

Публикации Publications

НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ NEWS OF BEARINGS INDUSTRY

Волжские заводы вошли в число лидеров по объемам производства
volzsky.ru_03.03.2017

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

Александр Потапов возглавил Уралвагонзавод
kommersant.ru_03.03.2017

Bombardier поставит Китаю 18 высокоскоростных поездов за \$284 млн
gudok.ru_03.03.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Начался процесс формирования "Объединенной бронетанковой корпорации"
i-mash.ru_03.03.2017

Господдержка судостроения увеличится в этом году
i-mash.ru_03.03.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

ММК продолжает реализацию Экологической программы
steelland.ru_03.03.2017

НЛМК и SAP создают лабораторию инноваций
steelland.ru_02.03.2017

США ввели 200-процентные ввозные пошлины на арматурную сталь из Японии
steelland.ru_02.03.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Петр Прусов возвращается на АВТОВАЗ на фоне слухов о конце «Нивы»
detail-avto.info_02.03.2017

KIA Rio в январе стал лидером рынка Поволжья
autostat.ru_03.03.2017

В России начался выпуск LADA Largus с увеличенным кузовом
autostat.ru_03.03.2017

Подержанные автомобили уйдут с молотка
kommersant.ru_03.03.2017

Машины начали дешеветь с Ford
kommersant.ru_02.03.2017

УАЗ намерен удвоить экспорт в этом году

kommersant.ru_03.03.2017

В России появятся люксовые европейские МАЗы

i-mash.ru_03.03.2017

СП Daimler AG и "КамАЗа" довольно финансовыми результатами за 2016 год

i-mash.ru_03.03.2017

УАЗ "притормозил" в Казахстане

i-mash.ru_03.03.2017

**АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AEROSPACE INDUSTRY****У ОАК новый вице-президент**

i-mash.ru_03.03.2017

ОАК отказалась от идеи разместить штаб-квартиру в Жуковском

rbc.ru_03.03.2017

Эксперт из США назвал беспилотник для "Смерча" предвестником будущего

rg.ru_03.03.2017

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
ECONOMIC POLICY****В Екатеринбурге, Уфе, Нижнем Новгороде и Омске начнут работу Центры оценки квалификаций**

i-mash.ru_03.03.2017

IBS: Перевод экономики в цифру даст огромные возможности бизнесу и государству

rg.ru_27.02.2017

ЦБ отозвал лицензии сразу у четырех банков

rg.ru_03.03.2017

НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ
NEWS OF BEARINGS INDUSTRY

Волжские заводы вошли в число лидеров по объемам производства

volzsky.ru_03.03.2017

Волгоградская область в прошлом году стала лидером в стране по выпуску кордных тканей, каустической соды, стеклянных банок и карбида кремния.

Как рассказали **Волжский.ру** в пресс-службе **обламинистрации**, кроме того регион занимает второе место в стране по объему выпуска шариковых или роликовых подшипников, третье — по производству стальных труб, канатов, тросов, хлопчатобумажных тканей и технического углерода. Среди регионов ЮФО Волгоградская область лидирует по 15 позициям из 20 участвующих в мониторинге.

В список предприятий-лидеров вошли и волжские заводы - «**Волжский трубный завод**», «**ЕПК «Волжский**», «**Газпром Химволокно**», «**Волгабас Волжский**», «**Волтайр-Пром**» и другие.

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
RAILWAY INDUSTRY

Александр Потапов возглавил Уралвагонзавод

kommersant.ru_03.03.2017



В четверг гендиректор госкорпорации «Ростех» Сергей Чемезов официально подтвердил информацию “Ъ” о смене руководства Уралвагонзавода (УВЗ). Новым главой корпорации назначен экс-замглавы Минпромторга Александр Потапов, курировавший в ведомстве оборонно-промышленный комплекс. В правительстве рассчитывают, что он уделит «самое пристальное внимание» гражданскому дивизиону УВЗ, который на протяжении нескольких лет генерировал долги. Военные надеются на ритмичное выполнение гособоронзаказа.

О том, что Александр Потапов является основным кандидатом на пост главы Уралвагонзавода, “Ъ” сообщал еще в декабре 2016 года. Тогда президент Владимир Путин поручил правительству обеспечить передачу «Ростеху» 100% акций УВЗ, ряда НИИ и предприятий кооперации в течение 18 месяцев. В четверг премьер Дмитрий Медведев освободил господина Потапова от должности в Минпромторге, а гендиректор госкорпорации Сергей Чемезов сообщил “Ъ” о его назначении главой УВЗ. «Александр Валерьевич глубоко погружен в специфику деятельности оборонно-промышленного комплекса, внешнеэкономическую деятельность, а также структуру выполнения государственного оборонного заказа,— пояснил “Ъ” Сергей Чемезов.— Рассчитываем, что под руководством Потапова будут реализованы амбициозные цели, стоящие перед УВЗ».

Непосредственным поводом для передачи УВЗ «Ростеху» стало тяжелое финансовое состояние предприятия. Несмотря на то что УВЗ своевременно исполнял гособоронзаказ, поставляя в войска танки Т-72Б3 и Т-90, а также самоходные артиллерийские установки «Мста-С», из-за низкой рентабельности контрактов (порядка 3–5%) избавиться от долгов за счет заказов Минобороны у предприятия не получалось. Экономическое же положение гражданского дивизиона УВЗ не вызывало вопросов до 2014 года, когда доходность вагонов упала из-за их профицита. Для того чтобы производство не останавливалось, была создана компания «УВЗ-Логистик», которая сама себе покупала вагоны, спрос на которые у железнодорожных операторов отсутствовал на протяжении нескольких лет. К июню 2016 года чистый долг корпорации оценивался в 276 млрд руб. А 7 февраля стало известно, что УВЗ продаст «УВЗ-Логистик» ООО «Тринфиико Пропети Менеджмент», управляющей пенсионными резервами НПФ «Благосостояние». Отметим, что на 2017 год холдинг запланировал поставку 14,5 тыс. вагонов, что на 45% выше плана на 2016 год. «Идея передачи УВЗ в “Ростех” была предложена коллегией военно-промышленной комиссии и одобрена Владимиром Путиным. Исходя из этих вводных, мы рассчитываем, что Александр Валерьевич (Потапов.— “Ъ”) окажет самое пристальное внимание

гражданской составляющей корпорации, выведя ее из сложной ситуации,— заявил "Ъ" вице-премьер по ОПК Дмитрий Rogozin.— В ближайшее время он ознакомится с московским офисом корпорации, а затем поедет в Нижний Тагил, где ознакомится с производственными мощностями, и представит нам соответствующий доклад. Ему будет дано время осмотреться». Сам Александр Потапов, отвечая на вопрос "Ъ" о своих первых шагах на новом посту, сказал, что «готов работать».

Второй задачей, которую предстоит решить господину Потапову, станет формирование объединенного бронетанкового холдинга. Его планируется создать путем слияния военных активов УВЗ и Курганмашзавода. Замминистра обороны по вооружениям, ответственный секретарь президентской комиссии по ВПК Юрий Борисов уточнив, что не хотел бы комментировать кадровые решения Минпромторга, заявил "Ъ": «Безусловно, надеюсь на слаженную работу и ритмичное выполнение гособоронзаказа. Александр Потапов — опытный человек, надеюсь, что он сумеет организовать работу должным образом».

