

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **RAILWAY INDUSTRY**

«Метровагонмаш» и Московский метрополитен завершили приемочные испытания поездов «Москва»
gudok.ru_10.04.2017

Сергей Калетин: «Производители колесных дисков никаким образом не стимулируют развитие конкуренции»
gudok.ru_07.04.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ **INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR**

Олкон обновляет горную технику
metallinfo.ru_11.04.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR**

ДНР и ЛНР могут получить российскую руду со скидкой
kommersant.ru_11.04.2017

ThyssenKrupp объявляет жесткую экономию в металлургическом подразделении
metallinfo.ru_11.04.2017

Группа ММК потратит на экологические проекты 5,6 млрд руб.
metallinfo.ru_11.04.2017

Северсталь приступила к монтажу оборудования цеха покрытий металла №3
metallinfo.ru_10.04.2017

В ЭСПЦ ОЭМК модернизируют оборудование
metallinfo.ru_11.04.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AUTOMOTIVE INDUSTRY**

Машины выехали на марте: Удачный месяц обеспечил квартальный рост продаж
kommersant.ru_11.04.2017

АВТОВАЗ в I квартале реализовал более 40 тысяч автомобилей с помощью господдержки
autostat.ru_11.04.2017

АВТОВАЗ раскрыл подробности о новой Lada 4x4 40 Anniversary
kolesa.ru_10.04.2017

КАМАЗ в I квартале увеличил реализацию на 29%
autostat.ru_11.04.2017

Представители КАМАЗа вошли в совет директоров поставщика «БелЗАН»
autostat.ru_11.04.2017

Динамика авторынка России по брендам в 1 квартале 2017 года
autostat.ru_10.04.2017

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

Авиапрому не хватает подъемной силы
kommersant.ru_11.04.2017

Омский аэропорт получил сертификат соответствия на выполнение ТО самолетов Sukhoi SuperJet 100
aex.ru_11.04.2017

Новосибирский авиазавод на 35% увеличит выпуск отсеков фюзеляжа для самолетов SSJ-100
tass.ru_11.04.2017

Ульяновский «Авиастар-СП» отдал заказчику пятый в 2017 году SSJ 100
kommersant.ru_10.04.2017

Глава ОАК отмечает рост спроса зарубежных покупателей на самолеты, задействованные в Сирии
tass.ru_11.04.2017

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА **ECONOMIC POLICY**

Расширен перечень не облагаемых НДС товаров
government.ru_11.04.2017

Алексей Кудрин прогнозирует рост ВВП в 2020 году в целевом сценарии на 3,6%
kommersant.ru_11.04.2017

Росэнергобанку доначислили отзыв лицензии
kommersant.ru_11.04.2017

Силуанов пообещал упростить налоговую систему в России Цитировать в комментарии Сообщить об опечатке
rg.ru_11.04.2017

«Метровагонмаш» и Московский метрополитен завершили приемочные испытания поездов «Москва»

gudok.ru_10.04.2017

Инновационный поезд 765-ой серии «Москва» успешно прошёл все приёмочные испытания и пуско-наладочные работы, сообщает пресс-служба ГУП "Московский метрополитен". После финальных эксплуатационных тестирований первые восьмивагонные составы в середине апреля начнут курсировать на Таганско-Краснопресненской линии.

Новые поезда «Москва» начали поступать в метрополитен в начале 2017 года. В течение нескольких месяцев они проходили целый комплекс различных испытаний на линиях метро. Все технические характеристики поездов проверялись в ситуациях, максимально приближенных к условиям реальной эксплуатации. На основании полученных результатов оперативно принимались решения о необходимости внесения доработок в соответствии с требованиями безопасности движения поезда.

Приёмочные испытания проводились в тесном взаимодействии со специалистами завода-изготовителя ОАО «Метровагонмаш». В феврале была протестирована надёжность сцепки вагонов и тормозной системы. Также проведена оценка освещённости салона, кабины машиниста и пути при следовании в тоннеле.

В марте в опытный состав был помещён мерный груз, сопоставимый с максимальной загрузкой поезда. В таком состоянии специалисты провели динамико-прочностные испытания при скорости движения до 90 км/ч. Помимо этого, пройдены испытания системы пожаробезопасности и эвакуации пассажиров.

«Испытания поезда нового поколения «Москва» проходили в полном соответствии с нормативной документацией Российской Федерации, – сообщил начальник московского метро Дмитрий Пегов. – Теперь новый подвижной состав передан в эксплуатацию метрополитену».

По итогам приёмочных испытаний было принято решение о полном соответствии инновационного состава всем современным техническим требованиям и нормам безопасности пассажиров. Долгожданный выход поезда «Москва» на Таганско-Краснопресненскую линию состоится уже в середине апреля, после прохождения финальных эксплуатационных проверок. В течение 2017 года в московском метро появится 33 поезда нового поколения «Москва».

Сергей Калетин: «Производители колесных дисков никаким образом не стимулируют развитие конкуренции»

gudok.ru_07.04.2017

Президент железнодорожного оператора АО «СГ-транс» Сергей Калетин, оценивая ситуацию на рынке цельнокатаных дисков, отметил, что расход перевозчиков на ремонт вагонов растёт из-за условий, предложенных двумя производителями.

В настоящее время рынок цельнокатаных дисков сильно монополизирован, в связи с чем два российских производителя - ОМК и ЕВРАЗ - диктуют рынку свои условия, которые операторы вынуждены принимать, увеличивая расходы на ремонт вагонов в значительных долях.

Альтернативным вариантом в данной ситуации может выступать возможность закупки дисков у иностранных производителей, но в связи с сегодняшним курсом рубля относительно иностранной валюты это либо ещё более невыгодно, либо сводится к приобретению дисков у украинского производителя и его импортера «Интерпайп-М», что тоже не является решением данной проблемы.

Таким образом, единственной надеждой операторов железнодорожного состава на стабилизацию и стагнацию роста цен на цельнокатаные диски остается Федеральная антимонопольная служба, которая может заставить двух монополистов умерить свой аппетит и остановить ежегодный рост стоимости.

Конечно, есть и объективные причины постоянного подъёма стоимости цельнокатаного колеса: рост стоимости

вторичного сырья (металлолома) и затраты на энергетические ресурсы, но все это происходит не пропорционально повышению стоимости конечной продукции. Именно поэтому хотелось бы, чтобы государство в лице ФАС внимательно проверяло такие ситуации, ведь в конечном итоге круг будет замыкаться и все будет отражаться либо на снижении уровня доходов оператора, либо на увеличении расходов потребителя услуги перевозки, коими являются те же производители дисков.

Дополнительно к вышесказанному можно заметить, что рынок цельнокатаных колес имеет два направления: реализация дисков предприятиям холдинга АО «РЖД» и реализация этих же дисков в адрес любых частных потребителей. И тут возникает парадоксальная ситуация, ведь стоимость одного диска для АО «РЖД» ниже стоимости диска для иных потребителей на 20%, при этом конечная продукция в виде колесной пары на предприятиях РЖД стоит не ниже, чем у частных, а зачастую выше. Таким образом, производители дисков никаким образом не стимулируют развитие конкуренции, а, наоборот, создают прецедент ее искажения.

