

## Публикации Publications

---

### ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

"СГ-Транс" повернул на новые рельсы  
kommersant.ru\_30.05.2016

Мантуров заявил о покупке в 2016 году 40 тысяч новых вагонов  
rns.online\_27.05.2016

Российское законодательство не позволяет четко разделить операторские компании от владельцев грузовых вагонов - мнение  
rzd-partner.ru\_27.05.2016

Поставка на сеть новых вагонов в 7 раз ниже объемов их списания  
rzd-partner.ru\_27.05.2016

### ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Институт генеральных технологов появится в России  
i-mash.ru\_27.05.2016

Энергомашспецсталь выиграла тендер на поставку валков МК "Азовсталь"  
i-mash.ru\_30.05.2016

### МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Сечин пока не располагает средствами для увеличения своего пакета в Роснефти  
interfax.ru\_28.05.2016

Медведев подписал распоряжение о проведении аукциона на Эргинский участок недр в ХМАО  
tass.ru\_28.05.2016

Мантуров: Минпромторг будет оперативно реагировать на рост цен на металл  
rns.online\_27.05.2016

Гендиректор «Алмазов Анабара» Матвей Евсеев назначен вице-президентом «Алросы»  
rns.online\_30.05.2016

Новак назвал идею заморозки добычи нефти уже неактуальной  
interfax.ru\_29.05.2016

"Газпром" в составе СП стал претендентом на угольные разрезы в Греции  
interfax.ru\_28.05.2016

ОМК сообщает о факте незаконного использования фирменного наименования компании  
metalinfo.ru\_27.05.2016

ММК сообщает об итогах годового общего собрания акционеров  
metalinfo.ru\_27.05.2016

**АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**  
**AUTOMOTIVE INDUSTRY**

ЕС наложит крупнейший групповой штраф на европейских производителей грузовиков  
rns.online\_30.05.2016

Сбербанк готов при необходимости реструктурировать долг «АвтоВАЗа»  
rns.online\_30.05.2016

Минпромторг поставил задачу удержать продажи машин на уровне 2015 года  
rg.ru\_30.05.2016

АвтоВАЗ возобновил поставки машин в Ливан  
kommersant.ru\_30.05.2016

"Уралы NEXТ" для строительной отрасли привезла "Группа ГАЗ" на СТТ-2016  
i-mash.ru\_30.05.2016

В России растет спрос на большие семейные авто  
autostat-info.com\_29.05.2016

«КАМАЗ» увеличил свою долю на грузовом рынке в апреле  
autostat-info.com\_29.05.2016

"Тракторные заводы" расширяют сотрудничество с белорусскими производителями  
i-mash.ru\_30.05.2016

В Башкирии освоили серийное производство современных комбайнов  
i-mash.ru\_30.05.2016

Иностранные компании хотят производить в России автомобили на экспорт  
autostat.ru\_27.05.2016

УАЗ может начать выпуск нового внедорожника в 2020 году  
autostat.ru\_27.05.2016

ТОП-10 автомобилей с пробегом в январе - апреле 2016 года  
autostat.ru\_27.05.2016

**АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**  
**AEROSPACE INDUSTRY**

В России создают плазменный двигатель для освоения дальнего космоса  
i-mash.ru\_27.05.2016

Россия никогда не догонит США в космической отрасли  
i-mash.ru\_27.05.2016

Государство поднимет "Ил" со дна  
kommersant.ru\_30.05.2016

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА**  
**ECONOMIC POLICY**

Рубль в июне ждут новые испытания  
rg.ru\_30.05.2016

Военным и чиновникам могут запретить пользоваться иностранными сервисами  
kommersant.ru\_30.05.2016

Белоусов считает, что машиностроительный экспорт может дать экономике России 1% ВВП  
rns.online\_28.05.2016

**"СГ-Транс" повернул на новые рельсы**

kommersant.ru\_30.05.2016

**Конечным покупателем 50% железнодорожного оператора "СГ-Транс" у АФК "Система" станет "ИСП Транс", входящая в ISR Holding Искендера Халилова. Стоимость сделки источники "Ъ" оценили в 6 млрд руб. Эксперты допускают, что в перспективе бизнес "СГ-Транса" может быть разделен между совладельцами.**

Подконтрольное "СГ-Трансу" ООО "Башнефть-Транс" подало заявку на покупку у АФК "Система" 50% в "СГ-Трансе", сообщили в пятницу в службе. Основной акционер "Системы" Владимир Евтушенков еще в марте говорил, что нашел покупателя на актив (см. "Ъ" от 23 марта), но источники "Ъ" уточняли, что сделка на ранней стадии и не состоится раньше второго квартала. В ФАС пояснили, что заявка "Башнефть-Транса" (с 2014 года полностью принадлежит "СГ-Трансу") подана 18 мая.

"СГ-Транс" занимается транспортировкой сжиженных углеводородных газов (СУГ), нефтеналивных и нефтехимических грузов. По 50% принадлежит АФК и "Вектор рейлу" Алексея Тайчера, Тимура и Руслана Бабаевых. По отчету АФК за первый квартал, выручка "СГ-Транса" по РСБУ составила 19,4 млрд руб.

Партнер юридической фирмы Nektorov, Saveliev & Partners Александр Некторов отмечает, что структура сделки указывает на фактический переход контроля ко второму акционеру "СГ-Транса": акции, принадлежавшие АФК, становятся квазиказначейскими, ими голосует менеджмент. "В результате сделки дочерняя компания становится совладельцем головной структуры, что в развитых корпоративных порядках запрещено, но в РФ вполне законно", — отмечает юрист. В "СГ-Трансе" и АФК от комментариев отказались, не стал обсуждать сделку и Алексей Тайчер.

Переход доли АФК к "Башнефть-Трансу" может оказаться лишь промежуточным этапом сделки. Источник "Ъ" в отрасли говорит, что наиболее вероятным конечным покупателем станет оператор "ИСП Транс", входящий в ISR Holding азербайджанского предпринимателя Искендера Халилова. Глава "ИСП Транса" — сын господина Халилова Рахман, он входил в совет директоров "СГ-Транса" в 2014 году как независимый директор. АФК уже подписала все документы, говорит собеседник "Ъ", и близка к заключению сделки. С "ИСП Трансом" связаться не удалось.

"ИСП Транс" занимается транспортировкой нефтепродуктов, владеет Таганрогским мазутным терминалом, двумя танкерами "река--море", 11,5 тыс. цистерн для нефтепродуктов, 1,6 тыс. вагонов-цистерн для СУГ, управляет 500 танк-контейнерами. По данным СПАРК, за 2014 год выручка — 20,9 млрд руб., чистый убыток — 868 млн руб.

Владимир Евтушенков говорил, что выходит из актива с прибылью относительно цены покупки. АФК приобрела 100% "СГ-Транса" в 2012 году за 22 млрд руб., но с тех пор за его периметр выведена заметная часть активов, в том числе "СГ-Трейдинг" с 12 базами и 64 газовыми АЗС (стоимость основных средств — 1,23 млрд руб.), который остался у АФК и не был разделен с "Вектор рейлом", так что реальную стоимость доли оценить сложно. Два источника "Ъ", знакомые с ситуацией, говорят, что сумма сделки — около 6 млрд руб. По словам одного из них, цена отражает рыночную стоимость "СГ-Транса". Глава "Infoline-Аналитики" Михаил Бурмистров согласен, что "это вполне рыночная цена". "Башнефть-Транс" обладает парком цистерн и действующим контрактом с "Башнефтью" до 2018 года, поэтому сможет привлечь кредит на покупку, полагает он.

По мнению эксперта, смена собственника может являться и предвестником разделения бизнеса "СГ-Транса" на транспортировку СУГ и нефтеналивных грузов: у них разная рентабельность, и нефтеналив — более трудный сегмент, который, возможно, "СГ-Транс" захочет в будущем продать профильному игроку — например, "Нефтетранссервису" или "ИСП Трансу".

**Мантуров заявил о покупке в 2016 году 40 тысяч новых вагонов**

rns.online\_27.05.2016

«В транспортном машиностроении мы должны обеспечить закупки новых вагонов в объеме не менее 40 тысяч и поставить РЖД 500 новых локомотивов», — сказал он на ежегодной коллегии Минпромторга.

Для этого введено ограничение на эксплуатацию груженых грузовых вагонов с продленным нормативным сроком службы, следует из доклада министерства о целях и задачах на 2016 год и результатах деятельности за 2015 год.

В списке задач на 2016 год — выделение 7 млрд руб. на субсидирование покупателям продукции вагоностроения части затрат, связанных с приобретением грузового железнодорожного подвижного состава.

«По сельхозтехнике мы ставим перед собой амбициозную задачу — увеличить продажи с 5300 в прошлом году до 7000 единиц разного вида техники в этом году», — добавил он.

## **Российское законодательство не позволяет четко отделить операторские компании от владельцев грузовых вагонов - мнение**

rzd-partner.ru\_27.05.2016

### **Андрей Соболев, председатель НП ОЖДПС:**

Российское законодательство не позволяет четко отделить операторские компании от владельцев грузовых вагонов, предоставляющих свой парк в аренду или перевозящих грузы исключительно для собственных нужд. Единственным критерием здесь является цель деятельности компании. Оператор извлекает прибыль от предоставления своего подвижного состава под погрузку грузоотправителя. В этом его отличие от всех иных владельцев вагонов. К сожалению, идентифицировать все компании по цели их деятельности не представляется возможным. В отрасли сегодня насчитывается порядка 700 компаний, направляющих под погрузку свой подвижной состав. Компаний, владеющих парками численностью до 2 тыс. единиц, насчитывается более 600, и 150 из них точно являются операторскими. Бизнес остальных надо пристально изучать, чтобы понять — кем они являются на самом деле. Правда, возникает вопрос — зачем? У нас ведь никто доподлинно не знает, сколько в РФ работает автоперевозчиков, но, тем не менее, этот бизнес вполне неплохо себя чувствует. Для нас оператор — эта та компания, которую знают — у нее есть вагоны, заключены все необходимые договоры с ОАО «РЖД», ее услуги открыто предлагаются через собственный сайт, она участвует в тендерах, конкурируя с другими участниками. Такие операторы сами находят клиентов, а не клиент вынужден искать их.

