

Публикации Publications

НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ NEWS OF BEARINGS INDUSTRY

Индустриальный парк может создать в поселке Одинцовского района
mosreg.ru_17.07.2017

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

Парк пригородных поездов предлагается обновить за государственный счёт
gudok.ru_17.07.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Минприроды и Минпромторг спорят об импортозамещении
kommersant.ru_17.07.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

На ЕВРАЗ НТМК запущен в эксплуатацию участок обработки трубной заготовки
metallinfo.ru_17.07.2017

Fitch повысило рейтинг ММК до уровня «BBB-» со «стабильным» прогнозом
metallinfo.ru_17.07.2017

«Северсталь» вошла в тройку лучших компаний в России в области связей с инвесторами
metallinfo.ru_17.07.2017

Металлоинвест запустил один из крупнейших в мире комплексов по производству горячебрикетированного железа
steeland.ru_17.07.2017

Во втором квартале 2017 года продажи НЛМК выросли на 13 процентов
steeland.ru_14.07.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

"АвтоВАЗ" намерен сократить более 8 тыс. сотрудников в 2017-2018 годах
tass.ru_17.07.2017

"Газель" с автоматической коробкой передач презентуют осенью
life.ru_17.07.2017

Доля рынка отечественных марок в июне снизилась до 25%
autostat.ru_16.07.2017

Петербургский завод Hyundai ушел в корпоративный отпуск
autostat.ru_17.07.2017

В июне продажи китайских автомобилей в России выросли на 11%
autostat.ru_17.07.2017

[Кроссовер Mazda CX-5 попал в ТОП-25 российского рынка](#)

autostat.ru_16.07.2017

[За год в Ливан было экспортировано более 1000 автомобилей Datsun российской сборки](#)

autostat.ru_16.07.2017

[УАЗ опроверг отзыв 150 тысяч автомобилей](#)

autostat.ru_14.07.2017

[УАЗ «Профи» будет стоить от 649 000 рублей](#)

autostat.ru_14.07.2017

[Продажи автомобилей LADA в Евросоюзе в первом полугодии выросли на 32%](#)

autostat.ru_17.07.2017

[Самые продаваемые дизельные автомобили в России](#)

autostat.ru_17.07.2017

[Что предлагалось на вторичном рынке в июне? \(«АВТОСТАТ»\)](#)

autostat.ru_14.07.2017

[ФАС предупредила Daimler и Renault о необоснованном ограничении импорта товаров](#)

rns.online_14.07.2017

[Автоконцерны наращивают экспорт комплектующих](#)

kommersant.ru_17.07.2017

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

[Минпромторг рассчитывает на сделки по дополнительным поставкам SSJ-100 на МАКС-2017](#)

rns.online_17.07.2017

[В ЦИАМ стартовали испытания двигателя нового поколения Silvercrest](#)

i-mash.ru_17.07.2017

[Берлин и Париж сообразят истребитель нового поколения на двоих](#)

i-mash.ru_17.07.2017

[«Рособоронэкспорт» за полгода продал зарубежным ВВС авиатехнику на \\$2 млрд](#)

rns.online_17.07.2017

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА **ECONOMIC POLICY**

[Эффект "Югры": ЦБ проверит 70% активов банков](#)

vestifinance.ru_17.07.2017

[Правительство внесло в Госдуму законопроект, позволяющий ВЭБу привлекать депозиты юрлиц](#)

rns.online_17.07.2017

НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ
NEWS OF BEARINGS INDUSTRY**Индустриальный парк может создать в поселке Одинцовского района**

mosreg.ru_17.07.2017

Новый индустриальный парк может появиться в сельском поселении Жаворонковское Одинцовского района на участке, который расположен на пересечении Минского шоссе и Северного обхода города, сообщает пресс-служба администрации Одинцовского района.

По данным пресс-службы, глава Одинцовского района Андрей Иванов в пятницу провел встречу с представителями малого и среднего бизнеса. На этой встрече руководитель ЗАО «Управляющая компания СТД» Тагир Будников (компания представляет интересы корпорации «ЕПК» – крупнейшего производителя подшипников в СНГ), сообщил, что «ЕПК» заинтересована в расширении и сейчас рассматривает перспективные площадки. Одной из них является территория в сельском поселении Жаворонковское.

«На данной территории можно организовать небольшой индустриальный парк. Готовьте официальное обращение от предприятия, нам нужно конкретное предложение по тому, что вы хотели бы разместить на данной территории. Идея с технопарками сейчас является особенно востребованной – они позволяют организовать складирование и наладить сборочное производство. Подчеркну, что на развитие данной площадки у вас обязательно должны быть средства», – сказал Иванов.

По данным Одинцовского информагентства, компания планирует разместить в Жаворонковском складской комплекс или легкое сборочное производство.

Предприятия «ЕПК» выпускают подшипники качества всех конструктивных групп с наружным диаметром от 20 до 2 200 миллиметров. Номенклатура продукции включает в себя более 9,8 тысячи наименований. Клиентами «ЕПК» являются такие компании, как Daimler, УАЗ, ВАЗ, ГАЗ, МАЗ, КАМАЗ и ВРВ. Кроме этого, корпорация производит подшипники для ступиц автомобилей Renault, Daewoo, Chevrolet, MAN, Isuzu, оси SAF и RABA, а также коробки передач.

Московская область входит в число лидеров по созданию промышленных площадок в России. Ожидается, что к концу 2018 года в Подмосковье будет работать более 60 индустриальных парков.

Источник: пресс-служба администрации Одинцовского района

Другие публикации по теме:**В Жаворонковском поселении может появиться новый индустриальный парк****Крупный инвестор рассматривает возможность размещения производства в Одинцовском районе****ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**
RAILWAY INDUSTRY**Парк пригородных поездов предлагается обновить за государственный счёт**

gudok.ru_17.07.2017

Межведомственная рабочая группа по вопросам развития железнодорожного транспорта рекомендовала Правительству РФ рассмотреть следующую схему обновления вагонного парка пригородных поездов: выделять субсидии регионам на закупку парка.

Заседание межведомственной рабочей группы, в котором приняли участие представители Минтранса, федеральных и региональных органов исполнительной власти, компании ОАО «РЖД», прошло под председательством вице-преьера правительства России Аркадия Дворковича.

9 июля президент Владимир Путин утвердил перечень поручений для обеспечения эффективной работы пригородного железнодорожного комплекса. В частности, президент **поручил правительству до 1 января сформировать механизмы экономического стимулирования для обновления подвижного состава и объектов транспортной инфраструктуры.**

Все эти меры направлены для недопущения ситуации с отменой пригородного сообщения, как это было в начале 2015 года. Тогда было отменено более 300 поездов, а в некоторых регионах пригородное сообщение остановилось вовсе. Для того чтобы эта ситуация не повторилась, регионы получили субсидии от государства на оплату выпадающих доходов пригородных перевозчиков. Благодаря этому все они смогла сохранить необходимые размеры и объёмы движения электричек. В этом году выпадающие доходы перевозчиков должны быть покрыты почти в полном объёме. Регионы выплатят 11 млрд руб. Это на 10% больше, чем в предыдущем году, когда от субъектов РФ было получено 10 млрд руб.

