

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

Цена SPO Объединенной вагонной компании оказалась ниже рынка
kommersant.ru_24.05.2016

"Уралвагонзавод" вложит в обновление и усовершенствование промплощадки 350 млн. рублей
i-mash.ru_25.05.2016

Путин отметил заинтересованность России в покупке активов железнодорожных компаний Греции
rns.online_26.05.2016

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

TDC Cutting Tools: мы готовы купить российское предприятие
i-mash.ru_25.05.2016

Корпорация «МиР»: модернизация станочного парка – шанс для отечественного станкостроения
i-mash.ru_26.05.2016

"Металлообработка-2016": бизнес оказался мудрее санкций
i-mash.ru_24.05.2016

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

О нефти по \$100 советуют забыть
kommersant.ru_24.05.2016

ЧТПЗ стал ассоциированным партнером WorldSkills
metalinfo.ru_25.05.2016

Аналитики: цена на нефть не задержится на \$50 за баррель надолго
rns.online_26.05.2016

Металлургия Запада призывает G7 защитить ее от Китая
metaltorg.ru_26.05.2016

Роснефть ждет подрядчиков на бурение скважин
metalinfo.ru_26.05.2016

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Стоимость ТО для Lada снижена на 20%
kommersant.ru_26.05.2016

Производитель грузовиков Scania инвестирует 2 млрд руб. в развитие дилерской сети в России
rns.online_25.05.2016

LADA Vesta вошла в тройку лидеров рынка Приволжского ФО в апреле
autostat.ru_25.05.2016

LADA 2107 стала лидером вторичного рынка в апреле
autostat.ru_25.05.2016

Глава "АвтоВАЗа" посетил Казахстан
i-mash.ru_26.05.2016

Динамика продаж автомобилей по сегментам в апреле 2016 года
autostat.ru_24.05.2016

Рынок легких коммерческих автомобилей растет второй месяц подряд
autostat.ru_26.05.2016

ЧТЗ заключил соглашение на реализацию своих машин через компанию "Сбербанк Лизинг"
i-mash.ru_26.05.2016

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

Итальянские вертолеты не долетают до "Роснефти"
kommersant.ru_26.05.2016

Airbus "полетал" на самом быстром вертолете
i-mash.ru_25.05.2016

"Роскосмос" внедрит средства объективного контроля за производством космической техники
i-mash.ru_25.05.2016

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА **ECONOMIC POLICY**

Министерство труда предложило увеличить срок «дожития» для накопительных пенсий
rns.online_26.05.2016

Каким будет курс рубля в конце года
rg.ru_26.05.2016

Импортозамещение 2016: наши успехи, неудачи и незавидные перспективы
forexpf.ru_26.05.2016

Сбербанк внедрит голосовую идентификацию взамен пластиковых карт
regnum.ru_26.05.2016

25 российских компаний вошли в список Forbes Global 2000
rg.ru_26.05.2016

Цена SPO Объединенной вагонной компании оказалась ниже рынка

kommersant.ru_24.05.2016

НПК «Объединенная вагонная компания» (ОВК) Александра Несиса решила провести SPO своих акций ниже биржевой цены. В понедельник бумаги торговались на уровне 700 руб. за штуку, но размещать до 7,5% своих акций компания намерена по 640 руб. за бумагу.

ОВК во вторник объявила цену вторичного размещения своих акций (SPO) — 640 руб. за штуку. Согласно сообщению компании, это на 13% ниже средней цены акций за период с начала торгов до 23 мая и на 9% ниже цены IPO, прошедшего в апреле 2015 года. В рамках SPO ОВК намерена разместить от 5% до 7,5% своих акций 24–26 мая. Максимальный объем размещения — 8,5 млн акций, таким образом при выкупе рынком всего пакета ОВК получит 5,44 млрд руб.

Сейчас 74,7% акций ОВК принадлежат группе ИСТ, подконтрольной Александру Несису. Доля акционера может снизиться до 69%. После прошлогоднего IPO, когда было размещено 12,22% акций за 9 млрд руб., в число акционеров ОВК вошли дружественные ИСТ PPF Group Петра Келлнера и «Национальный капитал» (подконтрольна НПФ «Благосостояние», управляющему пенсионными средствами ОАО РЖД). Затем еще 13,1% ОВК выкупила группа Ronin Partners Андрея Гаека.

ОВК является одним из двух крупнейших вагоностроительных холдингов России (наряду с Уралвагонзаводом), в частности, ей принадлежит Тихвинский вагоностроительный завод. С прошлого года отрасль столкнулась с резким падением спроса на вагоны из-за снижения грузоперевозок по сети ОАО РЖД и отсутствия потребности операторов в новых мощностях. Тем не менее в отчетности за 2015 год по МСФО ОВК показала рост выручки в 2,5 раза, до 42,1 млрд руб., показатель EBITDA увеличился на 97%, до 7 млрд руб., но при этом чистый убыток компании составил 9,7 млрд руб. (в 2014 году была чистая прибыль 549 млн руб.). Убыточность холдинг объяснял «в основном немонетарными расходами по амортизации и курсовой разнице и ростом финансовых расходов» из-за выплаты процентов по облигациям, купон которых привязан к уровню инфляции. Долгосрочные и краткосрочные обязательства ОВК на конец 2015 года составляли 118,2 млрд руб.

Объявление низкой цены SPO во вторник спровоцировало падение курса акций ОВК на Московской бирже. В понедельник к закрытию бумаги стоили 700 руб. за штуку, на следующий день к полудню цена упала до 646 руб.

"Уралвагонзавод" вложит в обновление и усовершенствование промплощадки 350 млн.рублей

i-mash.ru_25.05.2016

"Уралвагонзавод" в 2016 году направит 350 млн. руб. на проведение ремонтов производственных зданий и сооружений.

В числе приоритетных задач: организация работ по ремонту и усилению несущих конструкций зданий промплощадки, а также выполнение работ по предписаниям контролирующих органов.

Чуть менее трети выделенных средств пойдет на работы, находящиеся на контроле "Ростехнадзора" и на выполнение предписаний "Роспотребнадзора" и МЧС. Кроме того, запланирован значительный объем работ по ремонту столовых, кровель и замены покрытий зданий. Также будет проведено благоустройство заводской территории, ремонт внутренних автодорог, санитарно-бытовых помещений и многое другое.

В 2016 году планируется выполнить капремонт столовых в цехах автоматного-револьверного и механосборочного №2. В цехах металлургического, вагоноборочного и механосборочного производств в июне начнутся работы по ремонту кровель и остекления общей площадью более 49000 кв. м. На них будут задействованы как специалисты "Уралвагонзавода", так и подрядных организаций, в числе которых Ремонтно-строительный

комплекс Урала, "УБТ-Инвест". При этом упор делается на выполнение задач своими силами, для чего в Центре подготовки персонала для работников Уралвагонзавода организовано обучение по специальности "кровельщик". На данный момент уже обучен 71 человек, тогда как в 2015 году всего 46 заводчан.

В 2016 году уже выполнены масштабные работы по:

- ремонту подкрановых балок,
- усилению ферм прогонов железобетонных плит покрытия в целом ряде цехов,
- починке дымовых труб цехов металлургического производства.

На очереди - трубы высотой 150 и 180 м ТЭЦ, а также 100-метровая труба термического цеха №3. После капитального ремонта сданы в эксплуатацию санитарно-бытовые помещения в цехе холодной штамповки, столовые в цехе мелких узлов №2 и железнодорожном. После капремонта сдан в эксплуатацию второй этаж заводского оздоровительного центра "Тагильские зори".

В настоящее время идет разработка проектно-сметной документации на капремонт его первого этажа. В нынешнем году ремонт коснется и заводского профилактория "Пихтовые горы", где в летнее время традиционно расположится оздоровительный лагерь для детей работников головного предприятия корпорации УВЗ.

Путин отметил заинтересованность России в покупке активов железнодорожных компаний Греции

rns.online_26.05.2016

Российский президент Владимир Путин в статье, опубликованной в греческой газете «Катимерини», отметил заинтересованность России в покупке активов греческих железнодорожных компаний и объектов порта Салоники, сообщает пресс-служба Кремля.

