

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

Установлены правила возврата порожних вагонов из Китая
rzd-partner.ru_10.03.2017

Развитию железных дорог в Болгарии поможет инвестор из Китая
rzd-partner.ru_09.03.2017

Индия инвестирует \$140 млрд в модернизацию своей железнодорожной сети в течение 5 лет
rzd-partner.ru_09.03.2017

ИРИ, РФ и Азербайджан подписали меморандум о сотрудничестве в ж/д сфере
rzd-partner.ru_09.03.2017

В Индии появится подводная железная дорога
rzd-partner.ru_10.03.2017

"Вагонмаш" заплатил 124 млн руб. за срыв поставок для метро
rzd-partner.ru_10.03.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

На выставке "Металлообработка" покажут новую модель установки LaserGenius от "Прима Пауэр"
i-mash.ru_10.03.2017

На Mashex Siberia представят российский токарный станок с ЧПУ
i-mash.ru_10.03.2017

«Алроса» в феврале реализовала алмазов на \$389,8 млн, бриллиантов — на \$12,1 млн
rns.online_03.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Глава Glencore и представитель QIA выдвинуты в совет директоров «Роснефти»
kommersant.ru_10.03.2017

ММК увеличивает расходы на социальные программы
steelland.ru_10.03.2017

ЕВРАЗ внедряет технологию флотации на ОФ «Распадская»
steelland.ru_09.03.2017

ArcelorMittal оценила риски от блокады на востоке Украины
steelland.ru_09.03.2017

ТМК начала поставки нового вида премиальной продукции — TAT Light
steelland.ru_09.03.2017

Экспорт стали из Индии в феврале вырос в 2,5 раза
steelland.ru_09.03.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AUTOMOTIVE INDUSTRY**

Сердюкова выдвинули в совет директоров «КамАЗа»
lenta.ru_10.03.2017

Рост успешных автобрендов не компенсировал спад аутсайдеров
kommersant.ru_10.03.2017

Поставщики запчастей для автомашин уличены в сговоре
ru.sputnik-news.ee_09.03.2017

Сборку Foton Saicvana наладят на новом заводе «Ставрополь Авто»
autostat.ru_10.03.2017

Российский авторынок в феврале поднялся на четвертое место в Европе
autostat.ru_10.03.2017

Дилеры АВТОВАЗа испытывают дефицит пассажирских версий LADA Largus
autostat.ru_09.03.2017

LADA XRAY вошел в ТОП-10 российских бестселлеров по итогам января - февраля
autostat.ru_09.03.2017

Динамика авторынка России по брендам в феврале 2017 года
autostat.ru_09.03.2017

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

"Протон" оснастят пятиметровым обтекателем
i-mash.ru_10.03.2017

МиГ-35 сможет стрелять лазером
i-mash.ru_10.03.2017

НАЗ им. Чкалова поставит Минобороны РФ 16 Су-34 в 2017 году
i-mash.ru_10.03.2017

В ЦАГИ введен в эксплуатацию новый вертолетный пилотажный стенд
i-mash.ru_10.03.2017

На Улан-Удэнском авиационном заводе принят новый коллективный договор
i-mash.ru_10.03.2017

Компания "Двигатели для авиации" разработала двигатель мощностью до 200 лошадиных сил
i-mash.ru_09.03.2017

Росавиация приступила к сертификации МС-21
rns.online_10.03.2017

Минэкономразвития обсуждает снижение ставки НДФЛ для тех, кто копит на пенсию
vedomosti.ru_10.03.2017

Директор департамента Банка России Игорь Дмитриев: Если цены падают - это даже хуже, чем инфляция
kp.ru_10.03.2017

ЦБ ужесточил требования к вложениям НПФ
kommersant.ru_10.03.2017

НИОКР
R&D

Агентство по технологическому развитию озвучило ожидания бизнеса по технологической модернизации
i-mash.ru_10.03.2017

Ученые открыли новое применение метода селективного лазерного плавления
i-mash.ru_10.03.2017

Установлены правила возврата порожних вагонов из Китая

rzd-partner.ru_10.03.2017

После выгрузки на погранпереходе Забайкальск – Маньчжурия вагон, используемый при транспортировках в Китай, необходимо предъявить к обратной перевозке согласно требованиям СМГС, разъясняется в телеграмме Забайкальской железной дороги – филиала ОАО «РЖД» № 1215 от 17.01.2017 г.

Как показывает практика, грузоотправители иногда забывают проставить отметку о возврате порожнего вагона после его перегрузки на станции Маньчжурия в подвижной состав китайской колеи.

Между тем, эта процедура прописана в п. 3.2 приложения 4 к СМГС. В этом случае китайская сторона оформит вагоны на ближайшую станцию РЖД, где они будут простаивать в ожидании указания отправки. Из-за этого в Забайкальске накопление порожняка может превышать норму в 3 раза, что мешает перевозкам между двумя странами.

Следует также ознакомиться с текстом телеграммы ОАО «РЖД» № 1419/ЦФТО от 31.01.2017 г. В ней содержатся дополнительные разъяснения на данную тему.

Развитию железных дорог в Болгарии поможет инвестор из Китая

rzd-partner.ru_09.03.2017

Китайская корпорация железнодорожного подвижного состава (China Railway Rolling Stock Corporation, CRRC) объявила о готовности стать инвестором Болгарских железных дорог. Об этом сегодня сообщила пресс-служба Министерства транспорта, информационных технологий и сообщений Болгарии, передает ТАСС.

"Инвестиционное предложение включает три основные позиции: рефинансирование старых долгов Болгарских железных дорог в размере 130 млн. евро, финансирование поставки новых электрических и дизельных локомотивов и инвестиции в строительство нового завода по сборке электрических и дизельных локомотивов в Болгарии", - говорится в сообщении.

В ближайшее время будет сформирована рабочая группа с участием Минтранспорта, Болгарских железных дорог, CRRC и китайских финансовых организаций, которой предстоит обсудить детали будущего сотрудничества.

Индия инвестирует \$140 млрд в модернизацию своей железнодорожной сети в течение 5 лет

rzd-partner.ru_09.03.2017

Индия намерена инвестировать \$140 млрд в модернизацию железнодорожной сети в течение следующих пяти лет и ведет переговоры с ОАЭ, рассчитывая заинтересовать своими проектами суверенный фонд Абу-Даби (Abu Dhabi Investment Authority, ADIA). Об этом заявил сегодня журналистам в Нью-Дели министр железных дорог Индии Суреш Прабху, передает ТАСС.

"Из \$140 миллиардов, которые мы инвестируем в эту сферу в течение следующих пяти лет, большинство пойдет на модернизацию, внедрение новых технологий и увеличение производственных мощностей железнодорожной сети Индии", - сказал он. По словам министра, его ведомство "ведет переговоры с ОАЭ, рассчитывая заинтересовать своими проектами суверенный фонд Абу-Даби".

"Мы обратились к правительству ОАЭ с призывом обратить внимание на огромный потенциал для инвестиций в индийскую инфраструктуру, особенно в железные дороги, и, получив заинтересованный ответ, готовим для него более подробную информацию", - подчеркнул Суреш Прабху. В числе новых перспективных проектов он указал строительство высокоскоростной железной дороги Мумбаи - Ахмадабад в сотрудничестве с японским правительством, а также преобразование двух самых оживленных маршрутов Индии - Мумбаи - Дели и Мумбаи - Калькутта - в скоростные коридоры.

Суверенный фонд Абу-Даби - один из крупнейших в мире суверенных фондов благосостояния, основанный для

инвестиционных целей правительством ОАЭ. Фонд никогда не публиковал стоимость своих активов, но эксперты оценивают их в пределах \$650-875 млрд.

ИРИ, РФ и Азербайджан подписали меморандум о сотрудничестве в ж/д сфере

rzd-partner.ru_09.03.2017

Делегации Ирана, России и Азербайджана подписали меморандум о сотрудничестве в области железнодорожного транспорта. В ходе трехсторонней встречи был рассмотрен общий тариф на железную дорогу на 2017 год, передает ИРНА.

Делегация Ирана, которая находится с трехдневным визитом в Москве, также посетили российские коммерческие и транспортные компании. Делегации Ирана и Азербайджана планируют посетить Научно-исследовательский институт и Контрольный центр Российских железных дорог.

При соединении железных дорог трех стран, большая часть железной дороги коридора «Север-Юг» будет активизирована. «Север — Юг» — международный транспортный коридор, который призван обеспечить транспортную связь между странами Балтии и Индией через Иран.

В Индии появится подводная железная дорога

rzd-partner.ru_10.03.2017

В Индии появится суперскоростной поезд, который часть пути будет передвигаться под водой. Этот масштабный проект Индия реализует вместе с Японией и при участии японских инвестиций, передает портал Новости Ю.

Если все пойдет по плану, поезд будет курсировать между Мумбаем и Ахмадабадом. А между Тхане и Вираром ему и вовсе придется нырять. Это будет первая в стране железнодорожная инфраструктура, способная превратить семичасовую поездку в двухчасовую.

Как сообщает Economic Times, изначально основные сложности проекта были связаны с финансированием и состоянием почвы на маршруте. В итоге японское правительство выделило 14,5 млрд долларов, то есть, 80% всего бюджета. Что касается почвы, то тут все еще продолжаются экспертизы.

«Почва и скалы ниже уровня моря в 70 метров проходят проверку в рамках геотехнических и геофизических исследований, проведенных для всего проекта. Испытание также будет охватывать 21-километровый подземный туннель между Тханом и Вираром», — заявил представитель Министерства железных дорог Индии.

Строительство должно завершиться к 2023 году. Тогда местные жители и туристы смогут путешествовать по стране со скоростью около 350 км в час.

"Вагонмаш" заплатил 124 млн руб. за срыв поставок для метро

rzd-partner.ru_10.03.2017

Комитет по транспорту Петербурга взыскал с ООО "Вагонмаш" (принадлежит на 51% Skoda Transportation и на 49% - Кировскому заводу) 123,7 млн руб. за срыв поставок вагонов для Невско- Василеостровской линии метро, сообщает газета "Ведомости".

По данным издания, за срыв поставок первого состава комитет удержал 70,5 млн руб., второго - 28,4 млн руб., третьего - 24,8 млн руб. По графику четвертый состав должен поступить до 31 марта. Состав уже находится в "Петербургском метрополитене" и проходит технологическую процедуру пуска-наладки, сообщил "Ведомостям" представитель "Кировского завода", уточняя, что завод надеется подписать акты сдачи-приемки до 31 марта. Также в компании газете сообщили, что считают сумму пени значительной и изучают возможность судебного снижения суммы неустойки.

