

## Публикации Publications

---

### НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ NEWS OF BEARINGS INDUSTRY

О подшипниках роликовых конических с пластмассовым сепаратором  
podshipnik-servis.ru\_24.05.2017

### ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

ОАО «РЖД» приступит к подконтрольной эксплуатации грузовых вагонов с нагрузкой 27 тонн на ось  
gudok.ru\_24.05.2017

В Венгрии стартует производство вагонов нового поколения  
gudok.ru\_23.05.2017

Президент ОАО «РЖД» обсудил с участниками рынка первые итоги работы электронной торговой площадки «Грузовые перевозки»  
gudok.ru\_24.05.2017

ПГК примет участие в бизнес-форуме «Стратегическое партнерство 1520»  
rzd-partner.ru\_24.05.2017

### ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

«Алроса» проведет закупку у единственного поставщика для организации склада-магазина запчастей Caterpillar  
initpro.ru\_24.05.2017

АЛРОСА окапывается в Анголе  
kommersant.ru\_24.05.2017

### МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

НЛМК и Evraz требуют денег за непостроенный энергоблок  
kommersant.ru\_24.05.2017

Вопрос о консолидации в российской трубной отрасли пока не решен  
metallinfo.ru\_24.05.2017

Северсталь создает единое управление горно-обогатительными комбинатами  
metallinfo.ru\_24.05.2017

Совет директоров «Мечела» прекратил полномочия трех членов правления  
rns.online\_24.05.2017

### АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## AUTOMOTIVE INDUSTRY

СМИ: в офисе Daimler в ФРГ идут обыски в связи с дизельным скандалом  
tass.ru\_23.05.2017

Exist.ru взяли в одни руки  
kommersant.ru\_24.05.2017

Состоялось заседание совета директоров "КамАЗа"  
i-mash.ru\_24.05.2017

Калужский завод VW перестал собирать Touareg  
i-mash.ru\_23.05.2017

"Уфимский трамвайно-троллейбусный завод" разработал новый троллейбус  
i-mash.ru\_24.05.2017

Datsun в апреле увеличил продажи в России на 22%  
autostat.ru\_24.05.2017

«Исузу Рус» может расширить производство в России  
autostat.ru\_23.05.2017

Структура парка коммерческой техники по типам транспортных средств  
autostat.ru\_23.05.2017

## АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

«Газпрому» обещают новые лопасти  
kommersant.ru\_24.05.2017

"Вертолеты России" готовы поставить Белоруссии ударные вертолеты  
i-mash.ru\_23.05.2017

"Вертолеты России" займутся разработкой офшорной версии Ми-171А2  
i-mash.ru\_23.05.2017

Компания "ОДК-Стар" по итогам первого квартала 2017 года получила меньше прибыли  
i-mash.ru\_23.05.2017

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ECONOMIC POLICY

АЕБ провела опрос работающих в России компаний  
kommersant.ru\_24.05.2017

Нефть может довести курс до 70 рублей за доллар  
regnum.ru\_24.05.2017

Чистая прибыль Сбербанка по МСФО в I квартале выросла на 41,5% — до 166,6 млрд рублей  
rns.online\_24.05.2017

## НИОКР

**В колледже СГТУ выберут победителей Всероссийской олимпиады**  
vsar.ru\_22.05.2017

**Квантовый вечный двигатель второго рода создают в МФТИ**  
i-mash.ru\_24.05.2017

**НОВОСТИ ПОДШИПНИКОВОЙ ОТРАСЛИ**  
**NEWS OF BEARINGS INDUSTRY****О подшипниках роликовых конических с пластмассовым сепаратором**

podshipnik-servis.ru\_24.05.2017

**Информационное письмо № 12-901/2-40/290 компании ЕПК от 16.05.2017 г. потребителям подшипников производства ЕПК.**

Уважаемые потребители подшипниковой продукции производства ЕПК, ОАО «ЕПК Волжский» совместно с ПАО «АВТОВАЗ» в период с 2006 по 2007 годы провёл комплекс научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по разработке и постановке на производство роликовых конических подшипников для узлов автомобилей производства ПАО «АВТОВАЗ» с сепаратором из композиционного материала на основе полиамида 6 и на основе полиамида 66. В ходе этих работ был получен положительный технический эффект, что позволило снизить уровень вибрации и шума подшипников. При применении подшипника 6-2007108AE с пластмассовым сепаратором в ступичном узле переднего колеса автомобилей LADA 4x4 и автомобилей ШЕВРОЛЕ-НИВА исключён дефект «Заклинивание подшипника», который периодически отмечался в эксплуатации упомянутых моделей автомобиля с подшипником 6-2007108A с металлическим сепаратором.

Подшипники 6-2007108AE, 6-7807EУШЗ, 6-7707EУ и 6-7705AEШЗ с пластмассовым сепаратором с 2008 года заменили ранее применявшиеся эти же типоразмеры подшипников с металлическим сепаратором для всех ступичных узлов и редукторов переднего и заднего мостов автомобилей ПАО «АВТОВАЗ» на 100% во всех автомобилях и узлах для запчастей. Применение для сепараторов высококачественных материалов Армамид ПА СВ30-2ТМЧ и Технамид А СВ30-ЛТО-21 производства компании «ПОЛИПЛАСТИК» г. Москва позволило успешно эксплуатировать подшипники 6-2007108AE, 6-7807EУШЗ, 6-7707EУ и 6-7705AEШЗ с пластмассовым сепаратором в узлах автомобилей ПАО «АВТОВАЗ» за последние 9 лет без единой рекламации из эксплуатации.

Длительный период компания ЕПК поддерживала производство подшипников старой конструкции с металлическим сепаратором для вторичного рынка. Учитывая положительный многолетний опыт использования подшипников 6-2007108AE, 6-7807EУШЗ, 6-7707EУ и 6-7705AEШЗ с полиамидным сепаратором и с целью снижения переналадок на производстве было принято решение о прекращении производства подшипников 6-2007108A, 6-7807У, 6-7707У и 6-7705A с металлическим сепаратором. Выпуск данных подшипников будет осуществляться только в оригинальном исполнении (6-2007108AE, 6-7807EУШЗ, 6-7707EУ и 6-7705AEШЗ), поставляемом на конвейер.

**ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**  
**RAILWAY INDUSTRY****ОАО «РЖД» приступит к подконтрольной эксплуатации грузовых вагонов с нагрузкой 27 тонн на ось**

gudok.ru\_24.05.2017

ОАО «Российские железные дороги» 23 мая организовало круглый стол по вопросам повышения эффективности грузовых перевозок с помощью организации тяжеловесного движения. В мероприятии приняли участие производители подвижного состава, представители отраслевой науки и подразделений компании, сообщает пресс-центр холдинга.

В ходе круглого стола президент ОАО «РЖД» Олег Белозёров отметил, что компания ведёт целенаправленную работу по развитию тяжеловесного движения, и первый ее этап, основанный на разработке и широком применении грузовых вагонов с нагрузкой 25 тонн на ось, можно считать состоявшимся.

В настоящее время на сети железных дорог эксплуатируется порядка 65 тыс. таких вагонов. Для их эффективной эксплуатации организовано регулярное обращение поездов массой 7,1 тыс. тонн на направлении Кузбасс – Дальний Восток, освоено формирование и вождение сдвоенных поездов массой 12,6 тыс. и 14,2 тыс. тонн, налажено серийное производство локомотивов нового поколения, обеспечивающих вождение поездов повышенной массы и длины.

В рамках второго этапа, в соответствии с поручением Правительства РФ, определен опытный полигон для мониторинга состояния инфраструктуры и отработки технологий содержания пути в условиях эксплуатации поездов, сформированных из вагонов с нагрузкой 27 тонн на ось. Таким полигоном будет участок Качканар –

Смычка Свердловской железной дороги, где с 1 июня начнется подконтрольная эксплуатация подвижного состава повышенной грузоподъемности.

– В результате испытаний мы получим комплексную оценку эффективности повышения осевой нагрузки с учетом множества факторов: затрат на содержание инфраструктуры и локомотивного парка, на топливно-энергетические ресурсы; повышения пропускной способности, увеличения объемов перевозок и многих других. Данная оценка позволит принять взвешенные решения о дальнейшем направлении развития тяжеловесного движения, – подчеркнул Олег Белозёров.

