больше по сравнению с прошлым годом. Общее производство готового проката в компании выросло на 23 процента, в т.ч. производство сортового проката выросло на 18 процентов до 3,21 миллиона тонн.

Металлургическая промышленность Индии на 10 процентных пунктов увеличила загрузку металлургических мощностей, доведя этот показатель до 85 процентов.

Экспорт стали из Индии подскочил на 78 процентов, составив в апреле-феврале 6,62 миллиона тонн, а импорт сократился на 40 процентов до 6,59 миллиона тонн. Производство стали выросло на 11 процентов до 92 миллионов тонн, а потребление составило 76,22 миллиона тонн, что на 3,4 процента больше по сравнению с АППГ. Индия впервые за последние десять лет оказалась нетто - экспортером готовой стали.

Рост внутреннего производства во многом обусловлен введенными Нью-Дели мерами по ограничению импорта в начале 2016 года. Однако эти меры вызвали недовольство крупнейших поставщиков стали и машиностроителей.

Япония подала жалобу на Индию во Всемирную торговую организацию, требуя отменить минимальные таможенные цены на ввоз стального проката. ВТО согласилось создать панель для разрешения спора. Спор приобретает особое значение, на фоне того что Индия и Япония заключили всеобъемлющее соглашение о свободной торговле в 2011 году.

ТМК впервые отгрузила партию обсадных труб с резьбовым соединением ТМК UP MAGNA ЛУКОЙЛу

steelland.ru_05.04.2017

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, впервые отгрузила ЛУКОЙЛу партию обсадных труб с резьбовым соединением ТМК UP MAGNA и с бессмазочным покрытием Green Well. Трубы были успешно спущены на месторождении имени Ю. С. Кувыкина в Каспийском море при участии супервайзеров ТМК.

Отгрузка была выполнена в рамках комплексной поставки потребителю всей колонны обсадных труб ТМК класса Премиум с бессмазочным покрытием Green Well.

ТМК UP MAGNA — премиальное резьбовое соединение, выпускаемое для обсадных труб диаметром 340–508 мм. ТМК UP MAGNA может применяться в скважинах в качестве кондуктора — направления обсадной колонны. Соединение имеет дополнительный упор, исключая риск «перекрута» соединения во время сборки, а также обладает специальным профилем резьбы, обеспечивающим легкость, безаварийность и быстроту сборки обсадных труб большого диаметра. Доля ТМК в сегменте премиальных резьбовых соединений на рынке Российской Федерации по итогам 2016 года составила 76 процентов.

Цены на алюминий повысились, во многом благодаря Китаю

steelland.ru_04.04.2017

После своеобразной «распродажи» в начале 2016 года, цены на алюминий резко подскочили - на 16 процентов за последние семь месяцев, что было обусловлено неравномерностью спроса и предложения, благодаря значительному сокращению производства у основных производителей после недавней «распродажи» и ожидаемому сокращению мощностей в Китае. Настроения трейдеров также подкреплялись агрессивным планом Трампа по развитию.

Более того, значительный рост в автомобильной промышленности и строительстве, которые потребляют, соответственно, почти 40 и 20 процентов мирового производства, скорее всего, будет способствовать повышению спроса на алюминий. Ожидается, что в этом году мировые автомобильная и строительная индустрии

будут расти с удвоенной скоростью, в то время как аналитики ожидают, что спрос на алюминий вырастет примерно на 6,2 процента в 2017 финансовом году.

Китай, как крупнейший мировой производитель и потребитель, также предпринимает шаги по укреплению алюминия. Например, китайский автомобильный сектор, как ожидается, будет расти более высокими темпами в этом году, потребляя почти половину от общего объема китайского спроса на алюминий. В прошлом году продажи легковых автомобилей в Китае выросли на 15 процентов - до 24,4 миллионов единиц.

В целом, стратегия автопроизводителей по использованию алюминиевой продукции вместо стали будет способствовать устойчивому росту спроса на алюминий.

С другой стороны, предложение также поддержит сложившуюся тенденцию. Китай, крупнейший производитель, недавно объявил о намерении уменьшить загрязнение воздуха, что может отразиться на значительном снижении производства алюминия в стране. Аналитики ожидают почти 30-процентное снижение мощностей по выплавке алюминия в Китае благодаря плану по сокращению загрязнения воздуха.

Росатом построит АЭС в Венгрии

metallinfo.ru_05.04.2017

Росатом и власти Венгрии сообщили, что площадка для строительства венгерской атомной электростанции «Пакш-2» при участии России прошла все необходимые проверки.

Все необходимые лицензии на использование стройплощадки получены. Площадка пригодна для работы новых энергоблоков. В Росатоме также подтвердили эту информацию и сообщили, что в скором времени будет получена экологическая лицензия.

Контракт на постройку пятого и шестого энергоблоков венгерской АЭС «Пакш» был заключен между Росатомом и властями Венгрии в конце 2014 г. Планы строительства электростанции встретили значительное сопротивление, как со стороны местных экологов, назвавших перспективную АЭС «новым Чернобылем» и «русской рулеткой», так и со стороны властей Евросоюза. Однако после проведения специального расследования Еврокомиссия отозвала свои претензии.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

В автопроме наедут на контрафактные детали

kommersant.ru_05.04.2017

Минэкономики подсчитало, что половина запчастей на российском авторынке — контрафакт, и выступило за борьбу с подделками. Одним из вариантов министерство называет чипизацию деталей по аналогии с пилотным проектом по маркировке меховых изделий. Автодилеры предлагают бороться с серыми продавцами запчастей за счет лицензирования сервисных центров. Но автоконцерны скептически относятся к обеим идеям, а эксперты предлагают сделать чипизацию деталей условием прохождения техосмотра.

Российский рынок запчастей и автокомпонентов составляет порядка \$40 млрд в год, рассказал во вторник замдиректора департамента развития секторов экономики Минэкономики Павел Финк на заседании комиссии РСПП по автопрому и сельхозмашиностроению и экспертного совета комитета Госдумы по экономполитике. При этом на рынке запчастей — 50% контрафакта и 80% импорта, отметил он. По словам чиновника, для стимулирования российских производителей нужно, в частности, сконцентрировать усилия на борьбе с контрафактом. В Минэкономики "Ъ" пояснили, что для пресечения контрафакта сейчас реализуется пилотный проект по маркировке (чипизации) меховых изделий, по запчастям — "как вариант, может быть применен аналогичный подход". Для этого ФНС создала базу по отслеживанию меховых изделий — от изготовления до продажи. Цена контрольного знака — не более 22 руб. за штуку. Актуальных результатов пилота пока еще нет, говорят в Минэкономики.