После ухода из Минпромторга господина Потапова основным вопросом является кандидатура того, кто займет ключевой пост куратора ОПК в ведомстве. В его подчинении находятся департаменты оборонно-промышленного комплекса, судостроительной промышленности и морской техники, станкостроения и инвестиционного машиностроения, внешнеэкономических отношений, авиационной и радиоэлектронной промышленности и т. д. По данным "Ъ", министр промышленности и торговли Денис Мантуров рассчитывает, что его новым заместителем станет выходец из ведомства: источники "Ъ" в аппарате правительства утверждают, что в списке потенциальных кандидатов значатся директор департамента ОПК Олег Рязанцев и глава департамента промышленности обычных вооружений, боеприпасов и спецхимии Константин Тарабрин. «Консультации по назначению на освободившееся место еще ведутся»,— добавил высокопоставленный правительственный источник "Ъ".

Bombardier поставит Китаю 18 высокоскоростных поездов за \$284 млн

gudok.ru_03.03.2017

Компания Bombardier Sifang Transportation Ltd. (BST) выиграла контракт китайского железнодорожного оператора China Railway Corp. на поставку 144 вагонов высокоскоростных поездов нового поколения CRH1A-A. Стоимость контракта на поставку 18 поездов составляет около 1,95 млрд юаней (\$284 млн). Поезда призваны поддержать развитие «Алмазного экономического пояса» западного Китая, который включает города Чэнду, Чунцин, Сиань, Гуйян и Куньмин, сообщило агентство ТАСС.

Bombardier Sifang Transportation Ltd - совместное предприятие китайской CRRC Sifang Co., Ltd. («дочка» China Railway Corp.) и канадской Bombardier Transportation. Bombardier Transportation имеет шесть совместных предприятий и семь собственных компаний в Китае. В общей сложности совместные предприятия Bombardier поставили на китайский рынок более 3,5 тыс. вагонов высокоскоростных поездов, 560 электропоездов и свыше 2 тыс. вагонов метро.

В 2017 году китайское правительство выделит из бюджета 800 млрд юаней (\$116 млрд) на реализацию 35 крупных железнодорожных проектов. В 2016 году суммарная длина железных дорог в КНР превысила 124 тыс. км, из них 22 тыс. - высокоскоростные.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Начался процесс формирования "Объединенной бронетанковой корпорации"

i-mash.ru_03.03.2017



Российский вице-премьер Дмитрий Rogozin рассказал, что началось формирование бронетанковой компании.

В России может быть создана "Объединенная бронетанковая корпорация". Rogozin подчеркнул, что объединение производства боевых платформ и боевых башенных модулей двух компаний "решит массу проблем - от инженерно-конструкторских до финансовых". Также, по его словам, кооперация с "Ростехом" даст возможность поддержать

"Уралвагонзавод", оказавшийся в сложном финансовом положении.

Компания будет сформирована после передачи "Уралвагонзавода" "Ростеху". В шутку вице-премьер дал название новой компании - "heavy metal холдинг". "Знаете, военные стран НАТО иногда шутливо называют свои бронетанковые части "heavy metal forces", если использовать их лексикон, мы планируем создать "heavy metal" холдинг", - отметил чиновник.

"Мы рассчитываем, что облик этого холдинга будет окончательно сформирован за счет интеграции туда и "Курганмашзавода", который производит БМП, других оборонных заводов "КТЗ". Логично все это связать, добавить "свежую кровь" - конструкторскую и управленческую", - заключил Rogozin.

Президент России Владимир Путин 27 декабря 2016 года подписал указ о передаче "Уралвагонзавода" (УВЗ, находился в федеральной собственности) "Ростеху". Ранее в тот же день глава "Ростеха" Сергей Чемезов заявил, что в случае передачи УВЗ внутри госкорпорации было бы разумно сформировать холдинг, занимающийся бронетехникой.

Господдержка судостроения увеличится в этом году

i-mash.ru_03.03.2017

Минпромторг намерен в 2017 году увеличить господдержку судостроения и техники для освоения шельфа.

По данным "Ъ", несмотря на общее сокращение программы и расходов, в частности на НИОКР и развитие производственных мощностей, в текущем году господдержка гражданского судостроения может вырасти на 29% - до 3,7 млрд руб. в 2017 году, а в 2017-2019 годах ее объем достигнет 10,8 млрд руб.

В новом проекте немного сократился

- размер субсидий транспортным компаниям, пароходствам и организациям рыбохозяйственного комплекса на возмещение затрат по займам и кредитам: с 1,7 млрд руб. до 1,6 млрд руб. в 2017-2018 годах;
- размер субсидий этим компаниям на затраты по лизинговым платежам по договорам 2008-2016 годов на приобретение гражданских судов: сумма уменьшится до 1,6 млрд руб. в 2017 и 2018 годах - на 6% и 8% соответственно;
- размер суммы, выделяемой на судовой утилизационный грант (СУГ): в 2017 году до 393,7 млн руб. (было 400 млн руб.) и в 2018 году - до 371,2 млн руб. (было 400 млн руб.).

При этом вырастет финансирование программы лизинга пассажирских судов через уставный капитал "Объединенной судостроительной корпорации" (ОСК). В 2017 году ОСК на эти цели планируется выделить 950 млн руб., в 2018 году - 923 млн руб., в 2019 году - 900 млн руб. (предыдущая версия не подразумевала выделения средств в 2017 и 2018 годах - прим. "Ъ"). При этом в целом ОСК просит докапитализировать ее на 33 млрд руб.- тоже для развития программы судового лизинга. Также на эти средства претендует и Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК).

Участники рынка судостроения, опрошенные "Ъ", рассчитывают на одновременную работу всех мер государственной поддержки (СУГ, льготный лизинг, субсидирование затрат по кредитам), поскольку "только одновременная их работа даст тот экономический эффект, который позволит судовладельцам принять инвестиционные решения о строительстве судов на российских верфях". При этом, по информации "Ъ", против действия сразу всех мер господдержки выступает Минфин. В министерстве "Ъ" сообщили, что Минфину еще предстоит рассмотреть разработанную Минпромторгом госпрограмму и согласовать ее.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

ММК продолжает реализацию Экологической программы

steelland.ru_03.03.2017

Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) завершил реконструкцию сероулавливающих установок, предназначенных для очистки агломерационных газов аглофабрики №2 от соединений серы и мелкодисперсной пыли. Об этом говорится в сообщении Управления информации и общественных связей ОАО «ММК».

Данное природоохранное мероприятие было выполнено в рамках «Плана основных мероприятий по проведению в 2017 году в Российской Федерации Года экологии» (распоряжение Правительства РФ от 2 июня 2016 г. N 1082-р) и соглашения о взаимодействии Министерства природных ресурсов РФ, Федеральной службы по надзору в сфере природопользования, Руководства Челябинской области и ОАО «ММК» (от 27.04.2016).

В ходе реконструкции был построен комплекс современных пылегазоулавливающих установок, обеспечивающий очистку всего объема образующихся аглозавов от соединений серы и мелкодисперсной пыли. В состав комплекса сероулавливающих установок входят три системы очистки, каждая состоит из высокоэффективного оборудования: электрофилтра и скруббера - абсорбера (диаметром 10 м и высотой 30 м) с трехъярусной системой орошения поглотительными растворами. Сероулавливающая установка аглофабрики № 2 обеспечивает очистку агломерационных газов от диоксида серы с эффективностью более 95 процентов.