В прошлом году ОАО «РЖД» совместно с пригородными компаниями была проведена работа с субъектами Федерации по определению механизма обновления парка с участием средств бюджетов регионов. В частности, компании-перевозчики разработали инвестпрограммы по обновлению подвижного состава и направили их на рассмотрение региональных властей.

Так, по словам генерального директора ОАО «Экспресс-пригород» Екатерины Куфаревой, проекты на среднесрочную перспективу до 2020 года включают в себя несколько вариантов: прямую закупку подвижного состава за счёт включения инвестиционной составляющей в экономически обоснованный уровень тарифа, лизинговую схему приобретения подвижного состава, наделение пригородной компанией имуществом за счёт взноса средств в уставный капитал. «В настоящее время решение вопроса по приобретению подвижного состава и принятию расходных обязательств субъектом находится на рассмотрении, при этом регион понимает, что в 2018 году необходимо приобретение одного электропоезда», – отметила она.

Регионы, которые являются заказчиками перевозок и регуляторами их объёмов, заинтересованы участвовать в обновлении парка. Важно сохранить пригородные поезда как социально доступный вид транспорта. Компании-перевозчики не имеют средств на обновление подвижного состава. Кроме того, если они и найдут средства на новые поезда, это неизбежно скажется на цене проезда. Повысить же стоимость проезда – мера не эффективная, это сразу снизит объёмы перевозок и вызовет недовольство пассажиров. Для получения господдержки субъектам Федерации необходимо будет соблюсти ряд условий, предложенных Минтрансом.

Об этом «Гудку» рассказал начальник Центра по корпоративному управлению пригородным комплексом ОАО «РЖД» Алексей Белянкин. «Эти условия подразумевают, что, во-первых, регион должен иметь долгосрочный договор на 15 лет на транспортное обслуживание населения с компанией-перевозчиком, с обязательствами по возмещению выпадающих доходов в полном объёме, с включением в экономически обоснованный тариф лизинговых платежей или инвестиционных расходов на обновление подвижного состава. Кроме того, субъект РФ должен будет предоставить перевозчику гарантии компенсации лизинговых платежей на обновление подвижного состава», – уточнил он. Субсидии регионы получают через Минтранс.

Без приобретения нового подвижного состава уже со следующего года начнёт образовываться дефицит парка для обеспечения объёма перевозок, запланированного регионами в комплексных планах транспортного обслуживания. **Сегодня на сети эксплуатируется немногим более 9,5 тыс. вагонов пригородных поездов.** К 2030 году из-за окончания нормативного срока службы спишется около половины, и дефицит их станет существенным – понадобится 4159 новых вагонов, то есть 43,5% от действующего парка.

Наиболее острая ситуация, по оценке ОАО «РЖД», в 2018–2020 годах сложится в Забайкальском крае, Калининградской, Ростовской, Саратовской, Кировской, Кемеровской областях и Красноярском крае. Как рассказал «Гудку» генеральный директор Забайкальской пригородной пассажирской компании (ЗППК) Николай Гаджала, в следующем году у перевозчика образуется дефицит четырёх вагонов локомотивной тяги и одного четырёхвагонного электропоезда. Арендный ЗППК у ОАО «РЖД» парк состоит из моторвагонного подвижного состава (44 вагона– 11 составов) и вагонов локомотивной тяги (23 вагона).

По словам Екатерины Куфаревой, средний возраст парка компании 17,3 года со сроком службы 28 лет. «Начиная с 2019 года на территории Новосибирской области возникнет дефицит парка. К 2030 году 10 составов будет списано. Для обеспечения потребности населения Новосибирской области по перевозке пассажиров и сохранения действующей маршрутной сети на среднесрочную перспективу в период с 2018 по 2020 год необходимо приобрести три электропоезда, с 2021 по 2030 год – ещё семь», – рассказала она «Гудку». Вопрос обновления парка вновь вынесут на федеральный уровень в августе, когда пройдёт заседание Госсовета.

Минприроды и Минпромторг спорят об импортозамещении
kommersant.ru_17.07.2017

Как выяснил “Ъ”, у профильных министерств до сих пор нет единой позиции о том, какие требования по использованию российского оборудования включать в лицензии на освоение недр. В Минприроды не хотят жестких норм, предлагая делать выбор в пользу российской продукции лишь при ее конкурентоспособности. Минпромторг настаивает на закреплении в лицензиях использования продукции, официально признанной российской. Эксперты говорят, что промышленность пока заместила лишь относительно простые узлы, источники “Ъ” опасаются, что при жестких требованиях компании начнут «мухлевать» с оборудованием.

Минприроды считает, что к требованиям об использовании российской машиностроительной продукции при выдаче новых лицензий на участки недр не нужно подходить радикально. Поручение Минприроды и Минпромторгу проработать такие требования правительство выдало по итогам заседания правкомиссии по импортозамещению, прошедшего 16 мая, об этом просил первый заместитель главы Минпромторга Глеб Никитин. Глава Минприроды Сергей Донской по итогам рассмотрения доложил правительству (копия письма есть у “Ъ”), что актуализированные лицензии содержат обязательство по использованию российского оборудования: недропользователи обязуются «отдавать предпочтение российским организациям и разработкам с учетом их конкурентоспособности при прочих равных условиях (качество, сроки, цены, гарантии, своевременные поставки, квалификации и т. д.)». Роснедра разослали в территориальные органы рекомендации о включении в лицензии данного требования, отмечает глава Минприроды. При этом господин Донской указывает, что позиция Минпромторга в Минприроды не поступала.

Но заместитель главы Минпромторга Василий Осьмаков заявил “Ъ”, что предложения министерства сформированы и направлены в правительство. Минпромторг замечает, что требования, которые затронут только организации, неэффективны, поскольку это может быть не произведенное в РФ оборудование, а просто проданное через российские филиалы иностранных производителей или через посредников. Таким образом, при выдаче лицензий, считает господин Осьмаков, следует руководствоваться введенным два года назад 719-м постановлением, определяющим критерии отнесения к российской продукции. За два года доля импорта по нефтегазовому машиностроению в целом снизилась с 57% до 45,5%, отмечает он, производство в данном секторе выросло в 2016 году на 7,1%, экспорт — на 20%.

Большинство собеседников “Ъ” в нефтекомпаниях достаточно сдержанно отреагировали на поручение, заявив, что уже отдают приоритет российским производителям в тех сферах, где возможно. В «Русснефти» полагают, что инициатива простимулирует выпуск новых образцов оборудования. Источник “Ъ” в одной из нефтесервисных компаний опасается, что слишком жесткие требования заставят нефтекомпании «мухлевать».

Наиболее проблемными для импортозамещения в нефтегазовой отрасли, по мнению Минпромторга и компаний, по-прежнему остаются шельфовые технологии и ИТ. Минпромторг намерен снизить зависимость от импорта при работе в Арктике с 85% до 65% к 2020 году и до 50% к 2025 году. В группе «Римера» (структура ЧТПЗ) считают, что освоение шельфа зависит от импорта на 95%. Кроме того, по-прежнему высока зависимость от импорта и у технологии гидравлического разрыва пласта, частично это касается оборудования для роста нефтеотдачи пластов, сообщили “Ъ” в компании. По заказу нефтяников были разработаны аналоги оборудования одной из западных компаний, например электроцентробежный насос, который будут выпускать на заводе «Алнас», добавляют в «Римере».