«Россия могла бы также содействовать оптимизации греческой транспортной инфраструктуры. Речь идет об участии российских бизнес-структур в предстоящих в Греции конкурсах на приобретение активов железнодорожных компаний, объектов порта Салоники. На очереди и ряд других проектов, способных значительно повысить потенциал двустороннего сотрудничества», — заявил президент.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

TDC Cutting Tools: мы готовы купить российское предприятие

i-mash.ru_25.05.2016

Компания TDC Cutting Tools Inc. провела пресс-конференцию в Информационном центре выставки «Металлообработка-2016», в которой принимает участие впервые.

Основная деятельность холдинга - производство осевого металлорежущего инструмента и биметаллических пил. Дочерние компании занимаются производством изделий из твердых сплавов, шлифовального оборудования, твердосплавного инструмента, заготовок из быстрорежущей стали, вакуумного оборудования для нанесения покрытий и абразивных кругов. Годовой объем производства металлорежущего инструмента превышает 300 млн шт., что делает компанию ведущим мировым производителем в данной отрасли. В 2015 г. было произведено 2,4 млн м ленточных пил, 1,2 млн шт. кольцевых пил и 6 млн шт. сабельных полотен.

Сергей Коротков, начальник отдела продаж в СНГ сообщил журналистам, что к таким результатам TDC пришла благодаря эффективной стратегии и политике слияний и поглощений. На данный момент в компании создана производственная цепь, состоящая из 11 дочерних производственных предприятий, расположенных в США, Германии, Канаде и Мексике, а также сеть центров продаж по всему миру. Эта стратегия позволила TDC Cutting

Tools организовать высоко интегрированную цепочку поставок от поступления сырья в производство, выпуска и дистрибуции готовой продукции до ее потребления и переработки отходов, что позволило оградить бизнес компании от множества рисков. В январе 2015 г. холдинг TDC Cutting Tools открыла офис продаж в России, и за год доля компании на российском рынке составила 1%. В России компания имеет амбициозные планы - закрепиться на российском рынке, нарастить продажи и увеличить долю присутствия до 10%.

Президент TDC Cutting Tools Inc. Чарли Лугасси сообщил на пресс-конференции, что компания будет готова приобрести российское предприятие, если посчитает, что это нужно для бизнеса.

«Мы готовы сделать это очень быстро», - подчеркнул г-н Лугасси. Правда пока таких намерений компания не имеет.

Корпорация «Мир»: модернизация станочного парка – шанс для отечественного станкостроения

i-mash.ru_26.05.2016

Вице-президент НП «Корпорация «Мир» Николай Медведев дал пресс-конференцию в Информационном центре выставки «Металлообработка».

Корпорация специализируется на ремонте и модернизации отечественных станков, создании электронных паспортов станочного парка.

В частности Николай Медведев сообщил, что модернизация существующих и работающих на российских предприятиях станков – наиболее эффективная стратегия, поскольку позволяет экономить деньги и время.

«По цене это примерно от сорока до шестидесяти процентов от [приобретения] нового [оборудования], - заявил Николай Медведев - Ну и по срокам, сейчас же никто станки не делает, станки делают по заказам. Вы заказали, заплатили деньги, потом вы долго ждете. Допустим, чтобы приобрести систему по типу «Сименс» за три месяца вы должны заплатить из своих оборотных средств, четыре месяца ждете, когда придет эта система». По словам Медведева, модернизация занимает значительно меньшее время.

«Это единственный путь выжить нам сейчас до нашего «светлого послезавтра», ведь мы в СССР производили двести тысяч станков в год для девяноста стран мира - Японии, Швеции, Германии, Франции, Италии, - продолжил Медведев. - Так что, это миф о том, что у нас станки были плохие, у нас замечательные были станки, просто потом все это разрушили, сказали «Вы нам не нужны!», мы все купим у них. Что вы купите у них? Где такие деньги на станкостроение? Никогда в жизни. Один путь - модернизация, нужна государственная программа по ремонту и модернизации для возрождения отечественного машиностроения».

"Металлообработка-2016": бизнес оказался мудрее санкций

i-mash.ru_24.05.2016

В ЦВК "Экспоцентр" проходит 17-я международная специализированная выставка "Оборудование, приборы и инструменты для металлообрабатывающей промышленности" - "Металлообработка-2016", входящей в десятку ведущих промышленных смотров мира.

Выступивший на церемонии открытия министр промышленности и торговли Денис Мантуров подчеркнул, что выставка является "главным мероприятием для станкостроительной промышленности, которое в полной мере отражает ключевые мировые тенденции развития отрасли". В этом году, продолжил он, "Металлообработка" собрала свыше 900 экспонентов из 33 стран.

"Такой повышенный интерес к выставке свидетельствует не только о востребованности станкоинструментальной продукции на отечественном рынке, но и является реальным подтверждением наращивания инвестиционного потенциала отрасли в России. Даже на фоне общеэкономического замедления наша станкоинструментальная промышленность переживает период качественного и количественного роста. В прошлом году производство металлорежущих станков увеличилось почти на 20 %. При этом кардинально меняется структура производства, увеличиваются объемы выпуска высокотехнологичного оборудования. Научно-технический сегмент станков с числовым программным управлением добавил в прошлом году 60%. В том, что отрасль переживает технологическое обновление, смогут убедиться гости выставки", - сказал министр.

Он выразил убеждение, что "выставка и ее обширная деловая программа наглядно продемонстрируют достижения российского станкостроения, а также сформируют предпосылки для дальнейшего развития взаимовыгодного сотрудничества между российскими и зарубежными производителями, позволят определить новые точки роста и создать основу для углубления кооперационных связей».

"Выставка, которую мы сегодня открываем, - самый крупный инновационный проект на территории России и стран СНГ», - отметил президент Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин. Он с удовлетворением констатировал, что из 950 экспонентов «Металлообработки-2016» 500 являются российскими компаниями и что их стало на 100 компаний больше чем на прошлой выставке. «Практически все наши партнеры, которые десятилетиями работали на выставке "Металлообработка", сохранили свое присутствие на этой площадке. Все это говорит о том, что этот проект будет развиваться и дальше", - убежден глава Палаты.

По словам президента Российской Ассоциации производителей станкоинструментальной продукции "Станкоинструмент" Георгия Самодурова, "мировое станкоинструментальное сообщество оказалось мудрее политических решений в виде санкционных запретов и ограничений". Он отметил, что в выставке "Металлообработка-2016" участвуют ведущие национальные ассоциации, мировые станкоинструментальные компании, ведущие российские предприятия. "В оборудовании, которое демонстрируется сегодня на выставке, заложены новейшие современные инженерные решения, не имеющие аналогов в отдельных ведущих мировых державах. Мировые бренды заинтересованы сегодня в создании совместных предприятий с целым рядом российских производителей металлообрабатывающего оборудования", - сообщил президент ассоциации.

Разнообразие и масштабность деловой программы выставки "Металлообработка-2016" отметил генеральный директор ЦВК "Экспоцентр" Сергей Беднов. Он подчеркнул, что выставка - это не только смотр, а место, где устанавливаются деловые контакты. Для облегчения установления таких контактов будет работать Межрегиональная биржа субконтрактов. Продолжится реализация проекта "Экспоцентр" - за выставки без контрафакта". Пройдут другие важные мероприятия. Большим преимуществом смотра "Металлообработка" руководитель "Экспоцентра" назвал уникальные технические возможности Центрального выставочного комплекса, которые позволяют демонстрировать в действии любое энергоемкое и крупногабаритное оборудование. Экспозицию выставки "Металлообработка" нередко сравнивают с машиностроительным заводом, на котором одновременно работают сотни станков.

В церемонии открытия выставки также приняли участие председатель Комитета Государственной Думы ФС РФ по промышленности Сергей Собко, врио губернатора Ульяновской области Сергей Морозов, статс-секретарь, заместитель председателя Банка России Александр Торшин, ректор Московского государственного Технологического университета «СТАНКИН» Сергей Григорьев.