По его мнению, для того, чтобы снять напряжение в этом сегменте рынка, необходимо действовать в двух направлениях: максимально расширить уровень конкуренции между производителями путем увеличения их числа, а также создать равные права всем потребителям цельнокатаных колесных дисков: как предприятиям АО «РЖД», так и сторонним собственникам, сократив максимально допустимый уровень разрыва стоимости на реализуемый остро востребованный товар с 20% до максимум 5%, что повысит уровень конкуренции уже непосредственно у поставщиков услуг по переформированию колесных пар.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Олкон обновляет горную технику

metallinfo.ru_11.04.2017

Оленегорский горно-обогатительный комбинат (Олкон, входит в Северсталь) выбрал поставщиком четырех большегрузных автосамосвалов, которые поступят на предприятие в этом году, компанию Цепелин Русланд, сообщает пресс-служба компании.

В 2017 г. четыре 136-тонных автосамосвала Caterpillar-785 пополнят парк технологического и дорожного транспорта Олкона. По условиям тендера технику поставят до конца текущего года: первый автосамосвал в горном управлении ждут в августе.

Большегрузы Caterpillar уже шесть лет работают в карьерах Олкона и отлично себя зарекомендовали с точки зрения надежности, экономичности и безопасности. Среди преимуществ техники – гидравлический привод, что облегчает перемещение по карьерным дорогам.

«Закупка четырех новых автосамосвалов, общая стоимость которых около 417 млн руб., позволит комбинату эффективнее реализовывать производственные планы, – отмечает исполняющий обязанности генерального директора Олкона Алексей Щербаков. – В рамках обновления горно-транспортного комплекса мы также планируем закупить в текущем году два буровых станка и фронтальный погрузчик».

В целом инвестиционная программа Олкона в 2017 г. составит около 1,4 млрд руб.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

ДНР и ЛНР могут получить российскую руду со скидкой

kommersant.ru_11.04.2017

Железная руда "Северстали" может быть переправлена на Енакиевский и Алчевский метзаводы, которые с марта находятся "во временном управлении" ДНР и ЛНР. ОАО РЖД уже согласилось дать скидку к тарифу в 25% на такой маршрут. В "Северстали" настаивают, что не торгуют с непризнанными республиками, но эксперты указывают на возможность поставок через посредников.

Правление ОАО РЖД объявило о введении до конца года скидки в 25% на перевозку железорудного сырья (ЖРС) со станции Череповец-2 на станцию Успенская в Ростовской области и со станции Костомукша-товарная на станцию Лиски в Воронежской области. Станция Череповец-2 обслуживает Череповецкий меткомбинат

"Северстали", вблизи Костомукши-товарной также расположен ее "Карельский окатыш", отмечает "Интерфакс". Успенская — пограничная станция между РФ и с той частью Донецкой области Украины, которая подконтрольна ДНР.

В "Северстали" не комментируют введение скидок. В ОАО РЖД "Ъ" пояснили, что "любая скидка вводится исходя из экономической целесообразности" и может быть введена как по обращению грузоотправителя, так и по инициативе монополии, но не прояснили, как дело обстоит в данном случае. Скидка не привязана к объемам. В середине марта РБК сообщала, что в правительстве РФ состоялась встреча с участием, в частности, "Северстали", на которой компаниям рекомендовали "обратить внимание на новый рынок" поставок ЖРС — оказавшиеся в блокаде ДНР и ЛНР. В компаниях эту информацию опровергли, назвал ее тогда "неправдой" и пресс-секретарь президента Дмитрий Песков. В "Северстали" вчера повторили "Ъ", что не продают и не поставляют продукцию компаниям на территориях ДНР и ЛНР.

В ДНР находятся Енакиевский и Макеевский металлургические заводы "Метинвеста" Рината Ахметова, в ЛНР - Алчевский меткомбинат группы ИСД (считается, что 50% группы держится номинальными владельцами в интересах ВЭБа). ЖРС нужно Енакиевскому заводу (выпуск в 2016 году — 1,9 млн тонн стали) и Алчевскому комбинату (1,4 млн тонн). В марте власти ДНР и ЛНР в ответ на транспортную и торговую блокаду со стороны Украины заявили о переходе находящихся в республиках украинских активов в свое "временное управление". Холдинг СКМ Рината Ахметова подтвердил утрату контроля над активами. При этом 7 апреля глава ДНР Александр Захарченко сообщил, что "подписаны все необходимые контракты", и на этой неделе должно прийти первое сырье для Енакиевского завода.

Максим Худалов из АКРА указывает, что поставкой ЖРС "Северстали" в ДНР и ЛНР могут заняться посредники, которым не страшны санкции, а скидка от ОАО РЖД позволит снизить себестоимость продаж на 7-10%. ФТС может запрашивать у металлургов направление отгрузок руды, но в случае "договоренностей на высоком уровне" вопросов возникать не должно, полагает эксперт. На выплавку тонны стали идет около 1,6 млн тонн окатышей, в 2016 году "Северсталь" продала в рынок около 6 млн тонн. По мнению господина Худалова, этого вполне хватило бы "республиканским" предприятиям, исходя из их прошлогодних показателей и вероятных проблем с рынком сбыта.

Скидка, вероятно, вводится для того, чтобы создать возможность поддержки работы меткомбиатов на территории ДНР и ЛНР в условиях, когда железнодорожное сообщение с Украиной заблокировано, говорит глава "Infoline-Аналитики" Михаил Бурмистров, соглашаясь, что отправки, вероятнее всего, будут осуществлять неаффилированные трейдеры. Сейчас объемы перевозок на указанные станции небольшой — до 19,3 тыс. тонн в месяц, при этом ЖРС туда в марте не перевозилось, добавляет он.

ThyssenKrupp объявляет жесткую экономию в металлургическом подразделении metallinfo.ru_11.04.2017

Германская корпорация ThyssenKrupp объявила, что в течение ближайших трех лет намерена сократить затраты в своем металлургическом подразделении на 500 млн. евро. Ранее в корпорации проводилась другая программа уменьшения расходов на производство стальной продукции в Европе, завершившаяся в начале 2016 г. Она, по данным ThyssenKrupp, дала 600 млн. евро экономии.

Как сообщил Гюнтер Бак, глава профсоюзного комитета в металлургическом подразделении ThyssenKrupp, корпорация готова немедленно закрыть линии по производству толстолистовой стали в германских городах Дуйсбурге и Бохуме, что приведет к потере до 350 рабочих мест. Кроме того, планируется сократить затраты на персонал, ремонты, логистику, продажи и управление сталелитейным бизнесом.

По словам генерального директора ThyssenKrupp Хайнриха Хизингера, реструктуризация является единственным способом сохранения конкурентоспособности европейского металлургического производства, пока в мировой отрасли не происходит консолидации и выведения с рынка избыточных мощностей.

В 2016 г. доля ThyssenKrupp Steel Europe в продажах корпорации составила около 20%, операционная прибыльность равнялась 4,1%. С прошлого года германская корпорация ведет переговоры с индийской группой Tata Steel о слиянии своих европейских металлургических подразделений.

Группа ММК потратит на экологические проекты 5,6 млрд руб.

metallinfo.ru_11.04.2017

В рамках экологической программы на 2017 г. группа ММК запланировала 87 природоохранных мероприятий, затраты на реализацию которых составят 5,6 млрд руб.

Экологические мероприятия затронут все переделы. 69 проектов общей стоимостью 5,26 млрд руб. придутся непосредственно на Магнитогорский металлургический комбинат (ММК); остальные мероприятия стоимостью 325 млн руб. будут осуществлены в рамках обществ группы.