Тем не менее, по словам партнера SBS Consulting Сергея Артемьева, импортозамещение в нефтегазовом машиностроении идет с переменным успехом. «Относительно несложные узлы и агрегаты (насосы, арматура, задвижки) локализованы частным сектором частично на своих разработках, частично по схеме лицензирования,— отмечает он.— Но сложные решения, требующие многолетних разработок, все еще труднореализуемы в первую очередь из-за технических рисков, дороговизны и неочевидной окупаемости при единичном использовании». В пример эксперт приводит финансирование Минпромторгом ОКР элементов комплексов подводной газодобычи — «технологии, которая на 100% импортировалась», а также СП Linde и «Силовых машин» по выпуску спиральновитых теплообменников для сжижения газа. Предложение по включению в лицензионные условия использования оборудования, сделанного в России, подстегнет его

потребление, но усилит ожидания игроков рынка по расширению господдержки локализации и импортозамещения, отмечает господин Артемьев.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

На ЕВРАЗ НТМК запущен в эксплуатацию участок обработки трубной заготовки metallinfo.ru_17.07.2017

В День металлурга в крупносортном цехе ЕВРАЗ НТМК запущен в эксплуатацию участок зачистки круглого проката. Техническое перевооружение позволит удвоить производственную мощность участка, повысить качество зачистки металла и расширить сортамент продукции. Эти шаги призваны укрепить позиции комбината в перспективном сегменте трубной заготовки. В торжественном мероприятии приняли участие Вице-президент ЕВРАЗа, руководитель Дивизиона «Урал» Максим Андриасов, управляющий директор ЕВРАЗ НТМК и ЕВРАЗ КГОКа Алексей Кушнарев, мэр Нижнего Тагила Сергей Носов.

«Этот проект направлен на повышение эффективности производства, и команда хорошо с ним справилась. Впереди у нас еще много интересных инициатив, которые позволят комбинату развиваться, – отметил Вице-президент ЕВРАЗа, руководитель Дивизиона «Урал» Максим Андриасов. «У нас сложилась хорошая традиция: отмечать День металлурга запуском новых производственных объектов. Современная линия по обработке трубной заготовки позволит нам улучшить качество нашей продукции и полностью удовлетворить требования заказчиков», – добавил управляющий директор ЕВРАЗ НТМК и ЕВРАЗ КГОКа Алексей Кушнарев.

«Запуск участка – хороший пример импортозамещения и кооперации металлургов и машиностроителей, ведь оборудование изготовлено в России, в основном – дочерним предприятием другого градообразующего предприятия, Уралвагонзавода, – подчеркнул мэр Нижнего Тагила Сергей Носов, – Комбинат развивается, запускает новые объекты, соответственно, будет развиваться и Нижний Тагил». Техническое перевооружение продолжалось в течение года. За это время в крупносортном цехе смонтировали вторую технологическую линию для обработки круглой заготовки. Здесь установлен дробеметный комплекс для полного удаления окалины с поверхности заготовок, станок для зачистки дефектов и транспортная система, которая обеспечит накопление и перемещение заготовок между агрегатами. Новое оборудование интегрировано в технологическую цепочку с единым программным управлением и логистикой. Очистку рабочего пространства от абразивной пыли обеспечивают две аспирационные установки. Технические характеристики новой линии – мощность более 120 тысяч тонн заготовки в год. Инвестиции в проект составили около 160 млн рублей.

На новой линии будут обрабатывать круглые заготовки диаметром от 70 до 250 мм. Это открывает ЕВРАЗ НТМК широкие возможности для освоения трубной заготовки больших диаметров: 160, 180, 220-250 мм.

Fitch повысило рейтинг ММК до уровня «BBB-» со «стабильным» прогнозом metallinfo.ru_17.07.2017

Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings повысило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента («РДЭ») ММК до уровня «BBB-» с «BB+» со «стабильным» прогнозом. В своем пресс-релизе Fitch отмечает, что повышение рейтинга отражает значительное снижение леввериджа, а также является следствием ожиданий Fitch относительно того, что финансовый профиль компании останется консервативным и прогнозируемый левверидж будет в пределах параметров нового рейтинга на протяжении временного горизонта рейтинга. Снижению леввериджа способствовали сильные показатели компании и вырученные средства от продажи доли в Fortescue Metals Group (FMG) в 2016 году. Fitch также отмечает, что ММК в настоящий момент не имеет существенных инвестиционных проектов. Агентство предполагает, что капиталовложения (CAPEX) компании составят примерно 600 млн долларов США в год и будут направлены в основном на техническое обслуживание и проекты по повышению операционной эффективности.

По мнению Fitch, рейтинг ММК также отражает сильную позицию компании на российском рынке (70-75% продаж) как поставщика широкого ассортимента стальной продукции с высокой добавленной стоимостью. Fitch ожидает мягкое восстановление спроса на российскую сталь в среднесрочном периоде с ростом на уровне 1,5-2% в год, что должно поддерживать способность компании сохранять кредитный профиль.

В рамках базового сценария Fitch прогнозирует, что дивидендные выплаты ММК составят примерно 350-400 млн долларов США, после того как компания повысила коэффициент выплаты до не менее 50% от свободного денежного потока вместо прежних 30%. Скорректированный Fitch свободный денежный поток после выплаты

дивидендов ожидается на уровне примерно 200-300 млн долларов США, что должно способствовать дальнейшему погашению долга и росту ликвидности.

Fitch оценивает операционный профиль ММК как сильный. Ассортимент компании включает значительную долю продукции с высокой добавленной стоимостью (47% в суммарных продажах), при этом ММК имеет очень сильное присутствие и долю рынка в промышленно развитых регионах России, таких как Центральный, Волжский, Уральский и Сибирский. Fitch также рассматривает корпоративное управление ММК выше среднего уровня относительно сопоставимых российских компаний

«Северсталь» вошла в тройку лучших компаний в России в области связей с инвесторами metallinfo.ru_17.07.2017

«Северсталь» признана одной из лучших российских компаний в области работы с инвесторами, по мнению международных инвесторов.

В Москве 13 июля состоялась церемония награждения победителей всероссийского конкурса в области работы с инвесторами, который ежегодно проводит IR Magazine - международный журнал для IR-специалистов. Победители определяются на основе независимого исследования британского агентства WeConvene Extel, которое опрашивает инвестиционное сообщество: брокерские фирмы, портфельных управляющих, инвестиционных аналитиков.

В 2017 г., второй год подряд, «Северсталь» номинируется в высшей категории «компаний с крупной капитализацией», где попала в шорт-лист с такими корпорациями, как «Газпром», «Сбербанк», «Норильский никель» и «Роснефть». По итогам голосования «Северсталь» заняла второе место в России в номинации Best Overall Investor Relations.

«Я хочу поблагодарить инвестиционное сообщество за высокую оценку. Эта престижная награда – результат совместного труда всех ключевых управлений компании и топ-менеджмента», – подчеркнул руководитель Управления по коммуникациям и работе с инвесторами Владимир Залужский.

Благодаря взвешенной стратегии «Северсталь» показывает лучшие показатели по рентабельности среди металлургических компаний в мире. При этом компания делает все возможное, чтобы соответствовать высоким стандартам прозрачности и открытости для инвесторов. Совет директоров компании наполовину состоит из независимых директоров, а работа компании в сфере корпоративной социальной ответственности очень высоко оценивается экспертным сообществом.