Первая поглотительная система была запущена в работу в 2015 году; вторая и третья установки были построены соответственно в августе и октябре 2016 года. В конце февраля 2017 выполнен заключительный этап реконструкции подземного борова (техническое сооружение, предназначенное для транспортировки всего объема агломерационных газов на очистку от аглофабрики № 2 до сероулавливающих установок).

НЛМК и SAP создают лабораторию инноваций

steelland.ru_02.03.2017

Группа НЛМК, международная сталелитейная компания с активами в России, США и странах Евросоюза, и компания SAP, мировой лидер на рынке корпоративного программного обеспечения, подписали меморандум о стратегическом сотрудничестве. Подписи под документом поставили президент Группы НЛМК Олег Багрин и член правления SAP SE, глава подразделения Products & Innovation Бернд Лейкерт (Bernd Leukert).

В рамках партнерства компании создают первую в российской металлургии лабораторию совместных инноваций. Ее целью станет исследование и разработка инновационных решений для использования в горно-металлургическом секторе.

Для создания инновационных инструментов и решений компании предоставят соответствующую экспертизу, кадровые ресурсы, инфраструктуру для тестирования прототипов и их внедрения. Специалисты Группы НЛМК совместно с разработчиками и исследователями SAP будут создавать новые разработки в сфере анализа процессов, пользовательского интерфейса, интернета вещей, машинного обучения, прогнозной аналитики и планирования производства.

«С подписанием меморандума многолетнее партнерство НЛМК и SAP выходит на новый уровень. На базе технологий SAP и инфраструктуры НЛМК мы рассчитываем разработать решения, которые выведут технологию и бизнес-процессы металлургического производства на качественно новый уровень», - прокомментировал Олег Багрин, президент Группы НЛМК.

«Возможность консолидировать глобальный и российский технологический опыт в рамках совместных проектов с Группой НЛМК позволит нам не только создавать эффективные решения для металлургических предприятий, но и способствовать повышению их конкурентоспособности на глобальном рынке благодаря новым подходам к ИТ, развитию специализированных решений и отраслевой цифровой платформы», – отметил Бернд Лейкерт, член правления SAP SE, глава подразделения Products & Innovation.

США ввели 200-процентные ввозные пошлины на арматурную сталь из Японии

steelland.ru_02.03.2017

Министерство торговли США в среду объявило предварительные размеры антидемпинговых пошлин на ввоз арматурной стали из Японии, Турции и Тайваня. В отношении японской арматуры пошлины составили 209,46 процента от таможенной стоимости для всех импортеров; тайваньские производители будут платить от 3,48 до 29,47 процента пошлины; турецкие – 5,29 – 7,07 процента в зависимости от производителя.

Расследование демпинга начато по заявлению Коалиции американских производителей арматуры и катанки, а также отдельных предприятий, среди которых Byer Steel Group, Commercial Metals Company, Gerdau Ameristeel US Inc., Nucor Corporation и Steel Dynamics.

Министерство коммерции США планирует объявить окончательные итоги расследования и размер антидемпинговых пошлин для Японии и Турции до 16 мая 2017 года, а для Тайваня к 6 июля 2017 года.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Петр Прусов возвращается на АВТОВАЗ на фоне слухов о конце «Нивы»

detail-avto.info_02.03.2017

Создатель легендарной «Нивы», бывший главный конструктор АВТОВАЗа Петр Прусов в ближайшее время приступит к выполнению обязанностей советника президента на автозаводе. Создатель самого известного российского легкового автомобиля будет задействован в организации празднований 40-летия «Нивы», которая сейчас выпускается на АВТОВАЗе под названием Lada 4x4. Но есть версия, что юбилейный год «Нивы» станет для нее одновременно и последним...

«Нива» стала, пожалуй, единственным российским легковым автомобилем, получившим признание за рубежом. В 1977 году, когда машина вышла на рынок, это был первый в мире внедорожник с несущим кузовом. Сейчас конструкцию с несущим кузовом имеют Toyota RAV4, Hyundai Santa Fe, Jeep Grand Cherokee и многие другие внедорожники известных мировых брендов. Кроме того, в классе внедорожников тогда, да и сейчас, нет автомобиля, сопоставимого с «Нивой» по цене. Популярность кроссовера за рубежом в конце 70-х и начале 80-х годов была такой, что на внутреннем рынке в СССР он почти не продавался, потому что почти все «Нивы», выпущенные в Тольятти, шли на экспорт.

Слухи о том, что руководство АВТОВАЗа вынашивает планы по уничтожению платформы «Нивы» на вазовском конвейере появились в конце весны — начале лета прошлого года. То есть почти сразу после прихода на АВТОВАЗ нынешнего главы предприятия — Николая Мора. В августе Мор, рассказывая о планах по сокращению платформ на вазовском конвейере, говорил, что в производстве останутся автомобили на 2-3 платформах, из которых особо выделил платформу для Lada 4x4, не сообщив однако никаких подробностей. Эту же информацию позже подтвердил вице-президент Харальд Грюбель, но не уточнил, на какой именно платформе, будет выпускаться вазовский внедорожник. Вопрос он обещал решить к концу 2016 года, но до сих пор никаких официальных сообщений на эту тему нет.

В феврале пресс-центр предприятия выступил с неожиданным и непонятным заявлением о том, что платформа для Lada 4x4 New Generation разрабатывается на Вазе группой инженеров. Непонятно к чему было это сообщение, так как о начале работы над проектом по обновлению внедорожника было известно еще два года назад.

На днях два человека, близких к АВТОВАЗу заявили «Деталим», что решение по платформе Lada 4x4 NG уже принято: она будет выпускаться на платформе Renault Duster. Прекратить выпуск легендарной модели предполагается уже в начале следующего года, тогда же по конвейеру якобы предполагается пустить внедорожник на платформе Renault.

Новость кажется невероятной, а решение руководства АВТОВАЗа (если оно действительно уже принято) нелогичным. Lada 4x4 — машина нишевая и имеет несколько иного покупателя, чем Renault Duster. Отличия «Дастера», который позиционируется ближе к классу городских «паркетников», и «гряземеса» Lada 4x4 понятны даже неспециалистам в этой области.

К тому же опрошенные «Деталими» поставщики и дилеры АВТОВАЗа, как и источники на самом автозаводе, не подтвердили данные о кончине вазовского внедорожника в этом году. Но в целом информация укладывается в тренд последних лет с вытеснением старых вазовских платформ с заменой их на глобальные платформы Альянса. Этот вариант развития проще и дешевле. Кроме того увеличение выпуска большего количества автомобилей на унифицированных автокомпонентах позволяет Альянсу удешевлять свое производство в целом.

Возможен также вариант с закрытием третьей линии главного конвейера на реконструкцию под выпуск нового поколения Renault Duster (об этом также давно ходят слухи) либо модели на ее базе с минимальными изменениями. В этом случае будет прекращен выпуск Lada Priora, а выпуск Lada 4x4 окончательно переедет в Казахстан на предприятие «Азия Авто». К тому же основной покупатель внедорожника сейчас находится как раз в Сибири, а совладелец «Азии Авто» - казахстанская группа «Бипэк» является эксклюзивным дистрибьютором АВТОВАЗа в этом регионе.