"Металлообработка-2016" продлится до 27 мая.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

О нефти по \$100 советуют забыть

kommersant.ru_24.05.2016

Норвежский министр экономики Торд Лин считает, что, хотя мировой рынок нефти и возвращается к балансу спроса и предложения, реалистичным уровнем цен, при котором произойдет стабилизация, может стать цена \$60. Министр считает, что те, кто хочет надеяться на нефть по \$100 за баррель, могут на это лишь надеяться.

Норвежское правительство согласно с выдвинутыми ранее оценками экспертов и участников рынка о том, что мировой рынок нефти постепенно возвращается к балансу спроса и предложения. Об этом в эфире Bloomberg TV сообщил министр энергетики Торд Лин. Однако постепенное восстановление цен на нефть не говорит о том, что Норвегия рассчитывает на их возвращение к прошлым рекордным уровням свыше \$100 за баррель. «Лучше планировать исходя из уровня \$60. А те, кто хочет надеяться на цену \$100, пусть надеются на \$100, — отметил министр. — Мы видели цены на уровне \$140, но это не дало вклада в экономический рост. Поэтому я не надеюсь на это».

Похожее видение ситуации и у сырьевых аналитиков Citigroup, которые объясняют свои выводы сокращением производства в ряде стран, не входящих в ОПЕК. В своем отчете эксперты Citigroup повысили прогнозы по цене на Brent к концу 2017 года с \$60 до \$65. В третьем квартале этого года они ждут восстановления цен до \$50. «Похоже, что сырьевые рынки вышли на прямую и, ведомые нефтяным рынком, восстанавливают цены с минимумов прошлого года, — отметили аналитики американского банка. — И хотя рост цен в первом квартале остается в рамках «новой реальности», которая заключается в повышенной нестабильности цен, есть признаки того, что поворота назад в ближайшее время не предвидится».

ЧТПЗ стал ассоциированным партнером WorldSkills metalinfo.ru_25.05.2016

Челябинский трубопрокатный завод (ЧТПЗ) получил официальный статус ассоциированного партнера Союза "Агентство развития профессиональных сообществ и рабочих кадров WorldSkills Russia. Соответствующее соглашение подписано главой Союза Робертом Уразовым и генеральным директором ЧТПЗ Александром Грубманом в рамках Национального чемпионата "Молодые профессионалы" (WorldSkills Russia), который проходит в подмосковном Красногорске с 23 по 27 мая в "Крокус Экспо", сообщает пресс-служба компании.

Партнерство с Союзом WorldSkills Russia дает Группе ЧТПЗ право самостоятельно, без привлечения сторонних специалистов, проводить открытые корпоративные чемпионаты в соответствии с требованиями и стандартами WorldSkills International, а также участвовать в чемпионатах сквозных рабочих профессий высокотехнологичных отраслей промышленности по методике WorldSkills (WorldSkills Hi-Tech).

В рамках соглашения компания также получила возможность принимать участие в работе Промышленного совета при Союзе "Агентство развития профессиональных сообществ и рабочих кадров WorldSkills Russia", тем самым участвовать в формировании и развитии данного движения WorldSkills в России.

Аналитики: цена на нефть не задержится на \$50 за баррель надолго rns.online_26.05.2016

Аналитики, опрошенные RNS, уверены, что кратковременные факторы, такие как падение добычи нефти в ряде стран, способствовали ускорению роста цены до \$50 за баррель.

Ранее стоимость барреля нефти североморской марки Brent преодолела отметку в \$50 за баррель, следует из данных торгов на Межконтинентальной бирже (ICE). По данным на 04:50 мск, цена за баррель нефти марки Brent составила \$50,01.

Западнотехасская нефть WTI также выросла в цене и составила, по данным на 04:50 мск, \$49,7 за баррель.

Аналитик по нефтегазовой отрасли Андрей Полищук из Райффайзенбанка считает, что такой тренд продлится недолго. «Это кратковременный тренд. Рост цены связан с перебоями в поставках нефти. Пожары в Канаде, аварии на нефтепроводах в Нигерии, проблемы в Венесуэле — все это ведет к падению добычи в странах, что и влияет на рост цены», — сказал Полищук, отметив, что сейчас поддержка цены идет за счет кратковременных факторов.

Аналитик уверен, что тренд не продлится долго: «Я бы сказал месяц-два». Он также считает, что цена может подняться и выше \$50 в короткие сроки. «Цена может легко расти на 5% в день, \$2–3 за баррель. Первым делом все зависит от добычи сланцев в США — это основной фактор, влияющий на цену. Я думаю, в этом году мы увидим существенное падение добычи», — добавил Полищук.

Аналитик БКС Кирилл Таченников согласен с коллегой: «Сыграли свою роль кратковременные факторы, такие как, пожары в Канаде, забастовка в Кувейте и ряд других беспорядков — их влияние временно поддерживало рост цен. Помимо этого, снижается добыча нефти и запасы в США».

В целом, эксперт считает, что основная причина роста цены — позитивный прогноз по выравниванию спроса и предложения на мировом рынке.

Таченников заметил, что возможна небольшая техническая коррекция цены в сторону понижения, однако превалирует тренд на повышение. «Тренд на повышение есть, можно говорить, что фундаментально цена во втором полугодии может быть выше \$50 за баррель», — сказал Таченников.

Старший нефтегазовый аналитик инвестбанка «Открытие» Артем Кончин также отметил влияние кратковременных факторов на рост цены: «Очень много добычи было снято из-за беспорядков в Ливии, атак в Нигерии и пожаров в Канаде. Добыча в США стала падать ускоренными темпами, и эта динамика будет и дальше ускоряться. На физическом рынке даже складывается некий дефицит на текущий момент. Нормальный ход операций был нарушен».

Кончин заметил, что кратковременные факторы становятся постоянным условием для рынка, добавив, что сейчас сложно сказать, какая цена справедлива для рынка на данный момент, но она все еще выше \$50 за баррель, однако достигнуть ее быстро вряд ли получится. Он резюмировал, что финансовый интерес сейчас становится превалирующим на рынке.

Управляющий директор Advance Capital Карен Дашьян не видит в повышении цены каких-либо ключевых изменений для рынка. «Это корректировка цены, которая отражает настроение рынка. Цена не может долго падать. Если бы она выросла до \$80 за баррель, можно было бы говорить о каком-то тектоническом сдвиге», — считает эксперт.

«\$50 за баррель — это небольшая цена для производителей, тем не менее все мейджоры приспособились к цене \$40–50 за баррель. Это сейчас стало комфортным условием для работы. Повышение снова приведет к давлению на рынок, к увеличению добычи в США, к возобновлению сложных проектов. В среднесрочной перспективе никто не видит высоких цен», — сказал Дашьян.

Металлургия Запада призывает G7 защитить ее от Китая

metaltorg.ru_26.05.2016

Как сообщает агентство Reuters, 12 стальных ассоциаций призывают страны G-7, которые встречаются в Японии на этой неделе, предотвратить импорт дешевой китайской стали, искажающий мировые рынки и наносящий вред производителям.

Металлурги в текущем году пострадали от снижения цен на сталь, а Европа и США возложили ответственность за обострение ситуации на всплеск дешевого импорта из Китая. Открытые письма опубликованы в среду от мировых лидеров из 12 сталелитейных ассоциаций и производителей говорят, что дискуссия должна включать в себя меры в отношении стран, которые не соблюдают условия рыночной экономики, особенно Китай, а также мера по избыточным стальным мощностям.

"Если глобальное перепроизводство на предприятиях, поддерживаемых государством, нерентабельно, то это будет угрожать выживанию эффективных компаний, работающих в среде без государственной поддержки", сказал Axel Eggert, генеральный директор европейского EUROFER.

Ранее в этом месяце, законодатели ЕС подавляющим большинством голосов отклонили любое ослабление торговых средств защиты от Китая, чье право на получение статуса рыночной экономики в настоящее время обсуждается Европейским союзом.

Пекин, как известно, утверждает, что имеет все права на этот статус и говорит, что его обвиняют несправедливо в условиях стального кризиса.