Металлоинвест запустил один из крупнейших в мире комплексов по производству горячебрикетированного железа steelland.ru_17.07.2017

Компания «Металлоинвест» запустила на АО «Лебединский горно-обогатительный комбинат» (ЛГОК, г. Губкин, Белгородская область) комплекс горячебрикетированного железа (ГБЖ-3) - крупнейшую в России и одну из самых мощных в мире установок по производству ГБЖ.

В торжественной церемонии пуска комплекса ГБЖ-3 приняли участие президент РФ Владимир Путин, министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, полномочный представитель Президента в Центральном федеральном округе Александр Беглов, губернатор Белгородской области Евгений Савченко, основатель USM Holdings Алишер Усманов, председатель Совета директоров УК «Металлоинвест» Иван Стрешинский, генеральный директор УК «Металлоинвест» Андрей Варичев и управляющий директор ЛГОКа Олег Михайлов.

«Комплекс ГБЖ-3 повысит эффективность бизнесаMetalloinvestа и упрочит позиции Компании на мировом рынке металлургического сырья. Это ключевой инвестиционный проект в рамках стратегииMetalloinvestа, предусматривающей увеличение производства продукции с высокой добавленной стоимостью», - отметил председатель Совета директоров УК «Металлоинвест» Иван Стрешинский.

«ГБЖ зарекомендовало себя как эффективная добавка к металлолomu для производства высококачественных марок стали. Мы уверены, что спрос на ГБЖ продолжит расти как в России, так и за рубежом, и готовы обеспечить потребности мирового рынка в этом премиальном сырье. Важное преимущество комплекса ГБЖ-3 - минимальное воздействие на окружающую среду. Использование новых технологических решений позволяет

минимизировать выбросы загрязняющих веществ», - заявил генеральный директор УК «Металлоинвест» Андрей Варичев.

Инвестиции в проект составили более 660 миллионов долларов США. На комплексе ГБЖ-3 создано более 400 высококвалифицированных рабочих мест.

Проектная мощность ГБЖ-3 составляет 1,8 миллиона тонн ГБЖ в год. Выход комплекса на проектную мощность увеличит возможности Компании по производству ГБЖ до 4,5 миллиона тонн в год. Проект укрепит лидерство Металлоинвеста на мировом рынке товарного ГБЖ, доля Компании на котором в настоящее время превышает 40 процентов.

Для увеличения объема производства и повышения качества сырья, необходимого для комплекса ГБЖ-3, была проведена модернизация обогатительной фабрики и фабрики окомкования, обеспечившая выпуск дополнительных объемов концентрата и окатышей повышенного качества.

Процесс прямого восстановления железа, применяемый при производстве ГБЖ, – самый экологичный из всех существующих сегодня способов получения железа из руды. В этом процессе отсутствуют выбросы, связанные с производством кокса, агломерата и чугуна, и твердые отходы в виде шлака.

Проект по строительству комплекса ГБЖ-3 распоряжением правительства РФ был включен в перечень мероприятий «Года Экологии» как проект по внедрению наилучших доступных технологий.

Во втором квартале 2017 года продажи НЛМК выросли на 13 процентов

steelland.ru_14.07.2017

Группа НЛМК во втором квартале 2017 года существенно увеличила продажи стального проката на российском рынке (на 44 процента к предыдущему кварталу) что позволило компании увеличить консолидированные поставки металлопродукции и угля на 13 процентов по сравнению с первым кварталом и на 5 процентов по сравнению со вторым кварталом 2016 года до 4,15 миллионов тонн. Доля готовой продукции в структуре продаж увеличилась до 70 процентов.

Продажи на внешних рынках выросли на 9 процентов по сравнению с предыдущим кварталом и на 4 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (АППГ) до 1,49 миллиона тонн.

Производство стали в отчетном периоде составило 4,14 миллиона тонн, что на 2 процента меньше, чем в первом квартале и на 3 процента меньше, чем в АППГ. Снижение производства связано с проведением плановых ремонтов на Липецкой площадке, во время которых также были успешно завершены работы по запуску установок вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) на ДПН№6 и ДПН№7.

Прогноз производства стали по группе НЛМК в 2017 остается на уровне 16,8 миллиона тонн.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

"АвтоВАЗ" намерен сократить более 8 тыс. сотрудников в 2017-2018 годах

tass.ru_17.07.2017

"АвтоВАЗ" планирует сократить более 8 тыс. человек в 2017-2018 годах, сообщил в понедельник полномочный представитель президента в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич на совещании по вопросам развития "АвтоВАЗа".

"По информации "АвтоВАЗа", 6 тыс. человек в текущем году и еще 2,2 тыс. человек в 2018 году [будут сокращены]", - сказал он.

"Газель" с автоматической коробкой передач презентуют осенью

life.ru_17.07.2017

Обновлённую версию автомобиля "Газель" с автоматической коробкой передач презентуют на выставке ComTrans осенью в Москве. Об этом рассказал журналистам президент "Группы ГАЗ" Вадим Сорокин.

По его словам, уже сейчас специалисты тестируют обновлённые автомобили. Также Сорокин добавил, что инженеры ГАЗ создают собственную автоматическую коробку передач, предназначенную для большегрузов "Газон-Next" и для автобусов малого и среднего класса.

Ранее стало известно, что автомобили "Газель-Next" начнут поставлять в Иорданию. Соглашение подписали с компанией Al-Sultan.

Доля рынка отечественных марок в июне снизилась до 25%

autostat.ru_16.07.2017

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование российского рынка новых автомобилей, которое охватывало продажи отечественных марок. Согласно результатам исследования, в июне 2017 года их реализация в общей сложности составила 35,4 тыс. единиц (с учетом LCV), что на 7,2% больше, чем за тот же период годичной давности.

Таким образом, на долю отечественных марок в июне пришлось 25% от всего объема продаж в России. При этом год назад данный показатель составлял 27%. Как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», в прошлом месяце из отечественных брендов рост показала только LADA (+23% до 27,4 тыс. шт.). А вот ГАЗ и УАЗ продемонстрировали падение. Если у ГАЗа продажи упали на 15% (до 5,2 тыс. шт.), то у УАЗа они рухнули на 39% (до 2,8 тыс. шт.).

По итогам же первого полугодия 2017 года продажи автомобилей отечественных марок в России в общей сложности составили 183,7 тыс. единиц (+7,8%). Это эквивалентно доле в 25,5%, что соответствует результату годичной давности.

Петербургский завод Hyundai ушел в корпоративный отпуск

autostat.ru_17.07.2017

С 17 июля сотрудники завода «Хендэ Мотор Мануфактуринг Рус» в Санкт-Петербурге ушли в традиционный летний корпоративный отпуск, который продлится до 30 июля. А с 31 июля, как сообщает информационное агентство «Прайм», предприятие возобновит работу по стандартному графику: в три смены, пять дней в неделю.

Как уже ранее сообщал «АВТОСТАТ», петербургский завод Hyundai по итогам 6 месяцев 2017 года выпустил 113,7 тысячи автомобилей, что на 17% превышает аналогичный показатель прошлого года.