В Минпромторге рассказали, что маркировка мехов с августа 2016 года показала себя наиболее эффективным инструментом противодействия незаконному обороту продукции. Министерство заинтересовано в расширении списка товаров, подлежащих маркировке, "в наиболее короткие сроки". Сейчас Минпромторг прорабатывает

введение маркировки на обувь, древесину, авиакomпоненты и др., но для адаптации бизнеса к нововведению нужно учитывать удельную стоимость единицы продукции, рыночную конъюнктуру и т. д.

Проблемой контрафакта озадачены и автодилеры — в кризис сервис стал ключевым источником доходов. Ассоциация российских автомобильных дилеров (РОАД) направила в Минпромторг письмо (есть у "Ъ"), в котором представила свои идеи по борьбе с серыми сервисами. Предложено "законодательно закрепить регулирование рынка сервисных услуг", подвергнув их лицензированию и создав "инструмент контроля качества со стороны государства". Кроме того, необходимо зафиксировать квалификационные требования к сотрудникам и поставщикам запчастей. В РОАД полагают, что это защитит потребителей от продукции и услуг низкого качества. В Минэкономике осведомлены об этом, но "вопрос требует проработки". В Минпромторге позиция "пока не сформирована".

Но источник "Ъ" среди автоконцернов говорит, что потребителя уже защищает закон и сам производитель — выдавая сервису статус официального. Никто не заинтересован в поддержке серых дилеров, замечает он, но "нельзя сделать выбор за покупателя". Другой источник "Ъ" в отрасли считает, что лицензирование принесет дополнительные издержки, которые поднимут цены для покупателей, при этом, по его мнению, "серый рынок никуда не денется и в него будет уходить только больше людей". Кроме того, рассуждает он, официальные сервисы почти никогда не чинят даже простые детали: "Зачем чинить, если можно продать новую запчасть втридорога — и дистрибутор рад, и дилер, выполнивший план". Поэтому люди и предпочитают чинить машины у серых дилеров, заключает собеседник "Ъ". Но и идею Минэкономки распространить маркировку на запчасти он не поддержал — "лишние хлопоты". В отрасли замечают, что на запчастях и так есть защита: "Есть код или номер, его можно всегда проверить на горячей линии или у дилера".

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting полагает, что обе идеи сырые: "Идея Минэкономки требует доработки в плане реализации, чип на детали третьего уровня не поставить. Лицензирование не заработает, поскольку те, кто сейчас работает всерую, белее от этого не станут". В борьбе с контрафактом эксперт предлагает на начальном этапе чипировать составные компоненты первого уровня и проверять наличие чипов при техосмотре: если их нет, то ТО не получить. Тогда владельцы начнут интересоваться "чистотой происхождения", рассуждает он.

АвтоВАЗ нарастил продажи

kommersant.ru_04.04.2017

АвтоВАЗ реализовал в первом квартале 61,47 тыс. автомобилей, нарастив объемы продаж на 8% год к году. Основные конкуренты российского автопроизводителя пока не раскрывают квартальные итоги, но у Kia динамика продаж в январе—феврале была существенно выше, чем у АвтоВАЗа. В целом по году авторынок РФ может вырасти на 5–7%, прогнозировали ранее в отрасли.

АвтоВАЗ нарастил продажи в первом квартале текущего года на 8% (год к году), до 61,47 тыс. автомобилей Lada, рост продаж непосредственно в марте составил 13% (продано 25,1 тыс. машин). Положительная динамика наблюдалась у компании в течение всего квартала: в январе и феврале объемы реализации росли на 5% ежемесячно.

АвтоВАЗ первым отчитался о квартальных продажах. Лидер среди иномарок на российском рынке, Kia, до сих пор показывала лучшую динамику: ее продажи в РФ выросли в январе на 14%, до 10,3 тыс. машин, в феврале — на 8%, до 12,4 тыс. машин, но мартовские итоги компания еще не обнародовала. Росли продажи и Renault: в январе — на 4%, до 5,2 тыс. автомобилей, в феврале — на 9%, до 9,6 тыс. штук. В целом за первые два месяца года российский авторынок снизился на 4,5%, до 184,6 тыс. машин, сообщила ранее Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ): в феврале продажи упали на 4,1%, в январе — на 5%. Итоги квартала еще не опубликованы.

При этом глава комитета автопроизводителей АЕБ Йорг Шрайбер в марте отмечал «разнонаправленную» динамику продаж брендов, указывая на то, что «некоторые традиционные лидеры сделали меньший вклад, чем в аналогичный период прошлого года», и причины этого, «вероятно, временные». Опрошенные "Ъ" автодилеры и аналитики ожидали, что тренд на восстановление рынка проявится во втором полугодии, а в целом за год продажи могут вырасти на 5–7%. По итогам 2016 года в РФ было 1,42 млн легковых и легких коммерческих автомобилей, падение рынка год к году составило 11%.

Hyundai рассматривает возможность локализации производства двигателей в России

rns.online_04.04.2017

Южнокорейский автопроизводитель Hyundai рассматривает возможность локализации в России производства двигателей — как строительство нового завода, так и размещение на мощностях других автопроизводителей, сообщил журналистам замминистра промышленности и торговли Александр Морозов.

«У Hyundai в России нет производства двигателя. У них есть две возможности: первая — построить полностью с нуля завод двигателей, второе — разместить необходимый объем на заводе по производству двигателей, например в Калуге (Volkswagen), либо в Татарстане, в Алабуге (Ford), либо на "АвтоВАЗе". Тогда резко сокращается объем первоначальных инвестиций — не нужно строить корпуса, здания, закупать базовое оборудование. Увеличение загрузки существующего оборудования — инвестиции только в оснастку, это резко сокращает первоначальный объем вложений. Это их идеи, они рассматривают разные варианты. Мы участвуем в переговорах, просто стараемся создать условия, чтоб была возможность инвестировать в разных форматах для углубления локализации», — сказал Морозов.

«Мы занимаемся анализом перспектив российского рынка», — сообщили в пресс-службе Hyundai.

На смену режиму промсборки, предполагающему для автопроизводителей таможенные льготы на ввоз комплектующих в обмен на повышение локализации производства, приходят СПИКи (специнвестконтракты). СПИК сфокусирует инвестиционную деятельность компаний на ключевых комплектующих — двигателях, трансмиссии, системах управления автомобилем, говорил Морозов на совместном заседании комиссии РСПП по автомобильному и сельхозмашиностроению и экспертного совета комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству.

СПИК на строительство завода двигателей заключило совместное предприятие Mazda Motor Corporation и ПАО «Соллерс» — «Мазда Соллерс мануфэкчуринг рус» (производство двигателей во Владивостоке). Производство двигателей в России уже локализовали Mazda, Volkswagen и Ford.