### **В Венгрии стартует производство вагонов нового поколения**

gudok.ru\_23.05.2017

Национальный железнодорожный холдинг Венгрии Magyar Allamvasutac (MÁV) запустил серийное производство пассажирских вагонов для международных перевозок, сообщает railwaygazette.com. Новые поезда, разработанные по заказу правительства, запустят уже к середине 2018 года.

Правительство Венгрии вместе с национальной железнодорожной компанией MÁV вложили значительные инвестиции в программу обновления подвижного состава и организацию производства собственных вагонов с улучшенными эксплуатационными характеристиками. Парк подвижного состава включает как современные вагоны, так и совсем старые, ещё советского производства, которые уже практически выработали свой срок. Железные дороги связывают крупнейшие города страны –Будапешт, Тихань, Сентендре, Дебрецен, Сегед и др., проезжая между которыми туристы могут наблюдать пейзажи Венгрии.

Правительство Венгрии ещё в 2016 году объявило о финансовой поддержке венгерских железных дорог (MÁV) при производстве 20 пассажирских вагонов для международных перевозок и ещё 100 для внутренних. Венгерская компания уже начала производство современного подвижного состава, способного развивать скорость до 200 км/ч. Все вагоны будут оснащены USB-портами и розетками. Первая партия вагонов будет собрана на заводе в венгерском городе Сольноке и пройдёт первые испытания в середине 2018 года.

### **Президент ОАО «РЖД» обсудил с участниками рынка первые итоги работы электронной торговой площадки «Грузовые перевозки»**

gudok.ru\_24.05.2017

В центральном офисе ОАО «РЖД» в Москве президент холдинга Олег Белозёров и руководитель Федеральной антимонопольной службы РФ Игорь Артемьев провели совещание с операторами железнодорожного подвижного состава, посвященное рассмотрению первых итогов работы **электронной торговой площадки «Грузовые перевозки»**, сообщает пресс-центр «Российских железных дорог».

«Главной задачей, стоявшей перед нами, было формирование необходимых условий для развития конкурентной среды на рынке предоставления вагонов. Электронная торговая площадка может создать равные, недискриминационные условия для всех грузоотправителей, в первую очередь для малого и среднего бизнеса, обеспечить прозрачность ценообразования, кардинально упростить доступ к услугам железнодорожного транспорта и улучшить их качество», – отметил Олег Белозёров, открывая совещание.

**Площадка была запущена в промышленную эксплуатацию 24 марта**, на ней обеспечен доступ заинтересованных операторов к размещению предложений по предоставлению универсального подвижного состава.

По словам директора ОАО «РЖД» по коммерческой деятельности – генерального директора Центра фирменного транспортного обслуживания Алексея Шило, после ввода в промышленную эксплуатацию на электронной торговой площадке зарегистрировались 615 пользователей, которые оформили заказы на перевозку более 7600 вагонов. При этом среди клиентов появилось 96 организаций, которые ранее не пользовались услугами ОАО «РЖД». Однако, как было отмечено, в настоящее время наблюдается нехватка предложений собственников подвижного состава для обеспечения потребностей грузоотправителей – представителей малого и среднего бизнеса, подающих заявки через площадку.

На следующем этапе планируется реализовать дополнительные возможности по взаимодействию операторов для краткосрочной передачи вагонов друг другу, обеспечить оказание терминально-складских услуг, доставку «первой и последней мили» и др.

«Приглашаю всех собственников и операторов подвижного состава не только присоединиться к работе электронной торговой площадки, но и самым активным образом участвовать в ее улучшении и совершенствовании», – заявил Олег Белозёров.

Создание электронной торговой площадки «Грузовые перевозки» получило положительную оценку Федеральной антимонопольной службы.

«Электронная торговая площадка – это очень важный элемент государственной работы и пример внедрения инновационных моделей управления. То, что сегодня создано специалистами ОАО «РЖД», действительно отвечает требованиям современности. И когда компания из монополии советского типа превращается в эффективную, ясно организованную современную компанию, это, конечно, вызывает огромное чувство удовлетворения», – сказал глава ФАС Игорь Артемьев.

Заместитель руководителя ФАС России Александр Редько отметил, что неоспоримым преимуществом площадки является предоставление сквозной услуги перевозки и отсутствие необходимости для грузоотправителя напрямую контактировать с персоналом «Российских железных дорог» и операторами после подключения к системе.

В ходе совещания прозвучал ряд выступлений представителей операторских компаний, в которых были высказаны предложения по развитию площадки. Президент ОАО «РЖД» заверил, что все они будут услышаны и внимательно проработаны.

«Мы не стремимся ограничивать традиционный подход. Мы хотим вместе с вами создать новый подход. Если он будет лучше для всех – значит, мы станем двигаться в этом направлении. Если он не даст тех результатов – не будем ломать то, что уже создано», – сказал Олег Белозёров.

## **ПГК примет участие в бизнес-форуме «Стратегическое партнерство 1520»**

rzd-partner.ru\_24.05.2017

Генеральный директор АО «Первая грузовая компания» (ПГК) Олег Букин обсудит ключевые вопросы рынка грузовых железнодорожных перевозок с представителями транспортного сектора России, стран СНГ и Евросоюза на XII Международном железнодорожном бизнес-форуме «Стратегическое партнерство 1520». Мероприятие пройдет с 6 по 8 июня 2017 года в Сочи.

«Форум прочно удерживает позиции ключевой площадки для обсуждения актуальных проблем и формирования рыночных трендов железнодорожной отрасли. Будем рады приветствовать представителей бизнес-сообщества на нашем вечернем приеме. Надеемся, он станет отличным стартом Форума и задаст позитивный настрой всем его участникам», – отмечает он.

Помимо Олега Букина в работе круглых столов примет участие заместитель генерального директора по техническому развитию – главный инженер Сергей Гончаров.

В этом году ПГК традиционно выступает организатором Welcome-приема форума, который пройдет под девизом «10 лет Первая». Гостей будет ждать насыщенная развлекательная программа с участием знаменитого российского поп-исполнителя.

## **ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR**

### **«Алроса» проведет закупку у единственного поставщика для организации склада-магазина запчастей Caterpillar**

initpro.ru\_24.05.2017

Одна из крупнейших российской компаний – АО «Алроса» организует склад-магазин запчастей для техники Caterpillar. Для выбора подрядчика будет проведена закупка у единственного исполнителя.

Публичное акционерное общество «Алроса» проведет закупку у единственного поставщика с целью определения исполнителя контракта на организацию склада-магазина запчастей для техники «Катерпиллар». Согласно условиям размещенного тендера, заявки на участие принимаются до 30 мая. Начальная стоимость контракта находится на отметке 2,43 миллиарда рублей. Контракт с победителем будет заключен на срок до декабря 2020 года.

Склад будет располагаться в республике Якутия – городе Мирный. По уточнению представителей сайта [tendery-mirny.initpro.ru](http://tendery-mirny.initpro.ru), точное количество закупаемого товара не определено: основной задачей поставщика является создание неснижаемого запаса запчастей для обеспечения ими предприятий заказчика. Для достижения данной цели исполнитель контракта в начале каждого года обязан составить план поставки товара на склад. В соответствии со спецификацией, товарный ассортимент склада будет насчитывать 150 единиц – от гаечных ключей и подшипников до направляющих колес и двигателей. Отметим, что техника «Катерпиллар», известная под кратким названием «Cat», применяется в разных направлениях: тракторы и экскаваторы используют в горнодобывающей и нефтегазовой промышленности, в устройстве транспортных путей, сносе зданий, в лесозаготовке и строительстве.

## **АЛРОСА окапывается в Анголе**

kommersant.ru\_24.05.2017

**АЛРОСА, контролирующая совместно с ангольской Endiama Mining местную алмазодобывающую компанию Catoca, создает с партнером СП для разработки крупного месторождения Luaxe. Его запасы оцениваются в \$35 млрд, инвестиции — в \$1 млрд, АЛРОСА должна получить эффективную долю в проекте в размере около 24,5%. Но доля российской компании может вырасти, поскольку АЛРОСА планирует нарастить пакет в Catoca, через которую партнеры будут владеть 50,5% Luaxe. Аналитики полагают, что проект может показать низкую себестоимость, но из-за масштаба (10 млн карат в год) он рискует оказаться крайне чувствительным к колебаниям спроса.**

АЛРОСА и ангольская Endiama Mining подписали 23 мая соглашение о создании «международного предприятия “Луаше” (Luaxe)» для разработки одноименного алмазного месторождения в Анголе, сообщила пресс-служба российской компании. Двум партнерам уже принадлежит по 32,8% ангольской компании Catoca, добывающей около 6 млн карат в год (запасы — около 60 млн карат). АЛРОСА примет участие в Luaxe через Catoca, которая получит в новой структуре 50,5%, кроме того, российская компания в ближайшее время вынесет на наблюдательный совет предложение о приобретении еще 8% Luaxe напрямую, говорится в сообщении АЛРОСА.