Количество небольших операторов, как и небольших владельцев вагонных парков, сегодня снижается — но вовсе не потому, что происходит пресловутая консолидация. Отрасль железнодорожных перевозок постепенно сжимается сама по себе — падает объем погрузки (это сразу заметно, если исключить из анализа грузовой работы экспорт угля), сокращается число грузоотправителей, уменьшается длина путей необщего пользования, часть из них закрываются. В ближайшее время РЖД будут вынуждены законсервировать ряд слабо загруженных участков инфраструктуры, иначе при невозможности наращивания выручки не удастся снизить затраты. При таком развитии события существенное сокращение вагонного парка неизбежно. Сегодняшняя особенность операторской сферы в том, что она, являясь низкорентабельной или даже убыточной, не имеет вариантов дешевого входа в бизнес. Раньше компании-операторы покупали, например, сотню старых вагонов и начинали работать, постепенно наращивая парк. Сейчас старых недорогих вагонов не осталось — все утилизируются по окончании срока службы. При этом больше половины перевозок по инфраструктуре осуществляют крупные грузоотправители, которые требуют, чтобы к ним приходили только игроки, располагающие большим парком. Поэтому мы не ждем прихода в отрасль новых небольших компаний, которые, в том числе, могут вырасти и в крупные.

## **Поставка на сеть новых вагонов в 7 раз ниже объемов их списания**

rzd-partner.ru\_27.05.2016

В настоящее время поставка на сеть новых вагонов в 7 раз ниже объемов их списания. Об этом в ходе 3-й международной конференции "Рынок щебня России 2016" сообщил заместитель генерального директора ИПЕМ Владимир Савчук.

По его словам, в перспективе это может поддержать наблюдаемую динамику роста ставок на вагоны. При этом у операторов отсутствуют стимулы направлять вагоны под погрузку щебня. «В результате в местах погрузки щебня может возникать дефицит вагонов, что приводит к росту ставки на предоставление подвижного состава», — прогнозирует он.

## **ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ**

**INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR****Институт генеральных технологов появится в России**

i-mash.ru\_27.05.2016

Правительство РФ планирует создание института научных руководителей технологических направлений, заявил вице-премьер Дмитрий Рогозин.

"Сейчас мы стоим на пороге ещё одного важного решения - создание института, условно назовем его, генеральных технологов. Потому что можно придумать, что ты хочешь, но ты не можешь создать это, если у тебя нет новых материалов, новых интересных решений, сплавов и так далее", - цитирует РИА Новости выступление Д.Рогозина на коллегии Минпромторга.

"Поэтому сейчас мы обсуждаем вместе с Минобороны, Минпромторгом и другими коллегами, каковы должны быть поставлены приоритетные технологические направления, которые создадут новые знания, новые материальную основу для движения вперед", - добавил Рогозин.

"Конечно, полномочия технологов, мы их назовем научными руководителями технологических направлений, будут чрезвычайно важны. Они также смогут в силу своих полномочий организовать работу всего сонма научных организаций вне зависимости от ведомственной принадлежности, в интересах создания новейших технологий для продвижения нашей страны вперед", - пояснил вице-премьер.

**Энергомашспецсталь выиграла тендер на поставку валков МК "Азовсталь"**

i-mash.ru\_30.05.2016

Энергомашспецсталь (ЭМСС, входит в машиностроительный дивизион ГК «Росатом» - ОАО «Атомэнергомаш») заключила крупный контракт с меткомбинатом «Азовсталь» на поставку рабочих валков для сортопрокатных станков. Для украинского предприятия завод «ЭМСС» изготовит 28 валков общим весом 268,5 тонн.

Продукция будет использоваться на прокатных станах, которые изготавливают рельсы, балки, уголки, швеллеры и другие виды металлургической продукции. По условиям контракта, Энергомашспецсталь поставит валки во 2-3 квартале 2016.

**МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ  
SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR****Сечин пока не располагает средствами для увеличения своего пакета в Роснефти**

interfax.ru\_28.05.2016

Президент НК "Роснефть" Игорь Сечин в настоящий момент не располагает финансовыми ресурсами для увеличения своей доли в компании.

"Я действую всегда в рамках своей личной финансовой ответственности. Сейчас у меня таких ресурсов нет", - сказал он журналистам.

Как сообщалось, в 2013 году Сечин для покупки акций компании использовал в том числе и привлечение банковских средств. Тогда его доля увеличилась с 0,0075% до 0,0849%. Согласно расчетам Сечин мог потратить порядка 1,92 миллиарда рублей на покупку акций компании.

"Первая программа реализовывалась в соответствии с решением совета директоров, который рекомендовал топ-менеджерам на годовые бонусы приобрести акции компании. Думаю, что эта программа может быть продолжена как за счет личных средств, так и за счет заемных. В рамках своей финансовой ответственности и уважительного отношения к финансово-кредитным учреждениям, в случае если удастся договориться по ставкам, не исключаю, что такая работа будет продолжена", - приводились в сообщении компании слова Сечина.

"Топ-менеджеры НК "Роснефть" заинтересованы в повышении эффективности деятельности компании, а также росте ее операционных и финансовых результатов. Увеличение руководством НК "Роснефть" доли в уставном

капитале свидетельствует об уверенности в дальнейшем успешном развитии "компании и росте ее акционерной стоимости", - отмечалось в пресс-релизе.

В 2014 году Игорь Сечин увеличил свою долю в "Роснефти" с 0,0849% до 0,1273%. Исходя из цены на акцию на торгах ММВБ, эта покупка могла обойтись около миллиарда рублей.

## **Медведев подписал распоряжение о проведении аукциона на Эргинский участок недр в ХМАО**

tass.ru\_28.05.2016

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о проведении аукциона на право пользования Эргинским участком недр федерального значения на территории Ханты-Мансийского автономного округа. Документ был опубликован на сайте кабмина.

"В качестве объекта аукциона определен Эргинский участок недр федерального значения, включающий часть Приобского нефтяного месторождения, расположенный на территории Ханты-Мансийского автономного округа - Югры, для геологического изучения недр, разведки и добычи углеводородного сырья. Площадь участка - 762,8 кв. км", - говорится в сообщении. Отмечается, что платеж для этого участка недр составляет 5,35 млрд руб. Эргинское месторождение (запасы по С1 + С2 - 103 млн т) - одно из последних крупных месторождений нефти в нераспределенном фонде. Роснедра планировали продать его еще в 2010 году, но передумали. На территории Эргинского расположена часть Приобского месторождения, северный участок которого разрабатывает "Роснефть", южный - "Газпром нефть".

Главное условие аукциона - переработка недропользователем всей нефти месторождения "на российских предприятиях с высокой глубиной переработки, имеющих достаточные производственные мощности". Победитель не позднее чем через год с даты регистрации лицензии должен утвердить проект разработки месторождения, а еще через год запустить его.

Распоряжение от 25 мая 2016 года №1000-р. Участок для геологического изучения недр, разведки и добычи углеводородного сырья имеет площадь 762,8 кв. км.: <http://government.ru/docs/23195/>

## **Мантуров: Минпромторг будет оперативно реагировать на рост цен на металл**

rns.online\_27.05.2016

Минпромторг будет оперативно реагировать на рост цен на металл и совместно с ФАС находить оптимальное решение, сказал журналистам министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.

«Единственная сдерживающая мера (роста цен на металлопродукцию. — RNS) может быть в виде диалога, который мы обеспечивали и в прошлом году, и будем также внимательно реагировать на происходящее в этом и в последующие годы. А то, что касается ФАС, то у нас с ними обеспечено полностью взаимодействие и в тесном контакте мы будем находить оптимальное решение, чтобы сохранить те отраслевые балансы таким образом, чтобы и потребители, и производители металлургической продукции находили взаимовыгодные, приемлемые решения в сохранении роста производимой продукции», — сказал он журналистам.

Ранее ФАС направила запросы в «Северсталь», ММК и «Мечел» для выяснения причин повышения цен на строительную арматуру в этом году. Причиной стало большое количество обращений потребителей, в первую очередь предприятий строительной отрасли, а также правительства Москвы и Подмосковья, с просьбой проверить объективность монополюно высокой цены на арматуру на внутреннем рынке и возможном сговоре металлургов.

## **Гендиректор «Алмазов Анабара» Матвей Евсеев назначен вице-президентом «Алросы»**

rns.online\_30.05.2016

Матвей Евсеев, ранее занимавший должность гендиректора «Алмазов Анабара», назначен на должность вице-президента «Алросы», сообщает алмазодобывающая компания.

В новой должности он будет курировать реализацию ряда специальных проектов «Алросы» на объектах по добыче полезных ископаемых.

«Алмазы Анабара» — дочернее предприятие «Алросы». Его доля в общей добыче алмазов группы «Алроса» в 2015 году составила 9%.

### Новак назвал идею заморозки добычи нефти уже неактуальной

interfax.ru\_29.05.2016

Глава Минэнерго России Александр Новак считает, что идея заморозки добычи нефти потеряла свою актуальность.

"На сегодняшний день, поскольку мы видим, что цены на нефть отскочили и отскочили довольно высоко по сравнению с началом года, то эта тема с заморозкой пока потеряла свою актуальность. Посмотрим, как дальше будет развиваться ситуация", - сказал он, выступая на Vestifinance.