В структуре расходов можно отметить несколько приоритетных направлений. Более 1 млрд руб. будет выделено на строительство новых природоохранных объектов: в частности, в рамках строительства новой аглофабрики и агрегата непрерывного горячего цинкования №3 в ЛПЦ-11, а также в рамках строительства нового стационарного вагоноопрокидывателя в цехе подготовки аглошихты.

Традиционно наиболее масштабные мероприятия направлены на сокращение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу. В этой части запланировано 33 мероприятия, на осуществление которых предполагается потратить более 3,6 млрд руб. Это позволит сократить вредные выбросы на 2,5 тыс. т в год, а также снизить удельные выбросы до уровня 1,95 кг на 1 т стали, обеспечить соблюдение нормативов предельно допустимых выбросов, повысить эффективность и надёжность работы оборудования газоочистных установок.

Среди мероприятий, направленных на сокращение выбросов в атмосферу, можно выделить строительство систем аспирации литейных дворов доменных печей; реконструкцию газоочисток двухвального сталеплавильного агрегата и установок внепечной обработки стали в электросталеплавильном цехе. Кроме того, запланирован ряд мероприятий в подразделениях управления главного энергетика: в частности, строительство электроподстанции №11 для электроснабжения электрофильтров доменного цеха. Помимо этого, лаборатория охраны окружающей среды ведет разработку системы автоматизированного контроля промышленных выбросов ММК - на эти цели в 2017 г. будет направлено около 300 млн руб.

Северсталь приступила к монтажу оборудования цеха покрытий металла №3

metallinfo.ru_10.04.2017

На Череповецком металлургическом комбинате (ЧерМК, входит в дивизион «Северсталь Российская Сталь»), стартовала активная фаза монтажа основного технологического оборудования нового цеха покрытий металла №3.

В настоящее время на 90% выполнен входной участок и участок загрузки полосы на агрегате полимерных покрытий металла, монтируются печи. Ведется монтаж оборудования входного участка, участка очистки полосы, участка печей и горизонтального накопителя на линии непрерывного горячего оцинкования.

Завершен монтаж электромостового крана грузоподъемностью 35/15 т, изготовленного силами собственного машиностроительного центра ССМ-Тяжмаш дирекции по ремонтам. Кран стоимостью более 50 млн руб. разработан специально для выполнения технологических операций на данном участке и сервисного обслуживания оборудования линий на отметке до -12 м.

«Благодаря новому цеху покрытий металла компания существенно увеличит долю на рынке проката с покрытиями и расширит продуктовую линейку для строительной отрасли и производителей бытовой техники. Кроме того, мы продолжим решать задачи, связанные с импортозамещением, – подчеркнул генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская Сталь» Вадим Германов. – Комплекс стоимостью 7 млрд руб. планируется ввести в эксплуатацию в 2017 г.».

Цех покрытий металла №3 ЧерМК будет включать в себя агрегат непрерывного горячего цинкования производительностью 400 тыс. т в год и агрегат полимерных покрытий металла производительностью 200 тыс. т в год.

В ЭСПЦ ОЭМК модернизируют оборудование

metallinfo.ru_11.04.2017

В электросталеплавильном цехе Оскольского электрометаллургического комбината (ОЭМК, Белгородская область, входит в Металлоинвест) пущены в работу два новых модернизированных стенда разогрева промежуточных ковшей на МНЛЗ №3, сообщает корпоративное издание предприятия.

В соответствии с программой капитальных затрат, реализуемой на предприятиях Металлоинвеста, модернизация оборудования в ЭСПЦ ведётся уже несколько лет. Замена стенов - необходимого звена в процессе разлива стали - один из очередных её этапов.

Старая система разогрева промковшей в электросталеплавильном цехе включала пять газовых труб, подача газа и воздуха на которые осуществлялось вручную. На новом стенде подача газа и воздуха регулируется автоматически, а за счёт того, что ковш плотно накрыт, исключается потеря тепла, и вдвое сокращается время разогрева и снижается расход природного газа. Так, расход газа на стендах старого типа составляет 250 м³ час, и разогрев ковша длится 13 часов, на новом оборудовании эти показатели значительно ниже: расход газа - 100 м³ в час, а ковш разогревается всего за пять-шесть часов. Кроме этого, улучшается и качество воздуха на участке разлива за счёт того, что продукты горения газа с помощью системы дымоудаления очищаются и отводятся за пределы цеха.

До конца текущего года ЭСПЦ ОЭМК планируется замена стенов разогрева промковшей на всех машинах непрерывного литья заготовок.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Машины выехали на марте: Удачный месяц обеспечил квартальный рост продаж
kommersant.ru_11.04.2017

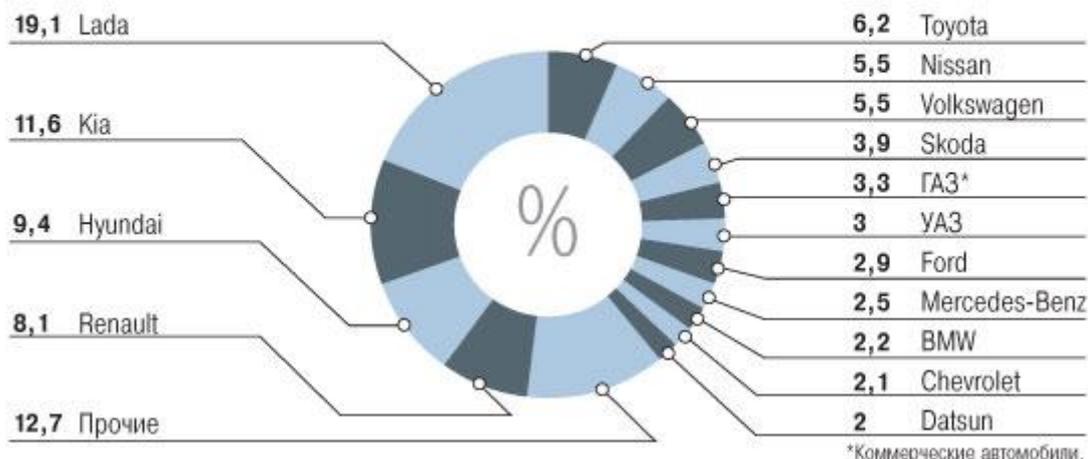
Рост спроса на автомобили в марте на 9% смог компенсировать падение начала года. Но пока в отрасли опасаются делать оптимистичные прогнозы по году в целом. Многие будут зависеть от эффективности господдержки — в частности, от того, когда Белый дом поднимет потолок цен на машины, продаваемые по льготным кредитам.

По данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), продажи легковых и легких коммерческих автомобилей в России в марте выросли на 9%, до 137,9 тыс. машин, что вывело в плюс и квартальные продажи — на 1%, до 322,5 тыс. машин (см. также "Онлайн"). Глава комитета автопроизводителей АЕБ Йорг Шрайбер отметил, что рынок не видел позитивного результата за квартал более четырех лет, но, чтобы назвать это "прочным трендом", нужно иметь больше месяцев с положительным результатом.