Завод «Хендэ мотор мануфактуринг рус» расположен в Петербурге. В 2016 году здесь было выпущено 207 тыс. машин, в 2017 году планируется увеличить объем выпуска на 6% — до 220 тыс. С начала 2016 по конец 2017 года компания планирует инвестировать в производство 11 млрд руб.

АВТОВАЗ выпустит юбилейную версию LADA 4x4

autostat.ru_05.04.2017

АВТОВАЗ в 2017 году представит новую версию LADA 4x4, посвященную юбилею этого внедорожника.

Как сообщает пресс-служба АВТОВАЗа, 40 лет назад, 5 апреля 1977 года начался серийный выпуск ВАЗ-2121 «Нива» — первого полностью оригинального автомобиля, разработанного на Волжском автозаводе. Несущий кузов, независимая передняя подвеска, передние дисковые тормоза — эти «легковые» атрибуты были впервые применены на внедорожнике такого класса. В то время как в мире на вездеходы ставили низкооборотные моторы большого объема, ВАЗ использовал высокооборотный двигатель. Постоянный полный привод тоже был в новинку. Обычно на внедорожниках тех времен основной ведущей осью была задняя, а передняя подключалась при съезде на бездорожье. На «Ниве» же полный привод задействован всегда, и машина в любой момент готова к преодолению трудных участков.

Благодаря оригинальной конструкции «Нива» открыла новый сегмент автомобильного рынка. Изначально созданная для сельской местности, она стала популярна среди горожан — как в России, так и за рубежом. Разработанная для России, «Нива» на долгие годы стала основой вазовского экспорта. Были времена, когда до 70% «Нив» поставлялось за рубеж. Более 530 тысяч автомобилей отправлено на экспорт, и сегодня в различных странах по всему миру существуют фанклубы LADA 4x4. «Нива» продавалась в Японии, Англии и других странах с левосторонним движением (для чего в 1980-х годах выпускалась праворульная модификация).

LADA 4x4 стала основой для множества модификаций. Наиболее известная вариация — длиннобазовая пятидверная LADA 4x4. Автомобиль отличается увеличенной на полметра колесной базой и наличием пяти дверей. Самая современная вариация на тему LADA 4x4 — Urban (дословно «городской»). Машина получила

кондиционер, электропакет, пластиковые бампера в цвет кузова, металлизированную окраску, литые диски колес, более комфортабельный салон. При этом сохранен постоянный полный привод и раздаточная коробка с понижающей передачей и блокировкой межосевого дифференциала. На базе LADA 4x4 выпущено около 30 версий: пикапов, броневиков, плавучих болотоходов, минивэнов, спецмашин для полиции, медицинской службы, спасателей. Были в истории автомобиля и уникальные проекты – от армейской амфибии до циркового автомобиля, на котором по арене ездили дрессированные медведи.

В течение выпуска LADA 4x4 постоянно обновляется, и сегодняшний автомобиль заметно отличается от первых образцов. Только за последний этап модернизации в машине появилось 250 новых элементов. Автомобиль стал более динамичным, комфортным и безопасным. Улучшилась управляемость – как на шоссе, так и на бездорожье. Обновления продолжаются и сегодня: в 2016 году на LADA 4x4 появились газонаполненные амортизаторы и необслуживаемые подшипники передних ступиц.

УАЗ «Патриот» получил новую базовую комплектацию

autostat.ru_05.04.2017

Ульяновский автозавод расширил количество комплектаций обновленного внедорожника «Патриот», вернув в линейку базовую версию «Классик».

Как пишет портал «Колеса.ру», после рестайлинга, проведенного осенью 2016 года, самой доступной версией флагманского внедорожника стала комплектация «Стандарт» стоимостью 817 тыс. рублей. Однако теперь в линейку модификаций «Патриота» возвращается версия «Классик», цена которой составляет 749 тыс. рублей. Производство «классических» внедорожников стартует в июне текущего года. Правда, в компании сразу уточняют, что количество таких автомобилей будет ограничено.

У «Патриота» в версии «Классик» ручки дверей и корпуса наружных зеркал выполнены из неокрашенного пластика. В список оборудования данной комплектации вошли светодиодные ДХО, 16-дюймовые стальные диски колес, подушка безопасности водителя, ABS, EBD, боковые зеркала с подогревом и электрорегулировкой, раздаточная коробка с механическим приводом управления, аудиоподготовка. При этом у «классического» «Патриота» отсутствуют подголовники задних кресел и воздуховоды для задних пассажиров.

Напомним, для топового внедорожника (комплектация «Стиль», 1 млн 055 тыс. рублей) предусмотрены ESP, системы контроля тягового усилия, контроля торможения в повороте и помощи при начале движения на подъеме, режим Off-Road, 18-дюймовые легкосплавные диски, мультимедиа-система с 7-дюймовым тачскрином и навигатором, климат-контроль, камера заднего вида, обогрев лобового стекла, подогрев руля и всех кресел, парктроник.

В России УАЗ «Патриот» можно купить с бензиновым двигателем ЗМЗ-40906 объемом 2,7 литра мощностью 135 л.с., который сочетается с 5-ступенчатой механической коробкой.

По итогам первых двух месяцев 2017 года реализация автомобилей УАЗ выросла на 4% и составила 5242 единицы. В результате УАЗ вошел в десятку лидеров по объему продаж на российском рынке, заняв девятое место, констатируют аналитики агентства «АВТОСТАТ». Бестселлером марки остается флагманский внедорожник УАЗ «Патриот».

LADA XRAY в марте установил месячный рекорд продаж

autostat.ru_05.04.2017

По итогам марта 2017 года LADA XRAY установил месячный рекорд продаж – покупателей нашли 3020 автомобилей. Это на 900 машин больше, чем в феврале, и почти в два раза выше январских показателей, сообщает пресс-служба АВТОВАЗа.

Продажи LADA Vesta также демонстрируют положительную динамику, прибавляя примерно по тысяче автомобилей в месяц. Так, в марте было реализовано 6036 этих седанов, что на 935 больше, чем в феврале текущего года.

Всего российские дилеры LADA реализовали в прошлом месяце 25110 автомобилей – на 13% больше по сравнению с прошлым годом. Таким образом, АВТОВАЗ показывает непрерывный рост продаж девятый месяц подряд, констатируют аналитики агентства «АВТОСТАТ». По итогам I квартала 2017 года на российском рынке было продано 61477 автомобилей LADA, что на 8% превышает показатель за аналогичный период прошлого года.

Напомним, что в настоящее время продажи LADA осуществляют более 300 дилерских центров в 178 городах России.