Идея заморозки добычи нефти ведущими нефтедобывающими странами возникла в начале года, когда цены на нефть упали на уровень ниже \$30 за баррель. В конце января Россия, Саудовская Аравия, Катар и Венесуэла договорились заморозить добычу нефти на уровне января при условии, что к этой инициативе присоединятся другие страны ОПЕК.

Юридически оформить эти соглашения страны собирались в апреле на встрече стран ОПЕК в Дохе. Однако из-за разногласий Ирана и Саудовской Аравии договориться о заморозке не удалось.

Позже Новак отмечал, что если договоренности о заморозке не будут достигнуты в ближайшие два-три месяца, то идея станет не актуальной.

### "Газпром" в составе СП стал претендентом на угольные разрезы в Греции

interfax.ru\_28.05.2016

Компания Prometheus Gas - СП "Газпрома" и греческой Copelouzos может получить угольный карьер в Греции в рамках компенсации средств, направленных на проекты по строительству двух ГЭС, которые затем были заморожены.

На вопрос журналистов, действительно ли Россия и Греция могут рассчитаться за счет электростанций угольного разреза, Новак ответил: "Это были потери "Газпрома" в 90-е годы. Сейчас мы рассматриваем вопрос передачи угольного разреза компании "Прометей-газ"- совместного предприятия Газпрома и греческих партнеров. Этот вопрос в рамках рабочих групп сейчас обсуждается".

"Это возможность инвестировать, получать доход, потому что уголь используется для производства электроэнергии", - добавил министр.

Как сообщалось, еще в 1994 году греческая сторона подписала с "Технопромэкспортом", "Силовыми машинами" и "Газпромом" долгосрочные контракты на строительство ГЭС "Сикья" и ГЭС "Пефкофито" на реке Ахелоос. Однако по природоохранным соображениям реализация проектов была заморожена. Россия и Греция много лет обсуждают вопрос компенсации, он каждый раз включается в повестку переговоров на высшем уровне, но подвижек до сих пор не было.

Российская сторона оценивает понесенные затраты в \$250 млн.

На прошлой неделе глава Минтранса заявлял о подвижках в решении проблемы.

"Создана рабочая группа для поиска выхода из этой ситуации. Предложены определенные решения, которые нас, в принципе, устраивают. Сегодня речь идет о передаче прав на разработку угольных месторождений в Греции нашим компаниям, и таким образом вопрос о компенсации российским инвесторам может быть решен", - говорил министр, не уточняя, о каких именно месторождениях идет речь.

Prometheus Gas SA - совместное российско-греческое предприятие с равным долевым участием ООО "Газэкспорт" и Copelouzos Group. Предприятие было основано в 1991 году для развития российско-греческого сотрудничества в газовой сфере. Prometheus Gas занимается строительством ряда энергетических объектов в Греции.

## **ОМК сообщает о факте незаконного использования фирменного наименования компании** metalinfo.ru\_27.05.2016

Объединенная металлургическая компания (АО «ОМК») информирует своих партнеров и потребителей продукции о появлении в сети Интернет сайта [www.omksteel.ru](http://www.omksteel.ru), на котором незаконно используется фирменное наименование «ОМК Сталь». Указанное обозначение является тождественным по отношению к зарегистрированному фирменному наименованию, официально принадлежащему АО «ОМК-Сталь», которое входит в состав группы компаний ОМК.

Для прекращения нарушения исключительного права АО «ОМК-Сталь» на фирменное наименование и недопущения введения потребителей в заблуждение ОМК предпримет необходимые юридические меры в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

Вся актуальная информация о предприятиях ОМК, продукции и способах ее приобретения, особенностях закупочных процедур в Интернете размещена на официальных сайтах [omk.ru](http://omk.ru) (русская версия) и [omksteel.com](http://omksteel.com) (английская).

## **ММК сообщает об итогах годового общего собрания акционеров** metalinfo.ru\_27.05.2016

Сегодня, 27 мая 2016 г., в Магнитогорске состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «ММК». Собранием утвержден годовой отчет ОАО «ММК» и бухгалтерская отчетность за 2015 год, а также принято решение о выплате дивидендов по результатам работы Общества за 2015 отчетный год по размещенным обыкновенным именным акциям ОАО «ММК» в размере 0,31 рубля (с учетом налога) на одну акцию. Ранее акционерам также были выплачены дивиденды по результатам работы ОАО «ММК» за первое полугодие 2015 отчетного года в размере 0,58 рубля (с учетом налога) на одну акцию.

Собрание акционеров избрало совет директоров ОАО «ММК». В новый состав совета директоров вошли: Виктор Рашников, Павел Шияев (генеральный директор ОАО «ММК»), Кирилл Лёвин (Заместитель Председателя Правления АО «Россельхозбанк»), Николай Лядов (заместитель генерального директора по продажам ОАО «ММК»), Ольга Рашникова (начальник управления финансовых ресурсов ОАО «ММК»), Зумруд Рустамова (заместитель генерального директора ОАО «Полиметалл УК»), Сергей Сулимов (заместитель генерального директора по финансам и экономике ОАО «ММК»). Кроме того, в состав совета директоров вошли три директора, которые соответствуют критериям независимости, предусмотренным Кодексом корпоративного управления России: Генеральный директор ОАО «Открытие Холдинг» Рубен Аганбегян, стратегический директор кластера быстроразвивающихся рынков Европы ООО «Хэй Груп» Валерий Марцинович, директор департамента компании с ограниченной ответственностью «Бэринг Восток Кэпитал Партнерс Групп Лимитед» Ральф Таваколян Морган.

Была избрана Ревизионная комиссия в составе: Александр Масленников, Оксана Дюльдина, Галина Акимова. Утвержден аудитор Общества – АО «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит».

Акционеры утвердили размер выплачиваемых вознаграждений и компенсаций членам совета директоров и членам ревизионной комиссии в период исполнения ими своих обязанностей в 2016 – 2017 гг.

По окончании собрания акционеров состоялось первое заседание совета директоров ОАО «ММК», на котором Виктор Рашников был избран председателем. Решением совета директоров утверждены председатели комитетов совета директоров: по стратегическому планированию – Виктор Рашников, по аудиту – Рубен Аганбегян, по кадрам и вознаграждениям - Валерий Марцинович.

## **АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ** **AUTOMOTIVE INDUSTRY**

### **ЕС наложит крупнейший групповой штраф на европейских производителей грузовиков** rns.online\_30.05.2016

ЕС наложит крупнейший в истории союза штраф на группу компаний, сообщает Financial Times. Со штрафными санкциями Евросоюза столкнутся крупнейшие европейские производители грузовиков — DAF, Daimler, Iveco, Scania, MAN и Volvo/Renault — по обвинению в ценовом сговоре. Ожидаемый штраф для автопроизводителей — \$2,6 млрд, что почти в два раза выше предыдущего рекорда в \$1,4 млрд в 2012 году.

Расследование против группы компаний было открыто в 2014 году еврокомиссаром Маргрете Вестагер. Оно затронуло деятельность шести крупнейших представителей отрасли в период с 1997 по 2011 годы.

Вестагер отметила, что в Европе около 600 тыс. логистических компаний, покупающих грузовики, и ценовой сговор производителей тягачей неизбежно повлиял на рост цен на все виды транспортируемых товаров — от еды до мебели.

### **Сбербанк готов при необходимости реструктурировать долг «АвтоВАЗа»**

rns.online\_30.05.2016

Глава Сбербанка Герман Греф рассказал о готовности реструктурировать долг «АвтоВАЗа» перед кредитной организацией. Он заявил об этом журналистам на брифинге по итогам заседания наблюдательного совета Сбербанка.

«У нас нет проблем с обслуживанием долга. Они обслуживают свой долг полностью, и, конечно, у компании сейчас есть временные трудности с таким падением спроса, естественно. В принципе, мы находимся с компанией в диалоге, и в случае, если компании понадобится реструктуризация, мы будем готовы это сделать», — сказал он.

Греф допустил, что 2016 год для «АвтоВАЗа» будет «критически тяжелым», а следующий, «может быть, уже будет лучше».

По его словам, в ближайшее время стороны встретятся в Санкт-Петербурге и обсудят вопросы взаимодействия.

«Пока у нас таких заявок от компании не было», — подвел итог Греф.

### **Минпромторг поставил задачу удержать продажи машин на уровне 2015 года**

rg.ru\_30.05.2016

**По мере улучшения ситуации в экономике объемы финансовой поддержки промышленности будут сокращаться. Об этом предупредил на итоговом заседании коллегии Минпромторга министр промышленности и торговли Денис Мантуров.**

Однако пока до этого далеко. Особенно в автопроме. Министерство ставит задачу - удержать в 2016 году дальнейшее снижение темпов производства легковых автомобилей и сохранить продажи на уровне прошлого года. Для этого правительство уже увеличило масштабы финансирования до 25 миллиардов рублей. Министр призвал максимально эффективно использовать эти средства.

Особенности тактики отныне связаны и с продвижением продукции отечественного автопрома на экспорт. К 2025 году четверть всех собранных в России автомобилей будут экспортоориентированы, озвучил цель министр. Сегодня картина обратная. Экспорт падает, мощности на российских автозаводах не загружены.

Ясность на коллегии внес министр по вопросам Открытого правительства Михаил Абызов. Он привел в пример группу Volkswagen, которая, как и другие крупнейшие западные автоконцерны, перенесла в Россию свое производство и еще недавно выпускала 160 тысяч автомобилей в год. В этом году количество авто снизилось до 95 тысяч, а на экспорт с конвейера уходит не более 5 тысяч машин в месяц.

"Рынки сбыта за рубежом заняты",- пересказал участникам коллегии разговор с руководством Volkswagen Абызов, - российские заводы автогиганта не выдерживают внутрикорпоративную конкуренцию".