В рост вышла и большая часть лидеров рынка по итогам квартала. АвтоВАЗ нарастил продажи на 8%, до 61,4 тыс. машин, Hyundai — на 3%, до 30,3 тыс. автомобилей, Kia — на 13%, до 37,3 тыс. машин. Сохранить положительную динамику не удалось Nissan — падение продаж на 14%, до 17,6 тыс. машин, Toyota — на 11%, до 19,9 тыс. автомобилей, а также Ford — на 3%, до 9,4 тыс. машин. В Nissan объясняют, что из модельного ряда в РФ выпали Juke и Tiida, и отмечают двукратный прирост (на 103%, до 3,5 тыс. машин) по Datsun, связанный с отложенным спросом на модель ON-do с автоматической коробкой (продажи стартовали в январе). В Toyota сокращение продаж объясняют высокой базой прошлого года, когда вышли новые 200 Land Cruiser и RAV4. При этом в компании отметили, что Camry, RAV4, Prado, Hilux и 200 Land Cruiser — лидеры в своих сегментах по итогам квартала. В Ford Sollers отметили, что с начала года меняют стратегию в пользу SUV и Transit для роста эффективности продаж, и говорят, что "по этим позициям значительный рост". В "Автоспеццентре" (АСЦ) отмечают наибольший рост по Hyundai — за счет выхода новых Solaris и Creta. Падение Nissan в АСЦ также объясняют сокращением модельного ряда, добавляя, что сократились объемы предлагаемых к продаже Almera, а также подорожали новые Qashqai и X-Trail.

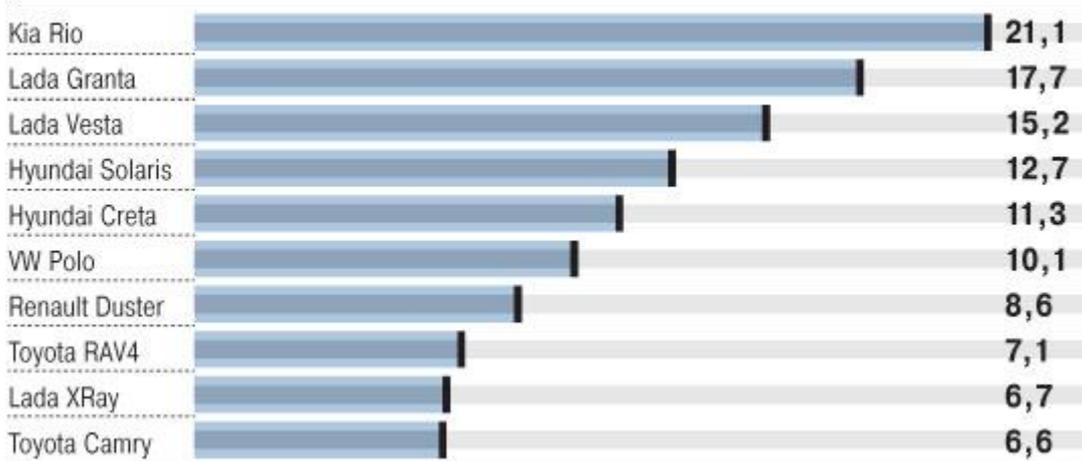
ДОЛИ РЫНКА ВЕДУЩИХ АВТОБРЕНДОВ В I КВАРТАЛЕ 2017 ГОДА

ИСТОЧНИК: АЕВ.



ТОП-10 МОДЕЛЕЙ-ЛИДЕРОВ ПРОДАЖ В I КВАРТАЛЕ 2017 ГОДА (ТЫС. ШТ.)

ИСТОЧНИК: АЕВ.



Источник "Ъ" среди дилеров отмечает: на потенциальное восстановление рынка существенно влияет господдержка, при этом эффективность программы льготного автокредитования (на машины ценой до 1,15 млн руб.) снижается из-за удорожания моделей. Так, по его словам, к максимальному лимиту близки новый Hyundai Solaris, Ford Focus, превысили лимит и уже не подпадают под программу Ford Kuga и другие кроссоверы российской сборки. Минпромторг еще в феврале предложил увеличить лимит стоимости в рамках программы до 1,45 млн руб. (в министерстве вчера это не комментировали, но пояснили, что за первый квартал продано по всем программам поддержки рынка 171,8 тыс. машин). По данным источника "Ъ" в отрасли, проект повышения потолка цены для льготного автокредитования находится на рассмотрении в правительстве.

На фоне роста продаж массовых брендов продолжил падение премиум-сегмент. Продажи Audi в квартале снизились на 41%, до 1,3 тыс. машин, Porsche — на 16%, до 369 автомобилей, Mercedes — на 3%, до 3,1 тыс. машин. BMW удалось выйти в рост на 1%, до 2,8 тыс. машин. В "Рольфе" отмечают: торможение роста цен на премиум в кризис подходит к концу, пойдет возврат к ценовому расслоению с массовыми брендами. В АСЦ подтверждают, что продажи премиума снижаются, поскольку обновленные модели "стоят на порядок выше своих предшественников".

"Рольф" нарастил продажи в марте на 18%, но говорит, что "результаты апреля будут более показательны". В "Автомире" продажи выросли на 30%, там считают, что с учетом отложенного спроса рынок по году вырастет в пределах 10%. В АСЦ (продажи стабильны) полагают: в первом полугодии рынок останется на уровне прошлого года, "возможен рост до 3%". Митч Митчелл из "БКС Глобал Маркетс" в 2017 году ожидает действия двух факторов — восстановления потребительского спроса и реализации отложенного спроса, рост продаж составит около 5%.

АВТОВАЗ в I квартале реализовал более 40 тысяч автомобилей с помощью господдержки autostat.ru_11.04.2017

АВТОВАЗ в I квартале 2017 года в рамках действующих госпрограмм стимулирования спроса реализовал более 40 тыс. машин. Таким образом, с помощью господдержки было продано свыше 65% автомобилей LADA, констатируют аналитики агентства «АВТОСТАТ». В частности, по программе льготного автокредитования продано более 19 тыс. автомобилей, по программе льготного лизинга более тысячи автомобилей, в рамках программы обновления парка – более 24 тыс. машин. Об этом президент АВТОВАЗа Никола Мор сообщил на вчерашней встрече с министром промышленности и торговли Российской Федерации Денисом Мантуровым.

Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», в январе-марте 2017 года на российском рынке было продано 61477 автомобилей LADA, что на 8% превышает показатель за аналогичный период прошлого года. В результате доля LADA достигла 19,1% против 17,8% годом ранее, согласно данным АЕБ.

Также президент АВТОВАЗа поделился планами по расширению географии экспортных поставок. Среди ключевых стран-покупателей новых российских автомобилей LADA – Казахстан, Иран, Китай, Германия и др. В целом, объем экспорта автомобилей и автокомпонентов в 2017 году АВТОВАЗ планирует увеличить на 50% благодаря мерам господдержки.

Как сообщает пресс-служба Минпромторга РФ, Денис Мантуров и Никола Мор обсудили ряд задач, решить которые предстоит инжиниринговой службе предприятия, в целях развития LADA Connection (телематические системы и беспилотные функции), проектов по запуску производства автоматической коробки передач, перспективных требований CO2 для европейского рынка. Для реализации этих проектов Министр порекомендовал президенту АВТОВАЗа привлечь возможности ГНЦ «НАМИ» и использовать его накопленный потенциал, как кадровый, так и технический.

АВТОВАЗ раскрыл подробности о новой Lada 4x4 40 Anniversary kolesa.ru_10.04.2017

"Колёса.ру" уже публиковал фото "юбилейной" версии внедорожника, которому 5 апреля исполнилось 40 лет. Теперь компания приоткрыла завесу тайны над сюрпризом для поклонников модели.

«Мы попытались создать образ юбилейных машин так, чтобы он напоминал об автомобилях, сошедших с конвейера 5 апреля 1977 года, — цитирует «Волжский автостроитель» руководителя проекта Lada 4x4 Наталью Воробьеву. — Вернее всего будет обозначить эту идею как «ретро» в современном стиле. Хотелось, чтобы автомобиль выглядел праздничным – как-никак день рождения. Естественно, было желание сделать машину эксклюзивной, коллекционной, если хотите».