АЛРОСА была первооткрывателем месторождения — в 2013 году специалисты компании совместно с ангольскими коллегами открыли на площади концессии «Луаше» кимберлитовую трубку, получившую название «Луеле», отмечает компания. Запасы Luaxe не называются, но ранее местные СМИ и топ-менеджмент АЛРОСА сообщали, что суммарные инвестиции в проект могут составить \$1 млрд, а уровень добычи — 10 млн карат в год (для сравнения: АЛРОСА добывает 37–38 млн карат в год). «АЛРОСА как профильный инвестор проекта “Луаше” примет на себя обязательства по проектным решениям и технической политике нового общества, суммарная товарная ценность месторождения оценивается на уровне более \$35 млрд», — отметил президент АЛРОСА Сергей Иванов. В обеспечении финансирования освоения месторождения (на первый этап необходимо \$101 млн) будет участвовать ВТБ, сообщил «Интерфакс» со ссылкой на «представителя ангольской стороны». Также АЛРОСА планирует увеличить свою долю в Catoca, сообщила компания, но детали не раскрываются.

О партнерстве по разработке Luaxe АЛРОСА и Endiama договорились летом 2015 года, а 30 сентября 2015 года в ангольской правительственной газете Diario da Republica был опубликован декрет президента страны. В нем, в частности, сообщалось о создании консорциума для разведки и разработки ангольского месторождения на условиях концессии. Операционное соглашение с российской стороны подписала АЛРОСА, а с ангольской — Endiama Mining (обе компании получили в Luaxe по 30%). В документе говорилось, что другими участниками стали Artcon (15%), LLI (8,3%), Odebrecht (7,5%), Makakuima Ltd (5,2%) и Polyus Gold (4%, в 2015 году была головной компаний золотодобытчика «Полюс Золото», с 2016 года через нее контролирует ПАО «Полюс» Саид Керимов). Однако в ноябре 2016 года гендиректор Геологического института Анголы Манкеда Амбруаз сообщил отраслевому portalу Rough & Polished, что собственниками проекта Luaxe являются Endiama и Catoca.

Как рассказывал “Ъ” один из отраслевых источников, в конце прошлого года экс-президент АЛРОСА Андрей Жарков обсуждал с «Полюсом» возможную передачу прав на долю в алмазном проекте Catoca, «которая является основным акционером операционной компании, созданной с целью разработки месторождения». «“Полюс” отказался от участия в алмазодобывающих проектах», — утверждают два других источника “Ъ”. При этом в «Полюсе» во вторник заявили “Ъ”, что «у группы нет совместных проектов с АЛРОСА, никаких переговоров на эту тему не ведется». «“Полюс” не продал долю или права на участие в Luaxe, а просто отказался от участия в проекте», — объясняет один из собеседников “Ъ”. По данным еще одного источника “Ъ”, из обоих проектов (Luaxe и Catoca) может выйти Odebrecht, испытывающая финансовые трудности.

Предполагая у Luaxe схожие с Catoca геологию и удельные затраты (стоимость рабочей силы, топлива и т. д.), можно ожидать низкой себестоимости проекта, указывает Сергей Донской из Societe Generale. Участие АЛРОСА в проекте вместе с партнерами и преимущественно через Catoca, очевидно, позволит не нагружать баланс российской компании долгом под развитие месторождения, говорит аналитик. Господин Донской отмечает, что поскольку АЛРОСА не собирается в среднесрочной перспективе снижать объемы добычи, то Luaxe выглядит проектом роста с прицелом на выбывающие мощности конкурентов, но другой вопрос — будет ли спрос на эти объемы.

## МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

### НЛМК и Evraz требуют денег за непостроенный энергоблок

kommersant.ru\_24.05.2017

**Как выяснил "Ъ", НЛМК и Evraz не хотят разрывать с ОГК-2 "Газпром энергохолдинга" (ГЭХ) договоры поставки мощности (ДПМ) на строительство нового блока Серовской ГРЭС. Ранее ОГК-2 позволили не строить новые мощности и передать инвестобязательства на Верхнетагильскую ГРЭС "Интер РАО". Но металлурги требуют сохранить за ОГК-2 обязательства построить блок и уплатить штрафы за задержку его ввода.**

НЛМК отказывается исключить 10-й энергоблок Серовской ГРЭС (420 МВт) ОГК-2 из перечня объектов ДПМ (механизм гарантирует энергетикам возврат инвестиций за счет повышенного платежа потребителей). Об этом комбинат сообщил главе "Совета рынка" (регулятор энергорынков) Максиму Быстрову и главе правления АО ЦФР (коммерческий оператор оптового рынка) Сергею Лукину 15 мая (копия письма есть у "Ъ"). Аналогичные требования к "Совету рынка" предъявила Evraz, сообщил "Ъ" источник и подтвердили в компании.

ГЭХ должен был построить на ГРЭС новый блок в рамках обязательной инвестпрограммы и вывести старые мощности. Пуск планировался на ноябрь 2017 года, но в 2015 году при перегрузке в порту Роттердама утонул генератор. Минэнерго предлагало правительству перенести ввод на 2023 год либо передать ДПМ другому генератору. "Системный оператор" (СО, диспетчер энергосистемы) полагал, что не нужно вводить блок до 2021 года. ГЭХ планировал отказаться от проекта в обмен на освобождение от штрафов по другим объектам — на Троицкой, Рязанской и Новочеркасской ГРЭС (всего 3,98 млрд руб., с рассрочкой до июля 2019 года).

В итоге ОГК-2 договорилась о переносе ДПМ с Серовской ГРЭС на Верхнетагильскую ГРЭС "Интер РАО", что не устроило потребителей. Директор ассоциации "Сообщество потребителей энергии" Василий Киселев отмечает, что ОГК-2 не воспользовалась примером "Квадры" по отказу от строительства невостребованного объекта ДПМ в Курске (был отменен штраф за задержку блоков на Дягилевской, Алексинской ТЭЦ и Воронежской ТЭЦ-1 в обмен на отказ от блока на Курской ТЭЦ-1). По его оценке, потребителям первой ценовой зоны оптового рынка (европейская часть РФ и Урал) придется уплатить по перенесенному в Верхний Тагил ДПМ около 50 млрд руб.

Большинство крупных потребителей согласны с переносом ДПМ (иначе они могли лишиться права участия в оптовом рынке), но часть отказалась расторгать ДПМ по Серовской ГРЭС, говорит источник "Ъ". Уведомление об отказе ОГК-2 от обязательств по строительству блока НЛМК получил 12 апреля, готовится иск в суд, сообщили "Ъ" в компании. Финансирование ДПМ-объектов — нерыночный инструмент, возлагающий избыточную и необоснованную нагрузку на потребителей, считают в НЛМК, одностороннее изменение условий ДПМ неправомерно. В Evraz настаивают на исполнении обязательств ОГК-2 по ДПМ — строительстве блока на Серовской ГРЭС по графику. Как считают источники "Ъ", если суд признает обязательства ОГК-2 по договору, генкомпания грозит штрафы в 25% ежемесячного платежа (около 70 млн руб. в месяц), через год регулятор установит эмиссионный штраф, по которому за мощность компании будут платить по пониженному тарифу. По словам собеседников "Ъ", ОГК-2 не сможет освободиться от обязательств по ДПМ, пока все потребители не откажутся от договора.

В "Совете рынка" "Ъ" сообщили, что обращение НЛМК получено и будет рассмотрено. В ОГК-2 говорят, что получили от "Совета рынка" согласие на передачу прав на ДПМ: с 1 мая все обязательства исполняет "Интер РАО Электрогенерация". По условиям сделки "Интер РАО" должно уплатить все штрафы за ОГК-2 — это около 4,8 млрд руб. По оценке Натальи Пороховой из АКРА, по ДПМ на Верхнетагильской ГРЭС "Интер РАО" будет получать около 2,6 млрд руб. в год. В СО "Ъ" сообщили, что перенос ДПМ не влияет на работу энергосистемы.