Один из таких конкурентов на внешних рынках - Индия. Правительство этой страны дотирует производителей, в результате автомобили продаются дешевле на 300-500 евро. Михаил Абызов считает, что этот факт дотаций должен учитываться при разработке экспортной политики, а Минфин - не открещиваться от налоговых льгот. "Если льготы не будут работать, то значит, нужны другие гибкие меры поддержки", - заметил министр.

По его мнению, в первую очередь российская промышленность должна нацеливаться на прорыв в экспорте, остальное (включая импортозамещение) само придет. Вице-премьер Аркадий Дворкович развил эту тему дипломатично. По его словам, новые источники экономического роста сегодня, безусловно, надо связывать с несырьевым экспортом, однако на этом пути Россия только "нащупывает" ниши. Хотя потенциал велик и надо состыковать все ведомства так, чтобы не упустить возможностей.

И Дворкович, и Абызов, и министр связи Николай Никифоров, говоря о планах промышленности, обратили внимание на неполадки в системе госзакупок. Дворкович сообщил, что без вмешательства ФАС, похоже, не обойтись - "междусобойчики" сохраняются, представители некоторых органов власти продолжают закупаться товарами, не отвечающими техническим требованиям.

Николай Никифоров, которого участники коллегии из регионов успели проинформировать о конкретных прецедентах с нарушениями при госзакупках программного обеспечения, пообещал, что "целый ряд таких закупок ПО будет отменен".

Михаил Абызов в свою очередь дал понять, что госзаказ регулируется картельным сговором, в итоге цены на тендерах "улетают в космос".

"Такие схемотехники придумывают!", - посетовал он, но в подробности вдаваться не стал.

Кстати, о космосе и перспективах космической отрасли на коллегии минпромторга с тревогой рассказал вице-премьер Дмитрий Rogozin. Он обеспокоен отставанием России от США в космической отрасли в 9 раз. По словам Rogozina, даже увеличив производительность труда в этой области в полтора раза, догнать американцев не получится. Выступая на коллегии Rogozin призвал к борьбе с "бумагооборотом" и бюрократией. Иначе, подчеркнул вице-премьер, Россия "так и будет смотреть на НАСА и Илона Маска по телевизору".

Вместе с тем он похвалил наши военные заводы за поставки конкурентной продукции. Несмотря на выдавливанию с рынков, Россия сегодня ненамного уступает США, отметил Дмитрий Rogozin. Только в прошлом году она заключила новые контракты на поставку вооружения за рубеж на 26 миллиардов долларов. "Таким образом, впервые с 1992 года уровень экспорта в этой сфере достиг 56 миллиардов долларов", - сказал Rogozin. По его мнению, уступаем мы сейчас только США, но и то потому, что у Америки гораздо больше возможностей "подчинить волю НАТО", используя союзнические отношения с его странами-членами.

Большие надежды вице-премьер связывает, как он образно выразился, с "управленческим фитнесом". А появление с этого года в России институтов генеральных конструкторов и генеральных технологов он рассматривает как ступень к возникновению новой элиты инженерного класса. Генеральные конструкторы и технологи получают широкие полномочия, "чтобы могли не только контролировать, но и рисковать, организуя работу вне рамок своих институтов, отвечая за системы вооружений, в целом, внедряя в производство, а не только отслеживая появление новых технологий", пояснил задачи двух десятков персональных управленцев Rogozin.

Коллегия Минпромторга впервые в этом году прошла в новом формате - короткие доклады основных спикеров и ответы на вопросы из зала. От "суконно- бюрократического" проведения заседания предостерег накануне Михаил Абызов.

Один из самых горьких вопросов прозвучал от авиастроителей: "Правда ли, что авиакомпании планируют беспешинно закупить 340 иностранных самолетов за границей?" Слухи опроверг Дмитрий Rogozin.

По его словам, напротив, принято решение о строительстве регионального пассажирского турбовинтового самолета Ил-114 на 64 пассажироместа. Это поможет связать между собой регионы, открыть межобластные авиамаршруты. "Чтобы не приходилось, как сейчас, из Амурской области в Хабаровск через Москву летать", - пояснил он.

"Мы надеемся, что уже с 2021-2022 года этот самолет пойдет в серийное производство на нижегородском заводе "Сокол", - уточнил Rogozin.

На программу производства Ил-114 предполагается направить из бюджета 50 миллиардов рублей, назвал журналистам "цифру поддержки" министр промышленности и торговли Денис Мантуров.

Турбовинтовой самолет Ил-114 был разработан конструкторским бюро Ильюшина в конце 1980-х для эксплуатации на региональных воздушных линиях СССР.

Кстати, весьма живо на коллегии прозвучало сообщение Дениса Мантуров о том, что в России в настоящее время строятся 89 судов с использованием механизмов господдержки.

А в этом году впервые за последние 60 лет начнется строительство двух крупных пассажирских круизных судов вместимостью более 300 человек. Лайнеры планируется эксплуатировать на внутренних речных и морских маршрутах.

Известный ресторатор, член Общественного совета по техническому регулированию при Минпромторге Игорь Бухаров при этом заинтересовался у министра, знает ли тот, что круизные лайнеры по российским правилам обязаны иметь лицензию на организацию общественного питания, в том числе - на алкоголь. И можно ли в связи с развитием этого вида транспорта, ввести послабления для "смежников". Министр в ответ заметил, что суда такого класса строятся не менее трех лет, поэтому еще будет время подумать о теме лицензий.

### **АвтоВАЗ возобновил поставки машин в Ливан**

kommersant.ru\_30.05.2016

**АвтоВАЗ возобновил поставки машин в Ливан. Компания декларирует, что намерена наращивать экспорт на фоне сокращения продаж в РФ, и в прошлом году завод начал экспорт Lada в Венгрию, Египет и Тунис. Впрочем, пока текущих объемов зарубежных поставок недостаточно для компенсации падения спроса на внутреннем рынке.**

АвтоВАЗ начинает продажи Lada в Ливане, сообщила компания в пятницу, новый дилерский центр бренда открылся в Бейруте 25 мая. Объем законтрактованной продукции на 2016 год составляет около 300 машин, при этом в АвтоВАЗе ожидают, что по итогам года смогут продать до 900 автомобилей. Основная часть экспорта — внедорожники Lada 4x4, также в Ливан пойдут модели Kalina, Granta и Largus. По словам вице-президента по продажам и маркетингу АвтоВАЗа Виталия Осипова, у Lada в Ливане «хорошие перспективы», поскольку рынок состоит на 90% из машин стоимостью до \$11 тыс. Кроме того, ливанский партнер АвтоВАЗа собирается открывать второй дилерский центр Lada, сообщил завод.

В 2015 году АвтоВАЗ начал поставлять машины в Венгрию, Египет и Тунис. В середине мая новый президент АвтоВАЗа Никола Мор отмечал, что в компании «настроены на повышение экспорта, чтобы компенсировать сокращение рыночной доли в России из-за экономической и политической ситуации». По данным Ассоциации европейского бизнеса, продажи Lada за январь—апрель упали на 11%, до 81,5 тыс. машин. В марте гендиректор «ИжАвто» (входит в автоконцерн) Михаил Рябов рассказывал о планах по наращиванию экспорта в 2016 году примерно в полтора раза, до 50 тыс. машин против 30 тыс. годом ранее.

По данным ФТС, в первом квартале экспорт легковых машин из РФ упал на 23%, до 16,9 тыс. штук (на \$220 млн). В частности, в страны дальнего зарубежья поставки выросли с 900 машин до 4,1 тыс. машин, экспорт в страны СНГ упал на 39%, до 12,8 тыс. штук.

### **"Уралы NEXT" для строительной отрасли привезла "Группа ГАЗ" на СТТ-2016**

i-mash.ru\_30.05.2016

Автомобильный завод "Урал" "Группы ГАЗ" (входит в состав промышленной группы "Базовый Элемент") представляет на XVII Международной специализированной выставке "Строительная техника и технологии-2016" новые автомобили "Урал NEXT" для строительной отрасли: грузопассажирский автомобиль с

гидроманипулятором и метановым двигателем, вахтовый автобус для работы в северных условиях, седельный тягач с гидроманипулятором и 25-тонный автокран.

Впервые широкой публике представляется грузопассажирский автомобиль "Урал NEXT" с гидроманипуляторной установкой (6х6), работающий на метановом двигателе. Автомобиль оснащен газовым двигателем ЯМЗ-536. Газовые баллоны установлены в двух кассетах – за кабиной и на левом лонжероне рамы. Объем баллонов позволяет заправить 250 куб. м природного газа при давлении 200 атм. Применение газового двигателя обеспечивает высокие экономические и экологические показатели автомобиля, снижение затрат на топливо относительно дизельного аналога составляет 50-60%. Автомобиль "Урал NEXT" предназначен для перевозки бригад и грузов к месту работ. Благодаря наличию гидроманипуляторной установки Z-образного типа и откидывающихся бортов платформы обеспечивается удобство погрузки и перевозки грузов. Пассажирский модуль оборудован двумя трехместными сиденьями, столиком и ящиком для хранения инструмента.

Вахтовый автобус "Урал NEXT" в северном исполнении с колесной формулой 6х6 предназначен для доставки бригад в труднодоступные места. Кузов-фургон – каркасно-металлический, с сиденьями с откидывающимися спинками и трехточечными ремнями безопасности. Кабина дополнительно утеплена термоизолирующими материалами. Помимо электроподогрева зеркал, который есть на всем модельном ряде автомобилей "Урал NEXT", в вахтовом автобусе добавлена функция электроподогрева лобового стекла мощностью 700 Вт, позволяющая эффективно удалять иней и наледь с поверхности стекла. Для обогрева кабины предусмотрен штатный отопитель мощностью 10 кВт, получающий тепло от двигателя, и независимый отопитель мощностью 2 кВт. Тепловой режим в кузове-фургоне обеспечивается двумя независимыми воздушными отопителями общей мощностью 8 кВт. Также предусмотрен электроподогрев топливозаборника, фильтров грубой и тонкой очистки топлива. Автомобиль оснащен двигателем ЯМЗ-536 "Евро-4" мощностью 240 л.с.