KIA Rio в январе стал лидером рынка Поволжья

autostat.ru_03.03.2017

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование рынка новых легковых автомобилей в Приволжском ФО по итогам января 2017 года и составило рейтинг самых популярных моделей.

Согласно результатам исследования, на рынке Поволжья сменился лидер. Теперь им стал KIA Rio, который в январе разошелся тиражом в 1743 автомобиля, продемонстрировав рост на 37%. На второе место опустился прежний лидер – LADA Granta, показатель которой составил 1669 единиц, что на 46% меньше, чем год назад. Совсем чуть-чуть отстал от нее еще один представитель АВТОВАЗа – седан LADA Vesta (1667 шт.), объем рынка которого вырос более чем втрое. Замыкают пятерку лидеров Hyundai Solaris (768 шт.; -22%) и Chevrolet Niva (617 шт.; +21%).

Отметим также, что рынок новых легковых автомобилей в Приволжском ФО по итогам января 2017 года превысил 18 тыс. единиц, что практически соответствует (-0,3%) результату годичной давности.

В России начался выпуск LADA Largus с увеличенным кузовом

autostat.ru_03.03.2017



Нижегородская компания «Самотлор-НН» начала мелкосерийное производство универсалов и фургончиков LADA Largus с увеличенным кузовом, причем не только в медицинском исполнении, но и в простых вариантах для всех желающих.

Как пишет издание «Авторевю», задний свес такого «Ларгуса» увеличен на 370 мм, поэтому общая длина автомобиля достигает 4840 мм. Высота машины – 1950 или 2030 мм в зависимости от комплектации, тогда как у серийного универсала – 1670 мм. А высота получившегося грузового отсека – 1350 мм. Вся надстройка сделана из стеклопластика, с металлическим каркасом. Причем также увеличена высота задних дверей и распашных створок на корме, поэтому в грузовой отсек можно поместить крупногабаритные предметы.

Как и базовый LADA Largus, машины производства «Самотлор-НН» предлагаются как в виде фургона с глухими стенками, так и в пассажирских вариантах с двумя или тремя рядами сидений. Фургон при этом лишается штатных боковых дверей грузового отсека, зато отсек объемом 4,2 кубометра целиком отделан пластиком. У пассажирских версий в задних дверях установлены оригинальные окна со сдвижными секциями, в крыше врезан люк, а задняя часть салона имеет полноценную шумоизоляцию, обивку пластиком и ворсом. На потолке – яркие светодиодные ленты освещения.

Конечно, LADA Largus с такой «будкой» стал тяжелее: снаряженная масса достигает 1530 кг вместо 1370 кг у базовой версии. Но и допустимая полная масса увеличена на 150 кг, до 2000 кг, хотя о переделках подвески фирма не заявляет. Готовы также фургон-рефрижератор, варианты для полиции, похоронных служб и социального такси (с аппарелью для погрузки инвалидной коляски).

Компания «Самотлор-НН» собирает автомобили только на заказ, хотя в запасе у нее всегда есть несколько «донорских» машин. Срок изготовления – от 30 до 60 рабочих дней. Цены на LADA Largus с увеличенным кузовом начинаются от 850 тысяч рублей за базовый фургон, тогда как исходная LADA Largus стоит 500 тысяч.

Подержанные автомобили уйдут с молотка

kommersant.ru_03.03.2017

Автомобильная онлайн-биржа Woom привлекла инвестиции в \$1 млн. Стартап рассчитывает потеснить на рынке привычные сервисы бесплатных объявлений за счет сотрудничества с официальными дилерскими центрами. Конкуренцию с классифайдами, включая "Авито Авто" и "Авто.ру", выиграть будет трудно, считают участники рынка: те тоже работают над повышением безопасности и при этом уже обладают большой аудиторией.

Автомобильная онлайн-биржа Woom привлекла \$1 млн от основателя инвесткомпании inMedia Евгения Жуланова и бизнес-ангела Дмитрия Сутормина (среди инвестиций — Robot Control Technologies, PlayKey, SkuparkCDN и др.), сообщил "Ъ" представитель компании. Господин Жуланов подтвердил эту информацию, связаться с господином Суторминым вчера не удалось. Проект запущен в декабре 2016 года экс-менеджером "BMW Русланд Трейдинг" и Marussia Motors Василием Тепляковым.

Woom работает по модели онлайн-аукциона, на котором можно продать или приобрести новый или подержанный автомобиль. Платформа сотрудничает с 30 дилерскими центрами в 11 городах России. Через официальных дилеров происходит оформление документов и обеспечение финансовой безопасности сделки, "что исключает возможность использования серых схем", подчеркивают в компании. До конца 2017 года платформа рассчитывает провести более 25 тыс. сделок, подключить 30 городов и около 200 дилеров. Собственный прогноз по выручке на конец года составляет более 100 млн руб.

Как ранее сообщал "Ъ", рынок подержанных автомобилей в России в 2016 году вырос на 6%, по данным "Автостата". При этом, по данным Ассоциации европейского бизнеса, новых автомобилей было продано 1,4 млн, что на 11% меньше, чем в 2015 году. "В связи с нестабильной экономической ситуацией и скачками валюты покупатели все чаще выбирают вторичный рынок", — подтверждает Василий Тепляков. Компания планирует конкурировать с сервисами бесплатных объявлений, такими как "Авто.ру" и Avito. "Мы ожидаем, что наша модель работы позволит увеличить трафик в официальные дилерские центры, наравне с увеличением количества сделок, большой объем которых проходит с помощью досок объявлений онлайн", — говорит господин Тепляков.

В России на рынке подержанных автомобилей уже есть онлайн-аукцион CarPrice, запущенный в 2014 году. Проект работает по модели c2b, то есть подержанные машины выкупают дилерские центры. В 2015 году проект привлек \$40 млн инвестиций. "Несколько раз мы были свидетелями попыток запустить конкурирующие онлайн-аукционы в России. Но внутри они не имели нормальной технологической платформы", — констатирует гендиректор CarPrice Денис Долматов. По его словам, бизнес-модель крупного онлайн-аукциона требует больших инвестиций в развитие IT-инфраструктуры, филиалов, складов и транспортировку машин по всей России. Перспективы Woom он оценивает скептически: "Мы не знаем успешных примеров данной модели нигде в мире". Но причина высокой активности новых проектов в сегменте подержанных автомобилей понятна. "Крупный неконсолидированный рынок всегда привлекает внимание. Тем более что в 2017 году мы ожидаем его хоть небольшой, но все-таки рост", — говорит господин Долматов.

Успешных b2c-проектов в сфере потребительских аукционов в России еще не было, добавляет руководитель "Авито Авто" Сергей Литвиненко. Запросы потребителей на дополнительные услуги по обеспечению безопасности купли-продажи подержанных автомобилей растут, подтверждает он, но "в ближайшее время эти потребности будут покрывать сами классифайд-сервисы". Так, "Авито Авто" в прошлом году совместно с рядом дилеров запустил базу данных по истории автомобилей с пробегом, а принадлежащий "Яндексу" "Авто.ру" открыл в Москве центр оценки состояния подержанных машин. "Это поможет пользователям избежать рисков, связанных с покупкой подержанных машин. И платформе Woom будет непросто конкурировать с классифайд-сервисами, которые уже имеют большой клиентский трафик", — считает господин Литвиненко.