Член Адвокатской палаты Москвы Михаил Черба считает, что по сути, в таких конфликтах суд в первую очередь будет основываться на тексте договора, и если невозможность одностороннего внесудебного выхода из договора прямо закреплена, то исполнение этого обязательно вне зависимости от обстоятельств. Он полагает: потребители ничем не рискуют при расторжении контракта, мощности они получают по ДПМ "Интер РАО". Фактически "Интер РАО" взяло на себя финансовые обязательства по долгам ОГК-2, говорит господин Черба, и ОГК-2 уже точно останется без ДПМ, но, если сделка с "Интер РАО" будет оспорена, может и не расстаться с долгами. Юрист полагает, что перевод спора в суд при этом невыгоден всем сторонам.

## **Вопрос о консолидации в российской трубной отрасли пока не решен**

metallinfo.ru\_24.05.2017

В преддверие конференции «Стальные трубы: производство и региональный сбыт», состоявшейся в Волгограде 18-19 мая, редакция журнала «Металлоснабжение и сбыт» предложила читателям высказать свое мнение по весьма актуальной проблеме для российской трубной отрасли — консолидации в секторе электросварных труб малых и средних размеров.

Не секрет, что имеющиеся мощности по выпуску данной продукции значительно превышают текущие потребности рынка. Причем, ситуация вряд ли существенно изменится в ближайшем будущем. В начале текущего года увеличение спроса наблюдалось только в сегменте профильной трубы, используемой в строительстве и при изготовлении металлоконструкций.

В то же время, в России насчитывается несколько десятков производителей малых и средних электросварных труб. Большинство из них — это небольшие компании, чьи мощности не превышают нескольких тысяч тонн в месяц. Вопрос, заданный читателям и посетителям веб-сайта, как раз и заключался в том, приведет ли рыночный спад к консолидации таких компаний, будет ли он способствовать процессу слияний и поглощений?

В ходе опроса мнения разделились почти поровну. Среди тех, кто смог дать конкретный ответ, примерно по половине голосов было отдано за положительные и отрицательные варианты. Так, 22,5% респондентов заключили, что процесс слияний уже идет, а в дальнейшем будет только нарастать. Еще 21,25% поддержали вариант с высокой вероятностью консолидационных сделок, если ситуация в российской экономике не улучшится. Действительно, как было отмечено на конференции в Волгограде, многие трубные станы сейчас выставлены на продажу.

Однако сделок по приобретению этого оборудования, равно как и слияний небольших производителей труб в последнее время не происходило. Поэтому 27,5% респондентов решили, что выставленные на продажу активы никто не будет покупать, поскольку в нынешней обстановке они никому не нужны. Именно к такому мнению пришли и большинство участников круглого стола, проведенного в рамках конференции.

Еще 12,5% считают, что покупок не произойдет, потому что не будет самих продаж, ведь все, кто оказался недостаточно сильным во время спада, уже покинули рынок. Впрочем, говорить о том, что все небольшие российские производители сварных труб малых и средних размеров переживут ближайшие несколько месяцев, еще, наверное, преждевременно.

## **Северсталь создает единое управление горно-обогатительными комбинатами**

metallinfo.ru\_24.05.2017

Северсталь с 1 июня 2017 г. создает единое управление горно-обогатительными комбинатами «Карельский окатыш» и «Олкон» с целью повышения эффективности добычи рудного сырья и качества управленческих решений в рудном сегменте, сообщает пресс-служба компании.

В соответствии с этим решением предполагается создание обособленного подразделения в Оленегорске с подчинением его единому филиалу «Северсталь Менеджмента» в Костомукше. При этом юридические лица для производственных подразделений – АО «Олкон» и АО «Карельский окатыш» – будут сохранены.

«Централизация управленческих функций на горно-обогатительных комбинатах – это очередной этап внутренней оптимизации администрирования производственных процессов. Мероприятия призваны повысить эффективность обоих горнорудных активов «Северстали» за счет синергетического эффекта: повышения качества управления, стандартизации процессов и подходов, взаимного обогащения лучшими практиками. Процесс объединения будет идти постепенно и взвешенно. В связи с сохранением юридических лиц процедура уплаты налогов в региональные бюджеты останется прежней. Должности и компенсации работников

производственных подразделений не изменятся. Объединение также открывает возможности для карьерного роста в укрупненной компании, перемещений между активами», – подчеркнул генеральный директор компании «Северсталь» Александр Шевелев.

Генеральным директором АО «Карельский окатыш» и АО «Олкон» – директором филиала АО «Северсталь Менеджмент» в Костомукше станет Максим Воробьев, ранее возглавлявший «Карельский окатыш». Оперативное управление горно-обогатительными комбинатами будут осуществлять его заместители – исполнительные директора. Исполнительным директором АО «Олкон» с 1 июня будет назначен Алексей Борисов, который до настоящего времени руководил управлением геолого-маркшейдерского обеспечения компании «Северсталь». Решение о назначении исполнительного директора «Карельского окатыша» будет принято в ближайшие дни.

### Совет директоров «Мечела» прекратил полномочия трех членов правления

rns.online\_24.05.2017

Совет директоров российской горнодобывающей и металлургической компании «Мечел» досрочно прекратил полномочия троих членов правления. Решение принято единогласно, следует из сообщения компании.

Прекращены полномочия Андрея Пономарева, Павла Штарка и Алексея Лебедева.

В результате в составе правления остались восемь человек: Олег Коржов, Нелли Галеева, Наталья Трубкина, Сергей Резонтов, Ирина Ипеева, Валерий Шевердин, Минас Дарбинян, Виктор Тригубко.

Чистая прибыль «Мечела» по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в 2016 году составила 7,13 млрд рублей против 115,16 млрд рублей чистого убытка в 2015 году. Компания впервые с 2011 года получила чистую прибыль.

### АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

#### СМИ: в офисе Daimler в ФРГ идут обыски в связи с дизельным скандалом

tass.ru\_23.05.2017

Правоохранительные органы Германии проводят обыски в нескольких офисах, принадлежащих автопроизводителю Daimler, по подозрению в манипуляциях с данными о вредных выбросах в атмосферу. Об этом сообщило издание [Focus online](#) со ссылкой на представителя прокуратуры.

Как пишет агентство [DPA](#), в Daimler подтвердили факт проведения обысков, но не стали ничего уточнять. "Мы сотрудничаем со следствием", - заявили в компании. Других подробностей пока не приводится.

Ранее в центре крупного скандала связанного с выбросами из автомобилей, оснащенных дизельными двигателями, оказался концерн Volkswagen.

#### Exist.ru взяли в одни руки

kommersant.ru\_24.05.2017

**Глава "Желдорэкспедиции" Евгения Назарова, которая в начале 2017 года купила 70% компании "А+А Эксист-Инфо", контролирующей интернет-магазин автозапчастей Exist.ru, стала ее единственным владельцем. Ей перешли 30% "А+А Эксист-Инфо", принадлежавшие Валерию Чикину, Юрию Буковникову и Юрию Полякову. В ходе сделки, которая должна быть закрыта до нового года, вся компания оценена примерно в \$42 млн.**

Евгения Назарова стала владельцем 100% ООО "А+А Эксист-Инфо" 19 мая, следует из ЕГРЮЛ. При этом совокупно 30% ООО "А+А Эксист-Инфо" находится в залоге до 31 декабря 2017 года "при условии исполнения всех обязательств". Залогодержателями указаны Валерий Чикин, Юрий Буковников и Юрий Поляков, владевшие соответственно 12% и по 9% "А+А Эксист-Инфо".

"У наших партнеров изначально было желание выйти в деньги", — комментирует сделку муж Евгении Назаровой Владимир Назаров. "30% компании куплено за \$12,5 млн. Это означает, что мы оцениваем всю компанию более

чем в \$40 млн",— рассказал он "Ъ". По его словам, информация о залоге на 30% компании означает, что "сделка растянута до нового года". "Мы планируем производить выплаты в соответствии с графиком",— добавил он. Валерий Чикин, Юрий Буковников и Юрий Поляков от комментариев отказались.

"А+А Эксист-Инфо" владеет доменом, товарным знаком Exist.ru. Ей также принадлежит программный комплекс интернет-магазина, рассказывал ранее его сооснователь Владислав Доморацкий.