Конкурс на поставку восьми шестивагонных составов метро стоимостью 3,8 млрд руб. "Вагонмаш" выиграл в феврале 2015 г., но контракт был подписан спустя два месяца: его трижды обжаловал в ФАС конкурент - ОАО "Октябрьский электровагоноремонтный завод" (ОЭВРЗ, входит в ЗАО "Трансмашхолдинг"), кроме того, администрация Петербурга приостанавливала подписание контракта, пока акционером "Вагонмаша" не стал "Кировский завод". Согласно контракту первый состав должен был поступить в декабре 2015 г., но его приемка

состоялась в июле 2016 г. Срыв поставки на 25 июля составлял 227 дней, комитет выставил претензию "Вагонмашу" на сумму 949 млн руб., ее копия есть на сайте госзакупок, отмечают "Ведомости". Закупка вагонов состоялась в рамках подготовки города к ЧМ-2018.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

На выставке "Металлообработка" покажут новую модель установки LaserGenius от "Прима Пауэр"

i-mash.ru_10.03.2017

Компания "Прима Пауэр" представит на выставке "Металлообработка" усовершенствованную модель лазерной установки LaserGenius, которая была разработана с целью увеличения конкурентоспособности заказчиков и в соответствии с их потребностям.

LaserGenius - модель высшего класса с отсутствием лазерных газов, обладает малой необходимостью в техобслуживании и низкими производственными затратами, благодаря высокой эффективности энергопотребления.

Целая серия опций предназначена для самых разных производственных нужд:

- SMART Cut - для быстрой резки тонких листов (толщиной до 5 мм), позволяющая сократить рабочий цикл на 30%;
- MAX Cut - для быстрой резки листов средней толщины, позволяющая уменьшить время работы на 40%;
- NIGHT Cut - для интенсивного производства, обеспечивает безопасность процесса пробивки и резки.

Головка лазерной установки оснащена мощной линзой с системой защиты от столкновения, высоко-динамичной фокусирующей осью с диапазоном 35 мм, устройством выдвижения линзы с системой быстрой коррекции (OPC) и защитным выдвигающимся стеклом для удобства проверки. Все эти и многие другие особенности делают эту установку точной, гибкой и эффективной, даже в случае непрерывного производства.

Организаторами международной специализированной выставки "Оборудование, приборы и инструменты для металлообрабатывающей промышленности" - "Металлообработка-2017" являются АО "Экспоцентр" и Российская Ассоциация производителей станкоинструментальной продукции "Станкоинструмент". Выставка пройдет в Москве в ЦВК "Экспоцентр" с 15 по 19 мая 2017 г.

На Mashex Siberia представят российский токарный станок с ЧПУ

i-mash.ru_10.03.2017



Компания «Пумори-инжиниринг инвест» представит на выставке Mashex Siberia токарный станок с ЧПУ российского производства и продемонстрирует обработку заготовки с применением режущего инструмента Iscar. Выставка пройдет в Новосибирске с 28 по 31 марта.

Станки Genos L-300M «Окума-Пумори» уже несколько лет успешно эксплуатируются предприятиями из разных отраслей. Российский токарный станок с ЧПУ востребован как крупными машиностроительными заводами, так и небольшими компаниями, специализирующимися на металлообработке. Оборудование выполняет не только токарную обработку, но и другие операции – фрезерование,

нарезание резьбы, сверление, расточку. Он прост в эксплуатации, долгие годы сохраняет первоначальные точностные параметры, имеет возможности для дальнейшей модернизации, компактный и занимает небольшую площадь.

На сегодняшний день доля российских комплектующих в Genos L-300M составляет более 30%. С каждым годом степень локализации растет. К 2020 году планируется ее увеличить до 70%.

«Алроса» в феврале реализовала алмазов на \$389,8 млн, бриллиантов — на \$12,1 млн rns.online_03.2017

Реализация алмазов компанией «Алроса» в феврале 2017 года составила \$389,8 млн, а бриллиантов — на сумму \$12,1 млн, сообщает компания.

«Общий объем продаж алмазно-бриллиантовой продукции в феврале 2017 года составил \$401,9 млн, на 7% больше, чем в январе текущего года», — говорится в сообщении.

«Результаты февраля отражают стабильный спрос практически во всех категориях алмазного сырья. Это, наряду с позитивными итогами мартовской ювелирной выставки в Гонконге, дает нам достаточно оснований сохранять оптимизм в отношении динамики спроса во всех сегментах рынка», — отметил вице-президент «Алросы» Юрий Окоемов.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Глава Glencore и представитель QIA выдвинуты в совет директоров «Роснефти» kommersant.ru_10.03.2017

Главный исполнительный директор компании Glencore Айван Глазенберг и президент по научно-исследовательским разработкам консорциума суверенного фонда Катара (QIA) Алсуваиди Файзал выдвинуты кандидатами для избрания в совет директоров «Роснефти». Также выдвинуты действующие члены совета директоров компании Роберт Дадли и Гильермо Кинтеро.

О том, что место в совете директоров «Роснефти» может получить глава Glencore, три дня назад [сообщил](#) источник Reuters.

Напомним, в прошлом декабре консорциум суверенного фонда Катара (QIA) и Glencore приобрели 19,5% акций «Роснефти» в рамках приватизационной программы. Им удалось добиться от правительства России значительных льгот, которые, как ранее сообщал «Ъ», были даны под условием трехкратного роста бурения, что должно позволить бюджету через три года вернуть выпадающие доходы.

ММК увеличивает расходы на социальные программы steelland.ru_10.03.2017

В 2016 году Группа ММК направила на реализацию социальных и благотворительных программ и проектов свыше 2,15 миллиарда рублей, что более чем в полтора раза превышает аналогичный показатель предыдущего года. Об этом сообщили в Управлении информации и общественных связей ОАО «ММК».

Если в 2015 году суммарные затраты на социальные проекты по Группе ММК были на уровне 1,4 миллиарда рублей, то в 2016 году они выросли до 2,15 миллиарда рублей, из которых 1,24 миллиарда — доля Магнитогорского металлургического комбината. Спектр благотворительных и социальных программ, реализуемых Магнитогорским металлургическим комбинатом и обществами Группы ОАО «ММК», охватывает практически все стороны жизни персонала, а также бывших работников компании. Традиционно важнейшим направлением социальной деятельности Группы ММК являются благотворительность и социальная поддержка пенсионеров и инвалидов. На эти цели предприятия Группы ММК выделили в 2016 году 868,6 миллиона рублей, из которых почти 500 миллионов пришлось на долю материнской компании.

Другое направление социальной работы — медицинское обслуживание работников и реализация медицинских программ, на которые в Группе ММК в прошлом году было израсходовано более 428,7 миллиона рублей. На оздоровление работников и членов их семей было направлено 441,5 миллиона рублей.

Принципиальным вопросом для ММК является формирование основ здорового образа жизни, развитие спортивной культуры и объектов спортивной инфраструктуры. В 2016 году на эти цели выделено 110,2 миллиона рублей. Проведение культурно-массовых мероприятий и содержание дворцов культуры обошлось компании в 70 миллионов рублей. Затраты на жилищные, молодежные, образовательные программы,

дополнительное пенсионное обеспечение и другие добровольные социальные обязательства составили 140,8 миллиона рублей.

Важное место в социальной деятельности Группы ММК занимает реализация программ стимулирования рождаемости, поддержки материнства и многодетных семей. В 2016 году предприятия Группы направили на эти цели 74,7 миллиона рублей. Таким образом, по всем направлениям социальной деятельности в 2016 году отмечен рост финансирования. Магнитогорский металлургический комбинат является социально ориентированной компанией. Компания добровольно несет социальные обязательства, направленные на повышение качества жизни своих работников и их семей. Усилия ОАО «ММК» в данном направлении неоднократно получали общественное признание. Так, в июле 2016 года Магнитогорский металлургический комбинат стал победителем XIII отраслевого конкурса Горно-металлургического профсоюза России «Предприятие горно-металлургического комплекса высокой социальной эффективности» в номинации «Социально-экономическая эффективность Коллективного договора».

ЕВРАЗ внедряет технологию флотации на ОФ «Распадская» steelland.ru_09.03.2017

На обогатительной фабрике «Распадская» идет подготовка к запуску технологии флотации, которая позволит перерабатывать труднообогатимые угли марки К, КС фракцией менее 0,15 мм. На реализацию инвестиционного проекта по внедрению дополнительного передела на фабрике ЕВРАЗ направит более 300 миллионов рублей.

Ранее уголь марок К и КС мелкого класса на ОФ «Распадская» не обогащался и частично присаживался (добавлялся) к концентрату. Технология флотации позволит значительно снизить исходную зольность и влажность этих углей и увеличить процент их присаживания к конечному продукту. В результате выход товарного концентрата марок К и КС на ОФ «Распадская» вырастет на 3 процента.

Процесс флотации представляет собой разделение мелких твердых частиц в жидкости определенной плотности, в результате чего частицы угля всплывают на поверхность, а порода оседает на дне и удаляется. Проект предполагает строительство дополнительного производственного передела на ОФ «Распадская». На фабрике построены несущие металлоконструкции площадью 900м², ведется монтаж оборудования. Секция флотации состоит из механических шестикамерных флотационных машин M-flot объемом 16 м³, камерных пресс-фильтров, емкостей для реагентного хозяйства и ленточных конвейеров. Ввод оборудования в промышленную эксплуатацию запланирован на второй квартал 2017 года.

ОФ «Распадская» запущена в 2005 году. Проектная мощность предприятия - 15 миллионов тонн рядового угля в год. В настоящее время ОФ «Распадская» перерабатывает рядовой уголь классов от 0 до 300 мм. Процесс обогащения крупных классов производится в тяжелосредних сепараторах и гидроциклонах, мелких классов – на винтовых сепараторах и методом селективной флокуляции. Фабрика использует прогрессивную обогатительную технологию с замкнутой водно-шламовой схемой.

ArcelorMittal оценила риски от блокады на востоке Украины steelland.ru_09.03.2017

Компания АрселорМиттал обеспокоена возможными негативными последствиями блокады железнодорожного сообщения на востоке Украины, заявили в четверг в пресс-службе компании.

«Блокада поставок угля с неподконтрольных Украине территорий Донбасса несет угрозу стабильному энергоснабжению предприятия, а также обеспечению сырьевыми материалами, необходимыми для производственной деятельности», - говорится в сообщении.

ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» еще в 2014 году было вынуждено перейти на импортное сырье, однако в настоящее время признало очевидность риска сбоя импортных поставок.

Компания рассказала, что уже получила рекомендации по снижению потребления электроэнергии и разработала кризисный план работы в условиях чрезвычайного положения в энергетике. Технологические службы цехов находятся в полной готовности в связи с угрозой веерных отключений электроэнергии в Днепропетровской области.

ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» отмечает, что такие меры крайне негативно сказываются на работе производственных агрегатов и на стабильности работы предприятия в целом.