AEGIS Europe, союз обрабатывающей промышленности в Европе, также написал открытое письмо политическим лидерам G-7, призывая их сопротивляться "необоснованным выводам признания Китая страной с рыночной экономикой".

Роснефть ждет подрядчиков на бурение скважин

metalinfo.ru_26.05.2016

Компания Роснефть объявила открытый запрос предложений на строительство разведочных скважин на Даниловском и Преображенском лицензионных участках (Иркутская область) на общую сумму 1,317 млрд руб. Техническим заказчиком работ является структура Роснефти - Верхнечонскнефтегаз (ВЧНГ), которая разрабатывает Верхнечонское нефтегазоконденсатное месторождение (Иркутская область). Также ВЧНГ является оператором семи лицензионных участков Роснефти в Иркутской области и Красноярском крае.

Согласно техническому заданию, работы планируется провести в течение 2017-2018 гг., окончание работ (с рекультивацией скважин) - 30 июня 2018 г.

На Даниловском участке будет построено две скважины - №78 и №79, на Преображенском - скважина №9.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Стоимость ТО для Lada снижена на 20%

kommersant.ru_26.05.2016

АвтоВАЗ решил сделать стоимость владения Lada более привлекательной за счет своих дилеров, примерно на 20% снизив цены на техобслуживание (ТО). На фоне спада продаж сходное стимулирование использовала, например, Toyota, снизившая цены на запчасти на 20% с начала года. Японцам удалось поднять продажи запчастей на 85%, АвтоВАЗ планирует за счет снижения цен на ТО нарастит трафик на 30%. Но эксперты не уверены в этом, замечая, что стоимость владения Lada и так невелика.

Вчера АвтоВАЗ снизил на 20% максимальный порог рекомендованных цен на ТО автомобилей Lada, сообщила вчера компания. Так, согласно новым ценам, первое и третье ТО Lada Vesta в Москве и Петербурге обойдется в 6 тыс. руб., второе — в 8 тыс. руб. Для остальных городов РФ цены составят 5 тыс. и 6,5 тыс. руб. соответственно. ТО Lada Kalina в регионах теперь стоит 3 тыс., 5,5 тыс. и 5 тыс. руб.; в Москве и Петербурге — 3 тыс., 7 тыс. и 6,5 тыс. руб. На АвтоВАЗе сообщили, что снижение цен сделано для привлечения дополнительного трафика в дилерские центры — в перспективе он должен вырасти примерно на 30%. "Lada выходит в сегмент производителей с четким и регулируемым централизованным сервисом", — добавили в компании. Финансовую сторону вопроса АвтоВАЗ не раскрывает. Сейчас годовой оборот "Lada Деталь" (продажи aftersales) — 30 млрд руб., следует из данных компании.

Источник "Ъ" среди дилеров считает, что снижение цен на ТО — "не самая лучшая новость для дилеров", отмечая, что традиционно скидка предоставляется за счет контрагентов (источник скидки на заводе не комментируют). Один из дилеров Lada подтвердил "Ъ", что скидка по ТО идет за счет продавца, производитель обещал "подобрать более дешевые расходные материалы". Но, по оценке собеседника "Ъ", это лишь 3-4% экономии. Другой региональный дилер АвтоВАЗа заявил, что снижение стоимости ТО "в любом случае рекомендовано, но дилер придерживается своей экономики и не станет работать себе в минус", добавив, что до сих пор цены на ТО автоконцерном не контролировались. Впрочем, к "рекомендованным" ценам могут возникнуть претензии у ФАС: ведомство в феврале признало Ford Sollers нарушившей ФЗ о защите конкуренции из-за действий, которые привели к "установлению и поддержанию цен на ТО".

Между тем на рынке общей тенденции к снижению цен на ТО или запчасти не наблюдается. Наоборот, как рассказывают дилеры, ежемесячно на разные виды запчастей идет "ползучее повышение цен примерно на 1-1,5%". По их словам, из-за роста цен на запчасти в феврале примерно на 10% выросла стоимость ТО на импортные Volvo и Jaguar Land Rover (с компаниями вчера связаться не удалось). Владимир Беспалов из "ВТБ Капитала" отмечает, что снижение цен на ТО уменьшает стоимость владения машины, но АвтоВАЗ и так был в лидерах по этому критерию, и эксперт не считает, что мера приведет к сильному росту трафика.

Руководитель службы сервиса ГК "Независимость" (дилер Audi, Volkswagen, BMW и др.) Владимир Архипов отметил, что многие компании сегодня стимулируют клиента к обслуживанию, например, с помощью подарков за прохождение ТО, следующей бесплатной замены масла и т. д. По его словам, расходы компенсирует импортер, а дилеры дополнительно предлагают снижение цен нормо-часов и запчастей. Достичь докризисного уровня маржинальности более не удастся, говорит он.

Первую попытку конкуренции с серыми контрагентами в области сервиса на российском рынке предприняла Toyota. С начала года компания снизила цены на наиболее востребованные запчасти в среднем на 20% (см. "Ъ"

от 23 декабря 2015 года). Как вчера рассказали в Toyota, за первый квартал продажи запчастей выросли на 85%. Директор по послепродажному обслуживанию УАЗ Михаил Федорчук сообщил, что "компания совместно с дилерской сетью реализовала ряд мероприятий, которые позволили сделать цены на ТО более доступными — в среднем на 15% по сравнению с ценами годом ранее". В "Соллерсе" добавили, что дают скидки 20% в интернет-магазине оригинальных запчастей и еще 10% — за регистрацию на сайте. В Kia Motors Rus сообщили, что с конца 2015 года продают запчасти, идентичные оригинальным, их стоимость ниже в среднем на 20%. Объемы продаж оригинальных и идентичных запчастей в Kia не раскрыли. Аналогичная программа есть и в Hyundai, говорят в компании.

Производитель грузовиков Scania инвестирует 2 млрд руб. в развитие дилерской сети в России

rns.online_25.05.2016

Шведский производитель грузовиков Scania инвестирует 2 млрд рублей в течение трех лет в развитие дилерской сети в России, сообщили в компании.

«Мы видим большой потенциал в российском рынке грузового транспорта, автобусов и двигателей», — отметил гендиректор компании «Скания-Русь» Ханс Тарделль.

По данным «Автостата», продажи грузовиков в России в апреле выросли на 14% — до 4,4 тыс. штук. Scania является одним из крупнейших производителей тяжелого грузового транспорта, автобусов, промышленных и морских двигателей. В России Scania работает с 1993 года.

LADA Vesta вошла в тройку лидеров рынка Приволжского ФО в апреле

autostat.ru_25.05.2016

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование рынка новых легковых автомобилей в Приволжском ФО по итогам апреля 2016 года и составило рейтинг самых популярных моделей.

Лидером здесь в очередной раз стала LADA Granta, показатель которой в апреле составил 4334 автомобиля — на 7,9% выше результата годичной давности. На втором месте находится KIA Rio, объем рынка которого вырос на 4% до 2115 единиц, что позволило этой модели завоевать звание самой продаваемой иномарки в ПФО. В тройку лидеров попала и новинка АВТОВАЗа — LADA Vesta, которая в прошлом месяце разошлась тиражом в 1773 экземпляра. По этому показателю она обошла Hyundai Solaris, который оказался востребован в количестве 1394 единиц (-12,8%). Замкнула пятерку лидеров LADA Kalina (1271 шт.; -23,5%). В ТОП-10 рынка ПФО в апреле также попали: Chevrolet Niva (1070 шт.; +43,4%), Renault Duster (1066 шт.; -0,4%), LADA XRAY (884 шт.), Renault Sandero (812 шт.; +44,5%), Volkswagen Polo (756 шт.; +34,5%).

Отметим также, что объем рынка новых легковых автомобилей в Приволжском ФО в прошлом месяце составил 27,6 тыс. единиц, что на 6,8% больше, чем год назад.