Как сообщал "Ъ", в апреле 2016 года между совладельцами "А+А Эксист-Инфо" разгорелся конфликт. Валерий Чикин, Юрий Поляков и Юрий Буковников решили выйти из бизнеса, продав принадлежавшие им на тот момент совокупно 50% "А+А Эксист-Инфо" за \$25 млн, говорилось в совместном пресс-релизе миноритариев и поддержавшей их инвесткомпании А1 (входит в "Альфа-групп"). Владислав Доморацкий рассказывал "Ъ", что миноритарии оценили свою долю в \$12,5 млн, а всю компанию — в \$25 млн. Сам господин Доморацкий, по словам Валерия Чикина, был готов заплатить за 50% "А+А Эксист-Инфо" \$10 млн в рассрочку. Миноритарии с помощью А1 выставляли Владиславу Доморацкому оферту, которую он не принял, а в ноябре неожиданно для них сам предложил выкупить свои 50% за 640 млн руб. Эту долю в начале 2017 года выкупила глава "Желдорэкспедиции" Евгения Назарова, к концу января нарастившая долю в "А+А Эксист-Инфо" до 70%. На консолидацию 100% "А+А Эксист-Инфо" могло потребоваться примерно \$22,5 млн. Владимир Назаров соглашается с этой оценкой, отмечая, что в нее не входит платеж в пользу А1. Его размера он не раскрывает. В А1 отказались это комментировать.

Весной раздел бизнеса Exist.ru коснулся и его пользователей. В начале мая Exist.ru сообщила о прекращении обслуживания клиентов в некоторых пунктах выдачи заказов в связи с разрывом отношений с "Эксист-М", подконтрольной структуре Владислава Доморацкого. В результате, по словам источника "Ъ", знакомого с ситуацией, всего в Москве и Московской области могло быть закрыто около 50 франчайзинговых офисов Exist.ru. Из-за этого временно был прекращен прием заказов на сайте. В середине мая Exist.ru сообщила, что начнет обслуживание в Москве и области через пункты выдачи курьерской службы СДЭК. Но часть клиентов магазина уже успела перенести свои аккаунты к конкуренту — Isnext.ru, созданному господином Доморацким.

В Isnext напомнили, что в момент продажи 50% доли "А+А Эксист-Инфо" в декабре 2016 года всю компанию они оценивали примерно в \$20 млн, а "в текущем состоянии справедливая стоимость явно ниже". "Развод акционеров, тем более что он принял жесткую форму, стоимость Exist.ru явно не увеличивает",— соглашается партнер Data Insight Борис Овчинников. Он напомнил, что участники рынка обращали внимание на то, что интерфейс Exist.ru, ее малопригодность для мобильных устройств и уровень клиентского сервиса не соответствовали нынешнему уровню развития рынка и "это негативно сказывалось на динамике проекта". "Но разделение команды на людей, которые больше верят в силу традиционных офлайн-каналов, и на людей, которые верят в силу онлайн-решений, позитивно. Есть шанс, что через кризис оба проекта могут прийти к существенному росту",— заключает эксперт.

## **Состоялось заседание совета директоров "КамАЗа"**

i-mash.ru\_24.05.2017

В Москве, 23 мая, состоялось очередное заседание Совета директоров ПАО «КамАЗ» под председательством генерального директора госкорпорации Ростех Сергея Чемезова.

На нём был обсуждён ход подготовки к годовому Общему собранию акционеров ПАО «КамАЗ» и рассмотрен круг вопросов, касающихся деятельности компании.

По текущей деятельности «КамАЗа» акционеры компании выслушали доклад по исполнению бизнес-плана организаций ПАО «КамАЗ» на 2017 год за первые три месяца.

По итогам 2016 года предварительно утверждены годовой отчёт, принята к сведению информация о составе и содержании годовой бухгалтерской отчётности ПАО «КамАЗ». Сформирована повестка дня годового Общего собрания акционеров ПАО «КамАЗ», которое состоится 23 июня 2017 года. Одобрены и вынесены для утверждения на годовое Общее собрание акционеров ПАО «КамАЗ» проекты новых редакций Устава ПАО «КамАЗ» и внутренних документов ПАО «КамАЗ».

Даны рекомендации по распределению чистой прибыли ПАО «КамАЗ», полученной по результатам 2016 года, в размере 1,2 млрд. рублей. 297 млн. рублей из них рекомендовано направить на выплату дивидендов по акциям

ПАО «КамАЗ», что составит 42 копейки на одну акцию. «В 2016 году, несмотря на кризисные явления, «КамАЗу» удалось обеспечить увеличение объёма поставок инновационной продукции как на внутреннем рынке, так и за рубежом. Был существенно обновлён модельный ряд, что также оказало влияние на спрос на нашу продукцию. В результате этих действий значительно выросла выручка и чистая прибыль компании. На прошедшем вчера Совете директоров нами было принято решение о выплате дивидендов в размере 297 млн. рублей по итогам 2016 года», – прокомментировал данное решение председатель Совета директоров ПАО «КамАЗ», генеральный директор госкорпорации Ростех Сергей Чemezov.

Совет директоров согласовал также заключение договора, в соответствии с которым госкорпорация Ростех предоставляет ПАО «КамАЗ» целевой заём в сумме не более 5,5 млрд. рублей на срок до 2032 года. Денежные средства займа должны быть направлены «КамАЗом» на финансирование инвестиционного проекта «Развитие модельного ряда автомобилей КамАЗ и модернизация мощностей для его производства».

### **Калужский завод VW перестал собирать Touareg**

i-mash.ru\_23.05.2017

Немецкий концерн Volkswagen прекратил сборку на заводе в Калуге внедорожника Touareg. Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на источник на предприятии.

"На заводе сборка Touareg прекращена, сборка этой модели в Калуге велась частичная. Причина остановки не ясна", - сказал собеседник агентства. В настоящий момент все автомобили этой модели завозятся в Россию из Европы. Возобновится ли сборка в Калуге, пока не сообщается. Комментарий в пресс-службе предприятия пока получить не удалось.

Как пояснили ТАСС в группе официальных дилеров Wagner в Петербурге, теперь внедорожники будут поставляться напрямую из Словакии.

"Просто теперь перестали делать крупноузловую сборку внедорожников в Калуге. Теперь эти модели будут поставляться напрямую из Словакии, замещать модели не придется. По уровню спроса Volkswagen Touareg находится на 3-4 месте", - сказал собеседник, добавив, что цена внедорожника не изменится в связи с поставками из-за границы.

### **"Уфимский трамвайно-троллейбусный завод" разработал новый троллейбус**

i-mash.ru\_24.05.2017

В Уфе представили быстрый и экономичный троллейбус, разработанный на "Уфимском трамвайно-троллейбусном заводе".

В ближайшем будущем новинки должны появиться на улицах города. Над проектом работали совместно специалисты ПАО "НЕФАЗ" и "Уфимского трамвайно-троллейбусного завода". Новый троллейбус получил оцинкованный кузов ярко-оранжевого цвета. Отмечается, что данный оттенок был выбран не случайно, а призван делать транспортное средство заметнее на дороге.

Троллейбус вмещает 112 человек, при этом насчитывается 26 сидячих мест. Кабина водителя и салон оснастили современными отопительными элементами.

Одним из первых за руль новинки сел глава администрации Уфы Ирек Ялалов. По его словам, такой троллейбус является прекрасным способом экономить денежные средства.

Представленное транспортное средство превосходит конкурентов по экономичности на 20%. В будущем разработчики обещают снизить потребление электроэнергии троллейбусом на 40%. Кроме того, планируется оснастить троллейбусы системой автономного хода, что позволит ему обходиться без "рогов".

### **Datsun в апреле увеличил продажи в России на 22%**

autostat.ru\_24.05.2017

Российские дилеры Datsun в апреле реализовали 969 автомобилей – на 22% больше, чем годом ранее. По итогам четырех месяцев 2017 года продажи Datsun составили 7536 машин, что на 46% выше показателя за аналогичный период прошлого года. В результате Datsun вошел в ТОП-15 лидеров по продажам автомобилей в России, а доля рынка марки составила 1,7% против 1,2% годом ранее, согласно данным АЕБ.

Бестселлером марки является седан Datsun on-DO, продажи которого в апреле составили 895 машин (+56%). Хэтчбек Datsun mi-DO разошелся в количестве 74 экземпляров (-67%).

Напомним, в начале года стартовали продажи Datsun on-DO в комплектации с автоматической коробкой передач от японской фирмы Jatco. Кроме того, седан получил еще ряд доработок, улучшающих потребительские качества автомобиля.