В «КАМАЗ-Лизинг» назначен новый руководитель

autostat.ru_05.04.2017

Генеральным директором «Лизинговой компании «КАМАЗ» назначен Андрей Гладков, ранее занимавший должность директора по специальным проектам. В новой должности он сменил Олега Ершова.

Как сообщает пресс-служба КАМАЗа, Андрей Гладков 1969 года рождения окончил Камский государственный политехнический институт, а также Российскую академию народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ. Работал в центральной бухгалтерии КАМАЗа, с 2003 года – в АО «Лизинговая компания «КАМАЗ». Занимал должности начальника отдела, функционального директора, заместителя генерального директора по экономике и финансам, директора по спецпроектам.

«Сегодня перед компанией стоят амбициозные цели: увеличить долю на рынке, выполнить в полном объеме задачи, поставленные нашим акционером ПАО «КАМАЗ», которые сформулированы в стратегии развития компании и бизнес-плане на 2017 год. Реализацией этого сценария мы и будем заниматься весь текущий год», – рассказал Андрей Гладков.

«Лизинговая компания «КАМАЗ» (бренд «КАМАЗ-Лизинг») основана в 2002 году, входит в число лидеров рынка лизинга в сегменте грузового транспорта и в ТОП-15 крупнейших лизинговых компаний России по данным рейтингового агентства «Эксперт РА».

Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», по итогам 2016 года ГК «КАМАЗ-Лизинг» перевыполнила бизнес-план по отгрузке автомобилей на 20%: потребителям было отгружено порядка 1160 большегрузных грузовиков, а также 100 автобусов. В прошлом году особенно востребованным оказался новый тягач КАМАЗ-5490. На 2017 году компания заложила рост объема услуг на 10%.

ТОП-10 продаж универсалов в России

autostat.ru_05.04.2017














Эксперты аналитического агентства «АВТОСТАТ» составили рейтинг самых продаваемых новых универсалов в России по итогам января – февраля 2017 года. При этом здесь мы учитываем классические универсалы и универсалы повышенной вместимости. Соответственно кроссоверы и внедорожники, тоже имеющие тип кузова «универсал», сюда не попадают.

Возглавляет этот рейтинг LADA Largus, показатель которого за отчетный период составил почти 3,5 тыс. единиц – на 21,3% меньше, чем в январе – феврале 2016 года. Второе место занимает еще один представитель АВТОВАЗа – универсал LADA Kalina (1964 шт.; -13,1%), который в настоящее время является самым доступным в этом сегменте рынка. Замыкает тройку лидеров KIA Cee'd (956 шт.), продажи которого выросли на 16,9%.

На четвертом месте располагается Ford Focus (242 шт.; -46,9%). В первой пятерке оказывается и Subaru Outback (193 шт.; -5,9%). В ТОП-10 российского рынка универсалов также попали: Hyundai i40 (121 шт.; +42,4%), [Skoda Octavia](#) (69 шт.; -9,2%), Citroen Berlingo (51 шт.; +41,7%), Peugeot Partner (39 шт.; +457,1%) и Volkswagen Passat (39 шт.).

Продажи универсалов в России



модель	2М'2017	2М'2016	17/16		
1.  LADA Largus	3 497	4 443	-21,3%	↓	1 
2.  LADA Kalina	1 964	2 259	-13,1%	↓	2 
3.  KIA Cee'd	956	818	+16,9%	↑	3 
4.  Ford Focus	242	456	-46,9%	↓	
5.  Subaru Outback	193	205	-5,9%	↓	
6.  Hyundai i40	121	85	+42,4%	↑	
7.  Skoda Octavia	69	76	-9,2%	↓	
8.  Citroen Berlingo	51	36	+41,7%	↑	
9.  Peugeot Partner	39	7	+457,1%	↑	
10.  Volkswagen Passat	39	0	-		
ВСЕГО универсалов	7 275	8 625	-15,7%	↓	

Источник: АЕВ

Период: январь - февраль 2017 года

www.autostat.ru

Отметим также, что по итогам двух месяцев 2017 года продажи универсалов в нашей стране в общей сложности составили около 7,3 тыс. единиц, что на 15,7% меньше, чем годом ранее. Таким образом, на долю универсалов приходится немногим более 4% [российского рынка новых легковых автомобилей](#).

"КамАЗ" поставит самосвалы иркутским строителям

i-mash.ru_04.04.2017

Строительная компания из Иркутска приобрела крупную партию автомобилей КамАЗ.

Компания, специализирующаяся на строительстве, приобрела для своего автопарка 36 самосвалов КамАЗ-6520.

Поставщиком выступил официальный дилер "КамАЗа" - ООО "Байкал-АвтоТрак-Сервис".

«Ростсельмаш» создает совместное сборочное производство с Чирчикским заводом

i-mash.ru_05.04.2017

Директор Департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительно-дорожного машиностроения Министерства промышленности и торговли Российской Федерации Евгений Корчевой принял участие в торжественной церемонии подписания Соглашения о создании сборочного производства между АО «Чирчикский завод сельскохозяйственной техники» (Республика Узбекистан) и компанией «Ростсельмаш», которое состоялось 3 апреля 2017 года.

Документ стал результатом договоренностей о реализации совместных проектов в сельхозмашиностроении, достигнутых между Министром промышленности и торговли Российской Федерации Денисом Мантуровым и заместителем премьер-министра Республики Узбекистан Улугбеком Розукуловым.

В конце прошлого года генеральный директор АО «Чирчикский завод сельскохозяйственной техники» Асадулла Сайдуллаев в рамках рабочей поездки посетил Ростов-на-Дону и ознакомился с производственными мощностями ГК «Ростсельмаш» по выпуску агромашин и прицепного и навесного сельхозоборудования. В перечень необходимой для нужд Узбекистана технической продукции вошло оборудование для почвообработки, химзащиты посевов и ряд кормозаготовительных машин.

Подписанное соглашение имеет высокую значимость для российско-узбекских торгово-экономических отношений и определяет основные положения по долгосрочному и взаимовыгодному двустороннему сотрудничеству в организации сборочного производства на базе республиканского завода продукции производства ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш». При этом документ предусматривает постепенное повышение уровня локализации производства.

УАЗ начал испытания модели "Карго"

i-mash.ru_05.04.2017

Стартовали испытания УАЗ "Карго" - новой "полуторки" от "Ульяновского автозавода".

Модель УАЗ "Карго" должен составить конкуренцию "ГАЗели". На этот раз машину "поймали" на Дмитровском полигоне НАМИ под Москвой. Вероятно, легкий грузовичок проходит сертификационные испытания.

По данным ресурса Russian Cars Industry, который и опубликовал свежее фото, УАЗ уже "приступил к налаживанию производства" модели "Карго" и "понемногу формирует запас "полуторок" для отправки в дилерские центры". Официальной информации на этот счет нет.