Седельный тягач "Урал NEXT" (6х6) с гидроманипуляторной установкой предназначен для погрузки/разгрузки и перевозки грузов в составе автопоезда. В автомобиле установлен двигатель ЯМЗ-536 "Евро-4" мощностью 312 л.с. Автомобиль оснащен гидроманипуляторной установкой Z-образного типа с грузовым моментом 20 т/м, с вылетом стрелы не менее 7 м. Применение установки с высокими характеристиками по грузовому моменту и вылету стрелы обеспечивает высокую производительность при погрузо-разгрузочных работах.

Автомобильный кран "Урал NEXT" с длиной стрелы 21,7 м позволяет работать с обычными и опасными грузами массой до 25 тонн. Колесная формула крана "Урал NEXT" – 6х6. Автомобиль укомплектован двигателем ЯМЗ-536 "Евро-4" мощностью 285 л.с. и механической пятиступенчатой коробкой передач ЯМЗ-1105.

Автомобили нового поколения "Урал NEXT" производятся с ноября 2015 года. Автомобили флагманского семейства грузоподъемностью от 5,5 до 13 т сохраняют традиционные преимущества бренда "Урал" – уникальную проходимость и высокую функциональность, обладая при этом повышенной надежностью и комфортом, улучшенной управляемостью и экономичностью. Грузовики оснащены современной комфортабельной кабиной NEXT. Гарантия на автомобиль составляет 24 месяца или 100 тысяч км пробега, межсервисный интервал – 15 тысяч км.

"Уралы NEXT", как и все автомобили семейства "Урал", способны работать в условиях полного бездорожья, преодолевать болота, горные перевалы, глубокие снега и пески. Они могут эксплуатироваться на всех типах дорог и на бездорожье, а также в тяжелых климатических условиях. Внедорожники "Урал NEXT" являются отличной базой для размещения различных видов специальной техники. Высокая эффективность в эксплуатации, функциональность, надежность и ремонтпригодность, проходимость на грани возможного для колесной техники обеспечивают широкую применяемость автомобилей в различных отраслях народного хозяйства, включая строительную отрасль.

## **В России растет спрос на большие семейные авто** [autostat-info.com](http://autostat-info.com)\_29.05.2016

Сегмент больших семейных авто (D-класс) вырос в апреле 2016 года на 21,4% в годовом сравнении, до 3861 шт., говорится в результатах исследования «Автостат Инфо».

С начала года и по апрель включительно россияне приобрели 11970 автомобилей D-класса, на 7% больше, чем годом ранее.

Самым востребованным автомобилем в сегменте D в апреле стала KIA Optima. В прошлом месяце продажи этой модели выросли в годовом сравнении на 391% и составили 801 шт. За январь-апрель было продано 1962 KIA Optima, что на 152,5% превышает прошлогодний показатель.

На втором месте по продажам в сегменте в апреле нынешнего года - модель Hyundai i40 с показателем 636 авто (+46,2%). За первые четыре месяца в России было продано 2225 таких машин, на 45,5% больше, чем годом ранее.

В тройку лидеров D-сегмента по итогам прошлого месяца входит Mazda6, продажи которой составили 431 шт. (-4,43% в годовом сопоставлении). За период первых четырех месяцев Mazda6 продемонстрировала спад на уровне 33,6%, объемы реализации сократились до 1289 шт.

Среди самых популярных моделей сегмента больших семейных авто - Ford Mondeo и Mercedes-Benz C-Class. За прошлый месяц продажи Ford Mondeo выросли в годовом сравнении с 32 до 343 шт., а с начала года и по апрель включительно - с 209 до 1026 единиц. Объемы реализации Mercedes-Benz C-Class сократились в апреле на 26,6%, до 318 шт., а за январь-апрель снизились на 19,3%, до 1136 шт.

Продажи новых легковых автомобилей D-сегмента за январь-апрель 2016 года в России. Топ 25 моделей

№	Сегмент PC	Марка	Модель	Апрель 2016 г., шт.	Апрель 2015 г., шт.	%-Отклонение Апрель 2016 - 2015	Янв.-Апрель 2016 г., шт.	Янв.-Апрель 2015 г., шт.	%-Отклонение Янв.-Апрель 2016 - 2015
1	D	HYUNDAI	I40	636	435	46,21%	2 225	1 529	45,52%
2	D	KIA	MAGENTIS / OPTIMA	801	163	391,41%	1 962	777	152,51%
3	D	MAZDA	MAZDA 6	431	451	-4,43%	1 289	1 943	-33,66%
4	D	MERCEDES	C-KLASSE	318	433	-26,56%	1 136	1 408	-19,32%
5	D	BMW	SERIE 3	288	232	24,14%	1 116	1 052	6,08%
6	D	FORD	MONDEO	343	32	971,88%	1 026	209	390,91%
7	D	VOLKSWAGEN	PASSAT	169	44	284,09%	672	474	41,77%
8	D	AUDI	A4	232	290	-20,00%	631	853	-26,03%
9	D	SUBARU	OUTBACK	123	3	4000,00%	429	22	1850,00%
10	D	LIFAN	CEBRUM	169	47	259,57%	322	170	89,41%
11	D	VOLVO	XC70	85	98	-13,27%	278	511	-45,60%
12	D	INFINITI	Q50	51	149	-65,77%	213	494	-56,88%
13	D	JAGUAR	XE-SERIE	74		0,00%	189		0,00%
14	D	BMW	SERIE 3 GT	41	43	-4,65%	167	146	14,38%
15	D	VOLVO	S60	27	20	35,00%	68	140	-51,43%
16	D	VOLVO	V40	25	44	-43,18%	66	181	-63,54%
17	D	VOLVO	V60	6		0,00%	54		0,00%
18	D	BRILLIANCE	H530	13	2	550,00%	37	22	68,18%
19	D	BMW	SERIE 2	7	9	-22,22%	20	46	-56,52%
20	D	LEXUS	IS	5	20	-75,00%	17	78	-78,21%
21	D	BMW	M3	9	4	125,00%	11	9	22,22%
22	D	OPEL	INSIGNIA	1	613	-99,84%	10	932	-98,93%
23	D	PEUGEOT	508	3	8	-62,50%	9	41	-78,05%
24	D	CHERY	ARRIZO 7 /M16/		13	-100,00%	8	13	-38,46%
25	D	LEXUS	RC	3	16	-81,25%	7	22	-68,18%
<b>ВСЕГО:</b>				<b>3 861</b>	<b>3 180</b>	<b>21,42%</b>	<b>11 970</b>	<b>11 196</b>	<b>6,91%</b>

## «КАМАЗ» увеличил свою долю на грузовом рынке в апреле

autostat-info.com\_29.05.2016

По данным исследования «Автостат Инфо», доля автомобилей «КАМАЗ» на грузовом рынке России выросла в апреле до 43,7%. В аналогичный период прошлого года рыночная доля марки достигала 33,2%.

За отчетный месяц автогигант реализовал на российском рынке 1849 грузовиков и увеличил свои продажи в годовом сравнении на 64,6%. «КАМАЗ» занимает лидирующие позиции в рейтинге грузового рынка. И объемы реализации компании растут с начала года. Так, с января по февраль продажи грузовиков «КАМАЗ» увеличились с 1204 до 1458 ед., а с марта по апрель - с 1796 до 1849 шт.

Аналитики «Автостат Инфо» сообщают также, что за период первых четырех месяцев 2016 года продажи грузовых автомобилей марки «КАМАЗ» выросли в годном сравнении на 11,2% и достигли отметки в 6307 шт.

## "Тракторные заводы" расширяют сотрудничество с белорусскими производителями

i-mash.ru\_30.05.2016

В условиях резко континентального климата эксплуатируется на руднике Аметистовое, на Камчатке, бульдозер ЧЕТРА Т11.02ЯБР, сошедший в прошлом году с конвейера ОАО «Промтрактор». Эта машина является плодом сотрудничества инжиниринговой компании МИКОНТ и белорусского предприятия Белгидромаш, производящего компоненты гидравлики навесного оборудования.

В распоряжение золотодобытчиков этот трактор поступил в декабре 2015 года, и сразу же был направлен на прокладку «зимников» до месторождения - расчищал трассу отвалом, крушил наледь с помощью рыхлителя. С наступлением весны трактор задействовали на планировке грунта при отсыпке дорог. В мае бульдозер перевели на строительство площадок рудника, а потом направили в карьер на планировку погрузочных площадок, отвалов. Сейчас ЧЕТРА Т11.02ЯБР используется при подготовке площадок для бурения. Невзирая на чрезвычайно сложные климатические условия и практически безостановочную эксплуатацию, трактор отходил 2900 моточасов без единой поломки. Как отметили золотодобытчики, бульдозер зарекомендовал себя исключительно с положительной стороны.

«Первое знакомство с белорусскими партнерами завязалось в ходе выставки СТТ-2013, – говорит Олег Шуряков начальник отдела гидросистем инжиниринговой компании МИКОНТ. – От слов к делу перешли не сразу – бульдозерная техника отличается от других видов машин, требовалось время на то, чтобы создать соответствующие образцы гидрораспределителей, подходящих для установки на наши тракторы». Введение санкций со стороны Запада, а также политика импортозамещения (продукция, происходящая с территории Таможенного Союза имеет статус отечественного товара) ускорила процессы перехода на комплектующие из Беларуси. Тем более, что тамошние машиностроители произвели сегодня серьезное перевооружение производства, обновили станочный парк, добавляет Олег Шуряков. Специалисты ОДО «Белгидромаш» оперативно реагируют на замечания разработчиков МИКОНТ и непосредственно сами участвуют в испытаниях своих узлов на технике. Узлы от производителей из Гомеля отличаются высокой надежностью и ни в чем не уступают по своим характеристикам западным комплектующим, при этом выгодно отличаясь по цене.