В настоящее время седан Datsun on-DO доступен по цене от 436 тысяч рублей с механической коробкой передач и от 518 тысяч рублей – с автоматической трансмиссией. Автомобиль оснащается 1,6-литровым бензиновым двигателем 8V мощностью 87 л.с. Хэтчбек Datsun mi-DO предлагается по цене от 508 тысяч рублей с механической коробкой передач и от 558 тысяч рублей – с автоматической трансмиссией. Под капотом Datsun mi-DO устанавливается тот же 8-клапанный двигатель объемом 1,6 л.

### **«Исузу Рус» может расширить производство в России** autostat.ru\_23.05.2017

Проект расширения производства «Исузу Рус» с 5 тысяч до 10 тыс. грузовых машин (шасси) в год обойдется минимум в 1,5 млрд рублей. Об этом газете «Ведомости» рассказал гендиректор компании Фабрис Горлье. По его словам, проект, рассчитанный на три года, включает и организацию выпуска в России одного из ключевых узлов – либо двигателя, либо коробки передач, решение пока не принято. Дизельные двигатели Isuzu, минимум 20 тысяч в год, для совместного использования могут производиться на мощностях партнера – например, на Заволжском моторном заводе группы «Соллерс».

Площадку «Исузу Рус» выберет летом 2017 года, это будет территория или УАЗа, где Isuzu собирают сейчас, или одной из особых экономических зон, например на базе аэропорта «Ульяновск-Восточный». У ее резидентов 10-летние льготы на налог на прибыль (2%), на имущество (0%), по земельному налогу (0%), режим свободной таможенной зоны и проч., сообщает сайт Корпорации развития Ульяновской области.

Увеличивать производство позволяет растущий с 2016 года спрос. В прошлом году продажи выросли на 7,8% до 2586 грузовых автомобилей Isuzu, прогноз на 2017 год – 25-40%, приводит данные Горлье. Большая часть техники Isuzu продается по госпрограммам льготного автолизинга и субсидирования закупки газомоторной техники: грузовое шасси Isuzu соответствует требованиям госпрограмм и госзакупок. Получает компания и субсидии, которыми правительство покрывает утилизационный сбор. «Исузу Рус» заинтересована в господдержке, а для ее продолжения может понадобиться локализация производства ключевого узла, замечает Горлье.

Замминистра промышленности и торговли России Александр Морозов недавно объяснял, что главным инструментом господдержки в обозримом будущем станет специальный инвестиционный контракт, который заменит соглашения о промышленной сборке: они истекут после 2019-2020 гг. Инвестконтракт дает возможность участвовать в госзакупках и некоторых госпрограммах поддержки отрасли. «Исузу Рус» хочет под свой проект заключить такой инвестконтракт, заявил Горлье.

Специальный инвестконтракт и локализацию производства в феврале 2017 года руководство «Исузу Рус» обсуждало с оператором специальных инвестконтрактов, Фондом развития промышленности (ФРП), и администрацией Ульяновской области, сообщил замдиректора ФРП Сергей Вологодский: компания должна решить, каким будет проект, и получить помощь в оформлении документов.

Чтобы окупить расходы на создание производства двигателя или коробки передач, местного рынка может не хватить, предупреждает Горлье, даже несмотря на возобновившийся рост. Поэтому «Исузу Рус» собирается развивать экспорт, говорит он: ее доля в общих продажах компании пока составляет около 5%, долгосрочная цель – довести ее до 20%. Сейчас техника поставляется в СНГ, в дальнейшем к ним могут добавиться страны Восточной Европы.

В конце 2015 – начале 2016 года у компании сменились акционеры – свои 50% продал «Соллерс». Но российская компания остается партнером «Исузу Рус»: используются ее оборудование, привлекается

логистическая компания «Соллерса». В дальнейшем «Исузу Рус» хотела бы продолжать сотрудничество с бывшим акционером, заявил Горлье.

## Структура парка коммерческой техники по типам транспортных средств autostat.ru\_23.05.2017



Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование парка коммерческой техники на территории РФ по состоянию на 1 января 2017 года. Согласно результатам исследования, на начало нынешнего года в нашей стране в общей сложности числится 8,1 млн таких транспортных средств.

Около половины (49%) от этого объема принадлежит легким коммерческим автомобилям (LCV), которых насчитывается почти 4 млн штук. При этом 37% от этого количества приходится на иномарки.

Немного меньше (46%) в России зарегистрировано грузовых автомобилей – 3,7 млн экземпляров. Сюда входит как среднетоннажная (CV), так и крупнотоннажная (HCV) техника. Доля иномарок в парке грузовых автомобилей составляет 30%.

Оставшиеся 5% парка в стране занимают автобусы (BUS), которых числится примерно 400 тыс. единиц. Иномарки здесь занимают 27%.

## АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

«Газпрому» обещают новые лопасти  
kommersant.ru\_24.05.2017

**Как и предполагал "Ъ", двигателестроительную отрасль России попытаются поддержать заказами «Газпрома»: монополия подписала с Объединенной двигателестроительной корпорацией (ОДК), «Вертолетами России» (обе компании входят в «Ростех») и «Роскосмосом» соглашения о загрузке мощностей. Среди возможной продукции для газавиков — газотурбинные двигатели, вертолеты морского назначения для шельфовых проектов Ми-171А2 и организация связи в Арктике. Эксперты считают это «вынужденной мерой поддержки» в сложной геополитической ситуации.**

«Газпром» подписал соглашения о загрузке мощностей ОДК, «Вертолетов России» и «Роскосмоса» заказами, это стало известно по итогам совещания под председательством вице-преьера Дмитрия Рогозина в НПО «Сатурн»

в Рыбинске по программе диверсификации ОПК в интересах «Газпрома». О совещании "Ъ" сообщал 17 мая. Планировалось обсудить программу сотрудничества, связанную с поставкой продукции в интересах ТЭКа по линии импортозамещения. Необходимость дозагрузить ОДК и двигателестроительные предприятия «Роскосмоса» возникла после инцидента на Воронежском механическом заводе (ВМЗ), где по итогам проверки после аварии в декабре 2016 года ракеты-носителя «Протон-М» выяснилось, что при изготовлении двигателей использовали неверный припой.

Как сообщили "Ъ" в ОДК, по итогам «Газпром инвестпроект» и «Ростех» подписали соглашение о намерениях создать производство газотурбинных двигателей АЛ-31СТ на базе «Уфа-Авиагаз». Привод разработан входящим в ОДК ПАО УМПО, его модификации ставят на Су-27, Су-30, Су-33 и Су-34. Также подписано соглашение о намерении создать на базе «ОДК — Газовые турбины» производство газотурбинных газоперекачивающих агрегатов ГПА-25У. Это позволит сократить время и стоимость разработки проектной документации, снизить металлоемкость, капвложения и сроки ввода, считают в ОДК.

«Роскосмос», по данным "Ъ", обсуждал с «Газпром» расширение сотрудничества по производству газоперекачивающего оборудования и загрузке, в частности пермской «Искры» и ВМЗ. В госкорпорации также рассказали "Ъ", что ОРКК и «Газпром космические системы» подписали соглашение об изучении возможности создания двух подсистем многоцелевой космической системы «Арктика» и системы спутниковой связи полярных широт.

«Вертолеты России» договорились с «Газпром» создать вертолеты морского назначения Ми-171А2 для освоения шельфа. Холдинг разработает проектную документацию по Ми-171А2 в модификации «офшор», создаст производство по сборке, испытаниям и сервисному обслуживанию. «Газпром» пока подтвердил намерение купить вертолеты и разместить на предприятиях «Вертолетов России» заказы на все виды работ по ремонту и обслуживанию. По данным "Ъ", соглашение было заключено «на перспективу», стороны не определили объем закупок. Глава «Вертолетов России» Андрей Богинский рассказал "Ъ", что «другие нефтегазовые компании также заинтересованы в сотрудничестве». Еще в 2016 году «Ростех», «Роснефть» и англо-итальянская Leonardo Helicopters (ранее AgustaWestland) договорились о локализации сборки средних вертолетов AW189 на СП «Хеливерт» в подмосковном Томилино. Но поставка первых вертолетов намечена только на 2018 год.