Новый грузовик создан на удлиненной за счет лонжеронов базе бортовой версии внедорожника "Патриот" с тем же названием, которая способна перевозить вдвое меньше груза. При этом "полуторка" получит не только внешние изменения в дизайне трехместной кабины, но и усиленные задний мост и подвеску, а также модернизированный, более мощный бензиновый мотор ЗМЗ-409. Есть информация и о китайском дизельном двигателе BAIC. Ожидается, что автомобиль будет с полным и задним приводом, также появится бюджетная версия.

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

Когда планируется "прощание" с "Протонами"?

i-mash.ru_05.04.2017

Гендиректор ГКНПЦ им. Хруничева Андрей Калиновский рассказал о планах относительно семейства ракет-носителей "Ангара", а также сообщил, когда планируется "прощание" с "Протонами".

Легкая "Ангара-1.2" проходит стендовые испытания отдельных узлов и агрегатов, пуск планируется в 2019 году, в 2020 году запланирован пуск по договору с корейским аэрокосмическим институтом. "Машина получилась неплохая", - сказал Калиновский.

Решено отказаться от средней "Ангары-А3", ее Роскосмос планирует заменить новым проектом "Феникс".

Сохранились планы, по которым собираются выпускать с 2021 года по две тяжелые ракеты "Ангара-А5" и по одной легкой в год. Сроки пусков пилотируемой "Ангары-А5П" также остались без изменений, они ожидаются в 2021, 2022 и 2023 годах.

В связи с высокой конкуренцией "Центр им. Хруничева" "создает целое семейство на базе "Протона" под различные заказы, которые могут поступить": в конце 2018 года ожидается поступление версии "Протон Medium", большинство потенциальных заказчиков которой заинтересованы именно в ней, поэтому версия Light отложена.

"Центр им. Хруничева" собирается "проститься" с "Протоном" к 2025 году, когда "Ангара" уже "точно полетит". Он добавил, что один из вариантов реализации лунной программы предполагает использование тяжелых ракет "Ангара-А5В".

Комментируя возможность создания сверхтяжелой ракеты, Калиновский пояснил, что иностранные коллеги идут "в сторону минимизации веса полезной нагрузки". При этом признается "экономическая целесообразность" совместного создания большого космического аппарата и запуска его при помощи одной сверхтяжелой ракеты - для этого предлагается объединить усилия "нескольких крупных компаний".

На конец мая запланирован первый запуск "Протона" в этом году

i-mash.ru_05.04.2017

Ближайший запуск ракеты-носителя "Протон-М" запланирован на 29 мая.

Об этом сообщил во вторник 4 апреля в телефонном разговоре с корреспондентом ТАСС официальный представитель Роскосмоса Игорь Буренков, участвующий в работе космического симпозиума в Колорадо-Спрингс (штат Колорадо).

"Работы идут по графику, - сказал он. - Первый запуск "Протона" мы планируем 29 мая, когда на орбиту будет выводиться американский спутник".

Затронув вопрос об устранении проблем с ракетами "Протон", он подчеркнул, что отзыв двигателей для проверки - "беспрецедентный случай". "Но мы следуем политике открытости, ведь дело не в том, что двигатели были с проблемами, - продолжил он. - У нас было просто опасение по поводу того, что в некоторых из них могут быть неполадки". По его словам, существующие системы контроля "позволяют выявлять те дефекты, которые еще года три назад были бы не замечены".

Как подчеркнул Буренков, уже проведены соответствующие процедуры. "Программа по запускам будет вся выполнена, - отметил он. - Они немного сдвинутся вправо, но ни о каких отменах речь не идет. Все обязательства будут, безусловно, выполнены".

Запуск космического аппарата EchoStar 21 планировался еще в прошлом году, но был отложен из-за обнаружения проблем в двигателях ракеты-носителя "Протон-М".

До конца года по федеральной космической программе и в интересах коммерческих заказчиков планируется провести семь пусков "Протонов".

Через год состоится пуск РН "Ангара-А5"

i-mash.ru_05.04.2017

Пуск ракеты-носителя "Ангара-А5" перенесен на 2018 год.

Об этом сообщил генеральный директор Центра имени Хруничева Андрей Калиновский в интервью газете "Коммерсант".

"Мы перенесли его (пуск ракеты "Ангара-А5" - прим.) на 2018 год. Причина банальна: параллельно с опытно-конструкторскими работами у нас шел процесс передачи производства в Омск, и мы по обоюдному согласию с Минобороны РФ решили провести дополнительные испытания", - сказал он. Ранее запуск был намечен на 2017 год, передает Интерфакс.

Калиновский также добавил, что запуск легкой ракеты "Ангара-1.2" стоит ждать через два года. "Сейчас происходят стендовые испытания отдельных узлов и агрегатов, после будем собирать уже первую летную ракету, чтобы в 2019 году осуществить ее первый пуск. Машина получилась неплохая", - отметил собеседник газеты.

«СТАН» поставит предприятию ОАК оборудование для модернизации мощностей

i-mash.ru_04.04.2017

Станкостроительная компания «СТАН» стала победителем закупочной процедуры на поставку высокотехнологичного оборудования для Казанского авиационного завода им. С.П. Горбунова – филиала ПАО «Туполев» (входит в состав ПАО «Объединенная авиастроительная корпорация»).

По итогам процедуры между ООО «СТАН» и ПАО «Туполев» заключен контракт на комплексную поставку двухфрезерных обрабатывающих центров портального типа, предназначенных для модернизации производственных мощностей КАЗ им. С.П. Горбунова.

Исполнителем по контракту определено АО «Станкотех». Другие производственные площадки СТАНа - НПО «Станкостроение» и Рязанский Станкозавод - также будут включены в кооперацию по выполнению заказа.

ОДК станет 100% акционером четырех авиаремонтных заводов

i-mash.ru_04.04.2017

Объединенная двигателестроительная корпорация (ОДК, входит в госкорпорацию Ростех) выходит на финальную стадию консолидации акций своих авиаремонтных заводов (АРЗ).

В состав ОДК входят четыре авиаремонтных завода, специализирующихся на ремонте авиационных двигателей различных типов: АО «218 АРЗ» (г. Гатчина, Ленинградская обл.), АО «712 АРЗ» (г. Челябинск), АО «570 АРЗ» (г. Ейск, Краснодарский край) и АО «ААРЗ» (г. Арамилы, Свердловская обл.).