В 2015 году гомельский «Белгидромаш» по заказу МИКОНТа произвел и направил в ОАО «Промтрактор» гидрораспределители, которые представляют собой аналоги секционных пропорциональных распределителей Bosch Rexroth, доработанные и модернизированные с учётом пожеланий чебоксарских тракторостроителей. Они имеют гидравлическое пропорциональное дистанционное управление и предназначены для работы в гидросистемах бульдозеров. Узлы нашли свое применение на бульдозерах ЧЕТРА. Например, вся гидравлика навесного оборудования бульдозера ЧЕТРА Т6.02АСП собрана на компонентах из Беларуси. Кроме того, как сообщили в МИКОНТ, сейчас ведется активная работа с белорусскими производителями в рамках программы импортозамещения по колесным тракторам АГРОМАШ 180ТК (тяговый класс 3) и АГРОМАШ 85ТК (тяговый класс 1,4). В настоящее время Концерн «Тракторные заводы» наладил прочные связи и ведет работу со следующими белорусскими предприятиями: ОДО «Белгидромаш», ОАО «Белавтозапчасть» и группой предприятий холдинга «Салео».

«К заводу «Промтрактор» мы приглядывались, можно так сказать, давно, – говорит Владимир Делендик, директор ОДО «Белгидромаш». – Еще когда темы импортозамещения и санкций не стояли на повестке дня перед вашей промышленностью. Белорусские же производители с санкциями со стороны запада столкнулись раньше, и очень хорошо усвоили урок, что необходимо делать «всё свое», иначе сомнут. Теперь и Россия в этом убедилась».

Сейчас «Белгидромаш», как сообщил далее Владимир Николаевич, поставляет на Промтрактор узлы на бульдозеры ЧЕТРА Т6 и Т11. Внедряются комплектующие на опытный образец грейдера, а также на машины АГРОМАШ. Ведется плотная работа с разработчиками МИКОНТ по изготовлению гидрораспределителей, гидроблоков, адаптации джойстиков.

Несколько слов сказал Виктор Делендик о Промтракторе: «Бывал на вашем заводе, и меня впечатляет высокая оснащенность завода современным оборудованием, серийно выпускающим широкий спектр техники. Достоинство уважение и количество перспективных разработок, которые внедряются в производство. А еще радует гостеприимность, доброжелательность и порядок у чебоксарских машиностроителей. Считаю, что нам очень повезло в том плане, что удалось наладить взаимовыгодное сотрудничество с Концерном «Тракторные заводы». Присоединяюсь к поздравлениям в адрес холдинга в связи с 10-летием! Уповаю на то, что наши братские связи будут расширяться и крепнуть и далее».

## **В Башкирии освоили серийное производство современных комбайнов**

i-mash.ru\_30.05.2016

В Дюртюлинском районе Республики Башкортостан запущено серийное производство зерноуборочных комбайнов "Муромец-1500". В настоящее время ООО "Муромец" поставило на производство седьмой комбайн, сообщает пресс-служба министерства сельского хозяйства РБ.

Опытный образец, созданный в 2014 году, успешно прошел государственные испытания на Поволжской государственной машиноиспытательной станции и успел завоевать золотые медали Всероссийской выставки "Золотая осень" в 2014 и 2015 годах.

Как рассказал руководитель предприятия Раян Хасанов, если серийный комбайн "Дон-1500" состоит из 12,5 тыс. наименований деталей, то "Муромец-1500" - из 10 тыс. Цель, которую преследуют производители - простота в обслуживании и надежность. При всем этом комбайн максимально адаптирован к российским условиям и обладает рядом достоинств импортных машин: увеличенный бункер, усиленные рама, панели соломотряса и молотилки. Созданы комфортные условия и для комбайнера: кабина оснащена кондиционером, в результате полной изолированности ее от молотилки и бункера в ней нет вибрации. Аккумуляторы комбайна устанавливаются в оригинальном компакт-контейнере, увеличивающем их ресурс более чем в два раза и обслуживаются с земли. Надо отметить, что 95 процентов комплектующих - отечественного производства, среди которых и предприятия республики.

Комбайны, рожденные в стенах дюртюлинского предприятия, отработали на полях Казахстана, Кемеровской области. Следующие три собраны по заказу сельхозтоваропроизводителей Стерлитамакского района. По словам руководителя предприятия Раяна Хасанова, сегодня уже есть аукционный заказ на Краснодар, заинтересованы предприятия Восточной и Западной Сибири. При существующей базе и финансовых возможностях здесь могут выпускать до 50 комбайнов в год.

С недавнего времени ООО "Муромец" начало сотрудничать с ОАО "Пензмаш" - стало единственным в республике дилером по жатке навесной очесывающего типа "ОЗОН". В прошлом году эти жатки впервые в республике эксплуатировались на полях СПК "Красная Башкирия". Они применяются для уборки всех злаковых культур, а также семенников трав. Как рассказал заместитель главного конструктора предприятия Петр Ильин, использование жатки позволяет начинать уборку раньше, при влажности зерна 25%. Во-вторых, работая круглые сутки, существенно сокращает сроки уборки. В третьих, очесывающий принцип действия позволяет также снизить потребление горючего. Еще одно немаловажное преимущество - она может агрегатироваться с любым комбайном. По словам Раяна Хасанова, при работе "Муромца" с данной очесывающей жаткой из 240 лошадиных сил потребляется только 52%, остальные 48% остаются невостребованными. В дальнейших планах предприятия при заказе комбайна с очесывающей жаткой переходить на более маломощный двигатель, чтобы уменьшить расход топлива.

## **Иностранные компании хотят производить в России автомобили на экспорт**

autostat.ru\_27.05.2016

Иностранные компании изучают экспортные возможности российской автомобильной промышленности, которые появились благодаря девальвации рубля и сокращению внутреннего рынка, заявил агентству «ТАСС» помощник президента Андрей Белоусов.

Российский автопром оказался в зоне риска из-за наличия избыточных мощностей, которые появились в годы резкой экспансии международных компаний на российский рынок. На рынке представлены такие крупнейшие производители как Renault-Nissan, Toyota и Ford. В момент кризиса автомобильная промышленность стала основным получателем государственной поддержки.

«Однако благодаря девальвации возникла реальная возможность сделать российский автопром площадкой для экспорта. Иностранные компании, которые сюда зашли, такие возможности рассматривают. Технологии и качество, которые есть здесь, ничуть не уступают западным», – сказал Белоусов.

Помощник президента напомнил, что объем автомобильного рынка в России до кризиса оценивался в 4 млн автомобилей в год, однако за последние годы он снизился до 1,3-1,5 млн штук. По его мнению, при таком объеме рынка мощности автомобильной промышленности являются избыточными.

Белоусов считает, что уровень экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью не соответствует уровню технологического развития российской промышленности и может быть увеличен в несколько раз благодаря новым институтам поддержки экспорта.

## УАЗ может начать выпуск нового внедорожника в 2020 году

autostat.ru\_27.05.2016

Ульяновский автозавод планирует начать производство перспективного кроссовера УАЗ в 2020 году. Работа над принципиально новой моделью, разрабатываемой с использованием элементов Единой модульной платформы (ЕМП) для автомобилей проекта «Кортеж», началась в Ульяновске в конце 2014 года. Автомобиль с кодовым индексом УАЗ-3170 будет иметь несущий кузов, независимые подвески всех колес, а по размерам машина будет заметно меньше «Патриота» – предусмотренная проектом длина составляет 4,6 метра, пишет издание «Авторевю».



Силовой агрегат автомобиля по-прежнему будет расположен продольно. Предполагается, что УАЗ-3170 получит новый двигатель ЗМЗ объемом 2,5 литра (145 л.с.) или турбомотор на базе старого ЗМЗ-406 объемом 2,3 литра, развивающий 150-170 л.с. В качестве опции покупателям предложат автоматическую коробку передач. В модельном ряду будут моноприводные и полноприводные версии.

Если все пойдет по плану, разработка конструкции нового кроссовера УАЗ завершится к середине 2017 года. О том, как будет выглядеть автомобиль – пока ничего неизвестно, наработки по дизайну держатся в строгом секрете. Старт серийного производства намечен на 2020 год, а пока УАЗ

продолжит модернизировать модель «Патриот».

Примечательно, что в истории завода уже была модель с индексом УАЗ-3170: так назывался прототип внедорожника, созданный в конце 1970-х годов, но так и не ставший серийной моделью.

## ТОП-10 автомобилей с пробегом в январе - апреле 2016 года

autostat.ru\_27.05.2016

За первые четыре месяца 2016 года на российском рынке было продано 1 596 тыс. легковых автомобилей с пробегом, что на 9% больше, чем за тот же период 2015 года. Эксперты агентства "АВТОСТАТ" отмечают, что, несмотря на рост рынка, продажи российских марок снизились на 3%. Рост рынка обусловлен ростом продаж иномарок, который составил 15,5%.

ТОП-10 рейтинга самых продаваемых автомобилей с пробегом среди российских марок возглавила LADA Samara. Этой модели за первые четыре месяца 2016 года было реализовано 134,1 тыс. штук (-7%). Популярными были также вазовская "классика" (95,4 тыс. шт.; -14%) и "десятка" (77,0 тыс. шт.; -5%). Стоит отметить, что более старые вазовские модели, хоть и занимают три первых места в рейтинге, но устойчиво показывают отрицательную динамику продаж. Новые же модели, такие как LADA Priora (+14%), LADA Kalina (+16%) и LADA Granta (+76%), демонстрируют прирост. LADA 4x4 также стабильно хорошо продается на вторичном рынке (+3%). Общий объем продаж российских марок составил 496,8 тыс. штук, что на 3% меньше, чем за четыре первых месяца 2015 года.