По словам Воробьевой, Lada 4x4 40 Anniversary будет представлен в нескольких цветах, и некоторые из них будут абсолютно новыми. «Один из таких – бежевый, напоминает вариант 1977 года, — говорит руководитель проекта Lada 4x4. — Я говорю, «напоминает», потому что цвет выполнен по современной технологии: он глубокий и переливающийся».

В отделке «юбилейных» автомобилей будет применён кожзам, который широко использовался в автопромышленности тех лет. Его будет украшать оригинальная прострочка. Цветовая гамма подобрана в тон эмали кузова.

«Многим будет интересно узнать, что мы вернули в оформление автомобиля хром. Будут хромированные ручки и ещё несколько деталей», — добавила Наталья Воробьева.

Как сообщал «Колёса.ру» ранее, всего будет выпущено 1977 экземпляров Lada 4x4 в юбилейной спецверсии. Изменений по технической части внедорожника не предвидится: напомним, он оснащается 83-сильным двигателем 1.7 литра, МКП, постоянным полным приводом с понижающей передачей. Цена на новинку пока не опубликована, купить обычную версию «трёхдверки» можно начиная от 475 900 рублей.

КАМАЗ в I квартале увеличил реализацию на 29%

autostat.ru_11.04.2017

КАМАЗ в марте сдал для отгрузки потребителям 3077 машинокомплектов (+24,1%) и 7286 грузовиков (+37,3%) – за первые три месяца 2017 года.

Как сообщает пресс-служба КАМАЗа, российский рынок грузовых автомобилей полной массой 14-40 тонн, по оперативным данным, в первом квартале 2017 года вырос на 25% и составил 9,85 тыс. штук. Реализация грузовых автомобилей «КАМАЗ» полной массой 14-40 тонн за данный период всего составила 6,74 тыс. единиц (+29%), в том числе на российском рынке – около 5,6 тыс. машин, на экспорт – более 1,1 тыс. грузовиков. Выручка компании за первый квартал 2017 года составила более 28,65 млрд. рублей (+47%).

Завод двигателей и СП «КАММИНЗ КАМА» в общей сложности выпустили и поставили своим потребителям почти 3,4 тыс. двигателей (+26%) и силовых агрегатов в марте и более 8,1 тысячи (+35%) – за весь квартал.

В марте отгружено дилерам, сервисным центрам и корпоративным клиентам компании запасных частей к автомобилям «КАМАЗ» на сумму 2,4 млрд. рублей (+92%), с начала года – более 6 млрд. рублей (рост – в 2 раза). Для сторонних заказчиков заводами и подразделениями КАМАЗа поставлено продукции диверсификации на 633 млн. рублей в марте (+58,3%) и на 1,58 млрд. рублей – за три месяца года (+94,6%).

Представители КАМАЗа вошли в совет директоров поставщика «БелЗАН»

autostat.ru_11.04.2017

Три представителя КАМАЗа вошли в совет директоров своего крупного поставщика – белебеевского завода «Автономаль» («БелЗАН», Башкирия). Это заместитель гендиректора по закупкам КАМАЗа Рустам Шамсутдинов, исполнительный директор «РТ-авто» («дочка» «Ростеха») и одновременно один из менеджеров КАМАЗа – Юрий Авдеев, а также экс-гендиректор Туймазинского завода автобетоносмесителей («дочка» КАМАЗа) Вилсор Халиуллин. Всего в совете, утвержденном в конце марта, семь мест. Его возглавил гендиректор «РТ-капитала» (структура «Ростеха») Виктор Поляков, пишет газета [«Ведомости»](#).

В 2016 году «БелЗАН» получил 36 млн рублей чистой прибыли по РСБУ при выручке 4,4 млрд рублей, гласят данные «СПАРК-Интерфакса». Предприятие на 99% принадлежит «АвтоВАЗагрегату» из Тольятти (Самарская обл.), который находится в стадии ликвидации. Тольяттинская компания была признана банкротом после того, как потеряла заказы АВТОВАЗа. Пакет акций «БелЗАН» пока не выставлен на торги – не завершена его оценка, поясняет конкурсный управляющий «АвтоВАЗагрегата» Юлия Жаркова.

Вхождение в совет директоров «БелЗАН» «будет способствовать повышению эффективности взаимодействия между поставщиком и потребителем, а также созданию новой номенклатуры комплектующих для нового модельного ряда КАМАЗа, отмечают на предприятии. Речь идет о машинах, которые будут комплектоваться новыми кабинами, поясняет представитель КАМАЗа: завод по выпуску их каркасов сейчас строится в Татарстане совместно с Daimler (акционер и индустриальный партнер КАМАЗа). Автозавод заинтересован в стабильности поставок и развитии «БелЗАН», ведь это крупнейший в России производитель деталей крепежа, говорит собеседник. По его словам, присутствие в совете директоров позволит быть в курсе происходящего на «БелЗАН» и помогать в его управлении. Необходимые для этого компетенции у КАМАЗа есть, заверяет он: помимо собственного производства автокомпонентов автозавод участвует в капитале Тутеевского моторного завода и индустриального парка «Мастер», где работают в том числе и поставщики КАМАЗа. По словам участников отрасли, «БелЗАН» «является эксклюзивным поставщиком по ряду технологий, поэтому вхождение менеджеров КАМАЗа в совет директоров является логичным шагом».

Сотрудник одного из российских автоконцернов знает, что вхождение в совет директоров «БелЗАН» представителей КАМАЗа было инициативой «Ростеха». Госкорпорация владеет долями в КАМАЗе (49,9%), а также АВТОВАЗе (после его рекапитализации будет контролировать блокпакет), которому «БелЗАН» тоже поставляет компоненты, поэтому заинтересован в том, чтобы у них не было перебоев с поставками комплектующих из-за ситуации вокруг «АвтоВАЗагрегата», комментирует топ-менеджер крупной автокомпонентной компании. Он не исключил, что следующим шагом будет вхождение КАМАЗа, «Ростеха» или их структур в капитал «БелЗАН». Представитель КАМАЗа это не комментирует, а источник, близкий к предприятию, подтверждает, что такая возможность обсуждается, но решения пока нет. «О вхождении в капитал пока рано говорить», – говорит другой собеседник, близкий к автопроизводителю. Кредитор «АвтоВАЗагрегата» – Новикомбанк (принадлежит «Ростеху»), в залоге у которого находится пакет

акций «БелЗАна», переуступил право требования долга «РТ-капиталу», но сделка еще не утверждена арбитражным судом в рамках дела о банкротстве, уточняет Жаркова.

Динамика авторынка России по брендам в 1 квартале 2017 года

autostat.ru_10.04.2017

Авторынок России в 1 квартале 2017 года



МАССОВЫЙ СЕГМЕНТ | доля **90%** | Динамика: +1,8%
Объем продаж: 277 942 шт.