В 2013 году правительством РФ было принято решение о передаче из собственности Министерства обороны РФ через госкорпорацию Ростех в ОДК пакетов акций этих предприятий. Холдинг в том же году получил полномочия единоличного исполнительного органа (ЕИО) по отношению к ним. Процесс передачи акций завершился в 2015 году. Исходя из структуры акционерного капитала, сложившейся в четырех АРЗ, в ОДК на первоначальном этапе были переданы не все 100% акций этих предприятий.

Двадцать девятого марта 2017 года президентом РФ был подписан указ об имущественном взносе Российской Федерации в госкорпорацию Ростех, предусматривающий передачу ей оставшейся части находящихся в федеральной собственности акций ряда предприятий, в том числе 4-х авиаремонтных заводов ОДК. Обеспечить осуществление данных мероприятий правительству РФ предписано в 10-месячный срок. После поступления акций в Ростех планируется их плановая передача в ОДК.

Передача акций соответствует стратегии развития ОДК до 2025 года и будет способствовать увеличению производственной загрузки, экономической эффективности и прибыльности холдинга.

Работы на авиаремонтных заводах холдинга осуществляются в интересах Минобороны РФ и иностранных заказчиков. АО «570 АРЗ» в настоящее время выполняет капитальный ремонт двигателей типа АЛ-31Ф и РД-33 (для самолетов семейств Су-27 и МиГ-29), а также АИ-25ТЛ для учебно-тренировочных самолетов L-39. Основные компетенции АО «ААРЗ» — ремонт двигателей АИ-24 для самолетов Ан-24/26, Д-36 для Ан-72 и Д-136 для тяжелого вертолета Ми-26. АО «712 АРЗ» специализируется на ремонте двигателей типа АЛ-21Ф для фронтовых бомбардировщиков Су-24. АО «218 АРЗ» выполняет ремонт вертолетных двигателей ТВ3-117 и ТВ2-117, двигателей Р95Ш и Р195 для самолетов-штурмовиков типа Су-25, Д-30Фб для истребителя-перехватчика МиГ-31.

«Вертолеты России» покажут технику на выставке в Бразилии

i-mash.ru_05.04.2017

Холдинг «Вертолеты России» (входит в госкорпорацию Ростех) примет участие в международной выставке «LAAD Defence & Security 2017», которая пройдет с 4 по 7 апреля в Рио-де-Жанейро (Бразилия). «Вертолеты России» представят модельный ряд серийных коммерческих и военных вертолетов, а также перспективные новинки.

В рамках авиасалона специалисты холдинга «Вертолеты России» представят широкую линейку гражданской многоцелевой техники с целью повысить спрос на приобретение продукции холдинга у заказчиков из стран Латинской Америки. Посетители выставки смогут ознакомиться с легкими многоцелевыми вертолетами «Ансат» в полицейской модификации и Ка-226Т с медицинским модулем. Модельный ряд техники военного назначения представит боевой вертолет Ми-28НЭ. Зарубежным эксплуатантам также будет презентована система послепродажного обслуживания вертолетной техники, в рамках которой «Вертолеты России» готовы обеспечивать сервис на протяжении всего жизненного цикла машин.

«Российская техника издавна существует на вертолетном рынке стран Латинской Америки, но, тем не менее, мы заинтересованы в дальнейшем наращивании своего присутствия в этом регионе и открыты для сотрудничества. Новейшие вертолеты, представленные на выставке LAAD-2017, способны решать широкий круг задач как гражданских, так и силовых структур. Помимо техники мы готовы предложить необходимые сопутствующие услуги, включая послепродажное обслуживание», - заявил заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по маркетингу и развитию бизнеса Александр Щербинин.

Российскую делегацию в рамках авиасалона ожидает большая деловая программа. Представители холдинга «Вертолеты России» совместно с коллегами из АО «Рособоронэкспорт» проведут ряд встреч, целью которых является укрепление сотрудничества со странами Латинской Америки, где эксплуатируются многочисленные вертолеты советского и российского производства военного и гражданского назначения. Одной из важных тем предстоящих переговоров станет перспективный многоцелевой вертолет Ми-171А2. Эта машина обладает уникальными летно-техническими характеристиками. Вертолет вызывает интерес у ряда государственных и коммерческих структур стран региона и способен решать широкий круг задач – от патрулирования и пассажирских перевозок до поисково-спасательных и транспортных работ.

Ми-28НЭ – высокоэффективный вертолет нового поколения, предназначенный для выполнения боевых задач в любое время суток в любых метеоусловиях. Он отличается повышенной «живучестью» и мощным комплексом вооружения. Вертолет может успешно бороться с танками, самоходными артиллерийскими установками, боевыми машинами пехоты, бронетранспортерами и средствами войсковой ПВО. В 2016 году экспортная версия вертолета – Ми-28НЭ получила систему двойного управления.

Вертолет Ка-226Т обладает уникальным набором качеств, делающих его незаменимым при эксплуатации на небольших площадках, в том числе в условиях плотной городской застройки. Благодаря маневренности, компактным габаритным размерам, отсутствию рулевого винта и высокой энерговооруженности он может выполнять транспортные и специальные задачи в самых сложных условиях. Кроме того, в марте 2017 года холдинг поставил заказчику первые вертолеты Ка-226Т корабельного базирования. Эти машины обладают рядом особенностей, которые позволяют значительно расширить потенциал их применения в прибрежных зонах для охраны границ, защиты экономических зон, обеспечения безопасности добычи полезных ископаемых на офшоре, а также для борьбы с пиратством.

«Ансат» - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет с гидромеханической системой управления (ГМСУ) рассчитан на 7-9 мест. Вертолет способен перевозить 1300 кг полезной нагрузки в кабине и имеет возможность быстрой трансформации салона. Различные модификации этого вертолета, а также возможность быстрой смены оборудования позволяют ему успешно решать задачи как гражданских, так и силовых структур. В декабре 2014 года был сертифицирован для пассажирских перевозок. В мае 2015 года сертификацию прошла модификация с медицинским модулем. В октябре 2016 года первый «Ансат», изготовленный в VIP-варианте, был передан заказчику, а в ноябре холдингом «Вертолеты России» были подписаны первые контракты на поставки «Ансата» с медицинским модулем в Китай.

Выставка «LAAD Defence & Security» проходит в Бразилии каждые два года. Холдинг «Вертолеты России» участвует в выставке с 2011 года.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

Общемировой долг превысил три размера ВВП

kommersant.ru_05.04.2017

Объем глобальной долговой нагрузки (включая корпоративный сектор, домохозяйства, госсектор) за 2016 год вырос на \$7,6 трлн — до \$215 трлн, или 325% ВВП. Это на \$70 трлн больше, чем было десять лет назад, подсчитали в вашингтонском Institute of International Finance (IIF). Проблема рефинансирования долгов сейчас не так остра (в том числе снизились риски, связанные с укреплением доллара) — тем не менее в 2017 году должны быть рефинансированы обязательства на \$1,1 трлн, отмечают в IIF.