Напомним также, что в настоящее время в корпоративном отпуске находится Калужский завод Volkswagen (с 3 по 21 июля), а с 24 июля отпустить сотрудников на летний отдых собирается АВТОВАЗ.

В июне продажи китайских автомобилей в России выросли на 11%

autostat.ru_17.07.2017

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование российского рынка новых автомобилей, которое охватывало производителей из КНР. Согласно результатам исследования, реализация новых китайских автомобилей (по данным АЕБ, с учетом LCV) в июне 2017 года достигла 2651 единицы – на 11% больше, чем год назад. Таким образом, они демонстрируют рост продаж в России второй месяц подряд.

Лидером среди китайских автопроизводителей остается Lifan. Продажи автомобилей этой марки в прошлом месяце составили 1321 экземпляр, что на 1% выше результата годичной давности. Второе место в этом рейтинге занимает Chery, реализация которого за месяц достигла 605 единиц (+36%). В тройку лидеров впервые попал Haval – показатель этого бренда равен 182 автомобилям. Совсем чуть-чуть уступил ему Geely (181 шт.), показавший падение на 47%.

Продажи автомобилей других китайских марок в июне выглядят следующим образом: Zotye (108 шт.; +414%), Changan (88 шт.; +267%), DFM (50 шт.; -47%), FAW (50 шт.; -21%), Foton (36 шт.; +300%), Brilliance (16 шт.; -79%), BAW (14 шт.; +17%).

Как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», по итогам первого полугодия 2017 года реализация новых китайских автомобилей в России продолжает показывать падение. Так, с начала нынешнего года было продано 13724 таких машины, что на 13% ниже, чем в январе – июне 2016 года.

Кроссовер Mazda CX-5 попал в ТОП-25 российского рынка

autostat.ru_16.07.2017

В первом полугодии 2017 года российские дилеры Mazda реализовали 8027 экземпляров кроссовера CX-5. Это на 27,3% больше, чем за тот же период прошлого года. Достигнутый результат позволил этой модели войти в ТОП-25 российского рынка, выбив оттуда седан Nissan Almera.

Как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», существенную роль в этом сыграли июньские продажи – в прошлом месяце в России было продано 1746 единиц Mazda CX-5, что на 36,5% больше, чем в июне 2016 года.

Напомним, что с 1 июля в нашей стране стартовали продажи нового Mazda CX-5, стоимость которого начинается от 1 431 000 рублей. При этом у дилеров еще остаются запасы автомобилей дорестайлинговой версии, цена которой на 62 000 рублей дешевле.

За год в Ливан было экспортировано более 1000 автомобилей Datsun российской сборки

autostat.ru_16.07.2017

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», с начала продаж Datsun в Ливане в эту ближневосточную страну был экспортирован 1061 автомобиль данной марки. Свыше 70% от этого объема пришлось на хэтчбек Datsun mi-DO, что эквивалентно 782 экземплярам. Соответственно, оставшиеся 279 единиц – это седан on-DO. При этом на российском рынке наблюдается обратная пропорция.

Напомним, что продажи автомобилей Datsun в Ливане стартовали год назад – 14 июля 2016 года. Чуть раньше – в июне прошлого года – начался их экспорт из России. Обе модели производятся в Тольятти на мощностях АВТОВАЗа.

Автомобили Datsun предлагаются на ливанском рынке, как и в нашей стране, с вазовским 8-клапанным двигателем объемом 1,6 литра и мощностью 87 л.с. Но если для седана on-DO на выбор предусмотрены 5-ступенчатая механическая коробка передач или 4-диапазонный «автомат», то хэтчбек Datsun mi-DO в Ливане продается только с АКП, хотя в России для него доступна и «механика».

Начальная стоимость автомобилей Datsun на ливанском рынке составляет 11900 долларов – за седан on-DO и 12900 долларов – за хэтчбек mi-DO.

УАЗ опроверг отзыв 150 тысяч автомобилей

autostat.ru_14.07.2017

Ульяновский автозавод выступил с опровержением сообщения об отзыве крупной партии автомобилей «УАЗ», которое появилось 14 июля на сайте Росстандарта.

Напомним, сегодня федеральное ведомство сообщило об отзыве 149 579 автомобилей УАЗ «Патриот», «Пикап» и «Карго», реализованных с марта 2014 года по июль 2017 года. В качестве причины отзыва упоминалась некорректная укладка жгутов датчика кислорода, трубок сцепления и тормозных шлангов. В связи с этим владельцам автомобилей предлагалось пройти проверку правильности укладки перечисленных элементов.

Как сообщили в пресс-службе УАЗа, данные сведения, опубликованные Росстандартом, являются некорректными. «Общее количество автомобилей, подлежащих отзыву, составляет порядка 70 тысяч. Поскольку проверочная кампания предполагает проверку трех элементов, на сайте Росстандарта были ошибочно сложены данные по количеству одних и тех же автомобилей», - говорится в сообщении автопроизводителя.

Как уже ранее сообщал «АВТОСТАТ», 7 июля Ульяновский автозавод объявил об отзыве автомобилей УАЗ «Патриот», «Пикап» и «Карго», произведенных с января 2014 года по май 2017 года.

УАЗ «Профи» будет стоить от 649 000 рублей

autostat.ru_14.07.2017

Ульяновский автозавод представил новый продукт в сегменте легких коммерческих автомобилей грузоподъемностью 1,5 тонны – модель УАЗ «Профи». Как сообщает пресс-служба компании, на текущий момент новый коммерческий автомобиль успешно прошел все необходимые сертификационные испытания и получил одобрение типа транспортного средства и одобрение типа шасси.

Новый легкий коммерческий автомобиль УАЗ «Профи» будет выпускаться с широким спектром настроек, которые позволят удовлетворить самые разные потребности клиентов в сфере перевозок грузов, доставки товаров, осуществления строительных ремонтных работ и т.д. На старте продаж потребителям будет предложена заднеприводная версия с двумя типами платформ, грузоподъемность которых составит до 5 европаллет. Автомобиль будет оборудован бензиновым двигателем мощностью 160 л.с. производства Заволжского моторного завода.

УАЗ «Профи» в комплектации «Стандарт» будет оснащен системой ABS+EBD, подушкой безопасности водителя, электростеклоподъемниками, салонным фильтром, центральным замком, боковыми зеркалами с обогревом и электрорегулировкой. Стоимость версии «Стандарт» составит 649 000 рублей.

Комплектация «Комфорт», доплата за которую составляет 50 000 рублей включает в себя кондиционер, охранную сигнализацию с дистанционно-управляемым центральным замком, противотуманные фары, регулировки сиденья водителя по высоте подушки и поясничному подпору, аудиосистему (MP3/USB) с двумя динамиками, зимний пакет с электрообогревом лобового стекла, подогревом сидений, аккумулятором повышенной емкости (75А).

Также на выбор потребителей будут предложены такие дополнительные опции как: блокировка заднего дифференциала, зимний пакет (для комплектации «Стандарт»), система помощи при парковке, современная мультимедийная система с 7-дюймовым интерактивным экраном и возможностью интеграции навигационной системы.