В настоящее время все переделы и структурные подразделения ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» работают в штатном режиме. Однако возможным последствием блокады может стать сокращение производства, поскольку уже сейчас предприятие терпит нехватку углей марок АШ и АС, которые являются критическим сырьем для агломерационного и металлургического производств. Запасы этих сырьевых материалов исчерпываются, и компания обеспокоена возможными рисками относительно будущих поставок.

ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог», как крупнейший экспортер в Украине, заявило, что предпримет все возможные меры, чтобы не допустить сбоя производственной деятельности и срыва договорных обязательств по экспорту своей продукции.

ТМК начала поставки нового вида премиальной продукции — ТЛТ Light

steelland.ru_09.03.2017

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, начала отгрузку заказчикам новой премиальной продукции — теплоизолированных лифтовых труб (ТЛТ) в исполнении Light.

За прошлый год было отгружено 14,5 тыс. метров ТЛТ Light дочерней структуре ПАО «НК «Роснефть» — АО «Тюменнефтегаз», а также совместному предприятию «Роснефти» и ПАО «Газпром нефть» — АО «Мессояханефтегаз».

ТЛТ Light представляют собой сборную конструкцию: труба меньшего диаметра размещена в трубе большего диаметра. Межтрубное пространство заполняется неорганическим волокном для уменьшения теплопотери. Трубы применяются в качестве насосно-компрессорных для обустройства нефтяных скважин в условиях вечной мерзлоты.

Впервые ТЛТ Light были запущены в эксплуатацию во втором полугодии 2016 года на объектах АО «Тюменнефтегаз». Отгруженная продукция соответствовала техническим требованиям заказчика. В результате ТМК была допущена к участию в тендере, по итогам которого получила право на поставку партии труб в объеме около 80 тыс. метров в 2017-2019 годах. Работы по выполнению данного заказа начались в декабре 2016 года. Всего до конца текущего года Компания планирует отгрузить заказчикам около 40 тыс. метров ТЛТ Light.

Для выполнения заказов в полном объеме и точно в срок в 2017 году на Синарском трубном заводе планируется ввести в эксплуатацию новые сварочные посты и установки неразрушающего контроля сварных соединений.

«ТМК обладает современным оборудованием, которое позволяет оперативно наладить выпуск новой премиальной продукции. Теплоизолированные лифтовые трубы Light Синарского трубного завода отличаются качеством и высокой надежностью. Это оценили наши клиенты — крупнейшие нефтегазовые компании России — которые выбрали эти трубы для своих проектов», — отметил заместитель генерального директора по техническим продажам ТМК Сергей Чикалов.

Экспорт стали из Индии в феврале вырос в 2,5 раза

steelland.ru_09.03.2017

Меры правительства Индии по ограничению импорта и поддержке металлургической отрасли вызвали резкий рост экспорта стали из страны. Согласно опубликованным в среду данным, экспорт стали из Индии в феврале составил 720 тыс. тонн, что на 150 процентов больше, чем в феврале 2016 года. Февральский импорт металлопроката сократился на 46 процентов до 490 миллиона тонн. Общее производство стали в Индии за февраль увеличилось на 8,5 процента к АППГ и составило 8,08 миллиона тонн.

За апрель – февраль индийское производство стали выросло на 9,3 процента к АППГ до 89,08 тонн, внутреннее потребление металлопродукции увеличилось на 3,4 процента – до 76,22 миллиона тонн.

Импорт стали в Индию в первые 11 месяцев 2016 – 2017 финансового года сократился на 38,5 процента к АППГ и составил 6,59 миллиона тонн. Экспорт стали в апреле – феврале увеличился на 77,6 процента до 6,62 миллиона тонн.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Сердюкова выдвинули в совет директоров «КамАЗа»

lenta.ru_10.03.2017

Бывший министр обороны Анатолий Сердюков выдвинут в совет директоров «КамАЗа». Об этом сообщает в пятницу, 10 марта, [РИА Новости](#) со ссылкой на заявление компании.

Как отмечает агентство, в действующий состав совета директоров Сердюков не входит. Он обозначен в качестве одного из кандидатов на этот пост для избрания на годовом собрании акционеров «КамАЗа», которое намечено на 23 июня.

Помимо Сердюкова в число претендентов вошли 11 человек из нынешнего состава. Среди них, в частности, глава «Ростеха» Сергей Чemezov, гендиректор «КамАЗа» Анатолий Когогин, бывший глава Внешэкономбанка (ВЭБ) Владимир Дмитриев, глава совета директоров «АвтоВАЗа» Сергей Скворцов.

В феврале правительство России выдвинуло кандидатуру Сердюкова, который в настоящее время работает индустриальным директором авиационного кластера «Ростеха», в совет директоров Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК).

В ноябре 2012-го Сердюков был отправлен в отставку с поста министра обороны в связи с расследованием уголовных дел о миллиардных хищениях в подконтрольном военному ведомству «Оборонсервисе». Позже были возбуждены уголовные дела о коррупции в армии. Сердюков был фигурантом одного из них, однако попал под амнистию.

«КамАЗ» является крупнейшим российским производителем грузовых автомобилей. В прошлом году предприятие выпустило 33,5 тысячи машин. Прибыль компании составила 339 миллионов рублей, выручка — 127 миллиардов. «Ростех» является крупнейшим акционером автопроизводителя, владеет 49,9 процента ценных бумаг, 15 процентов у корпорации Daimler AG.

Рост успешных автобрендов не компенсировал спад аутсайдеров

kommersant.ru_10.03.2017

Состояние авторынка в феврале оказалось неоднородным: наблюдалась "разнонаправленная" динамика продаж по брендам. Большинство лидеров смогли увеличить реализацию машин, но продажи ряда крупных брендов — Hyundai, Toyota и Nissan — заметно упали, и в целом авторынок снизился на 4%. В отрасли эти обвалы оправдывают высокой базой 2016 года, уходом ряда популярных моделей и ожиданием новинок.

В феврале продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей (LCV) сократились на 4,1%, до 106,7 тыс. машин, сообщила вчера Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). Сравнение идет с високосным февралем 2016 года, при вычете среднесуточной продажи за день спад составит лишь 1%. За первые два месяца года авторынок снизился на 4,5%, до 184,6 тыс. машин. Глава комитета автопроизводителей АЕБ Йорг Шрайбер отметил "разнонаправленную" динамику продаж брендов, подчеркнув, что "некоторые традиционные лидеры сделали меньший вклад, чем в аналогичный период прошлого года". Он предположил, что причины этого, вероятно, временные и это "улучшает перспективы рынка на предстоящие месяцы".

ЛИДЕРЫ РОССИЙСКОГО АВТОРЫНКА ПО РОСТУ/ПАДЕНИЮ ПРОДАЖ В ЯНВАРЕ—ФЕВРАЛЕ 2017 ГОДА* ИСТОЧНИК: АЕВ.



Из лидеров рынка в феврале сократились продажи у Hyundai — на 11%, до 9,4 тыс. машин, Toyota — на 20%, до 6,3 тыс. машин, реализация Nissan упала на 28%, до 5,3 тыс. машин, Ford — на 13%, до 2,9 тыс. машин. АвтоVAZ при этом смог нарастить продажи на 5%, до 20 тыс. машин, Kia выросла на 8%, до 12,4 тыс. машин, Renault — на 9%, до 9,6 тыс. штук. Продажи Skoda увеличились на 5%, до 4,3 тыс. машин, существенный рост у Volkswagen — на 18%, до 6,4 тыс. штук.

В Nissan не считают, что их продажи обвалились, отмечая прирост дочернего бренда Datsun на 20%, до почти 2 тыс. машин. Основной отток Nissan дало отсутствие моделей Teana, Tiida (снята с производства) и Juke (перестали поставлять в РФ в мае 2016 года), говорят в компании. Сейчас компания делает фокус на X-Trail и Qashqai, они "по-прежнему хорошо продаются". За январь--февраль продажи X-Trail выросли на 28%, до 2,9 тыс. машин, Qashqai — сократились на 8%, до 2,5 тыс. машин. В Toyota ссылаются на высокую базу: продажи в январе--феврале 2016 года были высокими, так как в конце 2015 года обновлись бестселлеры Land Cruiser 200 и RAV4. В Hyundai от комментариев отказались.

Директор департамента продаж "Автоспеццентра" (АСЦ) Алексей Потапов отмечает, что, несмотря на общее снижение продаж Hyundai в феврале, по их дилерскому центру замечено "оживление спроса, в том числе за счет выхода нового Solaris". Падение продаж Nissan он связал с сильной конкуренцией с Hyundai и Infiniti. "Недавно вышедший Hyundai Creta — прямой конкурент Qashqai, а цены на премиальный кроссовер Infiniti QX50 практически сравнялись с X-Trail топовых комплектаций", — рассказывает дилер. В премиальном сегменте снижение было у Audi, в АСЦ связывают это с ожиданием обновленного Q5. В целом в АСЦ ожидали лучших объемов в феврале и по-прежнему ждут роста покупательской активности со второго полугодия и роста рынка на 5-7% по итогам года.

В "Рольфе" называют первый квартал "предсказуемо сложным для рынка", балансирующего в неустойчивом равновесии. Между тем в авторитейле продолжается расслоение — сильные дилеры наращивают долю рынка, слабые сдают позиции. В феврале "Рольф" нарастил продажи на 6%, продажи АСЦ выросли на 2%. В "Рольфе" также считают, что установки тренда на укрепление спроса можно ожидать во втором полугодии.

Источники "Ъ" на рынке рассуждают, что на падение продаж Hyundai влияло ожидание нового Solaris (старт продаж был в середине февраля). Обвал Toyota (за два месяца на 27%, до 10,2 тыс. машин) собеседник "Ъ" объясняет сокращением спроса на "полупремиальные" машины: "Люди истощили свои ресурсы, перестали покупать дорогие вещи". Продажи других премиум-брендов также сократились: в январе--феврале спрос на Mercedes упал на 23%, до 5,1 тыс. машин, на BMW — на 11%, до 4,1 тыс. машин, на Audi — на 14%, до 2,3 тыс. штук. Другой собеседник "Ъ" заметил, что идет третий год владения машинами у тех, кто на последние деньги

скупал автомобили в кризис 2014 года, а с учетом роста цен и отсутствия денег у потребителей те "просто ездят дальше".

Владимир Беспалов из "ВТБ Капитала" отмечает, что январь и февраль — месяцы слабого спроса и отдельные факторы могут достаточно серьезно влиять на продажи. Говорить о более четких тенденциях можно будет скорее в марте-апреле, когда спрос будет выше, говорит он, сохраняя прогноз роста продаж по году в 5-6%.