У «Газпрома» пока только один проект на арктическом шельфе — Приразломное (оператор — «Газпром нефть»), монополия имеет избыточные мощности по добыче газа на суше. У «Газпром нефти» есть планы разработки нефтяных месторождений в Печорском море (Долгинское), добыча там может начаться ближе к 2025 году. У «Газпрома» есть шельфовые проекты на Сахалине, но и там его крупнейшее Южно-Кириновское предполагалось разрабатывать с помощью подводных добычных комплексов, а офшорные вертолеты в основном используются для доставки персонала на платформы. Эксперт Aviation Explorer Владимир Карнозов считает привлечение «Газпрома» к прямому финансированию машиностроителей «вынужденной мерой», трактуя ее как «антикризисное управление на фоне сложной геополитической обстановки».

## **"Вертолеты России" готовы поставить Белоруссии ударные вертолеты**

i-mash.ru\_23.05.2017

Холдинг "Вертолеты России" (входит в ГК "Ростех") готов произвести для Белоруссии ударные вертолеты в максимально сжатые сроки.

"В настоящее время контрактные документы на поставку Минобороны Белоруссии ударных вертолетов не подписаны. В случае, если наши белорусские партнеры будут заинтересованы в закупке таких вертолетов, холдинг "Вертолеты России" готов обеспечить их производство в максимально сжатые сроки", - сообщает ТАСС со ссылкой на источник в пресс-службе холдинга.

На проходящей в Минске оборонной выставке "Милекс-2017" участники и гости ознакомились с ударным вертолетом Ми-28НЭ и легким многоцелевым Ка-226Т, которые были размещены на объединенном стенде АО "Рособоронэкспорт" и АО "Вертолеты России". Также на статической экспозиции был представлен один из новых вертолетов Ми-8МТВ-5, переданных Минобороны Белоруссии в рамках контракта, исполненного в 2016-2017 годах.

## "Вертолеты России" займутся разработкой офшорной версии Ми-171А2

i-mash.ru\_23.05.2017

Холдинг "Вертолеты России" и энергетическая компания "Газпром" подписали соглашение о намерениях по созданию вертолетов морского назначения типа Ми-171А2. Данные машины будут использоваться для освоения месторождений на континентальном шельфе в интересах ПАО "Газпром".

Свои подписи под документом поставили председатель правления ПАО "Газпром" Алексей Миллер и первый заместитель генерального директора АО "Вертолеты России" Сергей Фомин.

Подписанное соглашение, в частности, предполагает, что предприятия холдинга "Вертолеты России" обеспечат разработку проектной документации по вертолету Ми-171А2 в модификации "офшор", а также создание производства по сборке, испытаниям и сервисному обслуживанию данных машин.

В свою очередь ПАО "Газпром" в рамках заключенного соглашения подтвердило намерение приобрести вертолеты Ми-171А2 в офшорном исполнении, а также разместить на предприятиях холдинга "Вертолеты России" заказы на все виды работ по ремонту и обслуживанию данной техники.

"Освоение месторождений континентального шельфа - динамично развивающийся сегмент рынка энергоресурсов, которому требуется соответствующее техническое сопровождение, в том числе офшорная вертолетная техника. Холдинг "Вертолеты России" готов предложить своим заказчикам новейшие машины, оборудованные всем необходимым для работы в сложнейших морских условиях. Надеюсь, что данное соглашение станет основой для заключения твердых контрактов и дальнейшего развития сотрудничества с нашими партнерами из нефтегазового сектора", - заявил первый заместитель генерального директора холдинга "Вертолеты России" Сергей Фомин по итогам подписания.

Ми-171А2 - новейший представитель семейства вертолетов Ми-8/17, воплотивший в себя лучшие характеристики этих всемирно известных машин. Вертолет оснащен интегрированным цифровым пилотажно-навигационным комплексом бортового оборудования КБО-17 ("стеклянная кабина"), который позволяет эксплуатировать машину без присутствия инженера в составе экипажа, снизив тем самым его число до двух человек.

Глубокой модернизации относительно серийно выпускаемых вертолетов типа Ми-8/17 подверглась несущая система. Ми-171А2 получил несущий и Х-образный рулевой винты из композиционных материалов, а также усовершенствованные автомат перекоса и втулку несущего винта. Нововведения позволили улучшить управляемость вертолета, снизить общую массу несущей системы и повысить тягу несущего винта на 700 килограмм. Кроме того, возросли показатели крейсерской и максимальной скорости на 20%, а также увеличилась дальность полета.

Модернизированный комплекс авионики также расширил сферу применения вертолета. Ми-171А2 может эффективно применяться в условиях высокогорья, высоких температур и повышенной влажности. Бортовое пилотажно-навигационное оборудование позволяет успешно эксплуатировать вертолет днем и ночью, в простых и сложных метеоусловиях, а также над водной поверхностью.

## Компания "ОДК-Стар" по итогам первого квартала 2017 года получила меньше прибыли

i-mash.ru\_23.05.2017

АО "ОДК-Стар" (входит в "Объединенную двигателестроительную корпорацию") в первом квартале 2017 года получило 172,3 млн рублей чистой прибыли, рассчитанной по РСБУ, что на 28,8% меньше, чем за аналогичный период 2016 года, говорится в отчете компании.

Снижение чистой прибыли предприятия обусловлено, в частности, ростом себестоимости, - сообщает "Интерфакс". Так, себестоимость продукции АО в январе-марте 2017 года выросла на 24,1% по сравнению с первым кварталом 2016 года и составила 738,3 млн рублей, притом что выручка компании выросла только на 2,6% - до 1,1 млрд рублей. В результате валовая прибыль сократилась на 22,1% и составила 405,3 млн рублей.

## АЕБ провела опрос работающих в России компаний

kommersant.ru\_24.05.2017

**В 2017 году количество европейских компаний, работающих в России и ожидающих роста ее экономики в краткосрочной и среднесрочной перспективе, увеличилось по сравнению с прошлым годом, констатирует исследование Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ) и «Гфк-Русь». Европейские компании беспокоят российские нормативные ограничения, бюрократия и коррупция. При этом они заявляют, что вступление РФ в ВТО, избрание Дональда Трампа и выход Великобритании из Евросоюза никак не повлияли на их бизнес в России.**

Согласно исследованию «Стратегии и перспективы деятельности европейских компаний в России», роста экономики в ближайшие два года ожидают 57% опрошенных (в 2016 году таких было 8%). В перспективе трех—пяти лет роста ожидают уже 75% компаний. По данным ассоциации, индекс предпринимательских настроений в 2017 году вырос на 21 пункт и составил 141 балл из 200 возможных. Почти такой же показатель специалисты фиксировали в 2013 году (144 балла), а самый низкий показатель настроений европейских инвесторов в России был в 2015 году — 106 баллов. Эксперты считают, что сейчас бизнес приблизился к благоприятной ситуации, сравнимой с периодом между кризисами 2009 и 2014 годов.

По данным исследования, в 2016 году по сравнению с 2015-м обороты выросли у 54% опрошенных компаний. 32% участвовавших в исследовании сообщили, что экономическая ситуация на российском рынке в первом квартале складывалась лучше, чем они ожидали. В то же время с 21% в 2016 году до 25% выросло число тех, кто посчитал, что итоги первого квартала «хуже, чем ожидалось». В целом эксперты охарактеризовали первый квартал 2017 года как «некоторую стагнацию».

АЕБ увидела в результатах исследования высокий потенциал российского рынка в 2017 году. Это отметили 73% опрошенных (в 2016 году их было 60%), а доля компаний, которые планируют наращивать инвестиции в России, выросла с 23% в 2016 году до 42% в 2017-м.

Главным препятствием к росту инвестиций в России 69% опрошенных назвали санкции в отношении России и ее ответные меры, а также низкие цены на нефть. При этом объявленный российскими властями курс на импортозамещение положительно сказался на бизнесе 37% респондентов.

Среди проблем европейские компании традиционно называют высокие процентные ставки по кредитам банков. По поводу задержек платежей по контрактам в суды в 2016 году обращались 48% опрошенных — у 10% решения были приняты не в пользу компаний. 14% считают, что суд не сможет решить их проблем. Существенным препятствием для деятельности европейских компаний в России остаются нормативные ограничения, бюрократия и коррупция. Улучшения в этих сферах не ждут более половины опрошенных. Никак, согласно данным исследования, не повлияло на бизнес европейских компаний, работающих в России, вступление страны в ВТО (хотя, согласно предыдущему исследованию, бизнес ждал позитивных изменений). Никакого влияния на деятельность компаний не оказали избрание президентом США Дональда Трампа и процедура выхода Великобритании из Евросоюза.

Данные исследования также показывают: экономическая политика России, по мнению европейских компаний, либо не влияет на них, либо влияет отрицательно, а 68% опрошенных считают, что после президентских выборов в 2018 году ситуация не поменяется.