LADA 2107 стала лидером вторичного рынка в апреле

autostat.ru_25.05.2016

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование российского рынка легковых автомобилей с пробегом, которое охватывало наиболее популярные модели. Согласно результатам исследования, в апреле 2016 года на вторичном рынке сменился лидер. Им стал седан LADA 2107, показатель которого составил 14,7 тыс. единиц, что на 3,1% меньше, чем год назад. Напомним, что эта модель уже была лидером рынка в 2015 году.

В свою очередь, на вторую строчку в апрельском рейтинге опустился хэтчбек LADA 2114, объем вторичного рынка которого достиг 14,2 тыс. автомобилей, показав рост на 7,5% по сравнению с результатом годичной давности. Именно эта модель ежемесячно была лидером рынка легковых автомобилей с пробегом в России в первом квартале 2016 года. И если рассматривать суммарную статистику за январь — апрель, то LADA 2114 все равно опережает LADA 2107 (48,4 и 45,9 тыс. шт. соответственно).

Более подробно ознакомиться с данными по российскому рынку подержанных легковых автомобилей по итогам апреля и четырех месяцев 2016 года можно здесь.

Глава "АвтоВАЗа" посетил Казахстан

i-mash.ru_26.05.2016

Президент ОАО "АвтоВАЗ" Николя Мор посетил Казахстан с первым рабочим визитом, в ходе которого он провел серию встреч с премьер-министром Казахстана Каримом Масимовым, акимом Восточно-Казахстанской области Даниалом Ахметовым и председателем совета директоров группы компаний "Бипэк Авто - Азия Авто" Анатолием Балускиным.

Г-н Мор ознакомился с работой автосборочного завода "Азия Авто" в Усть-Каменогорске, который в ближайшие недели расширит модельную линейку производимых автомобилей - к Lada 4x4 прибавятся Granta, Kalina и Priora. Президенту ОАО "АвтоВАЗ" также представили строительную площадку нового производства, где с начала 2016 года выполнена значительная часть работ по прокладке электрических сетей, обеспечению тепло- и водоснабжения, строительству подъездных путей.

Новая производственная площадка станет самым большим производством автомобилей Lada за пределами России. После открытия, которое в настоящее время запланировано на 2018 год, завод будет способен выпускать до 60 тыс. автомобилей в год с возможностью дальнейшего расширения мощностей до 120 тыс. шт. в последующие годы.

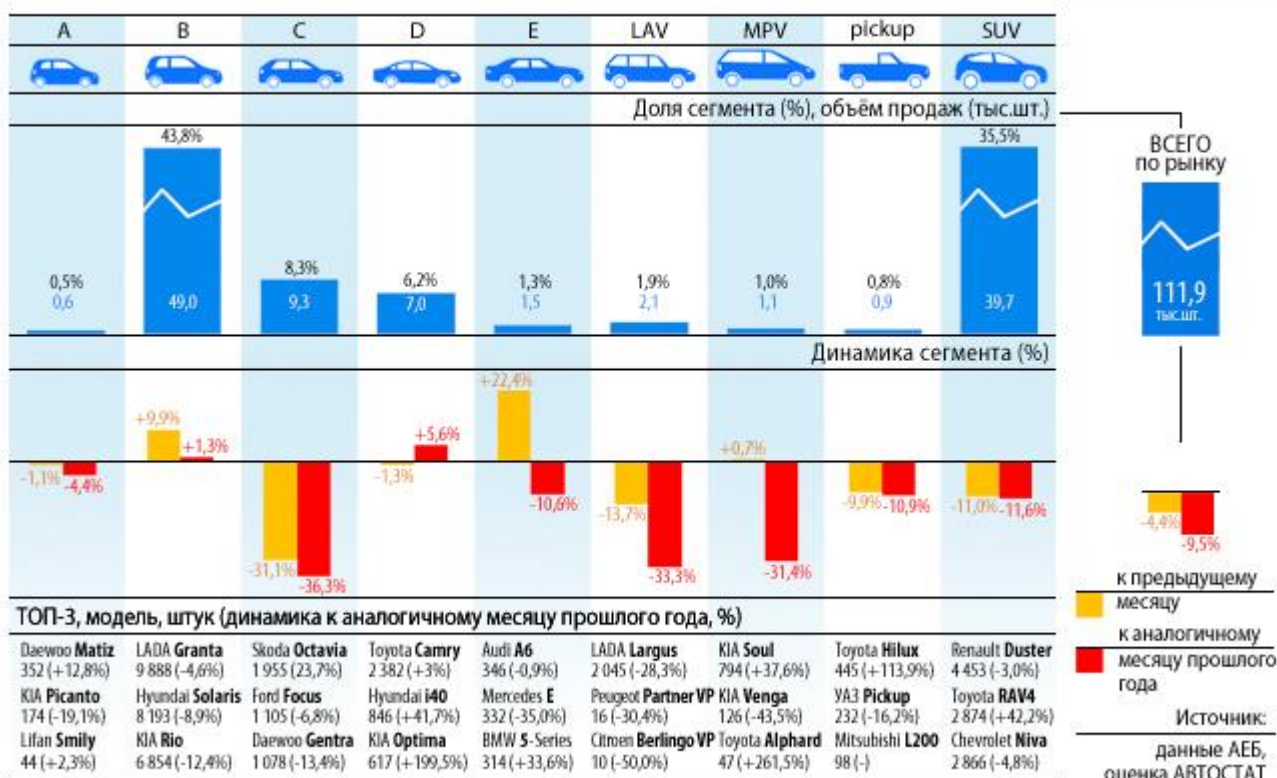
Заключительной частью визита г-на Мора стала встреча с премьер-министром Казахстана Каримом Масимовым, состоявшаяся в г.Астане, в ходе которой стороны обсудили текущее положение дел на автомобильных рынках Казахстана и России и возможные пути увеличения присутствия Lada в Казахстане и других странах центральной Азии.

В ходе проведенных встреч президент АвтоВАЗа подчеркнул особое значение казахстанских проектов компании в реализации стратегических планов на рынках стран СНГ и дальнего зарубежья. "Партнерство с "Бипэк Авто - Азия Авто" очень важно для АвтоВАЗа, поскольку Казахстан на сегодня является крупнейшим экспортным рынком Lada. Мы заинтересованы в скорейшей реализации совместных проектов и с этой целью я намерен регулярно посещать площадку строящегося в Усть-Каменогорске производства. Я благодарен властям Республики Казахстан за поддержку нашего совместного проекта", - отметил г-н Мор.

Напомним, что по итогам 2015 года АвтоВАЗ подтвердил свой статус наиболее успешного игрока на казахстанском автомобильном рынке. На долю Lada пришлось 28% продаж всех новых легковых автомобилей.

Динамика продаж автомобилей по сегментам в апреле 2016 года
autostat.ru_24.05.2016

Продажи автомобилей по сегментам в апреле 2016 года


www.autostat.ru

В апреле 2016 года продажи легковых автомобилей в России показали падение на 9,5% (до 111,9 тыс. шт.) по сравнению с результатом годичной давности. При этом рост рынка зафиксирован только в двух сегментах – D (+5,6%) и B (+1,3%). Вместе с тем, продажи автомобилей B-сегмента в апреле показывают и прирост по отношению к мартовскому показателю (+9,9%). Аналогичная ситуация (рост от месяца к месяцу) наблюдается также в сегментах E (+22,4%) и MPV (+0,7%).

Нельзя не отметить, что по итогам апреля 2016 года наибольшая рыночная доля (43,8%) приходится на автомобили B-класса, продажи которых составили 49 тыс. единиц. Лидером тут является LADA Granta (9,9 тыс. шт.), за которой следуют два «корейца» - Hyundai Solaris (8,2 тыс. шт.) и KIA Rio (6,9 тыс. шт.).

На втором месте по объемам продаж располагается сегмент SUV, автомобили которого за прошлый месяц разошлись тиражом в 39,7 тыс. экземпляров, что эквивалентно доле в 35,5%. Лидерство среди внедорожников и кроссоверов удерживает Renault Duster (4,5 тыс. шт.). В первую тройку также попадают Toyota RAV4 и Chevrolet Niva (по 2,9 тыс. шт.).