Поставщики запчастей для автомашин уличены в сговоре

ru.sputnik-news.ee_09.03.2017

Еврокомиссия оштрафовала за картельные сговоры шесть компаний-поставщиков комплектующих деталей для производителей автомобилей на общую сумму 155 миллионов евро

Ремонт автомобилей будет, возможно, обходиться немного дешевле. Как выяснилось, поставщики некоторых запчастей вступили в незаконный сговор, чтобы получать максимальную прибыль, и были разоблачены Еврокомиссией. FREEIMAGES.COM/MIGUEL_UGALDE Еврокомиссия расследует сговор интернет-торговцев Еврокомиссия публикует пресс-релиз, сообщая о том, что немецкая компания Mahle Behr, французская Valeo и четыре японских компании — Panasonic, Calsonic, Denso, Sanden — уличены в картельных сговорах и оштрафованы на общую сумму 155 миллионов евро. Шесть корпораций-поставщиков компонентов систем климат-контроля и охлаждения двигателя координировали свою ценовую политику на различных рынках мира и обменивались закрытой коммерческой информацией.

Уличенные компании вину признали и покаялись. Самым первым успело покаяться сотрудником Еврокомиссии руководство японской Denso, подробно рассказав обо всех остальных участниках картельных сговоров, числом четыре, и потому, в соответствии с правилами ЕС, компания по большинству случаев нарушения правил оштрафована не была. Картельные сговоры заключались с 2005 по 2009 год, компании вступали в них в разном сочетании участников и в разных рыночных ситуациях, поставляя комплектующие детали таким производителям, как VW, Daimler (Mercedes), BMW, Jaguar, Land Rover, Volvo, Nissan/Renault и Suzuki.

Шестое разоблачение за несколько лет

Комиссар ЕС по делам конкурентной политики Маргрете Вестагер заявила в связи с публикацией разоблачения: "Обычно мы не думаем о комплектующих частях систем кондиционирования воздуха и охлаждения двигателя, как о чем-то важном. Но в этом конкретном случае мы почувствуем их значение на наших собственных кошельках. Сегодняшнее решение еще раз подчеркивает наше неприятие картелей, влияющих на европейский рынок, где бы и как бы они ни создавались".

VAGA Эстонские "зеленые" подозревают власти и лесопромышленников в сговоре Самый крупный по размеру штраф пришелся на долю японской Sanden — более 63 миллионов евро, немецкая Mahle Behr отдаст в виде штрафа более 62 миллионов евро. Надо думать, производство запчастей и комплектующих для автомобилей — это очень доходный бизнес, требующий, кроме того, дружелюбного отношения к конкурентам. Нынешнее разбирательство стало шестым по счету разоблачением в этой сфере предпринимательства за последние несколько лет. Ранее Еврокомиссией были оштрафованы по аналогичным обвинениям поставщики подшипников, автожгутов, наполнителей для сидений, независимых систем обогрева салона, генераторов и стартеров. В настоящее время идет расследование подозрений против производителей систем безопасности пассажиров.

Сборку Foton Sauvana наладят на новом заводе «Ставрополь Авто»

autostat.ru_10.03.2017

Китайская компания Foton планирует использовать новый завод «Ставрополь Авто», который сейчас строится рядом с городом Михайловском в Ставропольском крае (по последним данным, открытие намечено на конец апреля). На новом предприятии планируется выпускать пикапы Foton Tunland и внедорожники Sauvana, пишет издание [«Авторевию»](#).

Рамная Sauvana продается в Китае с 2014 года и оснащается рядными турбочетверками – бензиновой 2.0 и дизельной 2.8. Но версии с дизелем и задним приводом в России продавать не будут: только полный привод part-time с передним мостом, подключаемым через раздаточную коробку BorgWarner. Цены уже определены, и их нельзя назвать привлекательными, особенно для относительно нового в нашей стране бренда. Foton Sauvana предложат в четырех комплектациях, самая дешевая из которых (Base, бензин, 201 л.с., «механика») стоит 1 млн 670 тысяч рублей. Такая же машина, но в чуть более богатом исполнении Comfort с семиместным салоном

оценивается в 1 млн 710 тысяч рублей. Версия Lux с форсированным до 216 л.с. бензиновым двигателем стоит уже 1 млн 836 тысяч, а семиместная Sauvana Premium с 6-ступенчатым «автоматом» Aisin – 1 млн 920 тысяч рублей.

Высокие цены представители Foton традиционно объясняют «премиальностью» своей продукции и использованием узлов ведущих мировых поставщиков. Кроме упомянутых узлов Aisin и BorgWarner, автомобили китайской марки комплектуются мостами Dana и механическими коробками передач ZF и Getarg (на разных модификациях). Дизель, которым оснащается пикап Tunland, несет марку Cummins – это один из вариантов мотора 2.8 (163 л.с.) китайского производства, которыми комплектуются «ГАЗели Next».

Напомним, прежде китайцы в качестве площадки планировали использовать завод «Дервейс»: в середине 2016 года руководитель направления легкового транспорта компании Foton в РФ Лео Лю сообщил, что сборка автомобилей в России на мощностях «Дервейса» станет фундаментом для перезапуска бренда и резкого роста продаж. А этот рост необходим, потому что в 2016 году продажи пикапов Foton Tunland китайской сборки составили скромные 70 штук.

Теперь планы поменялись, и производство наладят на Ставрополье, однако завод «Ставрополь Авто» – это тоже проект семьи Деревых, представители которой являются учредителями и вышеупомянутого «Дервейса» (правда, ныне лишь частично, ибо контрольный пакет черкесского предприятия находится в собственности Сбербанка). Завод в Михайловске строится как своеобразная альтернатива перманентно хворающему «Дервейсу». Примерно как процедура замещения активов в случае с банкротством: на старом юристе остаются все долги, а новое, чистенькое, начинает жизнь сначала. Предприятие «Ставрополь Авто» стартует с внедорожников Great Wall Hover H3 и H5, но теперь их переименуют в Hower. А вторым проектом будет, по всей видимости, контрактная CKD-сборка «Фотонов».

Российское представительство Foton Motor уже закупило и привезло в Россию сварочное и другое оборудование. Автомобили сертифицированы, причем уже по новым правилам – с терминалами системы «ЭРА-Глонасс». Более того, из крупноузловых SKD-комплектов уже собрано 300 внедорожников Sauvana, но не в России, а в Белоруссии. Судя по неофициальным данным, речь идет о заводе «БелДжи», однако китайцы прямо не называют партнера и объясняют необходимость «обходной» сборки сжатыми сроками вывода модели на российский рынок: нужен товарный запас до тех пор, пока не заработает завод на Ставрополье. Обратная сторона такого хода заключается в том, что ОТТС, выданные на автомобили белорусской сборки, окажутся недействительными для ставропольских машин, поэтому процедуру сертификации придется проходить заново.

Согласно плану продаж, за 2017 год Foton планирует реализовать 1415 автомобилей, из них большую часть составят внедорожники Sauvana (1100 шт.). Причем основные продажи, по прогнозам, придется на четвертый квартал (730 шт.). Видимо, китайские маркетологи соответствующим образом распланировали рекламный бюджет. Или просто верят в подъем отечественного авторынка к концу этого года. В сентябре планируется представить новые модификации моделей Sauvana и Tunland. Внедорожник обзаведется тем же дизелем Cummins, но форсированным до 177 л.с., а пикап, напротив, получит дефорсированную до 116 л.с. версию с «механикой» и две комплектации с «автоматами», бензиновую (201 л.с.) и дизельную (177 л.с.).

Также продолжатся продажи микроавтобусов View. Вдобавок в 2018 году появятся новые модели китайской сборки: компактвэн Gratour ix и микроавтобус Toano, созданный в сотрудничестве с концерном Daimler. До 2020 года суммарный объем пассажирских «Фотонов», проданных в России, достигнет 12500 штук. Половину из них составят внедорожники Sauvana.

Российский авторынок в феврале поднялся на четвертое место в Европе

autostat.ru_10.03.2017

Автомобильный рынок России, который в январе выпал из пятерки крупнейших в Европе, по итогам прошлого месяца поднялся на четвертое место в европейском рейтинге, обогнав Испанию и Великобританию.

Согласно данным, полученным агентством «АВТОСТАТ» в национальных ассоциациях автопроизводителей Европы, лидером по реализации автомобилей в феврале остается Германия, где было продано 243602 машины (-2,6%). На второе место вышла Италия, чей результат составил 183777 автомобилей (+6,2%). Как отмечают в Итальянской ассоциации автопроизводителей (ANFIA), это лучший показатель за февраль с 2010 года, несмотря на высокую базу прошлого года. Третий результат показала Франция – 161885 реализованных машин (-2,9%).

Если же при рассмотрении автомобильного рынка Европы учитывать Россию, то наша страна поднялась на четвертую строчку европейского рейтинга. По оценкам агентства «АВТОСТАТ», продажи легковых автомобилей в прошлом месяце составили порядка 100 тыс. единиц (без учета LCV). Замыкает пятерку лидеров на этот раз Испания, чей авторынок остался на прошлогоднем уровне и составил 97796 машин (+0,2%). Как отмечают в Испанской ассоциации производителей легковых и грузовых автомобилей (ANFAC), стабилизация спроса обусловлена завершением стимулирующей программы по субсидированию покупки новых экономичных автомобилей.

Добавим также, что Великобритания в феврале выпала из ТОП-5 крупнейших авторынков Европы с показателем 83115 проданных автомобилей (-0,3%). Как отмечают в Британском обществе автопроизводителей и автодилеров (SMMT), в этом месяце традиционно наблюдается спад продаж, тогда как в марте вновь ожидается всплеск спроса.

Дилеры АВТОВАЗа испытывают дефицит пассажирских версий LADA Largus

autostat.ru_09.03.2017

Дилерам АВТОВАЗа уже несколько месяцев не хватает пассажирских версий LADA Largus. В особом дефиците автомобили в комплектации Cross. Все машины, которые приходят с завода, почти сразу уходят покупателям, пишет газета «Ведомости» со ссылкой на дилеров LADA. Дефицит вызван производственными возможностями АВТОВАЗа, поясняют они: завод готов поставить в разы меньше, чем нужно дилерам. Срок ожидания для покупателей составляет до двух месяцев, тогда как по остальным моделям Lada ситуация стабильная, добавляют собеседники.

На пассажирские версии – пяти- и семиместные универсалы приходится большая часть продаж Largus, говорят дилеры. Также Largus выпускается в кузове фургон. По итогам 2016 года модель была третьей по популярности среди автомобилей LADA в России и замыкала ТОП-10 самых продаваемых автомобилей, на нее пришлось 11% продаж АВТОВАЗа. Но за январь – февраль Largus опустилась на 5-ю позицию в ТОПе продаж АВТОВАЗа и на 12-ю – среди самых продаваемых автомобилей в России, а ее доля в продажах АВТОВАЗа упала до 9,6%.

В январе – феврале 2017 года продажи LADA в России выросли на 5% при падении рынка на 4,5%. Но продажи Largus упали на 21%, по данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ).

Представитель АВТОВАЗа объясняет дефицит ростом спроса и говорит, что с марта запланировано увеличение производства пассажирских версий Largus. Сколько времени понадобится на устранение дефицита, он не сказал.