## Нефть может довести курс до 70 рублей за доллар

regnum.ru\_24.05.2017

Нежелание Ирана участвовать в продлении соглашения стран ОПЕК+ по сокращению добычи нефти сказалось на цене нефти, что в свою очередь привело к ослаблению рубля. Об этом корреспонденту **ИА REGNUM** 23 мая заявил начальник отдела брокерских операций РосЕвроБанка **Евгений Волков**.

«Действия Ирана вызвала у инвесторов беспокойство, но реакция все равно достаточно сдержанная, до 25 мая стороны еще могут договориться между собой», — подчеркивает Волков.

Однако, по его словам, даже если странам и удастся договориться о дальнейшем сокращении, то позитивное влияние на российский рубль все равно будет весьма ограниченным.

«Позитив после продления соглашения продлится не очень долго, так как запасы все еще высоки, и это будет оказывать давление на стоимость нефти», — отмечает Волков.

Кроме того, продолжает он, рубль также пострадает от ухудшения состояния платежного и торгового баланса, традиционных для летнего сезона.

«В случае падения цен на нефть, курс может ослабнуть до 70 рублей за доллар, но это падение будет кратковременным. Скорее всего, к концу лета цена за один доллар будет в районе 59–60 рублей, а стабилизируется российская валюта на курсе 61–63 рублей за доллар», — считает Волков.

Российская валюта 23 мая торгуется в районе 56,6 за доллар при стоимости нефти в 53,5 долларов за баррель нефти марки Brent.

## **Чистая прибыль Сбербанка по МСФО в I квартале выросла на 41,5% — до 166,6 млрд рублей**

rns.online\_24.05.2017

Чистая прибыль Сбербанка по МСФО в I квартале 2017 года выросла на 41,5%, сообщила кредитная организация.

Чистая прибыль в I квартале составила 166,6 млрд руб. против 117,7 млрд руб. годом ранее. По сравнению с IV кварталом 2016 года прибыль выросла на 17,5%.

Чистые процентные доходы составили 336,6 млрд руб., что на 3,4% больше, чем в I квартале 2016 года. По сравнению с IV кварталом прошлого года чистые процентные доходы снизились на 5,2%.

«Динамика процентных доходов (снижение на 7,7% до 565,6 млрд руб., по сравнению с I кварталом 2016 года) была обусловлена общим снижением процентных ставок в экономике, в то время как процентные расходы, включая расходы на страхование вкладов, сократились на 20,3% в I квартале относительно аналогичного периода прошлого года, составив 229,0 млрд руб. Стоимость пассивов снизилась на 10 базисных пунктов до 4,4% в I квартале 2017 года относительно IV квартала 2016 года за счет снижения стоимости срочных депозитов корпоративных клиентов на 50 базисных пунктов до 3,8%», — поясняет кредитная организация.

Чистый комиссионный доход группы за I квартал 2017 составил 80,4 млрд руб., увеличившись на 4,1% по сравнению с I кварталом 2016 года. Комиссионный доход вырос на 9,1% — до 103,2 млрд руб. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

«Доходы от операций с банковскими картами выросли на 20,2% в I квартале 2017 по сравнению с I кварталом 2016 года. Комиссионные расходы увеличились на 31,0% до 22,8 млрд руб., в том числе за счет развития операций с банковскими картами», — подчеркнули в Сбербанке.

## **НИОКР R&D**

### **В колледже СГТУ выберут победителей Всероссийской олимпиады**

vsar.ru\_22.05.2017

На базе профессионально-педагогического колледжа СГТУ имени Гагарина 24-26 мая второй год подряд будет проходить заключительный этап Всероссийской олимпиады профессионального мастерства по укрупненной группе специальностей среднего профессионального образования "Машиностроение". Победителей будут выбирать из 47 участников, представляющих 43 региона России.

Организаторами заключительного этапа Всероссийской олимпиады являются Министерство образования и науки РФ, министерство образования Саратовской области, Профессионально-педагогический колледж СГТУ имени Гагарина. Организационную поддержку оказывает министерство промышленности и энергетики Саратовской области. Генеральные партнеры Всероссийской олимпиады - Саратовское региональное отделение ООО "Союз машиностроителей России", ООО "ННК-Саратовнефтегаздобыча", ПАО "БИНБАНК".

Конкурсные испытания пройдут на нескольких площадках профессионально-педагогического колледжа СГТУ имени Гагарина, Центра молодежного инновационного творчества "ТИР" "НЕФТЕМАШ" - САПКОН. На олимпиаде участникам предстоит выполнять реальные производственные задачи.

Оценивать работу будут 23 эксперта из 13 предприятий и организаций Саратова: "АЛМАЗ", ФГУП "НПЦАП"- "ПО "Корпус", АО "СЭЗ имени Серго Орджоникидзе", ООО Завод электроагрегатного машиностроения "СЭПО-ЗЭМ", АО ЭОКБ "Сигнал" им.А.И.Глухарева", ООО "ЭПО "Сигнал", АО "Газаппарат", **АО "ЕПК Саратов"**, АО "Нефтемаш-САПКОН", АО "Саратовстройстекло" и других. ООО "РЦ "АСКОН-Поволжье", ООО "Интегра Лайт", Промышленное объединение "ОВЕН", ООО "Сандвик" обеспечат площадки олимпиады прикладными компьютерными программами, оборудованием и инструментами.

В рамках заключительного этапа Всероссийской олимпиады запланирована деловая программа, в которой примут участие представители образовательного и профессионального сообщества.

## **Квантовый вечный двигатель второго рода создают в МФТИ**

i-mash.ru\_24.05.2017

Российские ученые нашли способ создать квантовое устройство, нарушающее второе начало термодинамики и обладающее КПД, фактически равным 100%. Об этом сообщает РИА Новости, ссылаясь на публикацию в журнале [Physics Review A](#).

"Любой тепловой двигатель состоит из нагревателя, который, собственно, и является источником энергии, и холодильника, задача которого состоит в охлаждении рабочего тела двигателя. Холодильник понижает энтропию двигателя и при этом неизбежно тратит впустую часть тепловой энергии, полученной от нагревателя. Именно поэтому КПД теплового двигателя никогда не достигает 100%", - поясняет сотрудник Технического университета Цюриха и МФТИ в Долгопрудном Андрей Лебедев.

Одной из основ современной физики и космологии является концепция так называемой стрелы времени - постулат о том, что время в нашей Вселенной движется исключительно в одном направлении, из прошлого в будущее. Иными словами, мы перемещаемся сквозь четырехмерное пространство только в одном направлении по оси времени, и "перемотать" время назад невозможно.

С точки зрения физики это проявляется в том, что со временем неупорядоченность, хаотичность Вселенной, состояние, которое ученые называют энтропией, неуклонно растет. К примеру, этот процесс проявляется в том, как меняется состояние энергии Вселенной. Принцип, который ученые часто называют "вторым законом термодинамики", считается нерушимым правилом, управляющим жизнью всей Вселенной на всех уровнях.

Год назад ученые из МФТИ под руководством Гордея Лесовика из Института теоретической физики РАН обнаружили, что второе начало термодинамики может нарушаться на квантовом уровне. Это открыло дорогу для создания квантового аналога знаменитого демона Максвелла - гипотетического существа, сортирующего быстрые и медленные молекулы.

Эта идея натолкнула ученых на мысль, что подобных квантовых "демонов" можно использовать для создания машины, чей коэффициент полезного действия будет равен 100%. Для ее разработки ученые предлагают использовать две пары кубитов - элементарных вычислительных модулей и ячеек памяти квантовых компьютеров, связанных между собой на квантовом уровне.

Кубиты в двигателе Лесовика и его коллег выполняют две функции - поглощают тепло и позволяют "телепортировать" лишнюю энтропию за пределы системы, играя роль демона Максвелла. Это позволяет устройству фактически достичь состояния, эквивалентного вечному двигателю второго рода.

На самом деле, конечно, этот прибор не является вечным двигателем - как объясняет Лесовик, для его работы необходимо постоянно обновлять "демонские" кубиты, очищающие систему от энтропии, охлаждая их особым образом. С другой стороны, это делается за пределами самого устройства, что позволяет говорить о том, что формально второй закон термодинамики все же нарушается внутри него.

Сейчас Лесовик и его коллеги занимаются воплощением этой идеи на практике, создавая подобный вечный двигатель на базе сверхпроводящих кубитов - трансмонов.