Машины начали дешеветь с Ford

kommersant.ru_02.03.2017

На авторынке может возникнуть новый тренд: после долгого периода постепенного подорожания машин автоконцерны начали понемногу задумываться о скидках. В большинстве случаев скидка пока дается либо на отдельные модели, либо на запчасти. Но на массовую дисконтную кампанию решилась Ford Sollers: большинство моделей Ford в марте подешевеет на 5–7%. В компании это

объясняют оптимизацией расходов, локализацией производства и укреплением рубля. Источники "Ъ" в отрасли считают, что дорожающий рубль сейчас помогает всем, но другие производители пока «складывают прибыль на черный день». Эксперты отмечают, что рынок не до конца отыграл и девальвацию рубля, так что пока сохранится и тенденция роста цен на машины.

С 3 марта Ford Sollers снижает цены на ряд моделей Ford в среднем на 5–7%, сообщили "Ъ" в компании. Так, например, Ford EcoSport подешевел на 50 тыс. руб., Ford Explorer — на 100 тыс. руб. Цена на Ford Focus 2017 года снижена на 80 тыс. руб., на эту же модель 2016 года — на 100 тыс. руб. Новый Ford Mondeo стал дешевле на 100 тыс. руб., а машины этой модели 2016 года — сразу на 150 тыс. руб. Стоимость Ford Kuga и Fiesta осталась прежней. При этом, по данным «Автостата», Ford до этого уже повышала цены на Kuga 2017 года на 1,3–2%. По данным Ассоциации европейского бизнеса, продажи Ford в январе остались стабильными (2,25 тыс. машин), в 2016 году — выросли на 10%, до 42,5 тыс. машин (доля рынка — 3%).

В Ford Sollers объясняют снижение цен, в частности, ростом уровня локализации производства в России (сейчас 55%), в том числе сырья. В 2016 году компания перешла на выпуск всей штамповки из локального сырья. На Focus и EcoSport помимо деталей экстерьера локально ставят детали интерьера из российского пластика, 30% производимых моделей (Focus, Fiesta и EcoSport) оснащаются двигателями с завода в Елабуге (введен в декабре 2015 года).

Также в прошлом году и начале нынешнего Ford снижала себестоимость, оптимизируя производство: в Петербурге выпускали детали для завода в Елабуге, локализовали запчасти для розницы. В компании также отметили положительный эффект укрепления курса рубля. Кроме того, Ford продолжает оптимизацию персонала. На начало года в компании было около 4,4 тыс. сотрудников, в феврале запущена программа добровольного ухода офисных сотрудников — выплата пяти окладов при увольнении по соглашению сторон. Как ранее сообщали источники «Ведомостей», цель — сокращение трети офисных сотрудников, на которых приходится четверть общей численности персонала.

Цены на модели других брендов в основном пока растут, хотя снижается стоимость определенных комплектаций или запчастей. По данным «Автостата», в феврале на 4% упала по сравнению с предыдущим поколением минимальная стоимость нового Hyundai Solaris, притом что максимальная стоимость модели выросла на 4,5%. После прекращения поставки хэтчбэка Peugeot 308 GT его максимальная цена упала на 5,3%. Стоимость Nissan Almera выросла на 1,9–2,5%, Nissan Qashqai — на 1,5–2,2%, минимальная цена за Subaru XV (Hyper Edition) поднята на 13%, максимальная — на 3,4%. В «Соллерсе» рассказали, что снизили цены на запчасти SsangYong в пределах 20%, «это позволила динамика валюты в конце 2016 года». С февраля снизила цены на детали и Skoda: на запчасти для ТО и ремонта — до 15%, для кузовного ремонта — до 25%.

Источник "Ъ" в отрасли полагает, что главный фактор, позволяющий Ford снижать цены, — укрепление рубля. Курс влияет как на импортные комплектующие, так и на локальные, материалы для последних тоже в большинстве случаев импортные, говорит он. С учетом падения курса валют есть поле для маневра, рассуждает он, «кто-то складывает дополнительную прибыль на черный день, а кто-то активно действует сейчас». По мнению собеседника "Ъ", Ford пытается «максимально подстегнуть продажи», а ряд других концернов не спешит, «отбивая убытки прошлых периодов» либо выжидая.

Владимир Беспалов из «ВТБ Капитала» полагает, что на решение снизить цены влиял комплекс факторов, в том числе укрепление рубля и работа над издержками. Но, кроме того, на фоне тенденции к восстановлению рынка Ford Sollers, видимо, решила изменить стратегию и выиграть за счет роста продаж, а не за счет маржинальности и удержания цены, рассуждает он. При увеличении продаж постоянные издержки распределяются на больший объем продукции, что повышает рентабельность, говорит аналитик, отмечая, что девальвационный эффект до сих пор не отыгран и общая тенденция роста цен сохраняется.

УАЗ намерен удвоить экспорт в этом году

kommersant.ru_03.03.2017

Ульяновский автозавод видит возможность уже в этом году удвоить объемы экспорта "УАЗов" — до 7 тыс. машин — и довести долю экспорта к 2020 году до 30%. Завод намерен организовать как минимум три сборочных производства в Юго-Восточной Азии и на Ближнем Востоке. Эксперты отмечают, что планы экспорта выполнить будет непросто.

УАЗ (входит в "Соллерс" Вадима Швецова) планирует в 2017 году удвоить объем экспорта, до 7 тыс. машин, сообщила вчера компания. К 2020 году УАЗ рассчитывает нарастить продажи за рубеж до 20 тыс. машин — это должно составить около 30% от общего объема продаж бренда (планы по достижению к 2020 году планки 25% экспорта от производства машин в РФ есть и у Минпромторга; подробно об этом см. "Ъ" от 10 июня 2016 года). В 2016 году продажи УАЗа в РФ, по данным АЕБ, выросли на 0,5% — до 48,85 тыс. машин.

Существенный рост экспорта УАЗ намерен обеспечить за счет расширения географии — в первую очередь за счет рынков Юго-Восточной Азии (ЮВА), Ближнего Востока и Латинской Америки. Кроме того, УАЗ планирует адаптацию продуктов под зарубежные рынки — в разработке климатические версии модели "Патриот", дизельные модели, а также "Пикап" и "Хантер" для жаркого и влажного климата. В 2018 году УАЗ также выпустит праворульный "Хантер" и собирается продавать его в Индонезию, Индию, Шри-Ланку, Намибию, Ботсвану, ЮАР, Пакистан, Малайзию и Таиланд (инвестиции в НИОКР в компании не раскрыли).