Largus создана на платформе Renault Logan. Предприятие контролируется альянсом Renault-Nissan и не исключено, что поставки (прежде всего пятиместных пассажирских Largus) временно сдерживаются, чтобы поддержать продажи иномарок, выпускаемых альянсом в России, допускает один из дилеров. Представитель АВТОВАЗа это опровергает. Продажи Renault в январе – феврале 2017 году в России выросли на 7%, Nissan – снизились на 19%, по данным АЕБ.

Одной из причин дефицита могут или могли быть перебои в поставках комплектующих, думает другой дилер. На случай колебаний спроса автопроизводители и дилеры традиционно держат складские запасы на 1–2-месячные продажи, поэтому скорее всего дефицит пассажирских Largus связан с ранее возникшими сложностями в поставках комплектующих, соглашается аналитик «ВТБ капитала» Владимир Беспалов. В 2016 году из-за перебоев в поставках компонентов АВТОВАЗ в 2016 году не выпустил около 10 тыс. машин, говорил президент компании Никола Мор, не уточняя модели. Сейчас проблем с поставками комплектующих нет, заверяет представитель АВТОВАЗа.

В 2016 году дилеры тоже жаловались «Ведомостям» на дефицит Largus. Но с весны по осень не хватало фургонов. Представитель АВТОВАЗа объяснял дефицит Largus популярностью госпрограммы льготного автолизинга (субсидирование части авансового платежа) и обновлением корпоративных парков. За время дефицита семиместные Largus новые автомобили конкурентов не заменили – аналогов за эти деньги нет, замещение шло за счет вторичного рынка, рассказывал один из дилеров АВТОВАЗа. Пятиместные версии заменяли седаны С-сегмента – локальные иностранные и отечественные марки, включая Vesta, фургоны – аналоги со вторичного рынка и новые универсалы. В октябре АВТОВАЗ резко нарастил поставки Largus и устранил дефицит. Причем сейчас фургоны даже в избытке, говорят дилеры. Особенно много машин, выпущенных в 2016 году, – на них не распространяется текущая программа льготного автолизинга, уточняет один из собеседников. Представитель АВТОВАЗа уверен, что весной из-за традиционного всплеска спроса складские запасы коммерческих версий Largus нормализуются.

Для АВТОВАЗа, убытки которого в 2016 году составили 44,8 млрд руб. по МСФО, нужно продолжать увеличивать продажи (растут с лета 2016 года, несмотря на сокращение рынка). Однако важны не только объемы, но и выход на положительную рентабельность, подчеркивает Беспалов. Из-за дефицита Largus АВТОВАЗ вряд ли потеряет много клиентов этой модели, считает он. Прямых аналогов у пассажирских версий с учетом их невысокой цены (от 581900 руб.) нет, поэтому будет формироваться отложенный спрос, который реализуется по мере постепенного увеличения производства машин, поясняет эксперт. Дилеры же, по словам одного из них, чтобы не остаться без выручки, на время дефицита пассажирских Largus продолжают предлагать модели с максимально возможным набором дополнительных опций.

LADA XRAY вошел в ТОП-10 российских бестселлеров по итогам января - февраля

autostat.ru_09.03.2017

Высокий хэтчбек LADA XRAY, вышедший на рынок в феврале прошлого года, по итогам первых двух месяцев 2017-го впервые вошел в ТОП-10 самых популярных моделей в России. В январе - феврале продажи этой модели составили 3698 автомобилей, согласно данным АЕБ.

LADA XRAY – компактный хэтчбек, выполненный в стиле SUV. Автомобиль создан на глобальной платформе B0 в рамках сотрудничества альянса Renault-Nissan и АВТОВАЗа. Цена на автомобиль в базовой версии Optima со 106-сильным мотором объемом 1,6 л и механической коробкой передач – от 599900 рублей. Уже в стартовую комплектацию LADA XRAY входят две подушки безопасности, система курсовой устойчивости ESC, система помощи при старте на подъеме, аудиосистема, регулировка сиденья водителя по высоте, система экстренного оповещения ЭРА-ГЛОНАСС, мультируль, светодиодные дневные ходовые огни, центральный замок с дистанционным управлением со складного ключа, 16-дюймовые литые диски колес и другие опции.

Помимо базового для LADA XRAY 1,6-литрового двигателя предлагается мотор 1,8 литра мощностью 122 л.с., который доступен как с автоматизированной трансмиссией, так и механической коробкой передач. Автомобиль, оснащенный таким двигателем в паре с МКП, стоит от 685900 рублей (версия Optima + пакет Advanced, включающие две подушки безопасности, кондиционер, обогрев передних сидений, охлаждаемый вещевой ящик, аудиосистему и другие опции).

Динамика авторынка России по брендам в феврале 2017 года

autostat.ru_09.03.2017

Российский рынок продолжает падать – в последний месяц зимы он сократился на 4%. При этом если сравнивать этот показатель с январским (-5%), то падение замедляется. Отметим также, что в каждом из рыночных сегментов динамика заметно отличается.

Если рассматривать массовый сегмент, на долю которого в феврале пришлось 89,8% от общего объема, то он чувствует себя лучше рынка. Продажи здесь достигли 91,8 тыс. единиц, показав снижение лишь на 3,8%. Среди представленных в ТОП-25 марок по объемам реализации в этом сегменте более половины (14) демонстрируют отрицательную динамику. Хуже всего ситуация у китайского бренда Geely, продажи которого упали на 76,7%. Остальные 13 марок чувствуют себя хуже рынка: от -5,4% у Chevrolet до -38,6% у Suzuki.

А вот другой китайский бренд Changan, напротив, показывает наилучший рост (+34,1%). При этом в «плюсе» находятся еще 10 марок: от +29,9% у Peugeot до +4,6% у Skoda. Также нельзя не отметить в этом контексте отечественные УАЗ (+13,2%) и LADA (+5,1%).

Авторынок России в феврале 2017 года

МАССОВЫЙ СЕГМЕНТ | **доля 89,8%** | Динамика: -3,8%
 Объем продаж: 91 838 шт.

Бренд	штук	Динамика
Changan	110	+34,1%
Peugeot*	326	+29,9%
Datsun	1 983	+19,8%
Volkswagen	6 361	+17,8%
Mazda	1 731	+15,2%
УАЗ*	3 507	+13,2%
Lifan	1 161	+11,0%
Renault*	9 626	+9,1%
KIA	12 390	+7,8%
LADA	20 003	+5,1%
Skoda	4 262	+4,6%
Chevrolet	2 310	-5,4%
Citroen*	305	-10,0%
Hyundai*	9 391	-10,6%
Jeep	130	-11,6%
Ford*	2 954	-13,3%
Subaru	399	-16,4%
Toyota*	6 346	-20,2%
Mitsubishi	1 470	-24,0%
Chery	333	-24,8%
Honda	1 116	-25,2%
Nissan*	5 300	-27,6%
FIAT*	165	-35,3%
Suzuki	377	-38,6%
Geely	150	-76,7%

* с учетом LCV

НОВИЧОК:

Ravon (506 шт.)

ПРЕМИАЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ | **доля 10,2%** | Динамика: -9,8%
 Объем продаж: 10 459 шт.

Бренд	штук	Динамика
Jaguar	208	+210,4%
smart	30	+150,0%
Infiniti	562	+51,5%
Cadillac	112	+24,4%
Lexus	1 794	+23,6%
MINI	103	+5,1%
Volvo	355	+3,2%
BMW	2 384	-13,3%
Land Rover	714	-19,0%
Mercedes-Benz	2 596	-22,1%
Audi	1 350	-22,9%
Porsche	241	-40,9%

НОВИЧОК:

Genesis (10 шт.)

Источник: Ассоциация европейского бизнеса в России (АЕБ), без учета LCV по брендам: BAW, Foton, GAZ, Isuzu, Mercedes, Volkswagen

www.autostat.ru

Продажи в премиум-сегменте в феврале снизились на 9,8% до 10,5 тыс. автомобилей, в связи с чем его доля составила 10,2%. Несмотря на это, более половины марок (7 из 12) показали в прошлом месяце рост. Лучше других здесь преуспел Jaguar (рост в 3,1 раза), реализация автомобилей smart выросла в 2,5 раза, а Infiniti – на 51,5%. Также заслуживают внимания Cadillac и Lexus (более 20% роста у каждого бренда). Среди тех премиум-марок, кто оказался в «минусе», сильнее всего продажи упали у Porsche (-40,9%). У Audi и Mercedes-Benz показатель падения находится в интервале 22 – 23%. Кроме них, в отрицательной зоне присутствуют Land Rover (-19%) и BMW (-13,3%).

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

"Протон" оснастят пятиметровым обтекателем i-mash.ru_10.03.2017

Центр Хруничева (ГКНПЦ им. М.В. Хруничева, входит в госкорпорацию "Роскосмос") и его дочерняя компания - International Launch Services (ILS), имеющая эксклюзивное право на маркетинг и коммерческую эксплуатацию семейства РН "Протон" - расширяют возможности реализации запусков космических аппаратов (КА) различного назначения за счет ввода в эксплуатацию модификаций РН "Протон", оснащенных крупногабаритным обтекателем диаметром 5 метров.

Пятиметровый обтекатель будет использоваться в составе РН "Протон-М" (с разгонным блоком "Бриз-М") и РН "Протон Средний" (двухступенчатой модификации среднего класса РН "Протон-М") для осуществления запусков в интересах коммерческих заказчиков. Запуски коммерческих КА с помощью РН "Протон-М" и "Протон Средний" с головным обтекателем пятиметрового диаметра станут возможными с первого квартала 2020 года, сообщается в пресс-релизе компании.

Пятиметровый обтекатель с увеличенной емкостью для размещения полезной нагрузки позволит выводить на расчетные орбиты новейшие крупногабаритные спутники широкополосной высокоскоростной связи и кластеры из двух космических аппаратов, а также осуществлять групповые запуски нескольких низкоорбитальных КА.

Предложение нового обтекателя - ответ Центра Хруничева и ILS на потребности заказчиков, заинтересованных в создании дополнительных возможностей по выведению полезной нагрузки с учетом перспективных конструкций КА.

В 2016 году Центр Хруничева завершил работы по определению конструкторско-технологического облика головного обтекателя увеличенного диаметра. На следующем этапе реализации программы предусмотрена детальная разработка проекта головного обтекателя диаметром 5 метров и базовой длиной 16,25 метров, выбранной с учетом потребностей коммерческих заказчиков. Новый обтекатель пройдет полную программу испытаний, в том числе аэродинамическое моделирование, статические, динамические прочностные и акустические испытания, испытания на раскрытие створок и сброс.