У развитых стран долговая нагрузка по-прежнему выше, чем у развивающихся,— \$160 трлн, или 390% их суммарного ВВП. За десять лет прирост составил \$32 трлн. Он объясняется в основном увеличением госдолга (примерно с 70% до 115% ВВП). В США и Великобритании с 2006 года он удвоился, в Японии и зоне евро — вырос на 50%. Домохозяйства и финансовый сектор при этом существенно сократили свои обязательства —

вследствие кризиса 2008-2009 годов (с 80% до 70% ВВП и с 130% до 115% ВВП соответственно). У нефинансового сектора нагрузка осталась относительно стабильной.

В развивающихся странах, напротив, нагрузка в основном росла за счет обязательств нефинансовых корпораций — они увеличились с 68% ВВП в 2006-м до 100% ВВП в 2016-м (прирост замедлился в последние кварталы). Сильнее других нарастили долги компании в Китае, Турции, Чили и Саудовской Аравии. Суммарный же долг вырос с 2006 года на \$39 трлн, до \$55,9 трлн (215% ВВП). В основном — в национальных валютах (185% ВВП). Впрочем, займы в иностранной валюте выросли более чем вдвое — до \$7,2 трлн (30% ВВП). Этому способствовал приток средств на развивающиеся рынки на фоне низких ставок в США, Японии и ЕС. Текущий показатель немногим ниже пикового (был во втором квартале 2014 года), однако снижение практически полностью обеспечили китайские компании, сокращавшие свои обязательства в инвалюте (это стало одной из причин оттока капитала из страны). В латиноамериканских странах, а также в Турции и ЮАР нагрузка в инвалюте, напротив, последние годы росла. В России суммарный внешний долг за последние три года на фоне санкций сократился на 29% — до \$518,6 млрд. Внешние обязательства банков при этом сократились практически вдвое — с \$214 млрд на начало 2014 года до \$119 млрд на конец 2016-го, корпоративного сектора — на 20%, с \$437 млрд до \$351 млрд.

Сертификаты ЕАЭС застряли на границе

kommersant.ru_05.04.2017

Министр по техрегулированию Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) Валерий Корешков попросил Федеральную таможенную службу (ФТС) РФ срочно актуализировать сведения о сертификатах соответствия продукции, выданных в Белоруссии, Казахстане, Армении и Киргизии. Из-за технических проблем программное обеспечение на российских таможнях не распознает данные о сертификатах — это, по данным "Ъ", уже приводит к задержкам поставок.

Поставщики из стран ЕАЭС столкнулись с проблемами при электронном декларировании ввозимых в Россию товаров. Об этом министр по техрегулированию ЕЭК Валерий Корешков сообщил ФТС России (копия письма есть у "Ъ", источник в ЕЭК подтвердил отправку письма в конце марта). По данным портала Tut.by, сейчас на границе с Россией поставщиков грузов с сертификатами, выданными в Белоруссии, Казахстане, Армении и Киргизии, отправляют срочно получать такие документы в российских фирмах либо требуют избыточный комплект сертификационных документов (вплоть до договора с лабораторией). Такая ситуация сложилась из-за технических проблем при автоматической регистрации таможенных деклараций — система ФТС не принимает сертификаты, выданные другими странами ЕАЭС.

Как сообщил в письме господин Корешков, программа, применяемая таможенными органами РФ, не распознает номера сертификатов и деклараций о соответствии техрегламентам. В ЕЭК обнаружили это, получив обращение органа по сертификации Армении. В комиссии изучили сводный документ ФТС со сведениями о сертификации — так называемый справочник масок номеров документов — и указали, что в нем нет сведений о сертификационных документах, выданных в других странах ЕАЭС с конца декабря 2016 года. Между тем выданные ими бланки должны быть действительны до 2019-го — такое решение в декабре прошлого года приняла коллегия ЕЭК.

В итоге господин Корешков попросил ФТС "в срочном порядке актуализировать" справочник и "внести корректировки в работу системы электронного предоставления сведений".

Однако, по словам собеседника "Ъ", знакомого с проблемой, ее "немедленного исправления ждать не стоит". По данным "Ъ", вопрос может обсуждаться сегодня на заседании консультативного совета комитета ЕЭК по техническому регулированию, объединяющего экспертов профильных ведомств.

Поясним: декларирование в электронном виде работает с 2014 года. Страны-участницы разрешают конфликты в области аккредитации и технического регулирования напрямую — единой региональной организации в этой отрасли нет. Как говорится в мартовском докладе ЕЭК, нестыковки в области аккредитации являются одним из наиболее значимых ограничений в работе ЕАЭС. В комиссии отметили, что процедуры разрешения споров по техрегулированию отсутствуют, всего на территории союза действует 60 интеграционных препятствий.

В Минэкономике сообщили, что документы по этому вопросу не поступали, переадресовав в ФТС, — там оперативно прокомментировать ситуацию не смогли.

В Deloitte пришли по делу Пробизнесбанка kommersant.ru_04.04.2017

Следственный комитет проводит обыски в аудиторской компании Deloitte, входящей в так называемую большую четверку. Как выяснил "Ъ", обыски связаны с делом Пробизнесбанка, у которого Deloitte много лет была аудитором и давала положительные заключения по финансовой отчетности. Отзыв лицензии у Пробизнесбанка в 2015 году и выявленная дыра в активах в размере почти 70 млрд руб. стали серьезным прецедентом, подтверждающим заведомо недостоверную отчетность со стороны одного из крупнейших игроков аудиторского рынка.

Как стало известно "Ъ", два дня Следственный комитет проводит обыски в московском офисе аудиторской компании Deloitte. Как сообщили "Ъ" собеседники в Deloitte, обыски проводились в офисе компании на улице Лесной на восьмом этаже, где хранится бухгалтерская документация компании, и на девятом этаже, где находится архив документов по проверкам компаний банковского сектора. В компании подтвердили факт проведения обысков, заверив, что связаны они с проверкой «одного из наших бывших клиентов». В обращении руководителя службы безопасности Deloitte, направленном к сотрудникам компании, сообщается: «В здании находятся вооруженные люди. Пожалуйста, сохраняйте спокойствие. Они здесь в связи с расследованием уголовного дела в отношении одного из наших клиентов. Мы сотрудничаем с ними».