ТОП-10 рейтинга самых продаваемых иномарок с пробегом традиционно возглавил Ford Focus. В России 38,2 тыс. "фокусов" за первые четыре месяца этого года нашли новых владельцев, что на 15% больше, чем за тот же период прошлого года. Далее идет Toyota Corolla с 32,0 тыс. реализованных автомобилей (+15%). Затем, с большим отставанием от пары лидеров, располагается Chevrolet Niva с 21,7 тыс. штук (+17%). Весьма интересно, что все модели в ТОП-10 за четыре первых месяца показали рыночный рост. Наибольший показатель в этом плане продемонстрировал Hyundai Solaris (+78%). Общий объем продаж иномарок составил 1 098,4 тыс. единиц, что на 15,5% больше, чем за четыре первых месяца 2015 года.

Отметим также, что более полную информацию о российском рынке легковых автомобилей с пробегом можно получить в специализированном отчете.

**В России создают плазменный двигатель для освоения дальнего космоса**

i-mash.ru\_27.05.2016

Научно-технический совет НПО "Энергомаш" совместно с НИЦ "Курчатовский институт" подали заявку в "Фонд перспективных исследований" на реализацию проекта безэлектродного плазменного ракетного двигателя (БПРД).

На данный момент уже определены состав работ по созданию лабораторного образца.

Плазменный двигатель - электрический ракетный двигатель (ЭРД), рабочее тело которого приобретает ускорение, находясь в состоянии плазмы. Идею двигателей такого типа предложил российский физик Алексей Иванович Морозов в 60-е годы. Сейчас они используются, преимущественно, для поддержания точек стояния геостационарных спутников связи.

Плазменный двигатель от "Энергомаша" мощностью более 100 кВт подойдёт не только для геостационарных спутников, но и для дальних межзвёздных перелётов.

В последние годы разработки различных видов плазменных двигателей нового поколения начались в разных странах, в том числе совместный проект геликонного плазменного двигателя в Европейском космическом агентстве, Иранском космическом агентстве и Австралийском национальном университете. Американская Ad Astra Rocket Company с канадской Nautel испытывают 200-киловаттный плазменный двигатель VASIMR.

"Многочисленные варианты уже существующих ЭРД доказали свои положительные качества: высокий импульс (скорость истечения рабочего вещества) и малый массовый расход рабочего тела, что позволяет космическим аппаратам совершать полёты на большие расстояния, - сказано в сообщении "Роскосмоса". - Однако имеющиеся недостатки ЭРД - малая тяга - накладывают определённые ограничения использования подобных двигательных установок - полёты на большие расстояния длятся очень долго. Сегодня ЭРД используются в качестве двигателей для корректировки орбит и ориентации небольших космических аппаратов. Обычно мощность таких двигателей не превышает нескольких десятков киловатт, обеспечиваемых на околоземных орбитах солнечными батареями".

Российский двигатель будет во многом отношении уникальным. Рассматриваемый в настоящее время вариант безэлектродного плазменного ракетного двигателя является новым поколением ЭРД. Он обладает высокой энергетической эффективностью, возможностью использовать в качестве рабочего тела практически любое вещество, способен изменять величину удельного импульса, а максимальная мощность двигателя ограничивается практически только мощностью питания высокочастотного генератора. Также двигатель такого типа потенциально может иметь большой ресурс работы, поскольку снимаются все ограничения, связанные с воздействием энергонасыщенного рабочего вещества с элементами конструкции.

Реализация идей, заложенных в предлагаемую разработку, стала возможной благодаря прогрессу в исследовании плазменных процессов термоядерного синтеза, в развитии технологии высокотемпературных сверхпроводников и современной элементной базы высокочастотных генераторов. При создании такого двигателя разработчикам придется решить вопросы оптимизации плазменных процессов, разработки высокочастотного генератора, криогенных магнитных систем, а также систем питания и управления БПРД. Обеспечение решения этих задач потребует создания экспериментальной и испытательной стендовой базы.

Курчатовский институт ведёт разработку плазменных двигателей несколько десятилетий. В свою очередь, АО "КБ химв автоматики" начало заниматься ЭРД с 2010 года и уже изготовило демонстрационный образец магнитоплазмодинамического двигателя мощностью до 10 кВт, а также высокочастотный ионный двигатель мощностью 300 Вт.

**Россия никогда не догонит США в космической отрасли**

i-mash.ru\_27.05.2016

Вице-премьер Дмитрий Rogozin заявил, что повышение производительности в полтора раза не поможет России догнать США в космической отрасли.

Слова замглавы правительства в пятницу, 27 мая, приводит [Интерфакс](#). "Ну повысим в полтора раза, но все равно их не догоним никогда", - сказал Rogozin на коллегии Минпромторга, отметив, что сегодня Россия в этой сфере в девять раз отстает от американцев.

По словам вице-премьера, если российская промышленность не будет бороться с бюрократией, то россияне так и будут "смотреть на NASA и Илона Маска".

Однако, позже, вице-премьер Дмитрий Rogozin, прокомментировал своё же высказывание на своей странице в Twitter: "Я не это сказал. Мы по ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА от них остаём в ракетно-космической отрасли, а не вообще. В области ракетно-космического двигателестроения Россия по качеству и ценам намного конкурентоспособнее США".

В Facebook чиновник подробнее объяснил свое высказывание. "Я сказал, что при таких наших "амбициозных" планах роста производительности труда в космической отрасли мы американцев, от которых по ДАННОМУ ПОКАЗАТЕЛЮ отстаём в 9 раз, не догоним никогда. Но это вовсе не означает, что мы от них в космосе отстаём в остальном. В некоторых делах, например, в ракетно-космическом двигателестроении мы их опережаем", — отметил вице-премьер.

## Государство поднимет "Ил" со дна

kommersant.ru\_30.05.2016

**Правительство определилось с планами по выпуску гражданских самолетов до 2025 года: Минпромторг реанимирует два советских проекта — Ил-114 и Ил-96-400, государство готово выделить 100 млрд руб. Спрос планирует обеспечить за счет докапитализации Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК), которая уже получила 30 млрд руб. на SSJ-100. Но пока "Ъ" не удалось найти в России потенциальных покупателей постсоветских самолетов.**

На производство Ил-114 и дальнемагистральных Ил-96-400 будет выделено по 50 млрд руб., сообщил глава Минпромторга Денис Мантуров. Деньги на Ил-114 до 2025 года пойдут в том числе "на оцифровку, разработку, запуск производства", деньги на Ил-96-400 до 2021 года должны покрыть сертификацию, завершение опытно-конструкторских работ, запуск производства. Министр отметил, что президенту в мае в Сочи предлагались четыре варианта регионального самолета — еще Ту-324, совместный с Китаем MA700 или приобретение у украинского "Антонова" лицензии на Ан-140 (сборка на самарском "Авиакоре" прекращена в 2015 году из-за остановки поставок компонентов). Ил-114 сочли "наиболее подготовленным" вариантом. В Минпромторге "Ъ" сообщили, что работу по определению источников финансирования ведет Минфин (там на запрос "Ъ" не ответили), "будет обязательно привлекаться банковский капитал".

Ил-114 на 64 пассажира с дальностью полета 1,5 тыс. км разработан в 1980-х годах, выпускался в Ташкенте, первый полет --- 1990 год. До 2012 года построено 17 машин, большинство не эксплуатируется. Реанимация проекта на нижегородском "Соколе" обсуждается с 2014 года. На Ил-114 планируется двигатель ТВ7-117СМ, затем ТВ7-117СТ (в разработке). Широкофюзеляжный дальнемагистральный Ил-96 (до 300 пассажиров, дальность — 13,5 тыс. км) производится на ВАСО с 1987 года. Ил-96-400 — версия с двигателями ПС-90А-1 и увеличенной грузоподъемностью.

В Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК) "Ъ" сообщили, что при положительном решении готовы начать серийные поставки Ил-114 в 2018 году, финансирование для семейства ТВ7-117 — около 7,5 млрд руб. ПС-90А1 уже в серийном производстве, в зависимости от заказа нужны инвестиции для увеличения выпуска, сообщили в ОДК. Денис Мантуров заявил, что поставки Ил-114 планируются в 2019 году с учетом имеющихся корпусов, поставки новых машин — 2021 год. План Минпромторга по Ил-114 — 12-15 машин в год. По прогнозам ГосНИИ ГА, потребность в РФ в самолетах размерности Ил-114 — 60 штук на пять лет, 150 штук — на 10 лет и до 275 самолетов — на перспективу 20 лет. Эксперт Aviation Explorer Владимир Карнозов считает, что из предложенных вариантов Ил-114 лучше решит "двуединую задачу" замены Ан-24 и поддержания производства на "Соколе".

Спрос и поставки, скорее всего, обеспечит ГТЛК через докапитализацию, сообщил Денис Мантуров. В ГТЛК сказали, что закупки Ил-114 "зависят от объема бюджетных инвестиций в капитал", потенциальные заказчики — региональные авиакомпании РФ. Правительство уже внесло в ГТЛК 30 млрд руб. для лизинга SSJ-100, в

антикризисном плане прописано новое увеличение капитала. Планируется, что ГТЛК поставит шесть Ил-96-400. Крупнейшим эксплуатантом Ил-96-300 до 2014 года был "Аэрофлот", но его глава Виталий Савельев ранее сообщал, что летный час Ил-96 дороже, чем у B767 и A330-200, притом что расходы по последним включали лизинговые и таможенные выплаты. В пятницу в компаниях не комментировали планы по Ил-96. В S7 "Ъ" сообщили, что основа ее парка — среднемагистральные B737 и A320-321, планов на Ил-96 у компании нет. В Минпромторге "Ъ" заявили, что потенциальные покупатели уточняются.