По словам генерального директора ООО «УАЗ» Вадима Швецова, запуск новой современной модели – это важный шаг в развитии коммерческой продуктовой линейки, выпускаемой Ульяновским автомобильным заводом. «Новая модель отвечает важнейшим требованиям современного бизнеса, являясь отличным решением в различных отраслях и сферах, как для перевозок, так и в качестве сервисного и вспомогательного транспорта. Многолетний опыт работы позволяет нам создавать автомобили, специально адаптированные для нужд малого и среднего бизнеса с учетом дорожных условий России», - отметил он.

Продажи автомобилей LADA в Евросоюзе в первом полугодии выросли на 32%

autostat.ru_17.07.2017

За 6 месяцев 2017 года в странах Европейского Союза в общей сложности было продано 2,5 тыс. новых автомобилей LADA. Это на 31,7% больше, чем за тот же период годичной давности. К такому выводу пришли аналитики агентства «АВТОСТАТ» по результатам исследования данных ACEA.

Если рассматривать итоги июня, то в прошлом месяце продукция АВТОВАЗа в ЕС разошлась тиражом в 508 экземпляров, показав рост на 13,6%. Таким образом, после майского снижения (-2,6%) продажи LADA в странах Евросоюза снова показывают положительную динамику.

Как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», рост продаж автомобилей LADA в первом полугодии во многом связан с выходом седана Vesta на рынок Европейского Союза. Напомним, что в начале нынешнего года реализация этой модели началась в Германии, Венгрии и Болгарии.

Самые продаваемые дизельные автомобили в России

autostat.ru_17.07.2017

ТОП-10 продаж дизельных легковых автомобилей


	модель	5М'17	5М'16	17/16		
1.	 Toyota LC Prado	3 375	3 590	-6,0%	↓	1 Toyota LC Prado 
2.	 Toyota LC 200	2 719	3 779	-28,0%	↓	2 Toyota LC 200 
3.	 Renault Duster	2 606	2 176	+19,8%	↑	3 Renault Duster 
4.	 BMW X5	1 870	2 116	-11,6%	↓	
5.	 Audi Q7	1 547	1 693	-8,6%	↓	
6.	 KIA Sorento Prime	1 544	791	+95,2%	↑	
7.	 BMW X6	1 516	1 170	+29,6%	↑	
8.	 Volkswagen Tiguan	1 365	61	+2137,7%	↑	
9.	 Toyota Hilux	1 317	1 800	-26,8%	↓	
10.	 Hyundai Santa Fe	1 274	1 263	+0,9%	↑	
	ВСЕГО дизельных	37 949	40 858	-7,1%	↓	

Источник: АЕВ

Период: январь - май 2017 года

www.autostat.ru

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование российского рынка новых легковых автомобилей, которое охватывало модели, оснащенные дизельными двигателями. В результате был сформирован рейтинг самых продаваемых таких машин по итогам 5 месяцев 2017 года.

Лидером российского рынка среди дизельных автомобилей за отчетный период является внедорожник Toyota Land Cruiser Prado, продажи которого достигли 3375 экземпляров, что на 6% меньше, чем годом ранее. На втором месте располагается еще одна модель японского бренда – Toyota Land Cruiser 200, результат которой составил 2719 автомобилей (-28%). Третья строчка принадлежит дизельному кроссоверу Renault Duster (2606 шт.), объемы реализации которого выросли почти на 20%.

Закрывают пятерку лидеров BMW X5 (1870 шт.; -11,6%) и Audi Q7 (1547 шт.; -8,6%). В ТОП-10 продаж новых легковых автомобилей, оснащенных дизельными двигателями, по итогам января – мая 2017 года также попали: KIA Sorento Prime (1544 шт.; +95,2%), BMW X6 (1516 шт.; +29,6%), Volkswagen Tiguan (1365 шт.; рост в 22,4 раза), Toyota Hilux (1317 шт.; -26,8%) и Hyundai Santa Fe (1274 шт.; +0,9%).

Всего же российские продажи дизельных легковых автомобилей за это время составили около 38 тыс. единиц, что на 7% меньше, чем в 2015 году. Таким образом, как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», их рыночная доля достигла 7,1%. При этом год назад данный показатель был равен 8%.

Что предлагалось на вторичном рынке в июне? («АВТОСТАТ»)

autostat.ru_14.07.2017

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование предложений о продаже машин на сайте DROM.ru, опубликованных в июне 2017 года. Согласно результатам исследования, в прошлом месяце количество предложений о продаже автомобилей, имеющих год выпуска с 2007-го по 2016-

й, на сайте DROM.ru составило 165,4 тыс. штук. При этом средняя цена продаваемых машин достигла 744 тыс. рублей, а средний пробег равен 95 тыс. км.



Годы выпуска

В разбивке по возрастным категориям наибольшее количество предложений по-прежнему приходится на автомобили 2008 года выпуска (27,4 тыс. шт.), доля которых составляет 16,5%.

Доля объявлений о продаже машин 2007, 2011 и 2012 годов выпуска находится в интервале 13,5 – 14,5%. Во многом это объясняется тем, что в 2007 – 2008 годах, равно как и в 2011 – 2012 годах, рынок новых автомобилей в России имел пиковые показатели. Поэтому машины этих годов выпуска можно часто встретить на вторичном рынке.

А вот автомобили 2009 года выпуска, наоборот, имеют одну из самых низких долей (менее 7% или 10,9 тыс. шт.), поскольку именно в тот год российский рынок новых автомобилей из-за кризиса показал самый худший результат за последние несколько лет.

Рыночные сегменты

В прошлом месяце больше других предлагались к продаже кроссоверы и внедорожники. Так, доля сегмента SUV среди продаваемых автомобилей 2007 – 2016 годов выпуска составила 28,5%, что количественно соответствует 47 тыс. единиц. Лидирует здесь на этот раз Toyota Land Cruiser 2008 года выпуска (порядка 500 объявлений). Средняя цена этой модели составляет 1,85 млн рублей, а средний пробег – 153 тыс. км.

На втором месте среди рыночных сегментов располагается B-класс, доля которого равна 21% (34,5 тыс. шт.). Самая популярная здесь модель – Hyundai Solaris 2011 года выпуска (700 предложений). Ее средняя цена составляет 436 тыс. рублей, а средний пробег – около 87 тыс. км.

Совсем немного отстает C-класс с долей 20,5% и 34 тыс. объявлений. Лидер тут – Ford Focus 2012 года выпуска (примерно 1000 предложений) со средней ценой 515 тыс. рублей и средним пробегом 81 тыс. км.

Стоит отметить и D-класс, доля которого достигла 14% (23 тыс. шт.). Наиболее популярной моделью в этом сегменте является Toyota Camry 2008 года выпуска (порядка 600 объявлений), средняя цена которой равна 692 тыс. рублей, а средний пробег – 152 тыс. км. Доля каждого из оставшихся рыночных сегментов составляет менее 6%.

ФАС предупредила Daimler и Renault о необоснованном ограничении импорта товаров

rns.online_14.07.2017

ФАС России выдала предупреждения «Даймлер А.Г.», «КИБ Корпорейшн», «Рено а.с.» и YD-Diagnostics по факту необоснованного ограничения импорта товаров под их брендами неофициальным дилерам, сообщила служба.