На долю C-класса в апреле пришлось 8,3% от общих продаж в России, причем он показывает самое сильное падение по отношению к АППГ (-36,3% до 9,3 тыс. шт.). Лидером тут стал лифтбек Skoda Octavia (почти 2 тыс. шт.). Еще меньше доля D-класса (6,2% или 7 тыс. шт.), где первенствует Toyota Camry (2,4 тыс. шт.).

Доля продаж каждого из оставшихся сегментов составляет менее 2%. Их лидерами являются следующие модели: A – Daewoo Matiz (352 шт.), E – Audi A6 (346 шт.), LAV – LADA Largus (более 2 тыс. шт.), MPV – KIA Soul (794 шт.), Pickup – Toyota Hilux (445 шт.).

Рынок легких коммерческих автомобилей растет второй месяц подряд
autostat.ru_26.05.2016

Российский рынок новых легких коммерческих автомобилей (LCV) в апреле вырос почти на 9,7% до 8140 шт. (см. график), гласят данные «Автостата», основанные на количестве зарегистрированных машин. Рост наблюдается уже второй месяц подряд, а его динамика усиливается – в марте рынок подрос на 3,7%.

Регистрации лидера рынка – ГАЗа – выросли в апреле на 15,5%, УАЗа (второе место) – на 23%, Mercedes-Benz (третье) – снизились на 24%, Lada (четвертое) – 11,3%, Volkswagen (пятое) – выросли на 74%, по данным компании.

Росту рынка помог прежде всего эффект низкой базы, считает начальник отдела аналитики «Автостата» Андрей Топтун. Падение продаж в марте и апреле прошлого года превышало 40%, напоминает он: из-за девальвации рубля в конце 2014 г. люди и компании стремились купить технику до удорожания. Это не привело к росту рынка (к примеру, в январе 2015 г. он сократился на четверть), но отъело часть спроса будущих периодов, поясняет Топтун. Рынку помогла и госпрограмма стимулирования спроса, продолжает он. Кроме того, в марте дилеры старались быстрее продать остатки 2015 г., чтобы успеть получить за них субсидии в рамках госпрограммы обновления парка, это можно было сделать лишь в I квартале, говорит сотрудник одного из автоконцернов.

Рост продаж LCV «УАЗ» представитель «Соллерса» связывает с участием в госпрограммах стимулирования спроса (на них приходится более 70% общих продаж марки), а также «с обновлением классических коммерческих автомобилей «УАЗ», которое было анонсировано во второй половине февраля, и с набирающей популярность моделью «УАЗ Карго», чьи объемы в совокупности за март и апрель 2016 г. выросли в 1,5 раза по сравнению с прошлым годом», объясняет он.

В марте – апреле российские продажи Ford Transit увеличились вдвое благодаря программам субсидирования, говорит представитель Ford Sollers. На апрельский результат повлияло производство крупной партии (более 400 машин) в рамках проекта «Московский транспорт» по стандартам «Мосгортранса», добавляет он. «Продажи марки развиваются согласно нашему плану. И мы довольны занимаемой нами долей рынка», – комментирует директор департамента продаж и маркетинга малотоннажных автомобилей «Мерседес-Бенц рус» Рене Мак.

Рост рынка, скорее всего, продолжится, но будет незначительным, считает Топтун. По итогам года рынок останется на уровне 2015 г. или продемонстрирует небольшое снижение из-за падения продаж в январе – феврале, прогнозирует он. Продолжение роста возможно, но только из-за эффекта низкой базы – фундаментальных причин для восстановления рынка пока нет, замечает сотрудник одного из автоконцернов. Пока нет оснований для прогнозов, что рост рынка продолжится до конца года, считает представитель группы ГАЗ. «На коммерческом рынке по-прежнему остро стоят проблемы, связанные с недостатком инвестиционных и оборотных средств у покупателей автомобилей, замедлением активности в основных отраслях, ухудшением финансового положения предприятий малого и среднего бизнеса – основных потребителей коммерческого транспорта», – перечисляет он. По оценке компании, рынок останется на уровне прошлого года.

ЧТЗ заключил соглашение на реализацию своих машин через компанию "Сбербанк Лизинг"

i-mash.ru_26.05.2016

Челябинский тракторный завод и АО "Сбербанк Лизинг" договорились о реализации совместной программы сотрудничества по продаже строительной техники.

Как сообщили в пресс-службе ООО "ЧТЗ-Уралтрак", в рамках этой программы реализуется широкая линейка спецтехники. В частности, гусеничные тракторы и бульдозеры мощностью от 180 до 370 лошадиных сил, гусеничные трубоукладчики грузоподъемностью от 27 до 41 тонны, колесные фронтальные погрузчики грузоподъемностью до 7 тонн.



Специальная программа лизинга распространяется на бульдозеры предприятия с механической трансмиссией. А именно - на агрегаты Б10М с заводским двигателем Д-180 - как с рыхлителем, так и без него. Это самые ходовые и популярные у покупателей серийные модификации, которые обеспечивают значительную часть продаж на рынке дорожно-строительной техники.

В соответствии с достигнутыми договоренностями предприятие станет поставлять свои машины компании "Сбербанк Лизинг", которая будет передавать их клиентам на специальных условиях: авансовый платеж за агрегаты моделей Б10М.0101Е и Б10М.0101ЕН составит 20%, удорожание - от 5%.

Таким образом, для ЧТЗ открывается новый канал сбыта техники, отметили в пресс-службе предприятия. Этот финансовый инструмент будет способствовать росту продаж. Предусмотренный механизм отсрочки окончательного расчета за технику привлекателен для потребителей.

"Мы не впервые реализуем свои машины по лизинговым схемам, - сказал директор по стратегическому маркетингу ЧТЗ Андрей Печеркин. - Среди партнеров завода были как частные, так и государственные лизинговые фирмы. Но сотрудничество с компанией "Сбербанк Лизинг" - новый этап. Наш нынешний партнер - крупнейший участник рынка, финансирующий проекты в реальном секторе экономики. Он имеет разветвленную региональную сеть филиалов, представительства за рубежом - в Казахстане, на Украине, в Белоруссии. В этих соседних государствах у нас также немало клиентов. Технику предприятия там хорошо знают, а реализация ее в лизинг откроет новые возможности для сотрудничества с потребителями нашей продукции".

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

Итальянские вертолеты не долетают до "Роснефти"

kommersant.ru_26.05.2016

Российско-итальянское СП "Хеливерт", в рамках которого планируется собирать вертолеты AW189 под заказ "Роснефти", столкнулось с проблемами: стороны не могут договориться об условиях локализации производства. "Вертолеты России" предлагают взаимнообмен технологиями, объясняя, что покупка лицензий приведет к удорожанию вертолетов, но такая схема, по данным "Ъ", не устраивает итальянских партнеров из Leonardo-Finmeccanica.

Партнеры по СП "Хеливерт" (по 50% у "Вертолетов России" "Ростеха" и итальянской Leonardo-Finmeccanica Helicopters) пока так и не согласовали параметры локализации производства многоцелевого вертолета AW189 на мощностях в подмосковном Томилино. Здесь сейчас размещено производство модели AW139. По словам источников "Ъ", знакомых с ситуацией, в рамках СП "российская сторона заинтересована в получении наиболее востребованных разработок в области вертолетостроения", в частности, речь идет о технологиях трансмиссии и систем управления. Но итальянцы пока не готовы передавать технологии "на условиях, предлагаемых Москвой", уточняет один из собеседников "Ъ". А покупка лицензии может повлечь за собой рост себестоимости производства в РФ.

В "Вертолетах России" "Ъ" подтвердили, что стороны ведут переговоры и у каждой "есть определенные интересы", рассматриваются различные подходы к локализации. Холдинг заинтересован в получении технологий производства некоторых систем, которые итальянская сторона считает своим ноу-хау, "Вертолеты России" предлагают взаимнообмен технологиями. Производство будет запущено по достижении договоренностей и подписании контракта о локализации производства, уточнили в холдинге. В Leonardo-Finmeccanica Helicopters на запрос "Ъ" не ответили. В "Роснефти" отказались от комментариев.