Бренд	штук	Динамика
Changan	319	+73,4%
Datsun	6 567	+50,2%
Peugeot*	1 112	+29,6%
Mazda	5 234	+15,2%
KIA	37 310	+13,5%
Volkswagen	17 895	+12,8%
Renault*	26 108	+12,1%
Jeep	376	+8,7%
LADA	61 447	+8,0%
Chevrolet	6 840	+4,0%
УАЗ*	9 824	+3,8%
Hyundai*	30 304	+2,6%
Skoda	12 686	+1,9%
НОВИЧОК: Citroen*	996	-0,9%
Ford*	9 380	-3,3%
Ravon (1 629 шт.)	3 307	-9,2%
Lifan	19 886	-10,6%
Toyota*	17 598	-13,8%
Nissan*	4 253	-15,6%
Mitsubishi	360	-20,7%
Honda	1 044	-22,3%
Chery	1 056	-23,3%
Subaru	492	-26,8%
Fiat*	975	-43,2%
Suzuki	510	-72,5%
Geely		

ПРЕМИАЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ | доля **10%** | Динамика: -8,3%
Объем продаж: 30 814 шт.

Бренд	штук	Динамика
Jaguar	627	+201,4%
smart	100	+138,1%
Volvo	1 152	+34,3%
Infiniti	1 477	+26,8%
Cadillac	335	+20,5%
MINI	298	+3,8%
Lexus	4 985	+1,0%
НОВИЧОК: Genesis (198 шт.)		
BMW	6 942	-6,6%
Land Rover	2 120	-12,1%
Mercedes	8 204	-16,1%
Audi	3 615	-26,3%
Porsche	761	-34,3%

* с учётом LCV

Источник: АЕБ, без учета LCV по брендам: BAW, Foton, GAZ, Isuzu, Mercedes, Volkswagen, Hyundai, период январь - март 2017 года

www.autostat.ru

Российский авторынок впервые в этом году вышел в «плюс» - продажи в марте показали рост на 9,4%. При этом мартовский скачок рынка способствовал и квартальному росту (+1%).

Если рассматривать массовый сегмент, на долю которого в первом квартале пришлось 90% от общего объема, то он тоже находится в «плюсе». Продажи здесь достигли 277,9 тыс. единиц (+1,8%). Среди представленных в ТОП-25 марок по объемам реализации в этом сегменте менее половины (12) демонстрируют отрицательную динамику. Хуже всего показатели у китайского бренда Geely, продажи которого упали на 72,5%. У Suzuki реализация сократилась на 43,2%, а у Fiat, Subaru, Chery и Honda падение превысило 20%.

А вот другой китайский бренд - Changan, напротив, показывает наилучший рост (+73,4%). При этом в «плюсе» находятся еще 12 марок: от 50,2% у Datsun до 1,9% у Skoda. Также нельзя не отметить в этом плане отечественные УАЗ (+3,8%) и LADA (+8%).

Продажи в премиум-сегменте в 1 квартале снизились на 8,3% до 30,8 тыс. автомобилей, в связи с чем его доля составила 10%. Несмотря на это, более половины марок (7 из 12) показывают рост. Лучше других здесь преуспел Jaguar, реализация которого увеличилась втрое. Продажи автомобилей smart выросли в 2,4 раза, а Volvo – на 34,3%. Также заслуживают внимания Infiniti и Cadillac (более 20% роста у каждого бренда). Среди тех премиум-марок, кто оказался в «минусе», сильнее всего продажи упали у Porsche (-34,3%). У Audi и Mercedes-Benz показатель падения составляет 26,3% и 16,1% соответственно. Кроме них, в отрицательной зоне присутствуют Land Rover (-12,1%) и BMW (-6,6%).

Авиапрому не хватает подъемной силы

kommersant.ru_11.04.2017

Как выяснил "Ъ", правительство признало серьезное отставание в выполнении обширных планов по реанимации российского авиапрома. Отрасли не удалось достигнуть ключевых показателей: снизились объемы поставок военных и гражданских самолетов и вертолетов, сдвинулись сроки все контрольные точки проекта нового пассажирского МС-21. Особые сложности возникли там, где предполагается международная кооперация. В результате госпрограмма развития отрасли реализована только на 74%, а оценка эффективности Минпромторга как ее исполнителя оказалась в числе самых низких.

По итогам 2016 года госпрограмма развития авиапрома на 2013-2025 годы выполнена на 74%, говорится в докладе Минэкономики, с которым удалось ознакомиться "Ъ". На нее бюджет выделял около 53 млрд руб., фактические расходы оказались на 10 млрд руб. больше. Тем не менее не была достигнута половина плановых показателей госпрограммы. В частности, вместо 198 самолетов в 2016 году поставлено только 136 машин.

Одной из причин невыполнения показателя стало "негативное влияние антироссийских санкций, ограничивших доступ к внешним рынкам" и сокращение внутреннего спроса на авиатехнику. Кроме того, выполнить госпрограмму помешали ухудшение внешнеэкономической конъюнктуры, девальвация рубля, ограничившая возможности по закупке комплектующих и оборудования за рубежом, сокращение спроса иностранных авиакомпаний на технику. Одной из острейших проблем стала программа импортозамещения узлов, агрегатов и двигателей украинского производства.

В документе признается, что в 2016 году не выполнены контрольные этапы проекта создания самолета МС-21. На конец года были перенесены сроки выпуска рабочей конструкторской документации на версию МС-21-200, в частности, из-за доработки версии МС-21-300. Одним из факторов стали также данные маркетинговых исследований: они показали, что в ближайшие два-три года заказов на МС-21-200 "не ожидается". На год сдвинуто проектирование и подготовка производства опытных образцов МС-21-300, не проведен вылет второго летного образца. Основной причиной стали технические и коммерческие доработки. Представитель "Иркут" (разработчик самолета) сообщил "Ъ", что МС-21-300 готовится к первому полету, сейчас идет тестирование систем, в ЦАГИ завершается сборка МС-21-300 для статических испытаний, производятся четвертый и пятый экземпляры для летных и ресурсных испытаний. В компании утверждают, что у нее есть твердые контракты на 175 МС-21, по которым получены авансы.

Заметный спад, по данным анализа госпрограммы, отмечается и по вертолетам: секвестр гособоронзаказа снизил закупки с плановых 390 единиц до 190. Собеседники "Ъ" объясняют отклонение сдвигом сроков завершения разработки, сертификации и начала серийного производства новых вертолетов, в том числе Ка-62, который пришлось исключить из поставок. На 2017 год было перенесено и начало производства среднего многоцелевого вертолета Ми-38. Кроме того из-за "жестких сертификационных норм" в ряде стран затруднено продвижение на внешний рынок гражданской версии Ми-17. В 2016 году изменилась и структура поставок вертолетной техники за рубеж: снизился спрос на транспортно-десантные вертолеты типа Ми-8, но вырос на боевые Ми-35М, Ми-28НЭ и тяжелые транспортные Ми-26. Поставки остальных типов военных вертолетов за рубеж возможны не ранее 2017-2018 годов — из-за глобального снижения сегмента рынка.

В Минпромторге и Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) на запросы "Ъ" не ответили, в "Вертолетах России" оперативных комментариев не предоставили. В докладе говорится, что для выполнения госпрограммы Минпромторг хочет "привлекать и материально стимулировать квалифицированные кадры". Темпы производства вертолетов планируется поддержать за счет снижения издержек. Ситуацию также должно улучшить сотрудничество предприятий авиапрома между собой. Но в Минэкономики очень низко оценивают эффективность работы Минпромторга как исполнителя госпрограммы - на уровне 33,3%. Хуже ситуация только у него же по судостроению и промышленности в целом, а также у самого Минэкономики по Калининградской области и Минкавказу по Северному Кавказу.