Кроме того, компания объявила о планах организации локальной сборки с региональными партнерами в Иране и Египте в 2018 году, что позволит продавать машины в соседних странах — Ираке, Афганистане, Судане, Ливии, Лаосе и Камбодже. Директор по экспорту УАЗа Андрей Дорофеев отметил, что организация сборки — это скорее "вынужденная мера, связанная с входными требованиями на рынки". Иран, по его словам, в первую очередь заинтересован в грузовых автомобилях — УАЗ "Патриот", "Карго" и "Пикап". При этом на рынке Ирана ограничения по объему двигателя — максимум 2,5 л, а УАЗ презентовал машины с объемом 2,7 л. "Машины не смогут импортироваться в готовом виде, чтобы они смогли продавать легковые автомобили, потребуется сборка", — говорит топ-менеджер. В Египте УАЗ подписал дистрибуторское соглашение, но там "возможность поставки готовых машин ограничена исключительно Минобороны". "Параллельно с этим мы рассматриваем возможность выхода на коммерческий рынок: это возможно сделать исключительно благодаря сборке, мы рассматриваем в первую очередь грузовые автомобили новой линейки — УАЗ "Карго", — пояснил он. В этом году УАЗ рассчитывает организовать СП по сборке во Вьетнаме. "Мы сейчас на стадии согласования инвестпроекта с нашим вьетнамским партнером и Минпромторгом Вьетнама", — сказал господин Дорофеев. Он пояснил, что требуемый уровень локализации в каждом из трех случаев разный — от 20% до 45%.

Руководитель автомобильной практики EY Андрей Томышев считает, что заявленные УАЗом ключевые рынки перспективны, поскольку там ценовое предложение компании соответствует платежеспособному спросу. По его словам, Иран — правильный рынок для организации сборки: он очень емкий, и за счет объемов можно будет добиться положительного экономического эффекта. Эксперт полагает, что значительный рост объемов реален при успешной реализации проектов по локализации, интенсификации господдержки экспорта и подписаний соглашений о свободной торговле между РФ и целевыми для экспорта странами. Дмитрий Бабанский из SBS Consulting считает, что удвоение экспорта в этом году вполне реально, но для достижения экспорта 20 тыс. машин компании "надо будет приложить усилия". Ей стоит связывать больше надежд с азиатским рынком, тогда как Ближний Восток — нестабильный регион, где за годом роста следует год стагнации, например, Иран три года подряд рос по 4% в год, а потом просел, рассуждает он. С Вьетнамом уже есть соглашение о свободной торговле, это одна из самых динамичных стран в последнее время, поэтому локализация там значительно облегчит выход на рынки стран ЮВА. Латинская Америка — тоже интересный рынок для УАЗа, но там они локализацию пока не планируют, хотя это было бы логично, говорит эксперт.

В России появятся люксовые европейские МАЗы

i-mash.ru_03.03.2017

Минский автозавод запустит в этом году производство люксовых грузовиков экологического класса Евро-6, которые смогут найти применение на маршрутах между Россией и Евросоюзом. До конца года на рынке появятся новые шасси и седельные тягачи с различными колесными формулами (4x2, 6x4 и 8x4) и двигателями Mercedes-Benz, сообщили в ОАО "МАЗ".

Грузовики выпущены в двух классах - бюджетном и люксовом. В частности, для европейского рынка изготовлены пять базовых моделей мощностью от 300 лошадиных сил. После проведения необходимых



испытаний и подготовительных процессов автомобиля поступят в серийное производство.

Новые грузовики мощнее, экономичнее и безопаснее предшественников. Их также отличает современный дизайн интерьера и экстерьера. Изменения коснулись практически всех систем автомобиля. Так, при создании рамы применяется высокопрочная сталь. В автомобилях используются новые компоненты, в том числе, силовая установка производства Mercedes-Benz с роботизированными коробками передач.

Кабина также претерпела серьезные изменения - стала более функциональной и комфортабельной. В частности, установлены удобные регулируемые сиденья, просторные вещевые ящики для хранения принадлежностей, современные электронные системы активной безопасности и многофункциональный цветной щиток приборов с функцией бортового компьютера.

С новыми грузовиками ОАО "МАЗ" сможет расширить свое присутствие в странах Прибалтики, Балканского полуострова и Западной Европы. "Наши грузовики класса Евро-6 конкурентоспособны в Евросоюзе как по характеристикам, так и по цене. Мы, конечно, реально оцениваем свои перспективы и уровень конкуренции, однако, нам действительно есть, что предложить европейским потребителям", - отметил заместитель главного конструктора Николай Лакотко.

В Евросоюзе рынок грузовиков делит "большая семерка": DAF, Iveco, MAN, Mercedes-Benz, Renault, Scania и Volvo. "Конкурировать на этом рынке непросто. Но у каждого производителя есть свои особенности. Так, сильные стороны МАЗа связаны с высокими эксплуатационными характеристиками автомобилей и низкой стоимостью владения. Белорусские грузовики прочные и надежные: создавались для работы в различных сферах и отраслях сельского и коммунального хозяйства, для магистральных перевозок, с учетом различных условий эксплуатации", - пояснил Николай Лакотко.

Новые грузовики также планируют поставлять российским перевозчикам, совершающим рейсы в европейские страны. "На российский рынок предприятие поставит седельные тягачи класса Евро-6 раньше местных автопроизводителей и одновременно с "большой европейской семеркой", - подчеркнул конструктор. - Несмотря на то, что в настоящий момент в техническом регламенте Таможенного союза еще не определены требования к автомобилям класса Евро-6, Минский автозавод сосредоточил свои силы на разработке и изготовлении автомобилей, отвечающих самым жестким и современным требованиям правил и директив европейских стандартов".

Серийному производству предшествуют длительные испытания автомобилей. Грузовики класса Евро-6 обладают большим числом компонентов, для проверки которых требуются значительные пробеги - от 25 до 100 тыс. км. Инженеры продолжают тестировать надежность различных систем - от работы двигателя и трансмиссии до электроники. Испытания должны завершиться в ближайшее время, после чего завод приступит к началу производства грузовиков МАЗ экологического класса Евро-6 для европейского рынка.

СП Daimler AG и "КамАЗа" довольно финансовыми результатами за 2016 год

i-mash.ru_03.03.2017

27 февраля 2017 года прошла официальная пресс-конференция ООО "Даймлер КамАЗ Рус", совместного предприятия концерна Daimler AG и ПАО "КамАЗ". Мероприятие было посвящено итогам деятельности "ДК Рус" за 2016 год в сфере производства, продаж, послепродажного обслуживания грузовых автомобилей "Мерседес-Бенц" и "Фусо", а также автобусов "Мерседес-Бенц" и "Сетра".

В пресс-конференции приняли участие генеральный директор ООО "ДК Рус" Хайко Шульце, финансовый директор Оксана Карахова, заместитель генерального директора Юрген Ольбердинг, директор марки "Мерседес-Бенц" Герман Гильфанов и директор марки "Фусо" Илья Бочкарев.

Г-н Хайко Шульце подвел итоги успешной деятельности концерна Daimler AG и ООО "Даймлер КамАЗ Рус" в 2016 году, а также рассказал о стратегии развития компании на период с 2017 по 2020 год, важнейшими моментами которой являются строительство завода кабин и запуск нового модельного ряда.

Одним из ключевых моментов 2016 года стала презентация в России проекта SelecTrucks, цель которого - упорядочить процесс покупки подержанных грузовиков и предложить конечному потребителю различные

финансовые инструменты, способствующие повышению стоимости и ликвидности грузовиков с пробегом. Благодаря новому решению в 2016 году компанией было продано 519 единиц подержанной техники.