"При плоских дальнемагистральных тарифах "Аэрофлота" Ил-96 может окупить только керосин",— говорит источник "Ъ" в отрасли. Но Владимир Карнозов считает Ил-96-400 серьезной альтернативой российско-китайскому широкофюзеляжному лайнеру. "Возможное усиление санкций стимулирует импортозамещение",— говорит эксперт, добавляя, что при падении цен на топливо он сопоставим с иностранными по экономике, но ОАК предстоит определиться с силовой установкой и заказчиками.

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

### Рубль в июне ждут новые испытания

rg.ru\_30.05.2016

#### **Игорь Николаев, директор Института стратегического анализа ФБК:**

- Сегодня рубль немного, но способен подешеветь по отношению к доллару и евро.

Однако это случится, если ориентироваться на стандартные экономические факторы. Однако в воскресенье в Нигерии боевики напали на крупный нефтепровод. Рынок очень чувствителен к подобным факторам, так что это способно кратковременно повлиять на стоимость барреля и в результате все-таки способно укрепить рубль по отношению к доллару и евро. Вполне возможно, что сегодня будет преобладать именно этот фактор.

Тем временем в июне будут влиять самые разные факторы. При этом большей частью рубль не будет ждать ничего хорошего. Почему? Потому что, во-первых, растет вероятность повышения ставки ФРС США. И это не очень хорошо будет влиять на курс рубля.

Нефть при этом может серьезно колебаться по цене. Понятно, что за последние несколько месяцев был рост в цене, но 50 долларов это верхняя граница и вряд ли "черное золото" будет дальше расти. Тем более после 50 долларов начнут размораживаться буровые установки, скважины, и это вновь будет негативно влиять на стоимость.

Пока же в пятницу утром в рамках индексной сессии рубль ослабел по отношению к обеим мировым валютам. При этом к вечеру последнего дня прошлой рабочей недели он сумел немного отвоевать у евро и продолжал терять вес по отношению к доллару.

Причиной такого поведения стал тот факт, что нефть опустилась ниже 50 долларов за сорт Brent, уровня, который ненадолго, но был достигнут в ходе торгов.

Официальный курс доллара США на 30 мая по итогам торгов "Московской биржи" составил 66 рублей 04 копейки (укрепление на 83 копейки). Курс евро в ходе индексной сессии укрепился на 1 рубль 1 копейку и составил 73 рубля 85 копеек.

### **Военным и чиновникам могут запретить пользоваться иностранными сервисами**

kommersant.ru\_30.05.2016

**Как стало известно "Ъ", Минэкономики предлагает запретить чиновникам и военнослужащим вести рабочую переписку через мобильные приложения иностранных разработчиков. Ограничения могут коснуться электронной почты Gmail от Google и популярных мессенджеров WhatsApp, Viber, Skype и Telegram. Свои идеи министерство уже направило президенту Владимиру Путину. Речь может идти о потере только мессенджерами аудитории, превышающей 2,5 млн человек. По крайней мере часть из них подхватит будущий государственный аналог, разработкой которого предложено заняться Mail.ru и Институту развития интернета.**

Минэкономки внесло доклад с предложениями по приоритету закупок российского программного обеспечения и оборудования президенту Владимиру Путину 26 мая (копия есть у "Ъ"). Среди предлагаемых министерством мер — установление законодательного запрета на использование военнослужащими и государственными гражданскими служащими для передачи электронных сообщений в служебных целях иностранного ПО, в том числе мобильных приложений на смартфонах. Таким образом, чиновникам и военным могут запретить вести рабочую переписку с почтовых ящиков на Gmail.com и в популярных мессенджерах WhatsApp, Viber, Telegram. Представитель Минэкономки Елена Лашкина подтвердила "Ъ", что для служебных целей планируется использование только российских мессенджеров, данная позиция согласована с Минкомсвязью, Минпромторгом и Институтом развития интернета (ИРИ).

Также в докладе президенту содержатся предложения по расширению существующего с 1 января 2016 года запрета на закупку иностранного ПО в госорганы. Министерства предлагают распространить запрет не только на прямое приобретение ПО, но и на закупку работ, услуг по созданию и обслуживанию информационных систем, на аренду софта. Эти меры планируется распространить не только на госорганы, но и на компании с госучастием и госмонополии. Аналогичные ограничения предлагается ввести и на закупку оборудования: при наличии отечественных аналогов госорганам и госкомпаниям хотят запретить приобретать иностранную вычислительную технику, серверы, телекоммуникационное оборудование. Чтобы мотивировать чиновников не нарушать данные запреты, министерства предлагают ввести административное наказание за закупку иностранного софта и оборудования в нарушение законодательства (см. "Ъ" от 23 мая).

В 2015 году внимание к использованию госслужащими иностранных сервисов (в том числе Google и WhatsApp) привлекал секретарь Совбеза РФ Николай Патрушев. По его словам, с увеличением числа компьютерных атак на информационные системы органов власти "отмечается наличие в системах программных средств иностранных технических разведок". В конце прошлого года депутат Вадим Соловьев (КПРФ) внес на рассмотрение Госдумы законопроект с поправками к ст. 17 закона "О государственной гражданской службе в РФ", которыми предлагалось запретить парламентариям и чиновникам пользоваться Google, Yahoo!, WhatsApp, "которые могут использоваться для несанкционированного доступа к сведениям конфиденциального характера или служебной информации", но в марте Госдума отклонила законопроект.

"Ограничение на использование какого-либо программного обеспечения обычно регулируется внутренними актами ведомств, правоохранительных органов и силовых структур. Если чиновники государственных и силовых структур их не исполняют, то естественно желание правительства установить законодательный запрет. Это необходимо с точки зрения безопасности распространения служебной информации", — говорит глава комитета Госдумы по информационной политике Леонид Левин. Важно установить и меру ответственности за нарушение этого запрета: штраф, выговор или какое-либо иное наказание, добавляет он. "Все люди, работающие на государство, должны понимать, что утечка информации в ходе использования иностранного ПО несет угрозу их карьере. При этом важно подчеркнуть, что речь идет исключительно об информации для служебного пользования — в личных целях они могут продолжать использовать любой софт", — уточняет господин Левин.

Один из собеседников "Ъ" среди госслужащих отмечает, что вопрос использования иностранного ПО для рабочей переписки встал особенно остро после многочисленных утечек конфиденциальной информации, организованных хакерской группировкой "Шалтай-Болтай". При этом в администрации президента уже озаботились созданием защищенного мессенджера для госорганов, который должен стать альтернативой Telegram, WhatsApp и Viber. В конце апреля по итогам совещания у советника президента Германа Клименко Mail.ru Group и ИРИ было предложено разработать концепцию мессенджера для госорганов.

По данным Минфина, в России на 10 тыс. человек населения приходится 108 госслужащих. Следовательно, аудитория госмессенджера может составить до 1,58 млн человек. По информации справочника World Military Balance 2016, численность вооруженных сил РФ сейчас составляет 798 тыс. человек. Суммарная аудитория мобильных приложений Skype, WhatsApp, Viber и Telegram (по данным TNS на март 2016 года) достигала почти 22 млн человек. "Мессенджеры могут записывать за пользователем что угодно: фото, геолокацию, данные, которыми он делился с другими приложениями. С точки зрения информационной безопасности инициатива обоснованная: никто не сможет доказать, что мессенджеры не передают куда-то информацию, которой вы обмениваетесь", — отмечает заместитель гендиректора Zecurion Александр Ковалев. При этом чиновникам понадобятся специальные технические средства, чтобы отслеживать соблюдение запрета на рабочую переписку в иностранных мессенджерах. Есть системы безопасности, поясняет эксперт, которые позволяют отслеживать, какое программное обеспечение установлено на ПК, но с мобильными все немного сложнее. По его словам,

может потребоваться установка систем MDM (Mobile Device Management.— "Ъ") на смартфоны чиновников.

## **Белоусов считает, что машиностроительный экспорт может дать экономике России 1% ВВП**

rns.online\_28.05.2016

Машиностроительный экспорт России может дать экономике страны дополнительно около 1% ВВП, заявил в интервью «Вестям в субботу» помощник президента РФ по вопросам экономики Андрей Белоусов.

«Мы не можем сказать, что наша машиностроительная продукция, наша техника существенно хуже китайской. Значит, причина не в этом. А в том, что у нас каких-то механизмов не хватает. Есть расчеты, модели, которые применяет Международный валютный фонд. Согласно этим расчетам, наш машиностроительный экспорт должен быть примерно в три раза выше, чем он есть. Это реальность. Это наша цель, к которой мы должны стремиться и должны на нее выйти. Это еще один источник. Он может дать нам дополнительно около 1% ВВП совершенно спокойно», — сказал он, отметив, что российский экспорт в машиностроении вместе с вооружением колеблется в диапазоне \$25–30 млрд — «в десятки раз меньше, чем экспорт машиностроительной продукции в Китае».

Также Белоусов отметил потенциал России на новых рынках — использование беспилотников, дронов в гражданских целях, сфера медицинских услуг. «По целому ряду направлений у нас есть возможности занять лидирующие позиции в силу наших заделов», — сказал он.

«Если мы это все нормально реализуем, то эффект уже по тем проектам, по тем дорожным картам, которые сейчас заявлены и находятся в проработке, за которыми стоят конкретные компании, конкретные люди, конкретные заделы, к 2025 году может составить порядка \$20 млрд дополнительного экспорта», — сказал Белоусов, имея в виду национальную технологическую инициативу, которую курирует премьер-министр Дмитрий Медведев в рамках Президиума комиссии по модернизации.

Увеличение производительности труда одновременно с развитием малого бизнеса, поддержка машиностроительного экспорта и новые рынки дадут 4% роста ВВП России, считает Белоусов. «Уверяю вас — расчеты это показывают, я специально попросил их сделать, — реализация этих трех возможностей даст 4% роста», — сказал он.