Исполнительный директор "Авиапорт" Олег Пантелеев отмечает, что невыполнение плана поставок авиатехники наблюдается из года в год, что "может говорить не о недееспособности промышленности, а о низком качестве

планирования". В то же время, уточняет он, финансовые показатели предприятий авиапрома достаточно высоки, и по гособоронзаказу претензий у заказчика нет.

Омский аэропорт получил сертификат соответствия на выполнение ТО самолетов Sukhoi SuperJet 100

aex.ru_11.04.2017

31 марта 2017 года ОАО «Омский аэропорт» получило сертификат соответствия ФАП 285 на право выполнения технического обслуживания воздушных судов типа RRJ 95 (Sukhoi SuperJet 100) с целью подготовки к полету, в том числе устранения отказов и неисправностей систем воздушного судна, замены компонентов, выполнения плановых работ по техническому обслуживанию в соответствии с требованиями заказчиков. Об этом сообщает пресс-служба аэропорта.

"Для осуществления деятельности по организации и выполнению работ по техническому обслуживанию воздушных судов типа RRJ 95 ОАО «Омский аэропорт» располагает собственной производственной базой, представляющей комплекс зданий и сооружений, оснащённых всем необходимым оборудованием и средствами технического обслуживания. Авиатехнический персонал прошёл соответствующую подготовку, имеет многолетний опыт технического обслуживания самолётов российского и зарубежного производства", - отметили в аэропорту.

ОАО «Омский аэропорт» соответствует сертификационным требованиям, предъявляемым к организациям по техническому обслуживанию при выполнении сертифицируемых работ, и гарантирует постоянное обеспечение соблюдения процедур по техническому обслуживанию воздушных судов, установленных внутренней системой контроля качества, с целью поддержания лётной годности воздушных судов и обеспечения безопасности полётов. Наличие технической базы позволит привлечь к сотрудничеству авиакомпанию, эксплуатирующие RRJ 95, для развития региональной сети пассажирских перевозок, уточнили в аэропорту.

Новосибирский авиазавод на 35% увеличит выпуск отсеков фюзеляжа для самолетов SSJ-100

tass.ru_11.04.2017

Новосибирской авиационный завод (НАЗ) им. В. П. Чкалова в 2017 году на 35% увеличит выпуск отсеков фюзеляжа для российских гражданских самолетов Sukhoi Superjet 100 (SSJ-100, "Сухой Суперджет"). Об этом сообщил в пресс-центре ТАСС заместитель губернатора Новосибирской области Сергей Семка.

"В 2016 году завод выпустил 23 отсека фюзеляжа. В этом году планируется увеличить выпуск на девять, то есть, практически на 35%", - сказал он.

НАЗ им. Чкалова изготавливает элементы фюзеляжа SSJ-100, в том числе, кабину пилотов. Завод основан в 1931 году. В годы Великой Отечественной войны выпустил более 15 тыс. истребителей Як-7 и Як-9. В последующие годы завод также был ориентирован на выпуск военной авиации. Основная его продукция - фронтовые бомбардировщики Су-34.

Ульяновский «Авиастар-СП» отдал заказчику пятый в 2017 году SSJ 100

kommersant.ru_10.04.2017

Ульяновское АО «Авиастар-СП» установило интерьер на пятом в этом году самолете SSJ 100, сообщает пресс-служба предприятия.

«Специалисты Ульяновского самолетостроительного предприятия АО «Авиастар-СП» завершили монтаж интерьера, отработку систем на пятом в этом году самолете Sukhoi Superjet 100 в рамках соглашения о производственной кооперации с компанией «Гражданские самолеты Сухого». 7 апреля авиалайнер был передан на покраску», - говорится в сообщении.

Заказчиком самолета является государственная транспортная лизинговая компания.

Все работы по установки интерьера сотрудники авиазавода выполнили за семь дней. На ульяновском предприятии на самолет установили 100 пассажирских кресел, смонтировали кухонные и туалетные модули, гардеробы, багажные полки, полы.

АО «Авиастар-СП» специализируется на производстве транспортных самолетов Ил-76МД-90А, пассажирских самолетов семейства Ту-204, сервисном обслуживании транспортных самолетов Ан-124 «Руслан». На предприятии ведется монтаж интерьеров и отработка систем самолетов семейства Sukhoi Superjet 100. «Авиастар-СП» участвует в кооперации по производству нового среднемагистрального пассажирского самолета МС-21 и Ил-112.

Глава ОАК отмечает рост спроса зарубежных покупателей на самолеты, задействованные в Сирии tass.ru_11.04.2017

Успешные действия военной авиации РФ в Сирии повысили спрос со стороны зарубежных покупателей на российские боевые самолеты, в частности, Су-34, Су-35 и Су-30СМ. Об этом заявил президент "Объединенной авиастроительной корпорации" (ОАК) Юрий Слюсарь в эфире телеканала "Россия 24".

"По всей нашей фронтовой авиации, которая себя в Сирии показала очень хорошо, мы отмечаем рост интереса со стороны потенциальных заказчиков", - сказал он.

Особенно Слюсарь отметил увеличившийся спрос в отношении истребителей-бомбардировщиков Су-34, "отлично себя показавших на театре военных действий" в Сирии, и истребителей Су-35.

"Также это некоторые наши новые самолеты, для которых это был первый опыт применения в реальных условиях. Самолет Су-30СМЮ, который уже поставляется, отмечается новым витком интереса после сирийских событий", - добавил глава ОАК.

Сотрудничество с Китаем

Слюсарь также заявил, что Предприятие по сборке российско-китайского широкофюзеляжного дальнемагистрального самолета откроется в Шанхае в мае 2017 года.

"Мы в мае с китайской корпорацией Comac открываем совместное предприятие в Шанхае, которое будет являться оператором этого проекта, По договоренности с китайцами производство будет там, а разработка будет вестись в инженерном центре в Москве", - сказал он.

По словам Слюсаря, в ближайшие 20 лет спрос на китайском рынке данного типа самолета может составить несколько сотен машин этого класса. "Первый вылет мы ожидаем через 7 лет, передачу заказчикам - через 10 лет", - добавил глава ОАК.

Российско-китайский широкофюзеляжный дальнемагистральный самолет планируется разработать к 2025-2027 году. Разрабатываться самолет будет в подмосковном Жуковском. Президент ОАК ранее заявлял, что создание самолета оценивается в \$12-20 млрд.

Глава Минпромторга РФ Денис Мантуров также сообщал, что в ходе его посещения авиационной выставки в Чжухае был запущен очередной этап реализации проекта российско-китайского широкофюзеляжного самолета вместе с компанией Comac. Министр выразил надежду что в рамках производства самолета китайская компания будет закупать материалы на предприятии "Юйлянь" в Китае, принадлежащем российскому инвестиционному холдингу Vi Holding.

Vi Holding - международная инвестиционно-промышленная группа, специализируется на разработке и реализации крупных интегрированных проектов в цветной металлургии, добыче и переработке полезных ископаемых, энергетике, недвижимости и инновациях. Совокупная стоимость активов предприятий Vi Holding превысила \$6 млрд., общая численность сотрудников достигла 30 тыс. человек.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

Расширен перечень не облагаемых НДС товаров government.ru_11.04.2017

Постановление от 7 апреля 2017 года №416. В частности, освобождается от уплаты НДС оборудование комплектной установки пиролиза и установка по производству метанола. Принятые решения позволят создать новые конкурентные производства, повысить уровень конкурентоспособности производимых товаров.

Подготовлено Минпромторгом России.

Перечень технологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в России, ввоз которого не подлежит обложению налогом на добавленную стоимость, утверждён постановлением Правительства от 30 апреля 2009 года №372 (далее – Перечень).