«14 июля 2017 года Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) выдала предупреждения компаниям "Даймлер А.Г." (Германия), "КИБ Корпорейшн" (Япония), "Рено а.с." (Франция) и YD-Diagnostics (Южная Корея) о необходимости прекращения нарушения антимонопольного законодательства по факту необоснованного ограничения ввоза в страну товаров под их брендами предпринимателям, не являющимся официальными дилерами правообладателей», — говорится в сообщении.

Независимые импортеры ранее подавали в ФАС заявления о том, что на попытку согласовать возможность ввоза продукции этих компаний получили немотивированные отказы, либо их запросы не были рассмотрены. ФАС усмотрела признаки недобросовестной конкуренции на рынке в поведении этих компаний.

Если предупреждение не будет исполнено в течение 30 дней после получения, в отношении компаний будут возбуждаться дела по признакам нарушения антимонопольного законодательства, предупреждает служба.

Автоконцерны наращивают экспорт комплектующих kommersant.ru_17.07.2017

Иностранные автоконцерны начали извлекать пользу от слабого рубля, наращивая экспорт автокомпонентов из РФ. Так, Renault в первом полугодии более чем вдвое нарастила поставки комплектующих за рубеж. Также в глобальные цепочки поставок встраивают российских поставщиков или свои площадки в РФ PSA Peugeot Citroen, Ford и Volkswagen Group. Эксперты замечают, что, помимо слабого рубля, росту могли способствовать экспортные госсубсидии и попытки концернов дозагрузить мощности в РФ, простаивающие из-за падения внутреннего спроса.

Renault за первое полугодие нарастила экспорт комплектующих из России на 119%, до €35 млн, рассказали “Ъ” в компании. Рост обеспечен увеличением поставок и расширением номенклатуры экспорта, объясняют в Renault: к началу второго полугодия концерн поставлял из РФ 191 вид автокомпонентов против 160 в 2016 году. Это, в частности, штамповка, пластиковые детали, элементы тормозной системы и ходовой части, осветительные приборы. Почти половина экспорта (49%) идет в Азию и Европу, говорят в концерне, 23% — в Латинскую Америку, также компоненты поставляются в страны Африки, Ближнего Востока и Индию.

Количественный рост экспорта Renault не раскрывает. В 2016 году объем экспорта компонентов концерна вырос на 70%, до €27,2 млн. Один из крупнейших экспортных проектов Renault в РФ — поставки в Алжир сваренных и окрашенных кузовов машин — стартовал в декабре 2016 года. В январе—июне компания отгрузила в Алжир более 7,7 тыс. кузовов и более 15 тыс. бамперов. Планов по экспорту за год в Renault не раскрывают, рассчитывая сохранить текущую динамику. Помимо компонентов, Renault экспортирует и готовые машины: в 2016 году в страны ближнего и дальнего зарубежья (Белоруссия, Казахстан, Армения, Азербайджан, Киргизия, Вьетнам) ушло 12 тыс. Duster, Kaptur, Sandero и Logan. В июне концерн начал поставки Renault Duster в страны Персидского залива, первая партия из 494 машин ушла в ОАЭ и Кувейт. В ближайшее время в компании планируют еженедельные отгрузки, а общий экспорт в страны Залива по итогам года составит «несколько тысяч машин». Приоритетом экспорта автомобилей в Renault считают Ближний Восток, Африку и Азию.

Андрей Панков, гендиректор ЗАО «Рено Россия», о проблемах с экспортом в Иран автокомпонентов, 1 июня Сейчас пошлина, которую мы там (в Иране.— “Ъ”) платим,— около 20%. Если будет заключено соглашение хотя бы об ограниченной свободной торговле или торговых преференциях, эти пошлины опустятся до 4%

В целом иностранные автоконцерны, локализовавшие производство в России, лишь недавно стали переходить к экспорту комплектующих и встраиванию российских площадок в свои цепочки глобальных поставок. С мая рязанский поставщик фар PSA Peugeot Citroen «Аутомотив Лайтинг» экспортирует фары для Peugeot 308 при послепродажном обслуживании в ЕС (поставлено около 6 тыс. фар в мае—июне). Для автоконцерна это первый опыт закупки запчастей в РФ для обслуживания машин европейского производства. Volkswagen Group в 2016 году экспортировала 45 тыс. запчастей (10% от выпущенных в РФ) в СНГ, Мексику и Европу, актуализировать данные по поставкам в этом году не удалось. Российские поставщики Ford Sollers уже несколько лет поставляют на европейские производства Ford литые диски и свечи, а со второго квартала 2017 года — штамповку интерьера и экстерьера, стекло и уплотнители. Объемы в компании не уточнили, но пояснили, что в Румынии осенью начнется серийный выпуск модели EcoSport и тогда начнутся массовые отгрузки, пока идут тестовые.

Владимир Беспалов из «ВТБ Капитала» рассуждает, что в тренде на экспорт иностранцами комплектующих явно сыграл свою роль курс рубля: видимо, Россия стала привлекательнее с точки зрения производства, так как себестоимость снизилась. При этом автоконцернам нужно повышать прибыльность предприятий в РФ, считает эксперт, и в рамках своих глобальных стратегий они пытались оптимизировать бизнес-процессы и дозагрузить российские мощности (после спада авторынка в 2013–2016 годах). Аналитик добавляет, что росту способствуют и госсубсидии на логистику экспортных поставок.

Минпромторг рассчитывает на сделки по дополнительным поставкам SSJ-100 на МАКС-2017

rns.online_17.07.2017

Минпромторг рассчитывает, что на международном авиационно-космическом салоне (МАКС) будут заключены сделки по увеличению объемов поставок Sukhoi Superjet 100 (SSJ100) в рамках действующих контрактов, рассказал министр промышленности и торговли Денис Мантуров. Об этом сообщил Минпромторг.

"Что касается контрактов, рассчитываем на интерес к нашим Superjet (SSJ-100. - RNS). Чтобы не предвещать, в количестве и в сумме я сейчас называть точно не буду, но мы рассчитываем на дополнительные объёмы по подписанным контрактам по гражданской линии по Superjet", сказал он.

Гендиректор "Аэрофлота" говорил, что подписание соглашения с производителем SSJ-100 - "Гражданские самолёты Сухого" - на поставку 20 самолётов ожидается на МАКСе. Сейчас в парке "Аэрофлота" 30 самолётов SSJ-100.

МАКС-2017 пройдёт с 18 по 23 июля.

В ЦИАМ стартовали испытания двигателя нового поколения Silvercrest

i-mash.ru_17.07.2017

В ЦИАМ стартовали испытания двигателя нового поколения Silvercrest, создаваемого компанией Safran Aircraft Engines для перспективных самолетов бизнес-класса.

В Научно-испытательном центре (НИЦ) ЦИАМ в подмосковном г. Лыткарино успешно стартовал первый этап испытаний турбореактивного двигателя Silvercrest, создаваемого во Франции для перспективных бизнес-джетов. Специалисты ЦИАМ и Safran Aircraft Engines реализуют программу, в ходе которой должны быть подтверждены тяговая эффективность, экономичность и надежность работы двигателя в натуральных полетных условиях, создаваемых термобарокамерой стенда Ц-4Н.

При подготовке к испытаниям ЦИАМ усовершенствовал систему подвода воздуха к двигателю, обеспечил адаптацию стендового оборудования для размещения и управления, измерения статических и динамических параметров. Спроектирован и изготовлен уникальный адаптер, обеспечивающий размещение двигателя при выполнении текущего цикла испытаний и последующих работ на двух других стендах крупнейшего в Европе Научно-испытательного центра ЦИАМ, где будут выполнены проверки пусковых свойств и в условиях обледенения.