Как сообщили источники "Ъ", знакомые с ситуацией в Deloitte, обыски проходят в рамках уже завершившегося расследования уголовного дела по выводу активов собственниками Пробизнесбанка, лишившегося лицензии летом 2015 года. «У следствия возникли вопросы к аудиторской компании относительно положительного заключения о деятельности банка за 2014 год, данного незадолго до отзыва лицензии», — уточнили они. В пресс-службе Deloitte на запрос "Ъ" относительно связи проходящих обысков и аудита Пробизнесбанка не ответили. Аудиторское заключение к отчетности Пробизнесбанка за 2014 год было подписано партнером Сергеем Неклюдовым. В настоящий момент, согласно информации на сайте Deloitte, человек с таким именем работает в компании в должности партнера, руководителя практики по оказанию услуг финансовым институтам.

Отзыв лицензии у Пробизнесбанка стал первым случаем лишения лицензии у банка-санатора (он занимался финансовым оздоровлением пяти кредитных организаций). Размер дыры, выявленной в результате обследования его финансового состояния, составил почти 70 млрд руб. из-за «фиктивных» активов на его балансе. Прежде всего, речь шла о ценных бумагах в иностранном депозитарии, которые по факту отсутствовали — по МСФО за 2014 год всего бумаг было на 40 млрд руб. При этом в качестве этих бумаг почти за год до отзыва лицензии и задолго до подписания аудиторского заключения по отчетности за 2014 год усомнилось международное агентство Fitch, поскольку бумаги даже в период острой нехватки ликвидности не закладывались банком по репо в ЦБ, а с 2013 года лежали в депозитарии без движения. «Несмотря на то что Пробизнесбанк к началу 2015 года уже достаточно долго практически лежал, так как значительная часть его средств была инвестирована в строительство, Deloitte выдал ему чистое аудиторское заключение без оговорок и замечаний, что дало банку возможность продолжать махинации с ценными бумагами», — указывает он.

В конце января этого года ГСУ СКР сочло, что в действиях бывших руководителей Пробизнесбанка есть признаки преступлений, предусмотренных ст. 196 (преднамеренное банкротство) и ст. 172.1 (фальсификация финансовых документов учета и отчетности финансовой организации) УК РФ. Процессуальное решение по ним пока не принято. По данным источника "Ъ" в правоохранительных органах, не исключено, что новое дело в отношении фигурантов Пробизнесбанка могут возбудить уже после завершения суда по их делу по материалам первого уголовного дела.

Фигурантами уголовного дела по ч. 3 и 5 ст. 33, ч. 4 ст. 160 УК РФ (организация растраты и пособничество в этом) в результате стали бывшие вице-президент Пробизнесбанка Вячеслав Казанцев, заместитель председателя правления этого кредитного учреждения Александр Ломов, начальник департамента корпоративных финансов банка Николай Алексеев, а также их семь сообщников. По версии следствия, они с целью хищения денежных средств выдавали заведомо невозвратные кредиты фирмам-однодневкам, таким как ООО «Альянс», «Центр торговли», «Инжиниринг-роялти» и др. По версии следствия, топ-менеджерам банка инкриминируется растрата 2,5 млрд руб., а задолженность клиентам кредитного учреждения на момент банкротства составила 86 млрд руб.

Это уже не первые проблемы Deloitte из-за предыдущего многолетнего сотрудничества с Пробизнесбанком. Так, в октябре прошлого года Федеральное казначейство вынесло предписание о приостановлении членства

аудиторской компании в саморегулируемой организации из-за нарушений, допущенных аудиторами при проверке одного из клиентов (см. "Ъ" от 12 октября 2016 года), по данным источников "Ъ" — Пробизнесбанка. Эти меры стали прецедентными для аудиторской компании из «большой четверки». В годовом отчете Федерального казначейства указывается, что данная проверка была проведена по настоянию ЦБ.

И все-таки случай, когда Следственный комитет приходит с обыском после проверки казначейством, уникален, отмечают аудиторы. «Я о подобном слышу впервые», — отмечает глава ИПАР Дарья Дролотенкова. До сих пор обыски у аудиторов проводились дважды — в связи с компанией ЮКОС, а также в связи с истребованием информации по делу Евгения Дода. «Допускаю, что ЦБ был не удовлетворен результатами проверки Федерального казначейства и обратился в Следственный комитет для более детального изучения документов, — рассуждает собеседник "Ъ" из аудиторской компании "большой четверки". — Возможно, для того, чтобы в дальнейшем не допустить аудиторов к аудиту банков и ПАО, ведь, согласно подготовленным ЦБ поправкам к закону об аудите, проверять данные компании могут лишь аудиторы с безупречной репутацией».

На сегодняшний день Deloitte является аудитором Юникредит-банка, ОТП-банка, МТС-банка, банка «Зенит» и др. При этом, как указывает собеседник "Ъ", знакомый с ситуацией в аудиторской компании, из всей «четверки» Deloitte — рекордсмен по количеству данных положительных заключений проблемным банкам (Связь-банк, Инвестторгбанк, «Траст», Межпромбанк), что рано или поздно должно было привлечь внимание правоохранительных органов.

Перспективы расследования пока прогнозировать сложно. В настоящий момент уголовной ответственности за выдачу заведомо ложного заключения нет. «Впрочем, аудиторов, непосредственно выходящих на проверку и подписывающих аудиторское заключение, можно привлечь как минимум за соучастие по выводу активов из банка (а уголовные дела против топ-менеджеров уже есть), — считает управляющий партнер адвокатского бюро "Коблев и партнеры" Руслан Коблев. — Но для этого необходимо доказать умысел».

ЦБ неоднократно указывал на аномальное количество положительных аудиторских заключений у банков-банкротов. В 2016 году аудиторы подтвердили достоверность отчетности свыше 60% кредитных организаций, покинувших рынок. За период с 2013 года из 291 банка, оставшегося без лицензии, 182 банка получили немодифицированные аудиторские заключения, заявляла глава ЦБ Эльвира Набиуллина в ноябре 2016 года.

Набиуллина: Экономика почти не реагирует на рост нефтяных цен

rg.ru_05.04.2017

Цены на нефть практически перестали влиять на максимальный потенциал темпов роста российской экономики, заявила глава Банка России Эльвира Набиуллина на Биржевом форуме 2017.

По ее словам, рост цен на нефть приведет лишь к тому, что экономика быстрее выйдет к максимуму своего текущего потенциала - он не превысит полтора-два процента, если не провести структурные реформы. Повышение нефтяных цен выше интервала от 40 до 60 долларов за баррель может дать не более одного процента ВВП, сказала глава ЦБ.

Глава ЦБ признала, что высокие процентные ставки ограничивают кредитную активность, однако связанное с этим снижение инфляции является более весомым для макроэкономической стабильности.

Более быстрое снижение ключевой ставки, по словам Набиуллиной, не принесет желаемого результата - смягчение денежно-кредитной политики приведет только к краткосрочному оживлению экономики с последующим сдуванием этого "пузыря".