Оксана Карахова отметила, что "несмотря на все еще сложную экономическую ситуацию в стране, 2016 год стал успешным для компании: были перевыполнены практически все основные цели, поставленные в части продаж и послепродажного обслуживания грузовых автомобилей "Мерседес-Бенц" и "Фусо". Оборот "ДК Рус" увеличился на 34%, прибыль (Ebit) - на 61%". В частности, продажи грузовиков "Мерседес-Бенц" выросли на 40% (с 1518 единиц в 2015 году до 2118 единиц в 2016-м). Оборот по запчастям "Мерседес-Бенц" увеличился на 25%. Продажи грузовиков "Фусо" выросли на 26% (с 562 единиц в 2015 году до 708 единиц в 2016-м). Оборот по запчастям "Фусо" увеличился на 14%. Более 80% всех проданных автомобилей марки "Мерседес-Бенц" и 100% марки "Фусо" были произведены на заводе в г. Набережные Челны.

ООО "ДК Рус" по итогам 2016 года является финансово независимой, динамично развивающейся компанией, обеспечивающей рост рабочих мест и благосостояния сотрудников. Постепенная стабилизация в российской экономике, укрепление позиции рубля ведут к положительным переменам в индустрии коммерческого автотранспорта. Поэтому компания ставит перед собой еще более амбициозные цели на будущее. Например, в рамках партнерства с "Мосгортранс" заключен контракт на поставку до конца мая 2017 года 50 туристических автобусов Setra Comfort Class, которые будут обеспечивать перевозки на Кубке Конфедерации в 2017 году и Чемпионате Мира по Футболу в 2018 году.

В прошлом году было начато строительство нового заводского корпуса в Набережных Челнах - завода кабин. Старт производства новых кабин запланирован на 2019 год. Площадь проекта - 59 600 кв.м, производственная мощность - до 55 000 кабин в год.

Как сообщил Юрген Ольбердинг, на уже действующем заводе по сборке грузовиков "Мерседес-Бенц" в течение 2016 года было произведено 1752 единицы техники "Мерседес-Бенц" и 390 единиц техники "Фусо". С 1 марта 2017 года завод переходит на двухсменный график работы.

"Мы довольны итогами ушедшего года и с оптимизмом смотрим в будущее. Стремясь к лидерству в "большой семерке", мы продолжаем инвестировать в крайне важный для нас российский рынок и сконцентрированы прежде всего на повышении уровня удовлетворенности наших клиентов", - подчеркнул г-н Хайко Шульце.

УАЗ "притормозил" в Казахстане

i-mash.ru_03.03.2017

"Ульяновский автомобильный завод" (УАЗ) отложил планы по организации сборочного производства в Казахстане.

"Был комплекс мер введен в Казахстане по защите местных производителей. Он касается не только утилизационного сбора, но и льготы по НДС для автомобилей, которые собираются на территории Республики. Эта льгота не была продлена с 1 января. И еще в Республике Казахстан существовала программа льготного кредитования конечного потребителя под автомобили, которые собирались на территории республики. Пока наши дистрибьюторы готовы запускать автомобили с тем уровнем цен, который мы предлагаем. Поэтому это пока на паузе", - сообщил директор по экспорту Андрей Дорофеев..

Группа Sollers, к которой относится УАЗ, в 2016 году заявила о готовности организовать сборку в Казахстане, как и другой российский автопроизводитель - группа ГАЗ. "КамАЗ" и "АвтоВАЗ" с прошлого года поставляют в Казахстан только машинокомплекты для сборки. Это связано с введением в Казахстане утилизационного и регистрационного сбора, который делает невыгодным ввоз в страну готовых автомобилей.

В 2016 году УАЗ поставил в Казахстан менее 2 тыс. автомобилей, но рассчитывает, что в 2017 году объем экспорта на этот рынок составит не менее 25% от общего объема поставок.

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AEROSPACE INDUSTRY**У ОАК новый вице-президент**

i-mash.ru_03.03.2017

Алексей Rogozin, работающий в департаменте имущественных отношений Минобороны, станет вице-президентом Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК).

Кандидатура Rogozina-младшего, по данным "Ъ", уже согласована. Его назначение поддержали президент авиакорпорации Юрий Слюсарь и министр промышленности и торговли Денис Мантуров, возглавляющий совет директоров ОАК. Формально назначение Алексея Rogozina состоится после того, как министр обороны Сергей Шойгу удовлетворит его рапорт об увольнении.

По словам источников в авиапроме, в новой должности сын Дмитрия Rogozina займется созданием транспортного дивизиона ОАК и консолидацией управления предприятиями, входящими в корпорацию, а также выстраиванием "единого контура управления программами транспортной авиации".

В частности, Rogozin-младший будет курировать производство тяжелого транспортного самолета Ил-76МД-90А и разработку легкого Ил-112В, а также перспективные разработки вроде сверхзвукового транспортного самолета и военно-транспортного ПАК ВТА.

Официально в ОАК информацию о назначении 33-летнего Алексея Rogozina не подтвердили.

ОАК отказалась от идеи разместить штаб-квартиру в Жуковском

rbc.ru_03.03.2017

Объединенная авиастроительная корпорация отказалась от идеи разместить свою штаб-квартиру в подмосковном Жуковском. Зданию, которое в течение пяти лет специально строилось под нужды госкомпании, ищут иное применение

Несостоявшийся переезд

Руководство Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) не переедет в новую штаб-квартиру, построенную специально для этого в подмосковном Жуковском. Сотрудники головного офиса ОАК займут около 9 тыс. кв. м в принадлежащем «Вертолетам России» бизнес-центре в центре Москвы (ул. Большая Пионерская, 1/17), рассказали РБК представители трех международных консалтинговых компаний по недвижимости. По их мнению, одной из причин такого решения могло стать нежелание сотрудников корпорации ездить на работу в Подмоскowie.

Впервые о том, что штаб-квартира ОАК может переехать в Жуковский, было объявлено в 2008 году. Реализация проекта началась в 2012 году, когда президентом корпорации был Михаил Погосян (в начале 2015 года этот пост занял Юрий Слюсарь).

Согласно корпоративному журналу ОАК, в здании площадью 39,3 тыс. кв. м должны были разместиться рабочие места для 1,6 тыс. человек, а также фитнес-центр и 25-метровый бассейн. Построить комплекс планировалось к концу 2014 года. Однако, по словам двух источников на рынке недвижимости, в здании все еще идут отделочные работы.

Эксперт из США назвал беспилотник для "Смерча" предвестником будущего

rg.ru_03.03.2017

Аналитик американского журнала The National Interest назвал новый российский беспилотник, "зашитый" в ракету РСЗО "Смерч" "предвестником будущего".

"Развитие этого нового вида российских БПЛА является предвестником будущего. Москва обладает необходимыми технологиями и, если проект получит достаточное финансирование, он будет реализован",- цитирует Бендетта агентство [The National Interest](#).

Маджумдар приводит некоторые технические подробности проекта, о котором "РГ" уже сообщала. Беспилотный летательный аппарат "зашивается" в боевую часть РСЗО "Смерч" и выстреливается на расстояние до 90 километров. Когда ракета подлетает к цели, на высоте 500 метров беспилотник покидает носитель и далее движется самостоятельно, осуществляя разведку местности.

Длительность автономного полета аппарата составляет 20 минут и за это время он может обследовать 25 квадратных километров площади, передавая данные наземным операторам.