МиГ-35 сможет стрелять лазером

i-mash.ru_10.03.2017

Новейший истребитель МиГ-35 способен применять все виды авиационных боеприпасов, которыми располагают Военно-космические силы (ВКС) РФ, в том числе, лазерное оружие. Об этом в эфире радиостанции "Эхо Москвы" сообщил генеральный директор Российской самолетостроительной корпорации (РСК) "МиГ" Илья Тарасенко.

Ранее о возможности применения лазерного оружия на самолете МиГ-35 заявил главком Воздушно-космических сил России генерал-полковник Виктор Бондарев. По словам Тарасенко, испытания новейшего истребителя продлятся около двух лет.

"Пока контракта (на серийное производство) нет, у нас есть контракт на разработку этого самолета", - пояснил глава корпорации. Он отметил, что в рамках существующего контракта РСК "МиГ" изготовила два самолета и приступила к испытаниям.

"Пока мы летаем на летно-технические характеристики, отработываем программу систем управления. Естественно, в программу испытаний входит и вопрос, касающийся применения всех видов авиационного поражения", - сказал Тарасенко.

НАЗ им. Чкалова поставит Минобороны РФ 16 Су-34 в 2017 году

i-mash.ru_10.03.2017

Воздушно-космические силы России в 2017 году получат 16 новых фронтовых бомбардировщиков Су-34 в 2017 году поступят на вооружение ВКС России. Общий объем заказа составляет 92 таких самолета, сообщил журналистам заместитель министра обороны РФ Юрий Борисов при посещении Новосибирского авиационного завода имени Чкалова.

"Новосибирский авиазавод имеет длительный контракт с Минобороны на 92 самолета Су-34 и выполняет его с опережением срока практически на год. В этом году мы ожидаем сверхплановые поставки четырех самолетов, а общий объем заказа текущего года 16 Су-34", - сказал Юрий Борисов.

"В цехе окончательной сборки находятся девять самолетов, это говорит о том, что обязательства завода на этот год будут, безусловно, выполнены. График поставки самолетов заводом с Минобороны согласован, мы никаких неожиданностей не ждем", - подчеркнул замглавы военного ведомства.

"У завода очень устойчивая экономика и хорошие планы на будущее", - добавил он.

Борисов отметил высокие характеристики Су-34. "Он зарекомендовал себя с самой лучшей стороны в сирийском конфликте, имеет огромный модернизационный потенциал и является самолетом практически нового поколения", - заявил замминистра обороны.

В ЦАГИ введен в эксплуатацию новый вертолетный пилотажный стенд

i-mash.ru_10.03.2017

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н.Е. Жуковского (входит в НИЦ «Институт имени Н.Е.Жуковского») ввели в эксплуатацию вертолетный пилотажный стенд ВПС-5.

Стенд для винтокрылых летательных аппаратов с таким набором функциональных свойств (визуализация, цифровая система имитации усилий на рычагах управления) в России создан впервые, сообщила пресс-служба ФГУП "ЦАГИ". Установка предназначена для исследования задач динамики полета различных типов винтокрылых машин.

Новый стенд состоит из неподвижной кабины вертолетного типа, имитаторов внекабинной обстановки и кабинного приборного оборудования, системы имитаций усилий на рычагах управления полетом и вычислительного комплекса. Кроме места пилота, в кабине располагается рабочее место инженера, который управляет стендом и ведет эксперимент.

Имитатор внекабинной обстановки представляет собой восьмиканальную проекционную систему визуализации. Сферический экран имеет диапазон углов обзора в горизонтальной плоскости 200°, в вертикальной плоскости - 110°.

Такая система синтезирует трехмерную сцену с различным рельефом, в том числе с участками горной местности. На стенде могут быть смоделированы различные условия видимости и освещенности с учетом времени суток и метеоусловий (дождь, снег, туман, гроза и др.). Кроме того, предусмотрена возможность размещения на сцене стационарных и подвижных наземных, воздушных и морских объектов (буровые платформы, авианесущие корабли, летательные аппараты).

Имитатор кабинного приборного оборудования реализован путем цифрового синтеза на нескольких сенсорных мониторах.

Система имитации усилий на рычагах управления полетом позволяет моделировать системы управления существующих и перспективных вертолетов.

Пилотажный стенд может функционировать в едином воздушном пространстве с существующим пилотажным стендом. Это позволяет исследовать парные полеты вертолетов, например, транспортировку моногруза двумя вертолетами.

На Улан-Удэнском авиационном заводе принят новый коллективный договор

i-mash.ru_10.03.2017

Конференция трудового коллектива признала удовлетворительной деятельность администрации и профсоюзного комитета АО «Улан-Удэнский авиационный завод» холдинга «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) в рамках социального партнерства по реализации положений коллективного договора и приняла коллективный договор на 2017 год.

«Одной из незыблемых основ корпоративной политики является социальная ответственность перед работниками. Коллективный договор предприятия соответствует федеральному отраслевому соглашению, принятому в 2016 году на новый период, создает чувство уверенности и стабильности у персонала, позитивно влияет на трудовую деятельность», - отметил управляющий директор АО «У-УАЗ» Леонид Белых.

В преддверии конференции была создана комиссия, в состав которой вошли представители работодателя и работников предприятия. В ходе ее работы были приняты согласованные решения по внесению дополнений и изменений в проект коллективного договора. Его основой стала индивидуальная мотивация производительности труда, лично ориентированная помощь – в области охраны труда, в работе с ветеранами, молодежью и многое другое.

Основной задачей коллективного договора 2016 года являлось исполнение взятых на себя серьезных обязательств в области организации и оплаты труда. С января 2016 года произведено повышение тарифного

коэффициента на 7,3%. В целом за 2016 год рост средней заработной платы на У-УАЗ к уровню 2015 года составил около 5%. Рост индекса потребительских цен в республике при этом составил 3,45%.

Работники, занятые на работах с вредными и опасными условиями труда, получали доплаты, на 100% были обеспечены молоком. Обязательный медосмотр в рамках мероприятий по охране труда прошли 1884 человека.

В 2016 году в прежнем объеме финансировалась социальная программа предприятия. Во многом благодаря дополнительным мерам социальной поддержки - доплата к заработной плате, предоставление места в общежитии - привлекались необходимые для выполнения производственных задач работники. Для закрепления молодых кадров на У-УАЗ действует жилищная программа. Для пенсионеров действует программа корпоративного пенсионного обеспечения.

350 детей работников предприятия отдохнули в детских оздоровительных лагерях. На это было направлено 1,6 миллиона рублей. 500 авиазаводчан поправили свое здоровье в профилактории, предприятие направило на эти цели 12 миллионов рублей. На 3 миллиона рублей оказана материальная помощь заводчанам, оказавшимся в трудной жизненной ситуации.

В ходе обсуждения представители администрации ответили на многочисленные вопросы, часть из которых была взята на контроль для проработки.

Компания "Двигатели для авиации" разработала двигатель мощностью до 200 лошадиных сил

i-mash.ru_09.03.2017

Инженеры компании-разработчика "Двигатели для авиации" разработали двигатель ДДА-120 для сверхлегких самолетов, способный работать на любом топливе - авиационном керосине, бензине или дизеле.

Как рассказал гендиректор компании-разработчика "Двигатели для авиации" Платон Маслов: "Сейчас развитие нашей малой авиации очень затруднено из-за того, что все комплектующие летательных аппаратов - импортные, соответственно, конечная стоимость очень высока. Самый дешевый новый импортный двигатель обойдется в сумму от €20 тыс. Планируемая рыночная стоимость нашего отечественного двигателя - от 300 до 500 тыс. рублей".

Маслов уточнил, что авиадвигатель обладает уникальными характеристиками: высокой удельной мощностью и возможностью работы на различных видах топлива. Снаружи ДДА-120 практически ничем не отличается от аналогов, которые широко применяются в малой авиации, например, в вертолетах Robinson R22 и самолетах Cetus 200. По его словам, многие компании проявили интерес к разработке еще на этапе испытаний, поступили первые заказы. Проект выставлен на одну из краудфандинговых платформ для финансовой поддержки, для его завершения разработчикам требуется 3 млн рублей.

"Разработка ДДА-120 мощностью 120 л. с. находится на стадии изготовления прототипа, надеемся завершить работу к концу 2017 года. Все наши исследования мы подтвердили экспериментально на лабораторных образцах. Проводились испытания в условиях, приближенных к реальности, - при отрицательных температурах от 20 до 30 градусов. Двигатели и топливная система подтвердили свою работоспособность", - цитирует директора ТАСС.

По данным специалистов, отечественная промышленность не производит двигателей для малой авиации мощностью до 200 л. с.

Росавиация приступила к сертификации МС-21

rns.online_10.03.2017

Росавиация приступила к сертификации МС-21, сказал на итоговой коллегии Росавиации глава ведомства Александр Нерадько.

Первый полет магистрального самолета МС-21 состоится в начале весны, говорил ранее вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин.

«В начале весны примерно мы поднимем в воздух МС-21, наш магистральный самолет, я вам тоже по этому поводу докладывал. Работы идут в полном порядке», — сказал в ходе встречи с президентом РФ Владимиром Путиным Рогозин, которого цитировала пресс-служба Кремля.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

Минэкономразвития обсуждает снижение ставки НДФЛ для тех, кто копит на пенсию vedomosti.ru_10.03.2017

Чтобы стимулировать россиян самих копить себе на пенсию, Минэкономразвития обсуждает возможность повышать или снижать ставку НДФЛ в зависимости от взносов в систему индивидуального пенсионного капитала (ИПК; см. врез на стр. 05) – ее разработали ЦБ и Минфин. Чем большую часть зарплаты человек откладывает на пенсию, тем ниже у него будет ставка НДФЛ и наоборот, рассказали «Ведомостям» пять федеральных чиновников. Те, кто откладывать деньги на пенсию не захочет, будут платить 15% НДФЛ, рассказывают трое из них, а те, кто будет направлять на накопления 10% зарплаты, и НДФЛ будут платить по ставке 10%. 13%-ная ставка сохранится у тех, кто откладывает на пенсию 4% зарплаты.

Расчеты не окончательные, знает один из чиновников, а сама идея обсуждается только внутри Минэкономразвития. К 15 марта председатель правительства Дмитрий Медведев поручил доработать предложения о плане действий правительства до 2025 г., войдет ли в него налогово-пенсионная идея, не ясно. Но она нравится первому зампреду правительства Игорю Шувалову, рассказывает один из чиновников. В Минэкономразвития такой информации нет, говорит представитель министерства. Его коллега из Минфина отказался от комментариев. ЦБ не знаком с такой инициативой, сообщил его представитель, в случае поступления ЦБ будет готов ее рассмотреть.

Официально предложения Минэкономразвития в аппарат Шувалова не поступали, говорит его представитель. Вопрос «нравится – не нравится» преждевременен, еще идет дискуссия, продолжает он, в правительстве идет обсуждение налоговой конструкции вместе со страховыми взносами и результат может быть разным в зависимости от того, как оно завершится.