Многоцелевой вертолет AW189 производится Leonardo-Finmeccanica Helicopters (бывшая AgustaWestland) с 2011 года. Максимальная взлетная масса — 8,5 тонны, стандартный салон на 20 человек. Оснащен двумя двигателями американской General Electric. Разработан в том числе для работы на шельфовых проектах (добыча нефти на российском шельфе подпадает под санкции Запада), поисково-спасательных операций, также выполняет транспортные и пассажирские перевозки. Максимальная крейсерская скорость — 287 км/ч, дальность полета — до 1111 км.

В России якорным заказчиком AW189 является "Роснефть", которая планирует закупить к 2025 году до 150 вертолетов, произведенных в РФ, и еще десять машин итальянского производства. Это условие было закреплено

в конце 2014 года в трехстороннем соглашении между "Ростехом", Finmeccanica и "Роснефтью", тогда же были определены доли в СП — 40% у итальянцев, по 30% — у российских участников (если стороны договорятся и разместят заказ на AW189 на "Хеливерте"). После согласования условий производства мощности в Томилино будут готовы в сжатые сроки подготовиться к началу работ, говорит источник "Ъ". В конце декабря 2015 года СП "Хеливерт" уже получило сертификат соответствия на техобслуживание вертолетов AW189 после 800 часов налета или двух лет эксплуатации. Собеседник "Ъ" говорит, что "сейчас важно принять взаимовыгодное решение" и предложить итальянской стороне "более гибкие условия сотрудничества, например, преференции не только в вертолетостроении, но и в других секторах промышленности".

Эксперт портала Aviation Explorer Владимир Карнозов считает производство AW189 проектом "высокой политической значимости", который необходимо развивать с целью сохранения отношений со странами Запада на промышленном уровне. Вертолеты AW189 могут оказаться полезными при осуществлении арктических проектов и VIP-перевозок, добавляет он. Но для практической реализации рамочных контрактов сторонам придется действовать гибко и идти на компромисс, говорит господин Карнозов, возможно, гибкость должна проявиться в отношении основного заказчика — "Роснефти", которая находится под санкциями ЕС.

Airbus "полетал" на самом быстром вертолете

i-mash.ru_25.05.2016

Компания Airbus запатентовала вертолет, устройство которого позволяет ему стать самым быстрым в мире подобным летательным аппаратом.

Аппарат Eurocopter X3 был произведен в единичном экземпляре. В ходе одного из экспериментальных полетов он развил рекордную скорость до 472 километров в час. В настоящее время Eurocopter X3 находится в Музее авиации и космонавтики Парижа (Франция).

Новый вертолет Eurocopter X3 может похвастаться:

- скоростью около 470 километров в час,
- продвинутой версией экспериментального винтокрыла Eurocopter X3 дочернего подразделения компании,
- дополнительными тянущими пропеллерами, установленными на концах крыльев сзади (это сделано для уменьшения шума),
- двумя двигателями Rolls Royce Turbomeca RTM322,

В настоящее время стандартная для вертолетов скорость составляет 240-260 километров в час. При этом самым быстрым в мире (среди массовых моделей) является американский Boeing CH-47 Chinook. Он способен развивать скорость до 310 километров в час.

"Роскосмос" внедрит средства объективного контроля за производством космической техники

i-mash.ru_25.05.2016

"Роскосмос" оснастит специальными средствами контроля производство, чтобы повысить уровень безотказности космической техники.

"Внедряемые средства объективного контроля, полностью соответствующие мировому уровню, позволят полностью исключить наличие сторонних частиц в трубопроводах и баках; томографы и современные аппараты рентген-контроля необходимы для повышения качества производимых деталей сложной конфигурации и сварных швов. Например, на производстве ракет-носителей "Союз" проводится стопроцентный рентген-контроль", - сказал Газете.Ru собеседник.

Ранее из-за халатности производителей кабеля системы управления стартового комплекса ракеты «Союз-2» был перенесен первый пуск носителя с космодрома Восточный.

Министерство труда предложило увеличить срок «дожития» для накопительных пенсий

rns.online_26.05.2016

Министерство труда предложило увеличить возраст дожития — время, в течение которого выплачивается накопительная пенсия — на полгода «в целях постепенного доведения нормативного периода до реальных значений». Об этом сообщает «Коммерсант» со ссылкой на проект закона «Об ожидаемом периоде выплат накопительной пенсии на 2017 год».

Из проекта следует, что период выплат предлагается повысить с 234 месяцев до 240: «Поскольку реальный ожидаемый период выплаты накопительной пенсии значительно — на 21 месяц — превышает установленное максимальное значение, в целях постепенного доведения нормативного периода до реальных значений предлагается установить ожидаемый период выплаты накопительной пенсии в размере 240 месяцев».

Удлинение срока выплаты, по расчетам Минтруда, уменьшит средний размер накопительной пенсии для вышедших на пенсию в 2017 году на 20 руб. по сравнению с 2016 годом. Средний размер накопительной пенсии по итогам 2015 года составил 759 руб.

Получателями накопительной пенсии при назначении ее в 2017 году, говорится в пояснительной записке, станут 870 тыс. мужчин и 1,3 млн женщин, при ожидаемой продолжительности жизни после выхода на пенсию 15,9 и 25,62 года (190 месяцев и 307 месяцев), соответственно.

Каким будет курс рубля в конце года

rg.ru_26.05.2016

Борис Хейфец, профессор Финансового университета при правительстве Российской Федерации

Сегодня рубль будет компенсировать то укрепление, которое произошло в ходе вчерашних торгов. В целом волатильность рынка сохранится, мы вправе ожидать небольшого ослабления рубля.

На этом фоне у аналитиков и населения разные ожидания. Так, например, зампред Внешэкономбанка, экс-замминистра экономики РФ Андрей Клепач вчера заявил о том, что рубль к концу года будет чуть покрепче, чем сейчас: 62-63 рубля за доллар. В то же время 49 процентов россиян, опрошенных ВЦИОМ, считают, что через три месяца доллар будет стоить 70 рублей, несильно курс уйдет от этого значения и к концу года.

Я думаю, что близко к истине в этом вопросе не находится никто, особенно с точки зрения краткосрочных колебаний. Для сбалансированности бюджета, если не будет существенных дополнительных расходов, курс имеет очень большое значение. И даже если нефть и подорожает, то значительная часть валютной выручки все равно будет уходить в резервный фонд.

В итоге я не ожидаю серьезного укрепления рубля. Но все-таки я думаю, что рубль к концу года будет ближе к 70-ти, чем к 62 рублям за единицу американской валюты. И, если говорить про летние месяцы, то у рубля тоже больше шансов ослабеть, чем укрепиться. Тем временем вчера рубль все-таки серьезно укрепился по отношению и к доллару и к евро в рамках индексной сессии Московской биржи. Причиной такого роста стала нефть, стоимость которой увеличилась в результате анализа рынком сигналов о сокращении запасов в США. В итоге июльские контракты на черное золото марки Brent к середине дня подорожали до 49,25 доллара за мерную бочку.

Кстати, сегодня утром стоимость марки Brent уже превысила 50 долларов за баррель. Такая цена на Лондонской бирже установлена впервые с 4 ноября 2015 года. Еще одним фактором поддержки национальной валюты стал высокий спрос на ликвидность в результате выплат в бюджет налоговых платежей объемом свыше полутриллиона рублей. Официальный курс доллара на сегодня, 26 мая, составляет 65 рублей 89 копеек за единицу американской валюты (минус один рубль 16 копеек). За один евро дают 73,45 рубля (минус один рубль 58 копеек).

Импортозамещение 2016: наши успехи, неудачи и незавидные перспективы

forexpf.ru_26.05.2016

Несмотря на то, что в экономической статистике традиционно результаты деятельности оцениваются поквартально, в России такие месяцы, как, например, январь и май являются «выпадающими» по причине продолжительного периода праздников. Возможно, будет более наглядной оценка ситуации в промышленном производстве за 4 месяца с января по апрель 2016 года.