Американский эксперт Сэм Бендетт из американской компании CNA Corporation, специализирующейся на анализе новейшего российского оружия, считает, что пока этот проект разрабатывается в основном для экспортных поставок, но Россия может начать производство таких ракет-беспилотников и для собственных нужд.

При этом, по информации эксперта, в России, как минимум десять лет ведутся работы по интеграции БПЛА в снаряды и ракеты артиллерийских систем.

Стоит добавить, что сейчас отечественный ВПК интенсивно развивает технологии беспилотных летательных аппаратов - от небольших разведчиков до тяжелых ударных беспилотников, вес которых может достигать тонны.

Например, в Петербурге ведутся работы над созданием тяжелого беспилотника вертикального взлета "Фрегат". Как сообщали разработчики, на его основе планируется развивать целую линейку таких аппаратов весом свыше тонны. Их дальность составит свыше тысячи километров. Находиться в воздухе подобный беспилотник сможет до 8-10 часов и, обладая серьезной грузоподъемностью, будет способен развивать скорость свыше 500 километров в час.

Кроме того, недавно командование Северного флота сообщило, что СФ будет вооружен ударными беспилотниками. С большой долей вероятности можно предположить, что речь может идти о БПЛА "Зарница", который создается в ОКБ Симонова. Этот аппарат относится к беспилотникам средней дальности и разрабатывался на базе проекта БПЛА Ту-143 "Рейс", который был разработан еще в начале 70-х годов прошлого века.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

В Екатеринбурге, Уфе, Нижнем Новгороде и Омске начнут работу Центры оценки квалификаций

i-mash.ru_03.03.2017

В «Рособоронэкспорте» состоялось заседание Совета по профессиональным квалификациям в машиностроении СоюзМаш России под председательством первого вице-президента Союза машиностроителей, первого зампреда Комитета Госдумы по экономической политике, промышленности, инновационному развитию и предпринимательству Владимира Гутенева. Основными темами стали подведение итогов за 2016 год и аттестация первых Центров оценки квалификаций.

Председатель Совета по профессиональным квалификациям в машиностроении Владимир Гутенев напомнил, что в 2016 году проведена большая работа по развитию системы профквалификаций в машиностроении: разработано 47 профстандартов, 13 из которых входят в список ТОП-50, актуализировано 12 профессиональных стандартов. «В разработке профстандартов участвовали свыше 200 экспертов, представляющих ведущие предприятия машиностроительного комплекса России, крупнейшие госкорпорации и холдинги - «Ростех», «Роскосмос», «ОАК», «ОДК», «Росэлектроника», «Вертолеты России» и другие. Сейчас на балансе СПК в машиностроении - 100 профстандартов», - сообщил парламентарий.

Комментируя формирование перечня наименований квалификаций, Владимир Гутенев отметил, что в результате экспертного обсуждения было отобрано 16 наиболее распространенных профессий рабочих и инженеров, по которым сформирован список из 41 квалификации. «В дальнейшем мы будем формировать списки наименований квалификаций по всем профстандартам, находящимся у нас на балансе», - сказал он.

Кроме того, в 2016 году сформирован 41 комплект оценочных средств для СПК в машиностроении. Как отметил председатель Совета, на данном этапе планируется сконцентрировать усилия на методической работе - разработке и актуализации профстандартов и разработке комплектов оценочных средств, а также

организационной работе – формировании сети Центров оценки квалификаций, обучении экспертов и консультационном обеспечении деятельности ЦОК.

Участники заседания аттестовали представленных кандидатов в качестве экспертов-членов квалификационных комиссий для проведения независимой оценки квалификаций: предварительно в адрес Совета по профквалификациям в машиностроении поступило 60 заявок от претендентов на аттестацию, полностью соответствующих требованиям, утвержденным Национальным советом по профквалификациям при президенте России.

Отдельный раздел заседания был посвящен специальной теме - аттестации Центров оценки квалификаций. «В целях реализации Федерального закона «О независимой оценке квалификаций» мы отобрали 4 предприятия для наделения их полномочиями Центров оценки квалификаций. На каждое предприятие выезжали представители СоюзМашРоссии для детальной проверки соответствия заявителя установленным требованиям, встречались с руководством предприятий, а также с представителями региональных органов исполнительной власти», - сообщил Владимир Гутенев.

В рамках заседания выступили представители всех Центров оценки квалификаций: на базе «Машиностроительного завода имени М.И. Калинина» (Екатеринбург), Башкортостанского регионального отделения СоюзМаш (Уфа), «Нижегородского завода 70-летия Победы» и «Омского производственного объединения «Иртыш». Отвечая на вопросы председателя Совета по профквалификациям Владимира Гутенева в рамках дискуссии, представители ЦОК рассказали о материальной базе и обеспеченности оборудованием Центров, кадровом составе и прогнозах работы. По результатам обсуждения, все четыре ЦОК были аттестованы сроком на три года.

IBS: Перевод экономики в цифру даст огромные возможности бизнесу и государству rg.ru_27.02.2017

В сфере трудовых отношений эффект от цифровизации будет виден уже в ближайшие 2-3 года. В этом уверена Татьяна Попова, заместитель генерального директора компании IBS.

По ее словам, перевод экономики в цифру "несет огромные возможности для компаний, которые вынуждены вести по старинке кадровый документооборот". Речь о всех документах, которые сопровождают найм сотрудников: начиная от оформления трудового договора и трудовой книжки и заканчивая дополнительными соглашениями.

"Эта сфера, где цифровизация может дать колоссальный эффект в ближайшие 2-3 года", - сказала она. Тема перевода экономики в цифру стала одной из ключевых на Российском инвестиционном форуме. "Форум начался с обсуждения этой темы. Это не случайно, потому что в цифровизации большинство экспертов видят колоссальный потенциал роста производительности труда, роста экономики, роста бизнеса", - отметила Попова.

По ее словам, возможность уйти от бумажных носителей даст дополнительный стимул развитию экономики. Сделать это возможно как за счет сокращения срока хранения бумажных документов в ряде случаев, так и за счет полного отказа от "бумаги". "Необходимо предусмотреть возможность придать электронному документу статус более высокого по сравнению с бумажным", - полагает эксперт.

ЦБ отозвал лицензии сразу у четырех банков rg.ru_03.03.2017

Крайняя мера воздействия - отзыв лицензии на осуществление банковских операций - принята Банком России в отношении сразу четырех кредитных организаций: "Татфондбанка", "Интехбанка", "Анкор Банка" и "Межрегионального почтового банка".

Об этом [сообщается](#) на официальном сайте регулятора.

Как [уточняется](#) в опубликованном документе, "Татфондбанк", занимавший 42 место в банковской системе страны, наказан за неисполнение федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность и

нормативных актов Банка России. При этом финансовое оздоровление с привлечением "Агентства по страхованию вкладов" (АСВ) оказалось невозможным из-за низкого качества активов.

С 3 марта отозвана лицензия у "ИнтехБанка" (Казань). Эта кредитная организация также является участницей системы страхования вкладов, а по величине активов занимала 138 место.

Кроме того, разрешения на ведение деятельности лишился еще один казанский банк - "Анкор Банк", занимавший 233 место в банковской системе страны.

Со стандартной формулировкой также отозвана лицензия у московского "Межрегионального почтового банка" (475 место).