В настоящее время ввоз технологического оборудования подлежит обложению НДС, что приводит к увеличению объёма финансовых средств, направляемых предприятиями на техническое перевооружение. Освобождение от взимания налога на добавленную стоимость позволяет сократить отвлечение оборотных средств предприятий, реализующих инвестиционные проекты, направленные на создание новых производств.

Подписанным постановлением Перечень дополнен рядом позиций. В частности, в него включены: оборудование комплектной установки пиролиза; установка по производству метанола; оборудование установки по производству линейного полиэтилена низкой плотности / полиэтилена высокой плотности мощностью 800 тыс. т в год; линия по изготовлению трёхмерных керамических многослойных модулей.

Принятые решения позволят создать новые конкурентные производства, повысить уровень конкурентоспособности производимых товаров. Уплаченный при импорте оборудования НДС возмещается плательщику после постановки оборудования на учёт в качестве основных средств. Таким образом, принятые решения не ведут к потерям федерального бюджета.

Ссылка: О дополнении перечня технологического оборудования, аналоги которого не производятся в России и ввоз которого не подлежит обложению НДС

Алексей Кудрин прогнозирует рост ВВП в 2020 году в целевом сценарии на 3,6%
kommersant.ru_11.04.2017

Глава Центра стратегических разработок (ЦСР), бывший министр финансов опубликовал в своем Twitter-аккаунте прогноз роста экономики России. Согласно цифрам в представленной таблице, рост ВВП к 2020 году в целевом сценарии составит 3,6%, в инерционном — 2%. В текущем году, по версии ЦСР, рост ВВП по инерционному и целевому сценарию составит 1,7%, в 2018-м — 1,8% и 2,7% соответственно, в 2019-м — 1,9% и 3%.

Ранее Минэкономики улучшило прогноз по росту ВВП России с 0,6% до 2%. По оценкам ведомства, за текущий год показатель должен вырасти до 2%, в то время как прежний прогноз устанавливал показатель в 0,6%. Также глава Минэкономики Максим Орешкин заявил, что в 2018–2019 годах рост ВВП снизится до 1,5%.

Глава Сбербанка Герман Греф при этом отметил, что прогнозировать рост российской экономики после 2018 года сложно в связи с предстоящими президентскими выборами — многое будет зависеть, по мнению господина Грефа, от состава правительства. Председатель Банка России Эльвира Набиуллина, в свою очередь, выразила мнение, что без структурных реформ российская экономика не сможет расти быстрее, чем на 1,5–2% в год. Такие точки зрения были озвучены в начале апреля на Биржевом форуме в Москве.

Росэнергобанку доначислили отзыв лицензии
kommersant.ru_11.04.2017

Недавняя смена акционеров не помогла Росэнергобанку сохранить лицензию. Банк был в зоне риска с прошлого года, но точку в его деятельности поставило требование ЦБ о доначислении резервов в объеме, равном капиталу. Вчера регулятор сообщил о том, что банк не способен исполнять свои обязательства перед кредиторами.

Вчера ЦБ отозвал лицензию у Росэнергобанка (РЭБа), занимавшего на 1 марта, по данным ЦБ, 92-е место по размеру активов. Причины стандартные — недобросовестное поведение руководства, вывод активов и недостоверная отчетность. При этом "существенную долю корпоративного кредитного портфеля банка (более 30%) составляли "технические" кредиты, которые направлялись в том числе на обслуживание ранее выданных ссуд", уточнили в пресс-службе ЦБ.

Модель бизнеса Росэнергобанка была построена на активном привлечении вкладов физлиц (36,7 млрд руб.), притом что на активной стороне баланса у него были в основном кредиты предприятиям — 34,9 млрд руб. на 1 марта. По данным Агентства по страхованию вкладов (АСВ), размер страховой ответственности составит 33,9 млрд руб.

Положение РЭБа ухудшилось еще в 2016 году — банк неоднократно нарушал нормативы и даже два месяца (в октябре и ноябре) не публиковал отчетность на сайте ЦБ. В феврале в банке миноритарным акционером, а впоследствии главой совета директоров стал Илья Морозовский, который с 2010 по 2011 год возглавлял банк "АБ Финанс" (где владел долей 19,95%). В 2011 году "АБ Финанс" был присоединен к банку "Пушкино", потерявшему лицензию в сентябре 2013 года. "В конце февраля я купил за 1 руб. 8% акций РЭБа. Предполагалось, что в банк постепенно войдут крупные стратегические инвесторы, среди которых известные инвестфонды из ОАЭ", — сообщил "Ъ" господин Морозовский (см. "Ъ" от 22 февраля).

Однако восстановить деятельность банка не удалось. По словам господина Морозовского, 9 марта РЭБ получил предписание ЦБ по доначислению резервов на 8,7 млрд руб. Эта сумма сопоставима с капиталом банка на 1 марта (9,6 млрд руб.). Требования были предъявлены после существенного оттока средств юрлиц (с января по март 2017 года их объем сократился на 33%, до 4,3 млрд руб.) и ограничения на прием вкладов. Впрочем, в банке не скрывают, что продолжали привлекать средства населения. "Когда мы увидели риск задержек проведения платежей клиентов, банк решил наращивать ликвидность, привлекая вклады физлиц, чтобы за счет этих средств обслуживать клиентские платежи, — объясняет господин Морозовский. — По нашим расчетам, банк должен был привлечь за месяц около 1 млрд руб., за тот же срок клиентам РЭБ выплатил около 3 млрд руб.". Последняя доступная отчетность банка датируется 1 марта, таким образом оценить изменение объема вкладов за март невозможно. "Достоверность отражения в отчетности объема привлеченных банком средств физических лиц будет установлена в ходе работы временной администрации по управлению кредитной организацией", — сообщили "Ъ" в ЦБ.

Эксперты уверены, что обеспечение непрерывности расчетов при наличии ограничения на прием вкладов — нарушение предписания ЦБ. "По внешним признакам непонятно, как такие операции можно провести без нарушения ограничений", — указывает управляющий директор агентства НРА (ранее рейтинговало РЭБ) Павел Самиев. "В таком контексте речь явно идет о схеме", — добавляет председатель совета директоров правового бюро "Олевинский, Буюкян и партнеры" Эдуард Олевинский. Он подчеркнул, что АСВ не оставит это без внимания. Впрочем, Илья Морозовский утверждает, что РЭБ не нарушал предписания ЦБ.

Силуанов пообещал упростить налоговую систему в России **Цитировать в комментарии**
Сообщить об опечатке
rg.ru_11.04.2017

Российская налоговая система станет понятнее для добросовестных налогоплательщиков и даже проще, но реформ в этой области ждать не стоит. Об этом заявил глава Минфина РФ Антон Силуанов на Апрельской конференции в Высшей школе экономики.

"Налоговая нагрузка не будет меняться. Наоборот, мы будем сейчас предпринимать меры по упрощению налоговой системы. Мы планируем через налоговую систему воздействовать на детенизацию экономики", — отметил он, передает ТАСС.

Конкретные идеи в отношении налоговой системы страны ведомство сможет представить только через шесть месяцев. А в 2018 году, по словам Антона Силуанова, все принятые решения будут уже зафиксированы на законодательном уровне.

Напомним, что Министерство финансов уже помогает налогоплательщикам. В частности речь идет о компаниях, которые имеют стратегические задачи. Эти организации смогут платить налоги и соцвзносы с отсрочкой.