Согласно опубликованным 19 мая данным Федеральной службы государственной статистики, **индекс промышленного производства России в период с января по апрель 2016 года сократился на 0.1% по сравнению с тем же периодом 2015 года**. Статистику за апрель 2016 года в процентах к апрелю 2015 года (г/г) и к марту 2016 года (м/м) [можно посмотреть тут](#).

Ниже представлена подробная инфографика по объемам выпуска важнейших видов продукции за период с января по апрель 2016 года с указанием изменения в процентах к январю-апрелю 2015 года (при [Profinance.ru](#): Росстат для расчета индекса промышленного производства за этот период использовал 117 видов продукции. В инфографике отображено 96 видов)

Общая оценка позволяет сделать вывод, что рост за 4 месяца текущего года смогли продемонстрировать виды продукции, относящиеся преимущественно к:

добыче полезных ископаемых: газ нефтяной попутный +9.2%, уголь +5.2%, нефть +3.9%, материалы строительные нерудные +6.1%

пищевой промышленности: крупа гречневая +15.5%, мясо и субпродукты убойных животных +13.5%, пшено +9.6%, газированные воды +8.2%, мясо птицы +6.2%

легкой промышленности: замша +35.5%, чулочно-носочные изделия +21.8% (раньше Турция, Польша), ткани +21.2%, спецодежда +19.1%, хромовые кожаные изделия +15.6%, книги +11%, картон +7.3%, целлюлоза +7.3%

Спад в промышленном производстве в основном обусловлен:

машиностроением: электровозы -26.2%, легковые автомобили -25.1%, ДВС -19.8%, металлорежущие станки -8.7%, подшипники -7.3%, вагоны -3.9%, автобусы -3.7%

производством стройматериалов: кирпич -21.5%, цемент -15.1%, ЖБК -21.9%, блоки -14.8%, конструкции из стали -11.8%

Объемы выпуска важнейших видов продукции за период январь-апрель 2016 года с указанием изменения в % к январю-апрелю 2015 года (в т.ч. подшипниковая продукция):

<http://www.forexpf.ru/news/2016/05/25/b4lf-importozameschenie-2016-nashi-uspekhi-neudachi-i-nezavidnye-perspektivy.html>

Выводы. Имеющиеся данные о физическом выпуске продукции наглядно демонстрируют дефицит инвестиций и крайне низкий внутренний спрос. Начальный этап импортозамещения, когда предприятия, получившие выгоду от девальвации курса рубля, наращивали загрузку производственных мощностей без инвестиций, завершён или близок к завершению. Потенциал увеличения экспортных продаж довольно ограничен, в то время как внутренний спрос остается слабым, чтобы полноценно поддержать рост объемов выпуска.

Это наглядно демонстрирует, к примеру, деревообработка. Те виды продукции этой отрасли и ее смежных отраслей, которые имели экспортные перспективы, подросли: бумага +2.8%, картон +7.3%, целлюлоза +7.3%. А вот виды продукции, ориентированные на внутренний рынок, демонстрируют в 2016 году стагнацию или спад: столы кухонные -31.1%, шкафы кухонные -22.8%, шпон -7.8%, древесностружечные плиты -6.2%, фанера +1.1%.

В большой химии аналогичная ситуация: при росте объемов экспорта нефть, поступившая на переработку, сократилась в объеме на 4.2%. Прямогонный бензин (-6.0%), дизельное топливо (-2.8%), мазут (-23.8%),

дистиллят для сырья нефтехимической промышленности (-12.9) — все продемонстрировали падение, в то время, как удобрения и пластмассы показали рост на 4.5%.

Сопоставимо обстоят дела и в легкой промышленности. Как уже отмечалось, объемы выпуска замши (+35.5%), тканей (+21.2%) выросли весьма значительно, но мы совсем не наблюдаем аналогичной картины с пошивом готовой одежды: обувь (+1.3%), костюмы мужские (-24%), изделия трикотажные (0.0%). Хотя спецодежда (немаловажно, что сюда входит военная форма) продемонстрировала существенный рост: +19.1%.

Теперь динамика инвестиций будет играть центральную, ключевую роль в дальнейших перспективах промышленного производства. С учетом текущей величины дефицита бюджета России, «вытащить» производство исключительно за счет господдержки не представляется возможным. Те отрасли, где виды продукции показывали ранее существенный рост за счет низкой «статистической базы», без инвестиций больше не смогут демонстрировать столь выдающиеся результаты и «тянуть на себе» индекс промышленного производства. Наиболее важны исключительно прямые инвестиции, поскольку они не требуют немедленной выплаты процентов. При текущей величине ключевой ставки Банка России (11.00%) рост деловой активности за счет увеличения кредитования выглядит, как необоснованные ожидания. Ключевая ставка должна быть не выше 8%, чтобы деловая активность могла полноценно оживать. Однако это даже не перспективы 2017 года, не говоря уже о текущем.

Сбербанк внедрит голосовую идентификацию взамен пластиковых карт regnum.ru_26.05.2016

В течение ближайших двух-трех лет в Сбербанке будут внедрены новые технологии подтверждения личности клиентов, которые позволят отказаться от использования банковских карт. Речь идет об идентификации по голосу и внешности, заявил глава российской кредитной организации **Герман Греф** в интервью «Известиям».

В настоящее время для полного сопровождения по карте клиенты Сбербанка обязаны обращаться в отделение, где открывали ее. Это доставляет гражданам неудобства, однако связано с вопросами безопасности. Тем не менее, по словам Грефа, технические решения под названием voice recognition и image recognition, с помощью которых личность клиента будет идентифицирована с точностью до 99,9%, почти готовы.

К 2018 году Сбербанк планирует внедрить платформу «18+», в которую будет заложен функционал для определения личности клиента по голосу и ладони, закупаются банкоматы с системой биометрии. После внедрения новшества клиенты станут использовать карту в качестве инструмента платежа гораздо реже. «Банкинг изменится драматически», — отметил Греф. Новый метод идентификации сделает работу с банком более удобной для клиентов и защитит их от возможного мошенничества.

25 российских компаний вошли в список Forbes Global 2000 rg.ru_26.05.2016

В список крупнейших компаний мира, составленный влиятельным западным экономическим изданием Forbes, попали 25 публичных компаний из российской экономики. Такой рейтинг на своем портале опубликовал сам журнал.

Первое место среди отечественных бизнес-гигантов занимает "Газпром". Между тем за год отечественная газовая монополия опустилась с 27 строчки рейтинга на 53 место. После "Газпрома" второй из российских корпораций идет "Роснефть", которая оказалась на 75-ой строчке (год назад нефтяная компания находилась на 59-ом месте).

Отметим, что Сбербанк укрепил свои позиции в этом "хит-параде": если год назад кредитная организация занимала 124-ое место в рейтинге, то теперь банку принадлежит 102-ое место.

На 122-ом месте расположился "Лукойл", на 242-ом - "Сургутнефтегаз", на 361-ом - "Транснефть". Банк ВТБ занял 626-ое место, "Норильскому никелю" эксперты Forbes дали 639-ую позицию. Нефтегазовая компания НОВАТЭК получила 690-ую строчку в рейтинге, а сетевой продовольственный ритейлер "Магнит" - 774-ое место.

На 810-ом месте расположилась "Татнефть", на 812-ой позиции - "Россети". Metallургический гигант НМЛК занял 1053-е место, "Башнефть" получила 1113-ое место. Один из лидеров российской черной металлургии "Северсталь" находится на 1219-ой строчке рейтинга. Один из флагманов цветной металлургии - "Русал" - занял 1255-ую позицию.

АФК "Система" расположилась на 1440-ом месте. "Русгидро" получила 1504-ое место, "Мегафон" оказался на 1513-ой строчке, Интер РАО ЕЭС - на 1524-ой позиции. Даже идет Московская биржа (1549-ое место), ФК "Открытие" (1552-ое место), "Алроса" (1673-е место), X5 (1737-ое место) и "Фосагро" (1947-ое место).

Лидером мирового рейтинга оказался китайский банк ICBC, причем в четвертый раз подряд. Рейтинг компаний составлялся с учетом четырех параметров: объем продаж, прибыль, активы и рыночная стоимость.