Берлин и Париж сообразят истребитель нового поколения на двоих

i-mash.ru_17.07.2017

Президент Франции Эммануэль Макрон и канцлер Германии Ангела Меркель в ходе пресс-конференции после совместного заседания кабинетов министров двух стран, стороны намерены разработать новые пилотируемые и беспилотные аппараты, которые придут на смену истребителям Rafale и Typhoon в ВВС Франции и Германии, а также будут поставляться на экспорт.

Кроме того, Макрон и Меркель договорились об ускорении совместной программы Eurodrone по созданию общеевропейского флота боевых беспилотников в 2020-х годах.

«Это революция, но мы не боимся революций, когда они мирные и хорошо продуманные», - сказал французский президент.

«Это сигнал для британцев. Вы выходите из ЕС, и мы движемся вперед. Мы не будем терпеть ваших попыток заблокировать военные возможности Евросоюза», - прокомментировал ситуацию высокопоставленный источник в германской оборонной промышленности.

В настоящее время ВВС Франции используют боевые самолеты Mirage и Rafale производства концерна Dassault, в то время как основу боевой мощи Люфтваффе составляет истребитель Eurofighter Typhoon, разработанный и

производимый совместно Германией, Великобританией, Италией при участии ряда других европейских стран. Франция, исходно также участвовавшая в проекте, покинула его в конце 1980-х годов для создания собственного самолета Rafale. Великобритания, помимо участия в проекте Eurofighter, участвует в американском проекте F-35 Joint Strike Fighter.

В 2015 году Франция и Германия договорились о совместной разработке основного боевого танка нового поколения, способного конкурировать с российской боевой машиной «Армата». В июле 2015 года германская фирма Krauss-Maffei Wegmann (KMW) и французская Nexter Systems создали для этой цели новый концерн KANT (KMW and Nexter Together).

«Рособоронэкспорт» за полгода продал зарубежным ВВС авиатехнику на \$2 млрд rns.online_17.07.2017

Заместитель гендиректора «Рособоронэкспорта» Сергей Ладыгин заявил, что в первой половине 2017 года объем экспортных поставок военной авиатехники составил порядка \$2 млрд, сообщает пресс-служба «Рособоронэкспорта».

«Не секрет, что авиационный компонент занимает львиную долю в наших поставках. Только в первой половине 2017 года экспорт вооружения и военной техники для ВВС по нашим контрактам составил около \$2 млрд», — цитирует пресс-служба слова Ладыгина.

Замглавы «Рособоронэкспорта» также добавил, что компания намерена принять участие в международном авиационно-космическом салоне (МАКС-2017), который пройдет с 18 по 23 июля.

«Для "Рособоронэкспорта" участие в салоне МАКС — прекрасная возможность активизировать маркетинговую работу компании и важная имиджевая составляющая... Ожидаем, что по итогам МАКСа сможем увеличить портфель заказов для обеспечения будущих поставок», — сказал он.

Сообщается, что «Рособоронэкспорт» в рамках авиасалона представит более 160 единиц продукции в области ВВС и ПВО. Стенды организации намерены посетить делегации 50 стран, запланировано подписание более 10 контрактов и соглашений о сотрудничестве с зарубежными и отечественными компаниями.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА **ECONOMIC POLICY**

Эффект "Югры": ЦБ проверит 70% активов банков vestifinance.ru_17.07.2017

"По многим кредитным организациям, если говорить о так называемых малых и средних банках, уже есть понимание качества. Сейчас, если мерить среднюю температуру по больнице, если мы возьмем еще и системно значимые банки, наверное, этот уровень где-то от 60% до 80%.

В идеале, конечно, 100% активов должны быть понятны, прозрачны и изучены куратором и другими сотрудниками. Это ключевой показатель эффективности сотрудников надзорного блока, если 70% активов рассмотрены и понятны надзору, и оценка, которая отражена в балансе, либо подтверждена надзором, либо высказано суждение", - отметила Полякова, сообщает "Интерфакс".

В мае ЦБ увеличил максимальный срок проведения проверок кредитных организаций, в частности для системно значимых банков он вырос с 90 до 180 рабочих дней.

Если надзорный блок ЦБ будет стремиться к выполнению этого показателя силами дистанционного надзора, то количество инспекционных проверок, их объемы и продолжительность продолжат сокращаться, заключила Полякова.

Банк России с 10 июля ввел трехмесячный мораторий на удовлетворение требований кредиторов банка "Югра" и возложил на Агентство по страхованию вкладов (АСВ) задачи временной администрации банка сроком на полгода. Заместитель председателя ЦБ Василий Поздышев заявил, что ЦБ видит признаки недостоверности отчетности банка и подозревает банк в выводе активов и манипуляциях со вкладами. ЦБ обратился в правоохранительные органы в связи с деятельностью банка "Югра".

Вклады в банке "Югра" оценивали на 1 июня в 180 млрд руб., из них 170 млрд руб. застрахованы в АСВ.

Другой пример манипуляции активами - "Татфондбанк". АСВ выявил недостачу имущества в кредитной организации. Инвентаризация имущества банка завершена 11 июля.

"По итогам инвентаризации выявлена недостача в размере 40 млрд 909 млн 277 тыс. руб., которая образовалась в связи с отсутствием на дату проведения инвентаризации оригиналов подтверждающих документов. Около 65% недостачи приходится на расчеты по заключенным хозяйственным договорам и договорам цессии, а также незавершенные расчеты, около 15% - на неподтвержденную задолженность по кредитам, 20% - на неподтвержденную задолженность по учтенным на балансе ценным бумагам", - отмечает АСВ.

ЦБ 3 марта отозвал лицензию у "Татфондбанка", в апреле банк признан судом банкротом. Дыру в капитале "Татфондбанка" оценили в 118 млрд руб.

Правительство внесло в Госдуму законопроект, позволяющий ВЭБу привлекать депозиты юрлиц

rns.online_17.07.2017

Правительство внесло в Госдуму законопроект, направленный на совершенствование деятельности Внешэкономбанка. Соответствующее распоряжение опубликовано на сайте правительства.

«Законопроектом предлагается внести в федеральный закон от 17 мая 2007 года № 82-ФЗ "О банке развития" изменения, которыми актуализируются цели и функции деятельности Внешэкономбанка с учетом стратегических направлений его развития, подходы к его инвестиционной и финансовой деятельности. Определяется порядок участия в реализации проектов (сделок), имеющих общегосударственное, стратегическое или приоритетное значение для экономики страны, которые не соответствуют основным направлениям, показателям, ограничениям или принципам инвестиционной и финансовой деятельности Внешэкономбанка», — говорится в сообщении.

Как сообщала газета «Коммерсантъ», правительство одобрило законопроект, позволяющий ВЭБу открывать и вести банковские счета юридических лиц, а также привлекать средства юрлиц во вклады на основании решений правительства. В ВЭБе подтвердили, что привлечение на депозиты банка развития средств компаний, не участвующих в его проектах, в настоящий момент обсуждается. В банке уточнили, что соответствующий законопроект был одобрен на заседании правительства 13 июля.