Система ИПК должна заменить государственную накопительную систему: вместо обязательных взносов работодателя – добровольные взносы работника. Но стимулировать копить на пенсию можно с помощью налоговых льгот, говорят чиновники. ЦБ согласен, что стимулировать участие в ИПК нужно через налоги, отмечает его представитель.

У Минфина было собственное предложение – вычет по НДФЛ на суммы взносов в ИПК, но не более 6%: например, при взносе в 6% НДФЛ не будет взиматься с каждых 6 руб. из 100 руб.

Что такое ИПК

Весь уплаченный взнос в ПФР (сейчас 22%) будет направляться в распределительную систему. Людей к системе ИПК подключат автоматически, выйти можно по личному заявлению. По умолчанию устанавливается взнос в 0%. Его размер не ограничен, у тех, кто не определится, взнос начнет расти на 1 п. п. в год, пока не достигнет 6%. Увеличивать или уменьшать его периодически можно.

От идеи больше всего пострадают беднейшие, предупреждает Александра Суслина из Экономической экспертной группы: система накоплений у таких людей наименее востребована, а нагрузка на них вырастет сильнее всего. В одном из предложений Минэкономразвития уже предлагало повысить НДФЛ до 15%, но вместе с введением вычета для беднейших.

Налоговая ставка должна мотивировать, а не штрафовать, считает президент Альянса пенсионных фондов Сергей Беляков. Несправедливо, согласен президент НАПФ Константин Угрюмов: человек должен сознательно формировать накопления. Предполагалась, что система ИПК будет именно добровольной, напоминает чиновник.

НДФЛ взимается не только с зарплат, но и с других доходов, говорит другой чиновник, например с продажи имущества, для этих людей нагрузка вырастет просто так.

Откладывать могут люди с заработком свыше 50 000 руб. в месяц, сказал Беляков, нельзя заставить нести деньги, которых нет. В январе 2017 г., по данным Росстата, средняя номинальная зарплата – чуть больше 35 000 руб. Люди сокращают сбережения: доля доходов, направленных на сбережения,

за январь – ноябрь 2016 г. составила 10%, почти на четверть ниже, чем за тот же период 2015 г. Людям с низкими доходами не с чего копить, а люди со средними или высокими начали либо меньше сберегать, либо тратить сбережения, фиксировала Высшая школа экономики. Увеличили сбережения лишь 11%, 12% тратят их, еще четверть перестала сберегать либо сберегает меньше, а более чем у половины россиян сбережений как не было, так и нет.

Проблемы могут возникнуть и с администрированием, предупреждает чиновник: если человек работает сразу в нескольких местах и везде выплачивает разную долю зарплаты на ИПК, ставка НДФЛ будет разной, это может вызвать к жизни схемы ухода от налога.

Пока предложение выглядит как регрессивное налогообложение: чем выше доход, тем ниже ставка, удивлен чиновник. Или способ повысить НДФЛ для большинства населения, подхватывает другой чиновник: не будет ли честнее просто объявить о повышении НДФЛ?

Предложение интересное, защищает Минэкономразвития исполнительный директор НПФ «Сафмар» Евгений Якушев, сейчас главный вопрос – как сделать участие в ИПК привлекательным без существенного выпадения доходов региональных бюджетов.

Мера все равно ударит по региональным бюджетам, предупреждает Суслина: за последние 11 лет доля НДФЛ в собственных доходах регионов выросла с 29% почти до 38% в 2016 г. Понижение НДФЛ на 1 п. п. приводит к 210 млрд руб. выпадающих доходов, подсчитывал Минфин.

Строить модели пенсионной системы без понимания, какой будет налоговая система и ситуация с бюджетом через несколько лет, неправильно, заключает Угрюмов.

Директор департамента Банка России Игорь Дмитриев: Если цены падают - это даже хуже, чем инфляция

kr.ru_10.03.2017

Наша валюта с начала года сильно укрепилась. Темпы инфляции все ниже. Но ставки по кредитам пока не слишком быстро падают. О том, что происходит в российской экономике и чего ждать до конца года, мы поговорили с главой департамента денежно-кредитной политики Банка России Игорем Дмитриевым.

БОЛЬШЕ ИНВЕСТИЦИЙ - ВЫШЕ РОСТ ЭКОНОМИКИ

- Игорь Александрович, такое ощущение, что Центробанк зациклился на одной вещи - снижении инфляции до 4%. Почему?

- Нам нужно наконец замедлить рост цен. Это позволяет людям жить лучше, помогает сохранить накопления. Приведу такой пример. При инфляции в 4% стоимость сбережений (то есть то, что на них реально можно купить) уменьшится в два раза за 17 лет. При инфляции в 10% - уже через 7 лет. Вот мы и боремся за то, чтобы рубль как можно дольше сохранял свою покупательную способность. И у нас есть успехи: в 2015 году инфляция достигала 17%, а в начале этого года опустилась ниже 5%.

- Государству что от этого?

- Если люди видят, что сбережения сохраняются, это создает базу для инвестиций, причем долгосрочных. Всегда есть те, кто готов вложить деньги в нашу экономику. Вопрос - на какое время? При высокой инфляции максимум на год-два. Если же рост цен будет низким, срок увеличится, станет больше инвесторов, и это обеспечит устойчивый и качественный экономический рост.

КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА - ГЛАВНЫЙ РЕГУЛЯТОР

- Как ЦБ не дает расти ценам? Запрещать же их повышать сейчас нельзя...

- Это можно сделать с помощью ключевой ставки (процента, под который ЦБ дает деньги коммерческим банкам). Мы можем повышать или уменьшать ключевую ставку и таким образом влиять на стоимость денег в экономике.

- И как в итоге это воздействует на инфляцию?

- Если стоимость денег высокая, то при прочих равных люди больше склонны сберегать, а не тратить. Это снижает потребительскую активность и замедляет рост цен.

- Вот многие экономисты именно это вам в вину и ставят. Мол, экономику загубите, пока своей цели добьетесь. Ключевая ставка сейчас - 10%. А инфляция - уже ниже 5%, как вы сами сказали. Почему ниже-то не опускаете?

- Мы будем снижать ее, но постепенно. Когда инфляция опустится до 4% и прочно закрепится на этом уровне, ставка может быть 6,5 - 7%. В ближайшие месяцы потенциал снижения хоть и ограничен, но остается. Еще раз подчеркну: важно не только разовое уменьшение до 4%, но и закрепление на этом уровне. А здесь роль играют инфляционные ожидания. Когда многие люди не верят и ожидают высокий рост цен, они покупают больше сегодня, и это подстегивает инфляцию. Поэтому нам придется даже после достижения 4% еще какое-то время держать ключевую ставку выше 7%, чтобы закрепить низкий уровень инфляции.

КРЕДИТЫ БУДУТ ДЕШЕВЕТЬ, НО ПОСТЕПЕННО

- А сейчас какие ожидания? Кто и как их измеряет?

- Каждый месяц Фонд «Общественное мнение» проводит для нас опросы населения. Спрашиваем, что люди думают по поводу цен (будут они расти или снижаться). Так получаем информацию об их взгляде на инфляцию. Кроме того, мы высчитываем ожидания участников рынка, заложенные в цены облигаций и других финансовых инструментов. Например, сейчас они ожидают инфляцию на уровне 4,7%. А полтора года назад было 6,5%. А люди думают, что будет 12%...

- Почему? Не верят Росстату? Или мы слишком долго жили при высокой инфляции?

- Основная причина - высокая ощущаемая инфляция. Когда говоришь, что сейчас всего 4,7%, то у многих это вызывает ухмылку. Большинство людей уверены, что «инфляция в магазине» на самом деле гораздо выше.

- А она и правда выше?

- Все дело в психологии. Инфляция неоднородна по разным группам товаров. Многие не дорожают вовсе или даже дешевеют. Например, свинина, рыба, курица и яйца, сахар, гречка, мука. Но некоторые товары могут расти в цене, и именно на них мы фокусируем внимание. Негативная память сильнее. Вот два года назад цены взлетели, люди это запомнили. И хотя за последний год цены почти не изменились, в памяти все равно сидит тот факт, что в 2014 году подсолнечное масло стоило 65 рублей, а сейчас - почти 100. Нужно время, чтобы люди привыкли к низкой инфляции.

- Если рост цен снизится, то и кредиты подешевеют?

- Да, по мере снижения ключевой ставки кредиты будут дешеветь.

ДЕФЛЯЦИИ ДОПУСТИТЬ НЕЛЬЗЯ

- То есть вы добиваетесь пусть небольшой, но все же инфляции. А вниз цены не могут пойти? Так даже лучше было бы...

- Дефляция кажется более приятной перспективой, чем инфляция, но и она опасна. Представьте: вы знаете, что товар, который вы хотите купить, завтра будет дешевле. Что сделаете в таком случае? Наверное, отложите приобретение на потом. И так поступят многие. В итоге спрос снизится, а потом возникнет так называемая дефляционная спираль. Все будут ждать, когда все еще больше подешевеет, спрос и производство упадут, инвестиций не будет, развитие экономики остановится. И вот кризис. Так что и высокая инфляция (20%), и дефляция (0% и ниже) - одинаково плохо для людей. Лучше всего небольшая стабильная инфляция, около 4% в год.

- Но ведь в развитых странах за эталон принимается 1 - 2%. Почему у нас больше?

- Наша цель установлена с учетом особенностей экономики страны. У нас пока конкуренции не хватает, рынки не очень хорошо развиты, низкая эффективность. Сейчас в России поддерживать инфляцию в 2% Центробанку будет очень трудно. Плюс у нас в потребительской корзине высока доля товаров, цены на которые могут сильно колебаться. Так что при инфляции существенно ниже 4% мы рискуем перелететь в дефляцию, что тоже плохо.



ВАЛЮТНЫЙ ВОПРОС

Сильный рубль - хорошо, слабый - тоже

- Курс нашей валюты находится в свободном плавании. Но в магазинах много импортных товаров: если рубль падает, они дорожают. Непонятно, как задача по снижению инфляции сочетается со свободным рублем?

- Если курс плавает, то он необязательно падает. Рубль может и укрепляться (что мы и видели с начала года. - Ред.). Главное для нас - не допустить финансовой нестабильности.

- То есть если курс будет 100 рублей за доллар, ЦБ поддержит нашу валюту?

- При каком курсе ЦБ вмешается - так вопрос ставить нельзя. Дело не в конкретной цифре. Если происходит стремительное изменение курса, ведущее к финансовой нестабильности, ЦБ выйдет с интервенциями.

- Минфин начал покупки валюты при цене нефти выше \$40 за баррель. То есть он не хочет, чтобы рубль сильно укреплялся?

- Логика здесь иная. Суть в том, чтобы рубль не укреплялся слишком сильно, когда нефть стоит дорого или ее цена быстро растет. И наоборот: если нефть падает ниже \$40 за баррель, Минфин будет продавать валюту, чтобы рубль не сильно дешевел. Задача операций Минфина - сгладить зависимость рубля и экономики от стоимости нефти, а не в том, чтобы не допустить какого-то курсового уровня.

- Что для людей выгоднее: сильный или слабый рубль?

- И в сильной, и в слабой валюте есть плюсы и минусы. Причем для одного и того же человека в одной ситуации выгоден сильный рубль, а в другой - слабый. Все мы играем разные роли в экономике. Большинство людей - это не только потребители, но и работники компаний или предприниматели. Когда рубль слабый, все сразу думают про подорожание импортных товаров - это плохо для человека как потребителя и как бизнесмена, который хочет заграничное оборудование купить. Но плюсы в другом. Ослабление курса помогает российским производителям конкурировать на внешнем и внутреннем рынках (наши товары становятся более привлекательными по цене). В итоге растет спрос на продукцию той российской компании, в которой вы работаете. И она может повысить вам зарплату. Так что нам нужен не сильный или слабый рубль, а обоснованный курс, который определяет рынок. Плавающий курс рубля позволяет балансировать противоречивые интересы.

ЦБ ужесточил требования к вложениям НПФ

kommersant.ru_10.03.2017

Ограничения по инвестированию накоплений, которые Банк России наложил на негосударственные пенсионные фонды (НПФ), оказались максимально жесткими. Согласно новым требованиям сокращается как доля банковских вложений НПФ, так и маневр по работе с производными финансовыми инструментами и инвестированию в активы связанных лиц. Рост

расходов на инвестэкспертизу и риск-менеджмент, как прогнозируют эксперты, вызовет новую волну сделок слияний и поглощений на рынке.

Вчера Банк России опубликовал положение N 580-П "Об установлении дополнительных ограничений по инвестированию пенсионных накоплений НПФ...". Документ, который заменит ныне действующее постановление ЦБ 451-П и приказы ФСФР, пока проходит регистрацию в Минюсте. "Новые требования Банка России по инвестированию средств пенсионных накоплений будут способствовать увеличению вложений НПФ в реальный сектор экономики, включая высокотехнологичные отрасли", — подчеркнули в пресс-службе Банка России.

По итогам двухлетнего диалога с рынком (см. "Ъ" от 4 мая 2015 года, 8 июня, 24 августа и 20 сентября 2016 года) регулятор не изменил принципиальной позиции в отношении вложений в банковские активы. Их доля в портфеле НПФ будет последовательно сокращаться — с нынешних 40% до 30% к 2019 году. В случае нарушения этих требований за счет поступления средств на расчетные и спецброкерские счета по итогам переходной кампании для их распределения во внебанковские вложения отводится 15 дней. Участники пенсионного рынка не считают такой срок достаточным. "НПФ, которые активно привлекают клиентов, рискуют нарушить данное ограничение — они просто могут не успеть в течение указанного срока разместить эти средства в качественные активы", — отмечает гендиректор НПФ "Согласие" Александр Вьюницкий.

Выход ряда НПФ из вложений в недостаточно ликвидные акции банков, по оценке управляющего директора по корпоративным рейтингам "Эксперт РА" Павла Митрофанова, станет "сложным упражнением". "Либо владельцы банков будут искать новых инвесторов, чтобы не допустить провала котировок, либо бенефициары НПФ смогут переложить эти пакеты акций в другие компании своих групп, заместив их подходящими активами", — прогнозирует Павел Митрофанов.

Принципиально жесткой осталась позиция регулятора и в отношении ипотечных сертификатов участия (ИСУ). Часть этих бумаг (с оценкой от надежного оценщика) можно будет держать в портфеле до погашения, но к 1 июля 2019 года и они должны быть выведены из пенсионных накоплений. Наряду с облигациями без рейтинга, акциями (не входящими в индекс ММВБ и первый котировальный список биржи), не имеющими достаточного рейтинга облигациями, депозитами с переменными выплатами и концессионными облигациям ИСУ включены в перечень высокорисковых вложений, доля которых ограничена 10% от активов. Как отмечает директор департамента риск-менеджмента "ЕФГ Управление активами" Александр Баранов, в среднем по рынку доля высокорисковых вложений НПФ в настоящее время составляет около 18%, многие игроки уже активно замещают такие бумаги в таких портфелях. "Работа по сокращению доли ИСУ в портфелях фондов пенсионной группы идет с конца прошлого года", — сообщили в пресс-службе НПФ "Сафмар".

В качестве замены ИСУ предлагается рассмотреть, в том числе, паевые инвестиционные фонды (ПИФ). Однако маневр по приобретению таких бумаг широким не назовешь — они также отнесены к высокорисковым. Дополнительным сдерживающим фактором станет и то, что ПИФ по новому положению оценивается как совокупность активов. "Учитывая прописанное в новом положении ужесточение доли вложений в активы связанных лиц с нынешних 25% до 15%, при покупке паев ПИФ предстоит работа с каждым эмитентом, при этом серьезно возрастает нагрузка на риск-менеджмент, инвестэкспертизу и бэк-офис", — отмечает директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Юрий Ногин. Рост постоянных расходов фондов, по оценке экспертов, активизирует M&A на рынке, так как пенсионный бизнес становится все менее рентабельным. "Если раньше работать с прибылью могли фонды с активами не менее 3-5 млрд руб., рост регуляторной нагрузки увеличивает этот показатель до 7-10 млрд руб.", — отмечает Юрий Ногин.

**НИОКР
R&D**

Агентство по технологическому развитию озвучило ожидания бизнеса по технологической модернизации

i-mash.ru_10.03.2017

9 марта в ИЦ «Сколково» прошло совещание по вопросу формирования Экспертного совета АНО «Агентство по технологическому развитию».

В заседании приняли участие проректор по перспективным проектам СПбПУ им. Петра Великого Алексей Боровков, директор института проблем химической физики РАН Сергей Алдошин, советник генерального директора Фонда содействия инновациям Александр Бортник, вице-президент фонда «Сколково» Кирилл

Булатов, директор по развитию бизнеса компании IBM Олег Бяхов, вице-президент Итало-Российской торговой палаты Витторио Торрембини и другие.

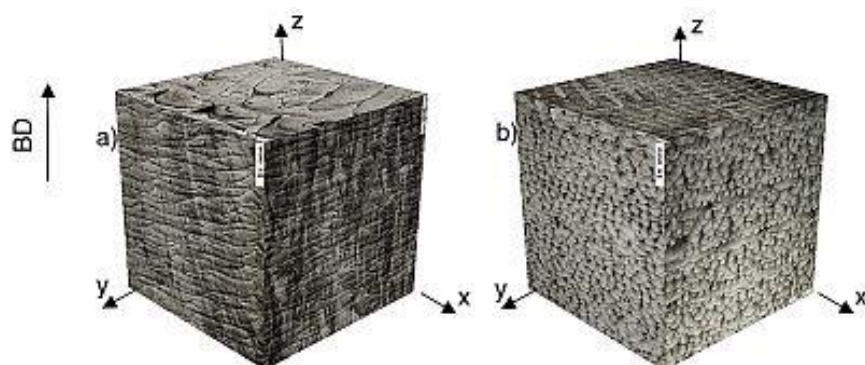
Открывая совещание, генеральный директор Агентства по технологическому развитию Максим Шерейкин рассказал о его текущей деятельности. Сегодня в работе находятся 62 проекта, которые сформировались из 200 поступивших в Агентство запросов. «Примерно 30% от общего числа запросов – это заявки на поиск финансирования для инвестиционных проектов предприятий, каждая пятая заявка – это поиск готовых технологических решений, а остальные касаются поддержки сбыта, поиска мер государственной поддержки и иных запросов», - сообщил Максим Шерейкин.

В ходе дискуссии участники совещания выработали основные принципы работы Экспертного совета Агентства. Так, он должен будет оценивать инициативы и проекты, разработку операционной модели и показатели эффективности Агентства. Кроме того совет будет содействовать в выработке стратегии развития Агентства, а также формировать экспертные заключения по конкретным проектам по запросу руководства Агентства, в том числе, с привлечением расширенных экспертных групп и внешних экспертов.

По итогам совещания было рекомендовано сформировать шесть комитетов Экспертного совета по направлениям деятельности: комитет по стратегии и проектам модернизации предпринимательства, комитет по реализации государственной технологической политики и технологического развития ОПК, комитет проектов будущего технологического развития, комитет по международной технологической экспертизе, комитет финансирования проектов технологической модернизации и комитет по кадровому обеспечению технологической модернизации.

Ученые открыли новое применение метода селективного лазерного плавления

i-mash.ru_10.03.2017



Ученые Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого и Делфтского технического университета (Нидерланды) разработали технологию получения новых структур металла методом селективного лазерного плавления (аддитивной технологии изготовления трехмерных объектов из металлических порошков). Основные результаты исследования представлены в журнале "Materials&Design".

Как сообщает медиа-центр СПбПУ, исследователи выяснили, что с помощью данной технологии можно получить градиентную микроструктуру (строение) материала и создать из него изделие, совмещающее в себе свойства двух металлов. Подобный материал отличается высокими эксплуатационными характеристиками - устойчивостью к воздействиям температуры и давления, прочностью, долговечностью.

"Данная технология может использоваться при изготовлении изделий, работающих в наиболее сложных условиях, то есть при высоком давлении и температурном воздействии, - говорит ведущий научный сотрудник, доцент кафедры СПбПУ "Разработка, технологии и материалы в авиадвигателестроении" Вадим Суфияров. - Поэтому данную разработку можно использовать при изготовлении деталей газовых турбин авиационного, морского и энергетического назначения, которые эксплуатируются в экстремальных условиях".

Обычно методом селективного лазерного плавления можно получать мелкозернистую микроструктуру металла, обеспечивающую высокие механические характеристики при комнатной температуре. Однако на выходе из камеры сгорания газотурбинного двигателя газы, имея наибольшую температуру и давление, агрессивно воздействуют на элементы горячей части турбины, прежде всего на рабочие и сопловые лопатки, которые отвечают за вращение ротора.

Наибольшая нагрузка приходится на лопатки первой и второй ступени, поэтому для их изготовления не просто используют специально разработанные жаропрочные сплавы, но и формируют в изделиях особую микроструктуру - монокристаллическую (когда изделие состоит из одного кристалла, одного зерна) или

направленно закристаллизованную (когда у изделия отсутствуют границы зерен в поперечном направлении - все границы расположены только в продольном направлении).

При помощи предложенной учеными технологии можно создавать как равноосные структуры, в которых зерно имеет приблизительно одинаковые размеры во всех направлениях, так и направленно закристаллизованные зерна и комбинировать их расположение в одной детали. На сегодняшний день традиционные методики не позволяют так гибко управлять формированием микроструктуры материала, как разработанный подход с применением аддитивных технологий.